

ŽIVOT NA BURZE



INVESTIČNÍ **GAMECHANGER**,
ŽIVOT PODLE VLASTNÍCH PRAVIDEL

JIRKA MAZUR

JIRKA MAZUR
DVOJKNIHA

ŽIVOT NA BURZE investiční gamechanger, život podle vlastních pravidel JAK NA INVESTICE Akcie ♦ Komodity ♦ Forex

Text copyright © 2025 Jirka Mazur

Publishing copyright © 2025 KLUB IN IN
KLUB INTELIGENTNÍCH INVESTORŮ

Všechna práva na reprodukci této dvojknihy nebo jakékoliv její části jsou vyhrazena.

Web: www.klubinin.cz
Kontakt: kniha@klubinin.cz
Kontakt na autora: jirka@jirimazur.cz

Grafická úprava obálky: grafická speciálka s.r.o. / www.graficka-specialka.cz
Sazba a tisk: grafická speciálka s.r.o. / www.graficka-specialka.cz

Vydání třetí.
Praha: HNB servis s.r.o.

BONUSY ke knize najdeš na stránce:
www.klubinin.cz/kniha-navody-bonusy

ZÍSKÁŠ:

- ✓ **Postup, jak založit demo účet a jak s ním pracovat**
Založ si demo účet dříve, než začneš knihou!
- ✓ **Doporučení, jak začít na burze s omezením rizika ztráty peněz**
Investiční Gamechanger + zásady pro bezpečné a ziskové řízení investic
- ✓ **Přístupy do komunity Klubu Inteligentních Investorů**
Investorská Akademie + podpora a sdílení, VIP programy
- ✓ **Konzultant a parťák 24/7 „FINvestorAI“**
Financial Investor AI Consultant, novinka roku 2025
- ✓ **10 Pilířů Vědomého Investora**
Koncept pro úspěšné myšlení a kompetence

ISBN 978-80-11-00672-3

PÁR SLOV NA ÚVOD K 3. VYDÁNÍ KNIHY

Milý čtenáři,

děkuji ti za důvěru, že držíš v ruce tuto knihu, aktuálně její třetí vydání. Tahle kniha ŽIVOT NA BURZE má jiný formát, než je obvyklé. Je to dvojkniha – jsou to dvě části jednoho celku. Dva pohledy. Dvě energie. Příběhy a praxe. PROČ versus JAK.

Jedna kniha tě motivuje. Druhá ti dává návod. Jsou jako jing a jang, světlo a tma, tajemství a naděje. Doplnují se, propojují a dávají smysl právě spolu. Jedna tě vede k uvědomění, druhá ke konkrétním krokům. Bez PROČ nedává JAK smysl. A bez JAK zůstává PROČ jen snem.

Svět se mění, nové příležitosti přicházejí, ale základ knihy zůstává

Když jsem psal první vydání v roce 2021, byl svět uprostřed pandemie. Od té doby jsme zažili války, otřesy, krize důvěry, rozpad iluzí o jistotách. A především nástup umělé inteligence, která mění svět, podnikání, myšlení i způsob rozhodování.

Za ty roky se změnilo i naše burzovní vzdělávání. Vznikly nové nástroje, příležitosti, možnosti. Vše se zrychlilo. Ale základy zůstaly pevné – a platí dál. Tato kniha není znovu přepisovaná. Je doplněná o online bonusy s novými inspiracemi a obsahy. Přidávám nový úhel pohledu, o nové nástroje, které tě mohou posunout dál.

Co tě čeká a proč je to důležité

Spekulace, obchodování a podnikání na burze jsou jednou z cest, jak vydělávat peníze jinak. A peníze – ať si říkáme, co chceme – jsou nástrojem pro svobodu, nezávislost a život podle vlastních pravidel.

Může to být jen pokus. Anebo to může být začátek nové kapitoly tvého života. Obě knihy ti ukáží, jak do ní vstoupit. Pomohou ti propojit myšlení, vizi, akci a odpovědnost za vlastní rozhodnutí.

Kniha **ŽIVOT NA BURZE** je osobnější, příběhová, motivační. Pomůže ti pochopit, proč se o burzu vůbec zajímat.

Kniha **JAK NA INVESTICE** je praktická, expertní – naučí tě, jak na burze vyděláváme, s čím začít, jak řídit riziko.

Jak s knihami pracovat

Čti v libovolném pořadí. Vrať se k pasážím. Propojuj si souvislosti. Místy se některé termíny opakují – a je to dobře. Opakování není nuda, ale klíč k pochopení.

Cílem není číst a odložit. Ale pochopit a začít. Dostat do hlavy odpověď na otázku:

„Vím, jak to funguje. Vím, proč to chci. A vím, že to dokážu.“

V rukou připraveného čtenáře může mít tato kniha za následek víc peněz, svobody a lepší život. V opačném případě... jen další nevyužitou příležitost.

Doporučení, jak z knihy vytěžit maximum:

✓ Na stránce **www.klubinin.cz/kniha-navody-bonusy** jsem pro tebe připravil návody, mapy a bonusy, jak se zanořit do světa investování rychle, jednoduše a bezpečně.

✓ Založ si demo účet a **zkoušej vše, o čem čteš**. Učení praxí je nejrychlejší cesta. S každým kliknutím na platformě si buduješ emoční paměť, která je pro investování důležitější než tabulky.

✓ Zjisti, co je to **Investiční Gamechanger** – jak začít s omezením rizika a efektivně se učit burzovní spekulaci.

✓ Pochop **sílu složeného úročení** a význam kapitálových bonusů, které ti mohou vylepšit výsledky i peněžní tok.

✓ Vstup do free členské sekce komunity **Klubu Inteligentních Investorů**, kde můžeš sdílet, ptát se, a získat podporu.

✓ Vyzkoušej **FINvestoraAI** – online parťáka, konzultanta, mentora a strategického rádce. Funguje 24/7, má osobnost a sílu. Ve skutečnosti ti pomůže lépe než já nebo můj tým.

✓ Pokud se rozhodneš jít do hloubky, můžeš využít program **10 Pilířů Vědomého Investora**, který jsem vytvořil pro parťáky v KLUBU IN IN. Je to o víc než jen o burze – je to o podnikání, mindsetu, hodnotách a vědomém řízení peněz.

Ano, mohl bych napsat desítky nových kapitol. Ale doba se mění příliš rychle. Místo přepisování ti dávám něco lepšího – živý přístup online, komunitu, systém a nástroje, které rostou spolu s tebou.

A teď? Začni. Vytrvej. Tvoř. A vydělej. Vnímej tuto příležitost jako investování, či podnikání s penězi. Mnoho mentálních prosedů se v investování a podnikání prolíná. Ale není to práce!

Čti pozorně. Investuj čas a pozornost tam, kde se ti to stonásobně vrátí.

Děkuji ti za pozornost, odvahu a akci. Těším se, kam tě tato cesta zavede!

JIRKA MAZUR

P. S.

Narazíš na něco, čemu nerozumíš? Napiš na kniha@klubinin.cz nebo využij chat na kterékoliv z našich webových stránek. A nezapomeň si vyzvednout své bonusy ještě před tím, než se do knihy pustíš:

www.klubinin.cz/kniha-navody-bonusy

Obsah

	PROLOG: PŘÍBĚH MŮJ ŽIVOT	6
1	TATO KNIHA SE MOHLA JMENOVAT RŮZNĚ	9
2	KDYŽ PADÁ HVĚZDA, NĚCO SI PŘEJ...	21
3	JAK NA BURZE DĚLÁME PENÍZE	35
4	KDYŽ VYŘEŠÍŠ OTÁZKY PROČ, UKÁŽE SE TI CESTA JAK NA TO	43
5	VYMĚŘENÝ ČAS A TAJEMSTVÍ FINANČNÍ PÁKY	53
6	JDI PO STOPĚ PENĚŽ A PROTI PROUDU	70
7	JÍZDA NA HORSKÉ DRÁZE A NEJSNADNĚJŠÍ PENÍZE NA PÁR KLIKUTÍ	86
8	TUŠENÍ STÍNŮ A MISTR DAX NA SCÉNĚ	95
9	ŽIVOT NA BURZE LEHCE MIMO SYSTÉM	112
10	MOST PŘES RUBIKON A 13 PRAKTICKÝCH KROKŮ	141
	EPILOG: JEDNA VĚC	155
	ZISKOVÉ SEKVENCE MYŠLENÍ	164
	ÚČET FINANČNÍ SVOBODY	168
	DEN NEZÁVISLOSTÍ	169
	TI, KDO TO DOKÁZALI	170

PROLOG

Příběh MŮJ ŽIVOT

Milý čtenáři! Představ si, že máš před sebou knihu, která má název MŮJ ŽIVOT...

Chceš, aby to byla ta nejlepší kniha, kterou jsi kdy četl. Aby obsahovala příběhy, které jednou chceš vyprávět. Taková kniha by měla obsahovat příběhy, zápletky, řešení, šťastné konce i to, co život přináší. Chceš žít svůj život jako příběh, který tě dělá šťastným a který možná jednou budeš vyprávět svým dětem. Chceš žít život, který dává smysl a naplňuje tě.

V jisté etapě svého života propojíš svoje příběhy a dělání s profesí, s posláním a chceš vidět smysl a výsledky toho, co děláš, jak žiješ.

V životě řešíš hodnoty, motivace, záměry. Máš sny, vize, naděje, ambice, plány. Následně se věci dějí, realita a příběhy tvého života píšou knihu s názvem MŮJ ŽIVOT.

Do mého života se kdysi jako příležitost dostala burza. Mohl bych se snažit oddělit život, profesi, poslání. Ale nejde to. Dal jsem se na cestu profesionálního spekulanta, obchodníka a investora. Vše, co jsem dělal, se promítlo do mého života a naopak.

Investování na burze mi umožnilo cestu větší svobody a nezávislosti a také život lehce mimo systém. Vlastně mi otočilo život naruby. Z podnikatele jsme se stal investorem, mým životem se jako červeno-zelená nit burzovních úspěchů i neúspěchů prolíná investování na burze. Hra s čísly a penězi, hra s nadějí a s budoucností.

Investování na burze vyhovuje mému naturelu, hodnotám a životnímu stylu. Ty, čtenáři, to můžeš mít stejně, podobně, nebo opačně. Vlastně na tom teď vůbec nezáleží. Držíš v ruce tuto knihu a možná tím začíná i tvůj příběh. Přečti si ji a potom se uvidí!

Tato kniha není beletrie, není to kasovní trháček (prodalo se jí v 1. a 2. vydání 18 000 kusů), ani to není učebnice o tom, jak vydělat první milión na burze. Nicméně tento výsledek mít může. Kniha obsahuje pár příběhů ze života na burze lehce mimo systém, k nim i poučení a pár doporučení k tomu, jak (ne)začít na burze.

Milý čtenáři, když pojmeš podnikání na burze jako životní styl, stane se burza součástí tvého života a ty můžeš začít psát svůj příběh o svém životě na burze. Možná se potkáme a uvidíme se v budoucím čase někde lehce mimo systém a probereme čísla, peníze, grafy, hodnoty, životní styl i příběhy kolem byznysu, který nás baví.

Kniha ŽIVOT NA BURZE je místy

Příběhová › obsahuje sekvence ze života na burze, tak, jak se udály mně a některým mým parťákům. Příběhy skvěle propojují synapse v mozku a inspirují.

Motivační › je o hledání motivace, cesty a východisek pro životní styl, který nás baví a naplňuje. Odpovídá na otázky, proč jít do toho, proč si to vyzkoušet a proč to dělat pořádně!

Lehce expertní › pro pochopení situace, děje a myšlenek občas musím pár expertních informací přidat. Pokud obsahuje odbornější termíny a složitější popisy situace, jsou průběžně vysvětleny v textu.

Kniha **ŽIVOT NA BURZE** neobsahuje exaktní návody pro obchodování na burze, ale dá ti navigaci, **proč začít**.

Kniha **JAK NA INVESTICE** ti vysvětlí, jak na burze děláme peníze a **jak začít**.

Ještě poznámka. V tomto obsahu ti budu, milý čtenáři, tykat! Věřím, že tě to nepohorší. Naše komunikace bude otevřenější, méně formální a snáze k sobě najdeme cestu. Neboť jsem si jistý, že i když jsou naše cesty různé, naše záměry, naše cíle a hodnoty mohou být blízké. Jsi-li dívka či žena, prosím tě, abys mi prominula, že v textu i v obsahu budu používat rod mužský. Je to z čistého pohodlí, abych nemusel přemýšlet nad „univerzálním bezpohlavním tykáním“ a aby formulace byly přehledné a sdílné. Pokud přejdu do množného čísla, mám na mysli všechny čtenáře a celou komunitu podobně smýšlejících lidí. Díky za tvou toleranci a pochopení! Pusť se do čtení!

Pár slov o autorovi

Tento obsah můžeš přeskočit, ale považuji za slušné se seznámit. Myšlenky do této knihy vzešly z mého života a podnikání a říkám si, že tě to může zajímat.

Mám za sebou roky klasického podnikání v oblasti mezinárodního obchodu, distribuce, či stavebnictví. Hrál jsem si i do energetiky, mým koníčkem byla vždy „firma pro radost“ se záběrem do vzdělávání a marketingu.

V těchto oborech jsem otočil přes 1,5-2 miliardy korun, což mě, dejme tomu, kvalifikuje mezi menší až střední podnikatele. Toto zde uvádím pouze pro kontext, aby bylo jasné, kam a proč sdělením mířím. Ber to jako mou kvalifikaci pro to, abych ti mohl tyto inspirace předat. Jsou vykoupenny (fakticky „zaplacený“) tisíci hodinami zkoušení, experimenty i fungující praxí. Jsou zkrátka k nezaplacení!

25 let se zabývám řízením investic na burze, 20 let intenzivně vzdělávám burzovní podnikatele a investory. Na burze jsem otočil pár desítek miliónů v tvrdé měně. Mými kurzy o podnikání i o burze prošly tisíce lidí. Moji klienti operují s kapitálem kolem miliardy korun. Je to skvělá komunita, která by tě měla zajímat!

Učím jiné lidi to, co umím a co dělám rád, protože mě to baví. A vím, že mistrovství v jakémkoliv oboru dosáhne člověk mimo jiné tím, že učí jiné lidi to, co opravdu dělá a v čem má výsledky. Mám díky tomu skvělou zpětnou vazbu, zkušenosti stovek úspěšných i méně úspěšných klientů a dnes parťáků v podnikání i kvalitní vzdělávací materiál.

Jsem podnikatel, investor, hráč i autor a prostě se dělím o to nejlepší s těmi, kdo o to mají zájem. Pomáhám lidem a díky tomu si užívám skvělého života. Dělám to, co mě baví, a bavím se tím, co dělám. Díky za to, že se naše cesty protnuly a že věnuješ chvíli času sám sobě a této příležitosti.

Cílem toho obsahu je výhradně inspirovat a ukázat možné cesty. V žádném případě nikoho nelákám do svého byznysu. Pustit se do jakéhokoliv oboru podnikání, kterému člověk dostatečně nerozumí, nemusí být dobrý nápad.

Naopak, pokud si člověk poctivě prostuduje okolnosti příležitosti, na kterou narazí či kterou si vymyslí, a zaujme k ní kritický postoj, dá si čas pro studium, vyzkoušení, testování a jde do nových příležitostí s mentální výbavou a solidní přípravou, potom je to jistě ten správný postup!

Ponechávám na každém příjemci svobodnou volbu a rozhodování. Pouze, prosím, věnuj chvíli času a pozornosti této knize s otevřenou hlavou a vstřícnou myslí. Pokud ti pomůže a inspiruje tě, účel bude splněn. Budu rád za tvou zpětnou vazbu!



1

Tato kniha se mohla jmenovat různě

Největší objev mého života je zjištění, že mohu změnit svůj vnější svět,
osud, cestu i výsledky změnou vnitřního myšlení!

Jirka Mazur

s poděkováním mnoha inspirátorům,
kteří mě k tomuto poznání přivedli.

Rodiče, školy a společnost nás vedli a formovali k přesvědčení, že se učíme, vzděláváme se a děláme vše pro to, abychom získali dobré zaměstnání, abychom byli užiteční pro jiné lidi, abychom... Vlastně si ani nevzpomínám na vše, co nám říkali, abychom uvěřili, že ve světě kolem nás najdeme štěstí, pokud budeme dělat to, co nám říkají ostatní.

Mým největším životním štěstím ale bylo, že jsem se v jisté době **rozhodl nevěřit** tomu, co mi říkají rodiče, škola a lidé kolem mě. Rozhodl jsem se jít vlastní cestou, která nebyla vyšlapaná ostatními, ani mi na této cestě nikdo neříkal, co a jak mám dělat. Byla to cesta podnikáním plná dobrodružství, poznání a seberealizace. Našel jsem v ní smysl, poslání a díky ní píšu tuto knihu.

První poznání by mohlo znít například takto: „Nevěř tomu, co ti říkají ostatní, věř své vlastní cestě, která ti dává smysl. Nebo minimálně důvěřuj a vždy prověřuj vše, co ti říkají jiní lidé.“ Důsledkem může být, že v mysli zabliká první světélko vzdoru, rebelie, pochyby a s ním následně i naděje.

Nemáš možná odvahu tu naději pojmenovat přesně. Je to něco, co tě přitahuje a volá na tebe. Buď uslyšíš to volání a půjdeš blíže ke zdroji, nebo se otočíš zpět ke svým učitelům a s pokorou posloucháš to, co a proč máš dělat, abys byl šťastný nebo alespoň spokojený. Nebo aby byli spokojeni jiní...

Říká se, že **naděje** umírá poslední. Naneštěstí je to klišé. Naděje může zaniknout dříve, než se do ní zakoukáš, dříve, než ji pochopíš. Naděje se promítá do příležitostí, které jdou kolem, a ty je nevidíš, protože je vidět nechceš. Jsou zde ty jistoty, o kterých ti říkali, o kterých tě učili a které teď možná marně hledáš. Postupně zjišťuješ, že žádné jistoty neexistují, a také poprvé zapochybuješ, zda přesvědčení, ke kterým tě vedli, byla správná.

Pochyby někdy nastartují nové pocity, nové myšlenky. A také obnoví na cestě ztracenou naději. Časem si uvědomuješ, že tou nadějí je šance na větší míru svobody, na nezávislost. Rodí se odvaha, motivace, někdy odhodlání. Když se přidá vytrvalost, je zaděláno na změnu. Je zaděláno na samostatné myšlení.

Myšlení je ohromující věc! Má rozměr, který nás přesahuje, pokud jde o možné důsledky. Možná proto se nás snažili usměrňovat v myšlení a omezili jeho směr, svobodu a působení ve prospěch svých cílů. Nikoho nepodezřívám, že by tak činil úmyslně. Většinou nás učili a vzdělávali v dobré víře, že je to tak pro nás dobré. Říkali nám, máš to zdarma a je to ve tvůj prospěch, važ si toho a dělej, co ti říkáme. Takto pořád dokola, taková mantra sloužících.

Myšlení je ohromující věc, pokud to pochopíš. Myšlení je žádoucí, pokud s ním umíš zacházet. V procesu klasického vzdělávání a práce se vlastně samostatné myšlení příliš nepodporuje. Naopak, chtějí abys myslel jako oni, jako stádo, ve prospěch... Koho vlastně?

Když přijde **záblesk naděje** a myšlenka, že věci jsou jinak, než ti říkali, věř tomu, věř své intuici. Nenechej myšlenku a naději odejít. Naopak, zasej ji do úrodné půdy svého myšlení, začni o ni pečovat a otevři si svůj nový svět. Bude zaručeně jiný, než ti říkali. Bude to tvůj vnitřní svět, jehož začínáš být autorem. Začínáš psát příběh podle svých pravidel a podle svých záměrů. Začíná to být vzrušující – jízda může začít!

Má to však svá ale. Na to, aby jízda začala, je třeba nastartovat, odbrzdit a prostě se rozjet. Sedět na místě, dívat se na ostatní, jak jedou... Nebo si představovat vlastní jízdu, ale nemít odvahu se rozjet... Nic z toho vlastní zážitek z jízdy nenahradí. Čteš knihu a představuješ si, jaké by to bylo, kdyby to byl i tvůj příběh. Získáváš inspirace, motivaci, naději. První emoce rozvibrují myšlenky. Z nich se následně urodí akce. Nebo se neurodí nic. Z ničeho ovšem nejsou výsledky. Potom jsou zde ale pochyby, proč jsem to nezkusil, proč to není můj příběh, proč čtu knihu při zdi a nemám odvahu?

Lidé rádi hledají inspirace, čtou knihy, návody na změnu, na štěstí, na peníze, pro lepší život. Hledají je ve vnějším světě tak, jak se to naučili. Motivovaní lidé se snaží zlepšit své okolí, podmínky pro svůj život, hledají návody.

Ale nejsou ochotni **změnit sami sebe**, nemají odvahu. Co vše se může změnit, když změní sami sebe? Kam a jak se změní jejich vnitřní svět? Jak bude vypadat ten vnější? Co když bude vše jinak, než nám říkali a než jsme si mysleli? Je správné měnit názor, myšlenku, hodnoty, svět, vztahy, okolnosti a vše další pro něco tak

malicherného, jako je štěstí a představa, že může (ale nemusí) být lépe? Je vůbec správné měnit sám sebe?

Milý čtenáři, držíš v ruce knihu. Možná ze zvědavosti, možná s nadějí. Očekáváš příběh, inspiraci, motivaci, možná návody. Ale třeba nechceš slyšet nic o tom, že možná nastupuješ cestu změny. Ještě je čas knihu odložit!

Zde je na místě varování. Ano, z názvu knihy je jasné, že **je o burze** a také o světě lehce mimo systém. Obojí představuje naději, ale i rizika, pravděpodobnost změny a toho, že tě tento svět zaujme. Poté již nebude nic jako dříve. Neříkej, že jsem tě nevaroval.

Také musím odmítnout odpovědnost za důsledky toho, že čteš tuto knihu, a za vše, co bude následovat. Napsat tuto knihu bylo moje rozhodnutí a přečíst si tuto knihu je tvoje rozhodnutí. Tato kniha je mimo jiné o schopnosti vzít odpovědnost za vlastní rozhodování do vlastních rukou. Odpovědnost za emoce, za myšlenky, akce a děláné, záměry a cíle, odpovědnost za výsledky.

- Jsi připraven nést odpovědnost sám za sebe a za svá rozhodnutí?
- Jsi připraven na nové inspirace, na jiný svět a na změnu?
- Jsi připraven na svět nejistot, spekulací a podnikání?
- Jsi připraven na svět velkých peněz?
- Dáváš si šanci na to, být úspěšný?

Pokud ano, pokračuj!

Protože jak z názvu knihy vyplývá, bude o burze, o penězích, o nadějích, o šancích, o výhrách, ale i o prohách a rizicích. Když jsem o obsahu knihy přemýšlel, viděl jsem sám sebe v minulosti, jak ke mně první myšlenky o burze přišly, co se v mé hlavě odehrávalo, jak jsem začínal. Musel jsem nutně vzpomenout na naděje a důvody, které mě motivovaly a hnaly kupředu. Stejně tak na prohry a málem zmařené šance. Musel jsem se probrat vzpomínkami svých proher, výher, záměrů, cílů a ambicí, které poté v mém reálném životě na burze byly jinak. Na mysl mi přišly příběhy stovek lidí, kteří mi vstoupili do života se svými příběhy na burze a kteří mě inspirovali podobně, jako jsem inspiroval a učil já je. Ale to zde poněkud předbím.

Myslel jsem na to, zda má být tato kniha více příběhem, nebo více vzdělávacím textem, návodem a poučením? Má ambice tě naučit základy spekulací na burze, nebo ti má otevřít jiný svět? Má tě inspirovat, dát naději, nebo varovat a pravdivě ti ukázat i tu odvrácenou tvář burzy, která umí lidem zničit životy? Nebo vybereme příběhy a mentální postupy těch, kdo uspěli a ukazují cestu?

Ano, název knihy ŽIVOT NA BURZE ledacos napovídá a zároveň předurčuje dějovou linku knihy, příběhu, sdělení. Pokud by se kniha jmenovala jinak, děj by se vyvíjel jinak. Možná by se jinak vyvíjel i tvůj život, pokud by tě kniha inspirovala ke změně a k akci.

Příběhy, fakta a informace ovlivňují emoce, myšlenky a rozhodování. Fakticky emocí a tím, co cítíme uvnitř, začínají myšlenky a následně se dějí věci. Uvědomil jsem si, že začátek, prvotní emoce, myšlenka a informace mohou formovat cestu, příběh a výsledky více, než by si člověk připustil. První emoce, myšlenka a název knihy jsou důležité.

Tato kniha se mohla jmenovat různě!

Když jsem své přátele požádal o radu, měl jsem připraveny sady názvů knihy. Byl jsem si vědom toho, že výsledek předurčí obsah a dějovou linku. A také možné důsledky.

Zde je výběr několika možných názvů, které připadaly do úvahy. Platí, že v našem podnikání je na každých 100 hlav 100 různých způsobů myšlení, 100 přístupů k motivaci a 100 různých výsledků. Ano, svět je o různosti. Na druhé straně jsou zde jistá pravidla, která fungují a o kterých se v knize ještě zmíním.

Vymýšlel jsem názvy více burzovní:

Burza? Vy..r se na složitosti, jde o prachy
Jak se naučit vydělávat peníze na burze
Jak se (ne)naučit vydělávat peníze na burze
Cesta z horské dráhy do burzovního ráje
Tajné burzovní kódy
Tajný expertní byznys

Je zřejmé, že slovo „burza“ by přitáhlo čtenáře na toto slovo a vše další by se odvíjelo od názvu. Na druhé straně by do hry nepřitáhlo lidi, kteří v sobě potřebují zpracovat nejdříve příběh a motivaci. Navíc dávat do jedné knihy naději a ambici, že zde předám návody na to, co mi dnes na burze funguje jako ověřený a osvědčený návod, jak vydělávat peníze, by na rozsah knihy nebylo reálné. Takže se nabízelo pojmout knihu jako mou pozvánku pro tebe do mého světa a byznysu. Jasně, máš zde moje pozvání! Otevři si tuto příležitost a přečti si, o čem je náš životní styl v podnikání na burze.

Napadaly mě i názvy beze slova burza:

Cesta k utajenému zdroji příjmů
Klíč k utajenému zdroji příjmů
Účet finanční svobody
Cash-flow vyměřeného času
Cesta do klubu úspěšných
Výhry a prohry ve víru vášní a naděje

Těch „příběhových“ názvů jsem měl hodně. Všechny se opíraly o příběhy, které se staly a které se dějí. Je ale otázka ztotožnění čtenáře, protože jsem si vědom toho, jak dalece jsou odlišné světy těch, kdo příběhy prožili a prožívají, od světů těch, kdo o těchto příbězích čtou. Takže zde byla ještě další možnost. Kombinace názvu, ze kterého by bylo zřejmé, o co jde, a také možná zásadní motivace, k čemu směřujeme a proč.

Uvědomil jsem si, že moje příběhy podnikání na burze byly uskutečnitelné díky tomu, že jsem projevil vůli a odvahu vybočit mimo systém, ve kterém mě vzdělávali a učili, co je prý pro mě nejlepší. Musel jsem přiznat sám sobě, že můj život tak, jak byl nalajnovaný rodiči, školou, společností, zaměstnavatelem, přáteli a mým okolím, zkrátka předurčený systémem, byl lehce omyl a že jej chci jinak.

Poznáním naděje, že mohu mít více svobody, nezávislosti, peněz, seberealizace a celkově lepší život, když převezmu **odpovědnost** za svůj život i osud, jsem z této naděje udělal příležitost a už jsem ji nikdy nepustil. Můj život se podnikáním začal měnit od základů. Většina věcí, o kterých nás učili (vzdělávali), neměla zásadní význam pro život, jaký jsem se rozhodl žít, a moje vzdělávání začalo prakticky znovu a od nuly.

Život člověka podnikavého se vyvíjí podle toho, jaké změny si do života pustí, jak je ochoten se učit a jakou odvahu a vůli projeví na nové cestě. Rodiče, škola a systém neučí lidi svobodě, nezávislosti a také je neučí nic o jejich svobodné vůli a seberealizaci. Neučí je nic o penězích a o tom, jak je vydělávat. Ve škole se nena učíte podnikat, dělat peníze, ani spekulovat na burze.

Přesto jsou příkladem tisíce lidí, kteří to dokázali. Ukazovali mi cestu. Říkal jsem si, že pokud to dokázali oni, dokážu to také. Je to jen o odvaze, motivaci, touze a o ochotě se učit. A také o lehkém vykročení z komfortní zóny člověka vzdělaného systémem a člověka zaměstnaného, ze světa fiktivních jistot a předurčeného děláni do světa nejistot a do zóny zdánlivého diskomfortu. Prostě za hranici představitelného, pohodlného a jednoduchého.

Udělal jsem to, co udělaly tisíce a možná milióny lidí, kteří se vydali za svými sny a podnikavě, s vírou v sebe, udělali krok mimo systém předurčeného světa. **Svět lehce mimo systém** se ukázal být naprosto jiný, místy dobrodružný, nestálý, s větší mírou nejistot a rizik, ale také s nadějí na vysněný lepší život a s šancí rozjet to pořádně. Jízda světem lehce mimo systém začala v okamžiku, kdy jsem ve svém, v té době velmi dobře placeném zaměstnání báňského inženýra obrazně řečeno sundal nohy ze stolu a šel jsem na své. Šel jsem s nadějí a s odvahou do světa, o kterém mě rodiče ani škola nic neučili a nikdo mě na něj nepřipravil.

Zároveň jsem ale dále žil a podnikal ve vnějším světě, který zůstával stejný. To, co se změnilo zásadně, to byl můj vnitřní svět, moje hodnoty a také postupně já sám. **Největší objev mého života** bylo zjištění, že mohu změnit svůj vnější svět, osud, cestu i výsledky změnou vnitřního myšlení.

Vnější svět a systém zůstával stejný, nebo se měnil tak, jak šel čas a jak šly dějiny. Lidé práce zůstávali lidmi práce a dělali to, k čemu je vedli rodiče, škola a systém. Můj vnitřní svět se vyvíjel dynamicky a já jsem se naučil dělat to, co mi přišlo na mysl, a to svobodně a postupně nezávisle. A hlavně s jinými výsledky a s jinou kvalitou života. Pokud jsem si na začátku svého podnikání myslel, že se mohu vždy vrátit do svého dobře placeného zaměstnání, když se mi nebude finančně dařit, zmýlil jsem se zásadně.

Nikdy se nemůžeš vrátit zpět, když jsi nastoupil svou cestu lehce mimo původní systém a zakusíš nepoznanou svobodu a nezávislost. Nikdy se nemůžeš vrátit zpět, když se ti každý den vlastním přičiněním a myšlenkou otevírá nový nepoznaný svět. Každý nový den se stává výzvou, dobrodružstvím i pohodou. Z nejistoty se stane chtěný stav a výrobní nástroj nových příležitostí. Ukročíš-li vědomě lehce mimo původní a předurčený systém, není cesty zpět.

Je to jako překročit Rubikon!

10. ledna v roce 49 před n. l. se stala historicky významná věc, která ovlivnila navždy chod dějin. Událost, která změnila svět. Římský konzul Gaius Julius Caesar v tomto roce překročil řeku Rubikon, která byla považována za hranici mezi Předalpskou Gálií a Římskou Itálií.

Římské právo zakazovalo kterémukoliv vojevůdci překročit řeku se stálým vojskem, zákon tak chránil republiku před vnitřní hrozbou. Julius Caesar tím, že řeku Rubikon překročil, tento zákon porušil a vzal na sebe absolutní odpovědnost za svoje konání. Po překročení řeky se v bitvě u Farsálu o rok později střetl s Pompeiem Magnem, porazil jej a stal se pánem Říma a doživotním diktátorem. Navždy tím změnil dějiny světa.

„Alea iacta est“, neboli kostky jsou vrženy. Tuto slavnou větu řekl údajně tento Říman, když překročil Rubikon. Rčení znamená jasné a stručné oznámení stavu či situace, kdy nelze couvnout nebo vzít rozhodnutí zpět. V podobném smyslu se používá i slovní spojení „překročit Rubikon“.

Dnes možná začíná i tvůj příběh!

Vydáš se do země, kterou Římané nazývali Terra incognita aneb Hic sunt leones. Země neznámá, zde jsou lvi. Čímž jasně říkám, že jít lehce mimo systém nemusí být procházka růžovou zahradou. Možná zde nejsou lvi, ale nečekaných situací zde najdeš mnoho. Je to cesta a země neznámá, ale tím, že čteš tuto knihu, můžeš ji považovat za svého průvodce v Terra incognita, zemi neznámé. Lvy, nebezpečnosti a rizika zatím necháme za ohradou!

Na cestě **lehce mimo systém** ti pomůže opravdová motivace, odhodlání a vytrvalost. Proto jsem se rozhodl, že nejdůležitější poselství této knihy je probrat s tebou právě ona proč. Proč o této cestě vůbec uvažovat, proč se na ni vydat. Motivace a ona proč musí nutně předcházet slovům a řešení, jak na to. Proto kniha není primárně návodem, ale otevírá otázky a mysl slovům proč.

Všeho, co si tvoje mysl umí představit a čemu uvěří, toho můžeš dosáhnout. To řekl Napoleon Hill ve své knize *Myšlením k bohatství*. Já jsem se v této knize kdysi dozvěděl, že bohatství, záměrů a výsledků se dosahuje procesem myšlení. Rodiče a učitelé ve škole mi říkali, že si vše musím odpracovat. Potvrzuji, že vše, čeho jsem kdy v podnikání dosáhl, mělo původ v myšlení, nikoliv v práci samé. Na začátku myšlenky ovšem stojí vždy emoce, touha a motivace.

Tato kniha se mohla jmenovat různě! Ale jmenuje se prostě

ŽIVOT NA BURZE

Také se mohla jmenovat *Cesta inteligentního investora* lehce mimo systém nebo *Podnikání na burze* lehce mimo systém. Ale uvědomil jsem si, že to, o co nám opravdu jde, **je náš život**. Ano, může nám jít o hodně věcí, které pokládáme za důležité. Může a mělo by nám jít o zdraví, o rodinu, o přátele, o seberealizaci, o hodnoty, o poslání, o spoustu dalších věcí. Vždy ale v první řadě jde o náš život, o jeho kvalitu a smysl.

Mimo výše vyjmenované hodnoty, které ti mohou dávat smysl, stavím hodně vysoko právě hodnotu **svobody a nezávislosti**, protože s nimi mohu realizovat imaginaci, představivost a vytvářet svůj svět. Do toho jde uvědomění, že na vše, co dělám, mám pouze omezený, vesmírem či okolnostmi přidělený **vyměřený čas**. Nemám dva časy, ani si čas nemohu přikoupit.

Čas je nejcennější aktivum. Pokud jej využívám správně ve svobodě a pro svoje záměry, mohu využít jeho skrytou sílu, ohromnou páku pro realizaci všeho, nač moje mysl svobodně pomyslí. Zdá se ti to složité a přemýšlíš, jak to souvisí s burzou? Ve skutečnosti je to velmi jednoduché a s tím, co na burze dělám, to souvisí velmi!

Peníze. Ano, dostáváme se ke klíčovému slovu. Peníze a jejich význam jsou většinou populací nepochopený pojem. Peníze si dáváme do souvislosti s tím, jak těžce se vydělávají a co si díky nim můžeme dovolit.

Lidé, kteří se živí prací pro jiné lidi, mimo jiné na základě formálního vzdělání a motivace systémem, prodávají svůj čas za peníze. Kolik času mají, tolik jej mohou prodat. Stojí je to energii a osobní potenciál. Jsou v nejhorším systému zdanění, systém je obírá o 50 až 70 % jejich příjmů za prodaný čas.

Svůj **vyměřený čas** prodávají jiným lidem za peníze, aby plnili sny jiných lidí. Na ty vlastní sny jim nezbyvají peníze, čas ani energie. Jsou na burze práce, kde nikdy nemohou za svou činnost dostat více peněz, než je jejich tržní hodnota na této burze práce. Pokud chtějí více peněz, zvyšují si kvalifikaci a formální vzdělání, bojují o kariéru nebo shánějí lepší práci nebo dvě práce. Místo aby sháněli peníze...

Rozumím tomu, že vydělávat si peníze prací pro jiné lidi je zkrátka a dobře vysilující **boj o život** a často i o přežití. Proto mají lidé práce k penězům vztah složitý, někdy i nepřátelský, protože je viní ze všech hříchů svého bídného života. Cítí oprávněně, že je peníze obírají o jejich čas, svobodu a energii. Přesto o ně bojují, protože jednoduše musí, potřebují je.

Lidé podnikající se živí tím, že vyrábějí a dělají hodnoty, které prodávají jiným lidem nebo dokonce libovolnému počtu lidí. Hodnoty vyrábějí procesem myšlení ve svobodném stavu svého dělání. Jakou hodnotu umí ve svém čase vyrobit a prodat, tolik peněz mají. Jsou v podstatně lepším legálním systému daní, mohou žít ve svém cash-flow, získávají celou hodnotu toho, co vyrobí a prodají.

Díky tomu si plní svoje **sný a záměry**. Pokud podnikání dělají jako systém pro dělání peněz, to jest budují firmu, na kterou delegují svoje myšlenky a postupy, potom získají podstatně větší porci svobody a času. Pokud chtějí více peněz, doplňují si neformální vzdělání o tom, jak podnikat nebo jak vydělávat více peněz. Neshánějí práci, ale dělají něco více přímo pro ty peníze. Svůj čas, svobodu a osobní prostor používají jako investici, finanční páku a jako výrobní nástroj pro realizaci svých záměrů a pro dělání dalších peněz. Vědí, že peníze se nevydělávají prací, ale myšlením.

Tyto skutečnosti jsou realitou, o které většina lidí nechce slyšet, protože by si ji museli přiznat, a hlavně by museli myslet, což většinu lidí bolí. Pouze malá část lidí ráda a dobře myslí. Potom je zde část lidí, kteří si pouze myslí, že myslí. Většina lidí má hrůzu z toho, že by museli myslet samostatně, a prostě jen plní úkoly.

Zde jen poznámka. Je to špatné pomýšlení uvědomovat si, že masa nemyslicích je motivována k volbám za účelem, aby nemuseli i nadále myslet...

Nebo by si dokonce museli přiznat potřebu změny, k čemuž většina lidí nenajde odvahu. Ano, říká se, že myšlení bolí. Zejména to myšlení, které vyžaduje odvahu a odpovědnost. Z důvodů klasického formálního vzdělání rodiči, školou a systémem, si většina lidí myslí, že odpovědnost za jejich životy je na někom jiném než na nich. Hledají fiktivní jistoty a věří v to, že se o ně někdo postará, nebo že to má dokonce jako povinnost. Věří v to, že jsou věci zdarma, a také v to, že mají na věci nárok. Nic není vzdálenějšího realitě!

To, co funguje opravdu, je tvořivé, kreativní a svobodné myšlení, je-li záměrem smysluplný cíl, hodnota a hledání cesty. Je to cesta pro deset procent lidí.

Tyto myšlenkové postupy jsem učil zájemce v programu **Život na pravé straně**, který vycházel z cash-flow kvadrantu tak, jak jej definoval ve svých knihách Robert Kiyosaki. Cash-flow kvadrant rozděluje lidi do čtyř kvadrantů podle toho, jakým způsobem si vydělávají peníze. Na levé straně cash-flow kvadrantu jsou Zaměstnanci a Podnikatelé, kteří prodávají sami sebe, svůj čas, potenciál a to, co mají k dispozici, za peníze. Na pravé straně jsou ti, kdo budují systém, firmu a stávají se majiteli svého stroje na peníze. Jsou to Majitelé firem a Investoři.

Pro mě a moje partáky je burza nejen příležitostí ke spekulacím a k tomu, čemu říkáme cesta a život na pravé straně cash-flow kvadrantu. Znamená motivaci a schopnost se odpojit od myšlenkových schémat, která jsou o tom, že peníze jsou špatné, že jsou nutné zlo a že se dají odpracovat. Nedají...

Činnost na burze můžeš znát pod pojmy spekulace, online obchodování nebo trading. Ve skutečnosti se jedná pouze o činnosti a přístup k této hře. Nemusíš mít vztah k tomu, o co na burze opravdu jde. Zkus o burze myslet jinak.

- Na burze chceme vydělávat peníze.
- Na burze chceme zhodnocovat peníze nebo kapitál.
- Na burze pracujeme s kapitálem za účelem jeho zhodnocování.
- Na burze můžeme, či chceme, pracovat s kapitálem jiných lidí.
- Peníze na burze jsou výsledkem toho, jak jsme schopni o nich přemýšlet.
- Peníze na burze jsou výsledkem toho, jak o nich rozhodujeme.
- Peníze na burze jsou výsledkem toho, jakou máme strategii s nimi pracovat.
- Peníze na burze jsou výsledkem promyšleného podnikání s penězi.
- Peníze na burze jsou výsledkem schopnosti vydělávat peníze!
- Schopnost vydělávat peníze je tvoje důležité finanční aktivum!

Zrekapitulujme, o co na burze jde!

V určité životní situaci nebo etapě přijdeme na to, že můžeme žít život jinak, než nám nalajnoval systém. Ke změně a k rozhodnutí potřebujeme impulz. Ten může být různý. Změna životní situace, hodnot, inspirace nebo výsledek hledání či náhody. Někdo potřebuje změnit okolnosti života, někdo přijde o práci a rozhodne se, že „již nikdy nebude dělat žádnou práci pro někoho“. Jiný chce změnit parametry podnikání, záměry. Někdo jde ze dna, jiný z ustálené situace, někdo je na vítězné vlně a chce přidat. Každý to máme jinak.

V určité životní situaci nebo etapě přijdeme na to, že se naší významnou hodnotou stávají svoboda a nezávislost, že chceme ve svém vyměřeném čase žít život jinak než doposud. Moudré může být poznání, že k tomu potřebujeme peníze a že **peníze je jednodušší vymyslet než odpracovat**.

V úvodu změny jsou vždy emoce, záblesky duševního pohnutí, nové sekvence myšlenek, inspirace, motivace, příklady ostatních, vědomí příležitosti. Víra v to, že to může vyjít. Myšlenky se rozvinou lehce mimo stávající systém všeho, o čem nám říkali, že je pro nás dobré. Stranou jdou představy rodičů, školy, zaměstnavatele, přátel, systému. Laskavě, někdy intenzivně, jindy méně nápadně, je odsuneme tam, kam patří: do minulosti, a necháme je v jejich světě. Protože ten náš začíná nově. Překračujeme Rubikon, **kostky jsou vrženy**.

Kupředu nás žene emoce, myšlenka, naše víra, představa výsledku. Přidáváme odhodlání a vytrvalost. V čase zjistíme, že most přes Rubikon jsme nechali hodně daleko za sebou, a **učiníme největší objev svého života**. Což je zjištění, že lze změnit svůj vnější svět, osud, cestu i výsledky změnou vnitřního myšlení. Najednou se nám zdá cesta změny jednoduchá a říkáme si: „Proč jsem to neudělal dříve?“

Na burze jde mimo jiné o peníze! Ano, na burzu jdeme s představou, že budeme vydělávat peníze jinak, jednodušeji, a hlavně ve větším množství. Pouze naše představivost ohraničuje množství a reálný výsledek. Chceme si rozšířit hranice své představivosti, a proto zahájíme cestu neformálního vzdělání na cestě podnikání i na cestě burzou. S cílem naučit se vydělávat peníze.

Víme, že máme peníze rádi, protože nám umožňují žít, dýchat volněji. Umožňují nám dosahovat snů, vizí a záměrů. Umožňují lepší kvalitu života, poskytují více volnosti, svobody a nezávislosti v míře, s jakou si připustíme hojnost. Na druhé straně s vědomím, že nejde jen o peníze, ale že to nejdůležitější je náš život sám. Jaký si jej uděláme, takový jej máme. S penězi je ale o dost lepší.

Chceme-li dávat lepší život i jiným lidem, potřebujeme k tomu peníze. Jako chudí nepomůžeme nikomu, protože se musíme starat o svoje přežití. S penězi můžeme vše. Je na nich postavena naše civilizace, svět, ve kterém žijeme, i systém, ze kterého jsme udělali úkrok stranou. Ale jen lehce. Tak, abychom mohli žít podle svého, a nikoliv podle toho, jak to po nás chtějí jiní.

Proto jsem zvolil jako název této knihy

ŽIVOT NA BURZE

K životu peníze patří. Můj život je spojen s burzou, na burze vidím svoje peníze. Peníze jsou energie. Jsou krví našeho života, ať chceme nebo ne. Není dobré vykrvácet a tvářit se nadějně, že to lze nějak přežít. Peníze potřebujeme, abychom si mohli plnit sny, vize a záměry. Peníze potřebujeme, abychom mohli dávat. Když je nemáme, nemáme co dávat. Penězi můžeme pomáhat v záměrech jiných lidí na základě vlastního rozhodnutí, bez nich na to nemáme čas, protože ten musíme prodávat jiným lidem za peníze. Peníze potřebujeme, abychom tento krysí závod mohli změnit na volnou soutěž se svými myšlenkami a celé to zacyklení systémem odcyklit.

Podnikatelé dělají peníze tím, že vyrábějí hodnotu, a tu prodávají za peníze. Tím předávají dále svůj čas, svou energii, svůj potenciál. Čím lépe to udělají, tím více mají peněz. Za vydělané peníze si mohou pořídit hodnoty, které vyrábějí jiní lidé. Nebo mohou peníze investovat do procesu, který vyrobí další hodnoty. To jest investičně proměnění peníze v další hodnoty.

My **na burze** cyklus peněz otáčíme do jiného pořadí. Dáme na burzu svůj rizikový kapitál nikoliv proto, abychom si hráli na pokušitele štěstí, na spekulanty, online obchodníky a podobně. Dáváme peníze na burzu, abychom z nich vyráběli další peníze. Z peněz děláme další peníze. Tyto peníze můžeme následně proměnit v další hodnoty. Investujeme, abychom využili výsledky z podnikání na burze. Nebo prostě jen investujeme do lepšího života. Dáváme tím mimo jiné práci jiným lidem a peníze do oběhu. Peníze v oběhu vyrábějí další hodnoty, příležitosti a také daně pro stát.

Systém z nás má větší užitek, když vyrábíme peníze a dáváme je do oběhu, než kdybychom pracovali tak, jak nás to učili a říkali nám, co máme dělat. Podnikatel na burze, který umí vydělávat peníze, je užitečný pro sebe, pro své blízké, pro lidi, na kterých mu záleží. Je užitečný pro stát, pro společnost, pro systém. Jak jsou užiteční lidé, kteří peníze vydělat neumějí a pouze je spotřebovávají? Podotýkám, že ti nás nejvíce hejtují a projevují nevoli nad tím, jakým způsobem a jak snadno peníze vyděláváme. Ano, svět není spravedlivý. Někdy naštěstí...

Milý čtenáři, takže pokud hledáš inspirace pro jiný **život lehce mimo systém** a pokud chceš být více užitečný pro sebe, pro ostatní lidi i pro systém, máš možnost pro to něco udělat! Zjisti si, o čem je

ŽIVOT NA BURZE

Zvu tě do našeho byznysu, světa i komunity!

Tato kniha se mohla jmenovat různě. Z názvu by se odvíjel příběh, obsah a vše, co může následovat. Jsem si toho vědom, a proto jsem výběru názvu knihy věnoval pozornost v místě, kde bys, milý čtenáři, očekával úvod, životopis autora, chvalozpěvy doporučovačů, prolog nebo cokoliv jiného.

*Poznámka pro III. vydání knihy. Původní název knihy byl ŽIVOT NA BURZE LEHCE MIMO SYSTÉM. Protože přicházejí nové věci a příležitosti, korigoval jsem název novým dovětkem – **investiční gamechanger, o kterém se jinde nedozvíš**. Jde o vskutku revoluční přístup k investování, který kombinuje aktivitu investora v tradingu s pasívním příjmem ze složeného úročení. Více informací máš v online bonusech k této knize! Původní téma „lehce mimo systém“ najdeš v textu knihy JAK NA INVESTICE. Inspiruj se!*

Název je úvodní emoce, myšlenka, inspirace a předurčuje cestu. Můžeme mít na burze různou motivaci, ale vždy se o ni zajímáme jako o potenciální **zdroj peněz**. Jde nám o získání vrcholné dovednosti člověka podnikavého, to jest o schopnost vydělávat peníze. Mimo jiné i proto, abychom mohli žít kvalitu života, jakou si umíme nejen vysnit, ale i udělat. A také proto, že vydělávané peníze můžeme dále investovat, proměňovat je v další hodnoty a posouvat tok peněz (penězovod, cash-flow), jehož jsme součástí, a tak být více užiteční pro sebe, pro ostatní i pro společnost, resp. systém. Povolání „spekulant“, „investor“ a „podnikatel na burze“ může tak být nadmíru užitečné!

Život na burze je to, co se děje v reálném životě spekulanta, obchodníka, investora či podnikatele v jeho různých aspektech a polohách. Život je to, co se děje tady a teď. Život jsou děje a příběhy, které prožíváme. Život je to, co zaséváme ve svém vyměřeném čase pro budoucnost.

Život na burze je životní styl, cesta změny, vědomá poloha lehce mimo systém, záměr a poslání. Život na burze je něco, co inspiruje nejen mě, ale také stovky mých klientů a parťáků, kterým jsem otevřel cestu. Víme, že náš život na burze je lehce jiný a lehce mimo systém, a proto máme rádi komunitu lidí, kterou tyto myšlenky

spojují.

Tato kniha je pozvánkou pro tebe. Nejen pro tvůj život na burze lehce mimo systém, ale je zároveň pozvánkou do našeho byznysu, do našeho světa, a pokud projevíš zájem, také do naší komunity.

Je to komunita inteligentních investorů, kteří vědomě investují drobné peníze, čas a energii do procesů inteligentního investování. Na začátku cesty jde zejména o investici časovou. Investuj kousek energie, času a pozornosti, než se rozhodneš, zda je tato příležitost a cesta pro tebe, dříve, než investuješ více peněz do něčeho, čemu chceš rozumět!

Inteligentní investor investuje čas, drobné peníze, energii a pozornost do něčeho, co mu dává smysl a může to mít pod vlastní kontrolou s převzetím odpovědnosti za svůj osud a výsledky. Poté, co pochopí okolnosti nového světa a sám sebe, může být připraven pro proces inteligentního vědomého investování a pro řízení peněz, rizikového kapitálu či investic.

Kam a jak zaměřuješ mysl a pozornost v podnikání a investování, tam se dějí věci, výsledky a peníze! Vzdělání je nejlevnější investice s potenciálem největších výnosů s nulovým rizikem!

Proč bys měl tento text studovat s vědomou myslí inteligentního investora?

- Zjistíš inspirující informace o tom, jak pro sebe uchopit příležitost pro jednoduché a legální podnikání, které je „lehce mimo systém“.
- Zjistíš, jak se můžeš naučit toto podnikání jednoduše, s nulovým finančním rizikem, během pár týdnů či měsíců – a jak na to!
- Zjistíš, jak postupně změnit hru na burze v chytré podnikání a jak získat svobodu, čas, peníze a mít kvalitní život!
- Zjistíš, kam zaměřovat pozornost, koncentrovat sílu a jak a proč inteligentně investovat čas, energii, potenciál a třeba i drobné peníze tak, aby ses dozvěděl a následně se bez rizika naučil základy chytrého podnikání lehce mimo systém.



2

Když padá hvězda, něco si přeji...

Meteor se lidově nazývá padající **hvězda** a bývá s ním spojena pověra, že tomu, kdo vidí **padat hvězdu** a něco si přitom přeje, se jeho přání vyplní.

Nebyl to vůbec pěkný pohled. Díval jsem se na člověka, kterého jsem měl rád a který byl středobodem mého vesmíru. Pozoroval jsem jeho nechápavý výraz a byl jsem překvapen tím, co se stalo. Díval jsem se na člověka, kterému jsem se naučil důvěřovat, a přemýšlel jsem, jak mi to mohl udělat. Díval jsem se na člověka, který mi byl spolehlivým průvodcem a který za mě vždy spolehlivě vyřešil vše, čeho jsem se rozhodl dosáhnout.

Důvěřoval jsem mu, protože jsem znal jeho cestu, myšlení, zkušenosti, motivaci a věřil jsem v jeho schopnosti řešit situace. Tedy až do této chvíle. Zklamal mě. Díval jsem se na člověka, o kterém jsem si myslel, že jej znám opravdu dobře, a o kterém jsem si myslel, že mě nemůže zklamat ani překvapit. I když jsem věděl, že ne vše v životě udělal dobře, ale vždy našel ve finále řešení. Tentokrát prostě selhal. Něco se stalo.

Nerozuměl jsem tomu člověku, na kterého jsem se díval do zrcadla. Stál jsem v malé koupelně, která patřila k mé luxusní pracovně v horské usedlosti, jež byla mou základnou a rájem na zemi. Můj horský dům byl jeden z mých splněných snů. Výsledek mého podnikání, mého snažení a mojí cesty, kdy jsem se rozhodl dát vale systému, ve kterém pro mě chystali jiný osud. Byl jsem kluk z ulice, moji rodiče se živili prací, byl jsem předurčen systémem k životu – studuj, poslouchej, najdi si práci a přežij, co půjde.

Teď jsem se díval do zrcadla a přemýšlel jsem, že toho člověka, kterého vidím, znám méně, než jsem si myslel.

Byl jsem kluk z ulice, a když jsem se dostal na gymnázium, většina spolužáků byla z lepších poměrů. Když jsem slyšel sousloví o horních deseti procentech lidí, kteří se mají nejlépe, nevěděl jsem, co si pod tím lze představit. To, o čem jsme četli v knihách, to jest o světě za železnou oponou, to byly jen fantazie. Maximalistické možné cíle byly vystudovat, najít si dobrou práci, vzít si novomanželskou půjčku, občas si užít svobody na příděl a dejme tomu škodovka či žigulík nebo chata, což byly prémie pro lidi, kteří v tom uměli chodit nebo něčeho dosáhli. To byli ti, které jsem viděl jako dosažitelných horních deset procent. Moje představa byla, že to musí být opravdu báječné, mít tu dobrou práci a mít život jako oněch deset procent.

Klapka, střih, sametová revoluce, 12 let podnikání. Šlo to ráz na ráz. Na začátku byla emoce, pocit, touha. Poté série rozhodnutí a nová cesta. Začal jsem podnikat ihned po revoluci. Nejdříve při zaměstnání, pro jistotu. Měl jsem navíc povinný úvazek v důlním podniku. Šlo to, první podnikatelské záměry vycházely, vzal jsem si tenkrát neplacené volno a těch pár měsíců do ukončení mého povinného úvazku jsem již pracoval na svém.

12 let, to byla opravdu jízda. Totální změna, osobní rozvoj na pravé straně cash-flow kvadrantu a křest ohněm, série úspěchů, neúspěchů, výher i proher. Sem tam průšvih, ale také růst, motivace, neformální vzdělávání, zkušenosti lehce mimo systém předurčeného světa. Po dvanácti letech jsem měl několik firem a dělal jsem 120 až 150 miliónů korun finančního obratu ročně. Takové menší střední podnikání. Dohromady obrat tak kolem 1,5 až 2 miliard korun na 12 let. Protočil jsem hodně peněz, aby mi jich zůstávalo relativně málo. Svoboda a nezávislost byly bezva, ale času mi podnikání bralo hodně. Chtěl jsem to změnit.

Přes občasné neúspěchy a problémy jsem věděl, že ten chlapík, na kterého jsem se koukal do zrcadla, má již nějaké zkušenosti na to, aby věděl, co dělá. Myslel jsem si, že toho chlapíka znám. Měl za sebou mnohočetná potvrzení úspěchů. Měl vědět, co dělá.

Díval jsem se na toho člověka a pomalu jsem si přiznával, že spíše nevěděl, co dělá, nebo měl špatný úsudek. Asi tě teď bude zajímat, co mi udělal?

Povím ti to raději hned – projel mi téměř všechny peníze na burze. Vypálil účet. Právě dostal dvojitý Margin Call a třetí byl na dosah.

Kdybys nevěděl, co je to Margin Call, tak je to výzva brokera ve stylu, dolož peníze, docházejí ti prachy na jištění otevřených peněz. Takto to alespoň fungovalo v klidnějších dobách komoditního obchodování, kdy dostal spekulující obchodník šanci a výzvu, ať doloží peníze a otevřenou pozici na burze vystele finančním polštářem. Nebo ať burze uhradí ztrátu, která může být neomezená a za kterou ručí celým svým majetkem.

O nějaké možnosti dostat Margin Call jsem do té doby četl a slyšel jen okrajově. Mě se netýkala, neboť jsem měl peníze v burzovním systému, kde bylo moje ručení omezeno výhradně výší účtu, podobně, jako je omezeno osobní ručení podnikatele, majitele právnické osoby typu „společnost s ručením omezeným“. Prostě takové burzovní „s.r.o.“.

Margin Call je nepříjemná událost. Většinou tradera zaskočí, nejdříve zvukovým ohlášením, které je něco jako siréna ohlašující katastrofu. Poté ti na obrazovce počítače zasvítí hláška „Margin Call“ o tom, že tvoje otevřená obchodní pozice byla ukončena pro nedostatek likvidních finančních prostředků na burzovním účtu. Zároveň je touto systémovou ztrátou příslušná suma z účtu odmazána, prostě ti zmizí peníze i šance cokoliv s danou situací dělat. Trhy jsou dnes proklatě rychlé, ceny se hýbou jako splašené, a navíc obchoduješ na finanční páku, která je mimo představivost.

Takže ten člověk, na kterého jsem se díval do zrcadla, dostal takový zásah dvakrát po sobě a třetí se blížil. Dvakrát, třikrát po sobě finanční direkt na solar plexus. Nebo do hlavy? Nevolnost se mi rozlévala celým tělem, myslí a byla chvíli nesnesitelná.

Nebyl to vůbec pěkný pohled. Díval jsem se na člověka, který mi právě vypálil na burze kolem 20 tisíc dolarů. Dvakrát po sobě dostal Margin Call, protože byl osel. Zpychnul, zbláznil se? Co to vlastně prováděl?

Srdce mi ještě lehce bušilo, naštvanost se mísila se zklamáním. Co je to za člověka, který se na mě kouká ze zrcadla? Co je to za osla, za idiota, za blázna? Co to proboha dělal? Kdo mu to nakukal tak šíleně a bláznivě napákovat pozice na burze?

Opravdu jsem si myslel, že toho člověka znám. Několikrát mi zachránil život, uměl řešit věci. Někdy i dost komplikované. Však také firma se 30 zaměstnanci, s velkou budovou, sklady, logistikou, marketingem, se zákazníky, s neplatiči, potížísty, firma v rozbourené ekonomice devadesátek a poté zasažena i krizí krachujících burz, propadu ekonomiky, děsivého 11. září začínajícího milénia, ve všem ten člověk obstál. Tak co to proboha živého tropil za psí kusy?

Nebyl to vůbec pěkný pohled. Zvláště, když jsem si začal plně uvědomovat, že tím člověkem, na kterého se do zrcadla v podkrovní koupelně dívám a jemuž omývám tvář zkřivenou vztekem a zklamáním, že tím člověkem jsem já. Chabě jsem se snažil vymlouvat se, že to na té burze za velkou louží lehce pokakali a že ceny šly v můj neprospěch neférově. Zvláště poté, kdy jsem ještě stačil zahlédnout, jak se ceny na chvíli otočily, ale již bez mých peněz, o které mě připravil Margin Call.

Po chvíli jsem se zklidnil a řekl jsem tomu člověku do zrcadla: „Jsi pěkný blbec, zvorál jsi to.“ Padala ještě horší slova, ale zbytečně bych zde najížděl na nízké čtenářovy pudry, které se mu v podobných situacích, kdy se mu semele něco nechťeně negativního, zajisté také dějí. Jsme lidé, a tudíž máme v sobě emoce. Mezi námi, ty emoce, to je docela průser.

Potom jsem se vrátil k přijetí odpovědnosti. Nakonec, vše špatné, co se nám v životě stává, začíná v naší hlavě. Přijal jsem, pár let tomu dozadu, odpovědnost za svůj osud a za svoje výsledky. Těch kladných výsledků jsem si náležitě užíval a nemusel jsem se o ně dělit. Věděl jsem dobře, že chyby dělají lidé a že je dobré se z nich poučit. V podnikání jsem na to měl většinou dost času. Přece jen tam ty procesy jsou tak nějak normální, a pokud se něco udělá špatně, je čas a zpravidla i nějaká strategie to napravit.

Na burze ale čas utíká v jiné dimenzi, a to ztraceně rychle. Příkazy se dějí rychlostí světla, na rozhodnutí je zdánlivě málo času a poté se věci dějí bez možnosti je ovlivnit. Alespoň tenkrát se mi to takto jevilo. V okamžiku, kdy poblázněný spekulant přijde o peníze, je to definitivní a nelze to změnit ani napravit. Na druhé straně se tím člověk podnikavý nemusí příliš zabývat. Pro řešení situace a vymáhání takto ztracených peněz již nepotřebuje žádného právníka, poradce, nemusí řešit, jak situaci napravit. Nelze ji napravit. Je to jako smrt. Finanční smrt. Začíná to nadějí a končí, škarohlídsky bych to nazval, jako financial exitus.

Klapka, stříh, vracíme se kousek zpátky. O půl roku dříve.

Seděli jsme s kamarádem ve vyhřáté vířivce luxusního 5* hotelu na Kanárských ostrovech. Oba jsme podnikatelé, takže jsme sjížděli témata podnikání, projektů, cestování, příležitostí, peněz a nápadů. Když se dají podnikatelé do řeči, baví se zpravidla o jiných věcech než lidé práce. Řekl bych dokonce, že mluví jinou řečí. Díky podnikání jsem procestoval desítky zemí, poznal jsem stovky skvělých lidí, mohl jsem se inspirovat jejich příběhy. Kdybych nebyl jeden z nich, nikdy by mě do svého světa nepustili.

Mezi řečí přišla řeč na burzu a příležitosti komoditního obchodování. Začala se otvírat příležitost pro technicky nejjednodušší vydělávání peněz, o kterém jsem do té doby slyšel. Příležitost vypadala jednoduše a jasně. Máš na burze rizikový kapitál a obchoduješ s komoditami, jako jsou obilí, kakao, pomerančový džus, ropa, plyn nebo třeba akciový index. Když jsou levné, nakoupíš je a později prodáš za více peněz. Je to poctivý koncept pro vydělávání peněz a v zásadě je to totéž, co jsem dělal v podnikání. Něco levně nakoupit a potom to prodat za více peněz. Long operace, dlouhý obchod, jedeš Buy v byčím trhu, teď trošku předbíhám.

Nebo naopak, něco draze prodat a později to nakoupit. Trošku na palici a obtížnější pro pochopení. Jak mohu nejdříve prodat něco, co nemám a koupit to později? Tak tím se teď netrap, já jsem se tvářil, že to chápu, a ještě po měsíci studia jsem si pokládal otázky, jak mohu prodat něco, co nevlastním či nemám na skladě. Ale tak to je. Je to prostě spekulace na prodej, spekulace na pokles ceny. Short operace, krátký obchod, jedeš Sell v medvědímu trhu.

Jednoduché. Nic víc v tom opravdu není. Žádná další zvířata, pouze býci a medvědi. Prostě děláš spekulace na růst nebo pokles ceny aktiva na burze, které si vybereš. Jsou pouze dvě možnosti. Cena může jen růst, nebo klesat. Jiná možnost

není. Nemusí to být pouze komodity, totéž děláš s akciemi, s měnovými páry na devizové burze Forex. Zase lehce předbívám... Potom musíš mít jen pár dalších předpokladů – místo a prostředí, ve kterém můžeš svoje spekulace dělat, nějaký ten rizikový kapitál a také chceš vědět, kdy, co a jak udělat. Jak identifikovat ty ziskové příležitosti a jak inkasovat peníze. Jednoduchý podnik. Zavěťil jsem, že by to mohla být příležitost mému podnikavému „já“ blízká.

Na závěr debaty nám nad hlavou zasvítíl meteor. „Padá hvězda, něco si přej,“ říkal jsem si. Přál jsem si pochopit novou příležitost a uspět.

Tak jednoduché to zase nebylo. Vrátil jsem se z ostrova, a protože jsem byl v rámci svého podnikání již pánem svého času, pustil jsem se do studia příležitosti jménem „burza“. Tenkrát to bylo o slovech a činnostech, které znáš jako pojmy – spekulace, online obchodování, trading. Blázní, co prohánějí čísla, grafy a příležitosti na burze, se nazývají spekulanti, obchodníci, traders nebo vznešeněji, a to byl i můj první cíl – full traders. To jsou burzovní spekulanti na plný a hlavní úvazek.

Na začátku milénia nebyly na témata burzovních obchodů dostupné zdroje informací. Na trhu se dalo sehnat několik nepoužitelných knih včetně manipulativního „komoditního manuálu“, něco se dalo poskládat na internetu, byť byl obor online obchodování ještě v online plenkách. Nechal jsem si poslat pár knih z Amazonu přímo z USA, tím moje informační vybavenost poněkud stoupla.

Začátky studia věcí kolem burzy byly příběhy slepého a hluchého v lese, v džungli a mezi lidojedy. Stihl jsem pár burzovních seminářů na téma „komodity“, kde přednášeli týpci v korporátních oblecích, v bílých košilích a vyprávěli o burze, jako by to bylo to nejsnadnější prostředí, kde se dají vydělávat peníze a které zvládne kdejaký dlaždič či prodavačka v supermarketu. Ve skutečnosti byl jejich záměr vzbudit důvěru a sprádat sítě na nebohé amatérské investory a jejich peníze. Neboť věděli, že zblblý lid naivních pokusitelů štěstí, kterým oni říkali „křeni, okurky nebo ovce“, rád svěří svoje peníze odborníkům. Jde o lid natěšený na pasivní příjmy a podpořený důvěrou v bílé límečky.

Protože jsem tušil, že nehrají úplně fér hru, bylo moje rozhodnutí, podepřené znalostí několika neblahých zkušeností a příběhů s burzovními naháněči, tyto lidi a instituce vypustit preventivně ze svého života. Marné bylo jejich volání a přemlouvání. Věděl jsem, že to budu já, kdo si sám nejlépe bude spravovat svoje finance. Naivním investorům volali zpravidla tak dlouho a vytrvale, dokud měli ještě nějaké peníze. Poučení? Burza je tvrdý byznys a kapitalismus, ve kterém proudí peníze od těch hloupějších a naivních k těm chytřejším, až bych řekl k finančním predátorům.

Uff, teď si říkáš, že na toto tě jako chci nalákat? Do tohoto světa tě zvu? Pravdou ale je, že takový je svět všeobecně a všude. Nejen na burze. Buď věříš ostatním a doufáš, že to nějak dopadne. Nebo věříš sobě a uděláš něco pro to, abys rozuměl. Platí to v jakémkoliv podnikání a v jakékoliv lidské činnosti. Pokud jde o peníze, výhody či výsledky, je lidská společnost složitě zvířátko... Takže buď v klidu a čti dále, dozvíš se, jak na to!

Po několika pokusech s US online brokery v komoditách a po etapě koketování s opcemi, swapy či forwardy, jsem narazil na online obchodní desktopovou platformu typu CFDs a Forex. Brokerská firma již tehdy, po roce 2001, nabízela možnosti tzv. demo obchodování. Nemusel jsem tedy absolvovat doporučovaný „paper trading“, to jest obchodování nanečisto na papíře tak, jak to doporučovali autoři knih o komoditním obchodování. Sehnat online grafy, zpožděné a málo kvalitní, tisknout si je, kreslit trendové linky, do toho poslouchat televizní kanály typu CNBC, CNN či Bloomberg a prostě hledat příležitosti, to byla poměrně komplikovaná činnost. A do toho si ještě vést obchodní deník, učit se. Bylo to složitější, než se v moudrých knihách psalo.

Obchodní prostředí platformy CFDs a Forex umožňovaly obchodovat, rozuměj spekulovat, z jednoho místa nejvýznamnější akcie a akciové indexy z Asie, Evropy a USA. K tomu nejlikvidnější a nejvýznamnější komodity z CBOT a NYMEXu (komoditní burzy Chicago a New York). Zároveň zde byly desítky nejvýznamnějších měnových párů z devizové burzy Forex. CFDs, tu zkratku asi chceš vysvětlit, i když mě to v začátcích nezajímalo. CFD znamená typ finančního instrumentu, virtuální smlouvy „contract for difference“, česky přeloženo volně jako kontrakt na rozdíl ceny. Vstupuješ-li do obchodní pozice s kontraktem CFD libovolným směrem, Buy nebo Sell podle toho, kam jdou ceny, zavazuješ se, že akceptuješ cenový rozdíl a hodnotu cenového rozdílu v okamžiku, kdy otevřenou pozici na burze uzavřeš, ukončíš.

Ha, teď je mi jasné, že tomu v této fázi nemusíš rozumět, ale to nemusíš řešit. V části knihy nazvané (Tajný) Expertní Byznys se k tomu vrátíme podrobněji a slibuji, že to dáš. Teď stačí vědět jen to, co stačilo v začátku mého studia mně. A to že díky instrumentům CFDs na akcie, akciové indexy a komodity mohu na základě stejného mechanismu dělat stejné spekulace jako na devizové burze Forex. Takže si stačí jen vybrat správné aktivum, vybrat směr a na pár kliknutí pozici otevřít, a když je vyděláno, prostě ji se ziskem na pár kliknutí uzavřít. Tak jednoduché to je. Stačí vidět, kam jdou ceny, a udělat pár akcí, online a z jakéhokoli místa na světě.

A hlavně, bez nějakého povolení, bez papírů, poradců, marketérů, bez podnikatelských starostí. Je to čistá hra s penězi a s kapitálem.

Vlastně to byla má silná motivace. Naučit se úspěšně burzovní spekulace, přemístit na burzu pár miliónů korun, které byly vázané na mých skladech, v mém podnikání, u mých klientů a které jsme neustále točili a „reinvestovali“ v tom cirkusu klasického podnikání.

Byla to silná vize, výzva a pokušení. Tušil jsem, že mohu podnikat a vydělávat peníze snadněji. Nemusím svoje fungující podnikání opouštět, ale proč nemít další pilíř a zdroj příjmů? Navíc, když je to tak technicky jednoduché. Peníze za pár kliknutí.

Online platforma CFDs a Forex mi vyhovovala z více důvodů. Jednak jsem se na ní mohl učit trading bez rizika, a to v podmínkách reálné burzy. Do demo platformy

mi šla reálná data, která jsem si mohl srovnávat s tím, jaká data jsem viděl online například na kanálu CNN. Na platformě šlo nastavovat workspace, pracovní plochy, na kterých jsem si mohl otevírat grafy, a dokonce vybrané matematické indikátory. Nikdo mi netelefonoval, nikdo mě nenaháněl, měl jsem klid na práci, na učení a vše bylo výhradně v mých rukou.

Po pár měsících intenzivního demo tréninku jsem se rozhodl. Založil jsem si online svůj první live účet na této burze. Mohlo se to jevit jako riziko. Neznal jsem ty lidi na druhé straně. Ovšem já jsem byl z podnikání zvyklý na podstupování větších a významnějších rizik. Podle zdrojů, které jsem si vyhledal, byli provozovatelé platformy, majitelé brokerské firmy, občané USA, a protože jsem měl za sebou téměř deset let obchodního styku a komunikace s americkými firmami a věděl jsem, jak to u nich chodí, s důvěrou jsem šel do toho. Navíc můj kapitál byl opravdu rizikový, mohl jsem si dovolit jej riskovat. Předběhnu, mou důvěru ona brokerská firma naplnila. Problém s rizikem nastal jinde...

Měl jsem zacíleno na nový, vyšší level ve svém podnikání a s nadhledem jsem zavzpomínal na svoje podnikatelské začátky, díky kterým jsem se ale dostal k nové příležitosti. Není podnikání jako podnikání, ale každé podnikání je o odvaze a o touze změnit věci, něco pro ně udělat a také o ochotě a schopnosti myslet.

Moje první zakázka v podnikání ihned po revoluci byla symbolická. S mým parťákem Jozefem jsme dostali za úkol sundat mnohatunovou rudou pěticípou hvězdu z betonové šachetní věže na dole Darkov. Nicnetušící horníci a předáci z dosluhujících brigád socialistické práce měli přijít o symbol svého vládnutí. Dělnická třída ohloupěna dutými hlavami vládnoucí strany pracovala, trhala rekordy a odpočítávala čas uvědomění si, že se z vládnoucí třídy stanou jen prostými pracujícími, co naletěli iluzím a systému.

My, novodobí podnikatelé bez špetky podnikatelského vzdělání, ale s odhodláním vydělat první fakturační peníze, jsme se pustili do plánu, jak ve dvou lidech rozebrat ve stometrové výšce bolševickou hvězdu vážící několik tun. Muselo se to nejdříve vymyslet a poté odpracovat, žádné návody na likvidace pěticípých hvězd ze šachetních věží nebyly.

Nechali jsme si za láhev levné brandy udělat jednoduchý otočný jeřáb z profilu ve tvaru velkého I. Na střechu těžní věže nám ho dopravili dělníci, přidali těžné vrátek, lano. Půjčili nám nářadí a soupravu na rozřezání kovových plátů plamenem. To se dobře podnikalo v našich začátcích, stačilo mít nápad a vědět, jak na to. Zbytek dodal odběratel.

Parťák Jozef se na laně spustil ke kovovému pěticípému kolosu, který měl být odstraněn, protože již nebyl poplatný době. Vypálil otvor horního cípu hvězdy a já jsem našponoval ocelové lano těžního vrátku tak, aby mohl první kus upálit a uvolnit k vyzdvižení.

Celé akci asistovala parta důlních záchranářů, kteří zde měli něco jako požární hlídku. Přece jen šlo o důlní věž šachty, pod níž se nacházelo stále ještě několik miliónů tun černého uhlí, které čekalo postupné odtěžení, ale již bez fanfár socialistickým úderníkům.

Říkali nám, ti milí báňští záchranáři, povětšinou kovaní straníci, někteří i milicionáři: „Chlapci, chlapci. Nemyslete si, že jste vyhráli. Ty hvězdy budete na podzim všet zpátky...“ A já jsem vtipně odpovídal: „My je zpátky všet nebudeme, protože kdyby na to přišlo, my budeme za kopečkama, protože se nám ten kapitalismus začíná líbit...“

Kolega Jozef mě neslyšel, docela si máknul při odpalování prvního kousku hvězdy. Za chvíli jsem slyšel: „Jura, první kus odpaluju, tahej! Taheeej!“ Tak jsem tahal, vrátek začal skřípat, a dokonce se posunul o půl metru ke kraji střechy. Ti „kokoti“ tady pleskají nesmysly a vrátek špatně zajistili? Naštěstí se posouvání zastavilo, prostě byly jen volné kotevní řetězy. Až ex post jsem si uvědomil, že těmi „kokoty“ jsme byli my, protože my jsme byli dodavatelé, byla to naše zakázka a naše odpovědnost. Nu, ale ono se to v těch začátcích dělalo vše tak nějak společně. Chaoticky, jak to šlo. Jen fakturace šla jasně a napřímo.

„Jura, k.va co děláš? Tahej! Nahoru, ne dolů!“ slyším zpoza zdi, jak se to rozléhalo ve stometrové výšce. „Vždyť tahám, tahám!“ řvu hlasitě, jak nejvíce můžu. „Co to do pr..le je?“ Civím na lano a divím se. Já tahám, ale hvězda zatím nikde a Jozef křičí, že povoluju?

Vtom mi to došlo. Rameno provizorního jeřábu zhotoveného za láhev levné brandy se ohnulo o devadesát stupňů, upálený kus hvězdy mající tak 250 kilo se houpal podél stěny ve vzduchu. Dole ve stometrové hloubce nic netušící dělníci, technici a prostě ti, které jsme přestupem do podnikatelského stavu chtěli opustit, procházeli se tam do kantýny, bloumali po pracovišti a netušili, že se jim nad hlavami houpe 250kilový kus pěticipé hvězdy. Neměli ani tušení, že přicházejí o svou hvězdu, o staré časy, a že ten kus železa se jen tak houpe přímo nad nimi, kousek pod nebem, protože sto metrů je vysoko.

Hvězda padala a my jsme si přáli, aby nespadla někomu na hlavu. Ne vždy jsou padající hvězdy romantika. My horolezci jsme výšky milovali, ale rizika spočívající v pohupování čtvrttunových předmětů jen tak, téměř bez jistění, taková rizika jsme ještě neokusili. Co teď?

Inu, nezbývalo než zapojit hlavu. Padla na to další láhev levné brandy a dělníci z dílen nám vyrobili nové, tentokráté dvojité zesílené rameno jeřábu. Nehodu vzali záchranáři na sebe, protože první rameno jeřábu vyrobili jejich kolegové dělníci na dílně a oni se již zdárně podíleli na konzumaci první lahve levné brandy. Proto ochotně pomohli. Uvědoměli straníci se tak nevědomky podíleli na odstranění symbolu desítek let totality a třídní nenávisť byla v tu chvíli zažehnána. Možná k tomu pomohla i druhá láhev levné brandy.

Po instalaci druhého jeřábu jsme uvolněný kus čtvrttunového železa z pěticipé hvězdy uvázali na lano a vytáhli jej na střechu za uzalého povzbuzování „třídních nepřátel“. Takto jsme postupně hvězdu rozebrali, vytáhli na střechu a ukončili jsme tak jednu epochu dějin pro tento důlní závod. Vyfakturovali jsme prvních 25 tisíc korun za pár hodin práce a zahájili jsme tak kariéru novodobých kapitalistů. Ještě ten rok jsem udělal v podnikání svůj první milión korun a bylo mi jasné, že cesta zpět do systému, který mi byl předurčen, se rozplývá do ztracena a že není cesty zpátky. Překročil jsem Rubikon, kostky byly vrženy.

Málem spadla hvězda. Přál jsem si, aby nespadla lidem na hlavu. Přání bylo vyslyšeno.

Lišácky a s patřičným sebevědomím jsem si vzpomněl na tuto historku ze svých začátků lidového kapitalismu a říkal jsem si, jaký kus cesty jsem ušel a jaký jsem frajer, když jsem viděl připsaný svůj první finanční kapitál na burze na svém účtu. Deset tisíc dolarů se na mě usmálo z mého monitoru a vyzývalo mě: „Tak si nás jdi množit, ty frajere...“

Byl to povznášející pocit, protože kluk z ulice, co prošel totalitní masírkou a vzděláváním a který začínal svou kariéru podnikatele více než symbolicky strháváním totalitního symbolu, který svítil po desetiletí „vládnoucím“ dělníkům na cestě do práce den co den, ten kluk z ulice má za sebou úspěšné podnikání, roztočil to na 120 až 150 miliónů obrátů, ten kluk, co je již v těch horních deseti procentech nejlépe vydělávajících lidí, začíná další level v podnikání v prostředí opravdového, syrového a nekompromisního kapitalismu, přímo na burze!

Byl to fajn pocit a zároveň tréma. Ale protože jsem měl natrénováno na demu, čísla a fakta stála na mojí straně a říkala mi, jdi do toho. Jen jsem měl takový divný pocit, když jsem osahával virtuální tlačítka na online platformě. Opravdu to bude tak jako na demu? Není to jen nějaká podivná hra? Mám skutečně peníze na burze? Otevřu pozici na burze a budu vydělávat? Pamatuji si dodnes, že jsem pár dnů lehce váhal a potom to přišlo. Moje dobře natrénované aktivum, akciový index americké burzy DJIA, Dow Jones, vytvořil krásný support, růstovou formaci s jasnou predikcí na růst ceny. Jasná tutovka. Takových jsem zažil na demu několik desítek. Opatrně jsem nastavil pokyn na nákup, Buy a 10 lotů do hry.

Zmáčknu to, kostky byly vrženy. Pozice ihned po otevření byla v lehkém minusu, jako obvykle, protože jsem zaplatil spread jako lehký poplatek burzovnímu operátorovi. Jenže po chvíli se minus začalo zvětšovat – červená číslice značící ztrátu se začala zvětšovat. Ztráta se zvětšovala až na téměř 1 000 dolarů. Pro jistotu jsem si na televizi pustil stanici CNN, protože jsem měl dojem, jako by na druhé straně někdo byl. Jako by někdo na druhé straně monitoru viděl moje peníze a naschvál posouval cenu proti mně. Koukám na televizi a kotace ceny pro akciový index DJIA byla v zásadě totožná s tou, jakou jsem viděl na monitoru počítače ze své otevřené pozice. Takže ano, jsem v reálu, nic zvláštního se neděje, ceny jsou v pořádku. Uklidnil jsem se.

Trvalo to pár minut a červené minus se v číslech začalo zmenšovat, potom problikla černá nula a najednou se čísla začala zelenat. V podstatě jsem nevěřil svým vlastním očím. Můj první obchod na burze jde do zisku. Vlastně to netrvalo ani dvacet minut. Na demu jsem čekal často déle. Óóó, jak jsem chytrý a šikovný!

Zelená čísla rostla a začala brzdit na výsledku plus 3 200 USD. 10 lotů krát 32 bodů cenového pohybu krát finanční účinnost 10 dolarů na bod cenového pohybu. Celé to trvalo nekonečně dlouhých 20 minut. Dolar byl v té době drahý, koruna slabá a pamatuji se, že ten výdělek byl řádově kolem 100 tisíc korun za celkových 20 minut „práce“. Uzavřel jsem pozici, vyinkasoval svůj cenový rozdíl v milém plusu do Balance a vypnul jsem počítač. To byla dobrá jízda. Za 20 minut jsem vydělal sám tolik, kolik by vydalo sundání čtyřech hvězd ze šachetních věží, navíc to riziko s hvězdami bylo jistě větší, chtělo to ty lahve levné brandy pro motivaci, navíc dnes to bylo vyděláno z pohodlí mého obýváku. Co ti budu povídat, bylo to dobré.

Spočítal jsem si, že mi stačí do konce roku pár stovek takových obchodů na to, abych se stal dolarovým milionářem, a v duchu jsem se loučil s klasickým podnikáním. Vycházelo mi, že do Vánoc bych to měl stihnout. Šel jsem dolů do obýváku a povídám své ženě Martině: „Tak jsem teď na burze vydělal za 20 minut kolem 100 tisíc korun. Co na to říkáš?“ „Dobry, jsi šikovný. Potřebujeme novou ledničku,“ odpovídá ona. „A nic více nebude, žádná oslava, obdiv?“ říkám si v duchu. Nebylo. Otevřel jsem alespoň láhev Bohemia sektu, kterému jsme, nevím proč, říkali „šampaňské“, a udělali jsme alespoň menší oslavu a romantický večer. Já jsem slavil první úspěch, žena novou lednici na cestě. Skvěle jsme se motivovali.

Věděl jsem, že **jsem na stopě peněz**, a to mi zamotávalo hlavu více než bublinky z „bohemky“. Zdálo se, že hvězdy stojí na mé straně.

Během týdne se mi ještě pár šikovných obchodů na burze vydařilo a můj účet byl brzo na dvojnásobku. Takto jednoduše, lusknutím prstu. Několikrát stačilo vystihnout trendy a byly to prachy na pár kliknutí. Věděl jsem, že je to „TO“ ono... To, co jsem hledal. Můj další byznysový level. Vlastně jsem neznal nikoho, kdo by mě mohl zastavit.

Když přišel ten den, začalo vše jako obvykle. Otevřený počítač, důkladná analýza grafů na burze, nic jsem nezanedbal. Obchody jsem již nastavoval rutinně, bez většího váhání. Prostě jsem měl na demu natrénováno a moje výsledky mě vedly k optimismu, k jistotě v sebe sama. Věřil jsem si.

To, co mě mrzelo, byla skutečnost, že jsem neměl, s kým si o svém podnikání s penězi povykládat. Profese „spekulant“ nepatří mezi ty, které byste si dávali na vizitku. Pro lidi kolem je burza tajemno, až temno. Burza znamenala riziko, byl to složitý svět. Neměl jsem se s kým poradit, ani podělit se o své dojmy. Začal jsem se smířovat s tím, že je to osamělé řemeslo. Tajné, individuální, nepochopené. Nu, co se dá dělat, hlavně když to sype.

Když jsem ono odpoledne otevřel obvyklých 10 lotů na akciovém indexu Dow Jones, pozice se mi zhoupla do červeného minusu. Byl jsem v klidu, chvíli. Po pár desítkách minut se minus na účtu zvětšoval. Za půl hodiny jsem ztrácel 5 tisíc dolarů, což byla polovina mého týdenního výdělku. Nebral jsem to tak, že po týdnu stále vydělávám krásných 50 % svého prvního vkladu. Vnímal jsem to tak, že jsem ztrácel 25 % aktuálních peněz, a tím polovinu dosavadního výdělku.

Co tam ti šmejdi na Wall Streetu dělají, že ty ceny jdou opačně a dokonce, zdá se mi to, mimo trend? Ani na CNN nešlo zjistit, že by se dělo něco mimořádného, přesto Dow Jones padal o desítky bodů dolů, opačným směrem, než jsem měl naplánováno.

Přece mě ti blázni nepřipraví o moje peníze a zisky? Dívám se na grafy jiných aktiv a přemýšlím, kde co otevřít a vydělat jinde, než se Dow Jones umoudří. Kdyby tak bylo komu zavolat, s kým se poradit!

Našel jsem příležitost na měnovém páru EUR/USD, dokonce si pamatuji po letech i kurz, kdy jsem nakupoval na paritě lehce kolem 1.1960, což je jen o kousek níže, než je kurz dnes. Po pár desítkách minut se bohužel začala významně červenat i tato pozice. Z nějakého důvodu dolar vůči euru posiloval, ač měl oslabovat. Co tam ti blázni na burze dnes dělají?

Pohrozil jsem pěstí směr západ, jako by to ty parchanty na Wall Streetu mělo ovlivnit. Věděl jsem, že je to hloupost a že je to bláhové, ale nemohl jsem si pomoci. Prostě to bylo jen uvolnění emocí. Aktuálně jsem ztrácel i ve druhém obchodě a dohromady to dělalo minus 10 tisíc. Týdenní výdělek byl fuč. Sice jenom dočasně, ale co kdybych to musel takto uzavřít? Docházela mi představitost, co lze vlastně v takové zapeklité situaci dělat. Zavřít obchod se ztrátou a vzdát se týdenního výsledku chytré práce? Nebo doufat a počkat, až se trh umoudří a cena se obrátí?

Na živém účtu, na kterém se čísla pohybovala lehce zmateně sem a tam, ale bohužel stále v červených barvách, jsem měl v Equity stále svých 10 tisíc dolarů původního vkladu. Tak fajn, říkal jsem si, žádnou paniku. Budu se tvářit, jakože ty ztrátové pozice jsou ve ztrátě pouze dočasně, a budu pracovat s těmi 10 tisíci. Byl jsem odhodlán dostat své peníze zpět a ještě lépe, vyhrát tento souboj. Ano, bral jsem to jako souboj, jako hru, kdo s koho. Tak jako to bez pokory a bez respektu děláme často v životě, protože naše ego má nárok na výhru! Otevřel jsem pozici Buy, na nákup, 10 lotů s Gold, to jest se zlatem. Pamatuji si, že to bylo někde na 370 dolarech za troyskou unci. Dnes je zlato na 1 800, směr byl dobrý. Ale nálada na burze byla jinde. I zlato začalo vytrvale poklesávat. O korelaci ceny zlata, dolaru a akcií jsem tehdy neměl tušení.

Hra to byla napínavá a celkově červená čísla narůstala. Celkově bylo na účtu pořád dost peněz. Zapomněl jsem ale kalkulovat se zálohou na obchodní marginy. Už ani nevím, v jakých tržních pozicích se to stalo a ze kterého obchodu jsem vypadl dříve! Ozvala se siréna, párkrát to nepříjemně ozvučilo pracovnu se skvělou akustikou. Na obrazovce se objevila hláška s nápisem Margin Call a z účtu zmizely první peníze. Broker mi vyřadil ze hry první várku otevřených pozic, protože jsem

na ně neměl v jeden okamžik krytí. Možná stačila sekunda cenového pohybu, který jsem ani nezaregistroval, a můj účet na burze se povážlivě ztenčil. Ale páka mých obchodů byla velká.

Tušil jsem, že je zle. Za chvíli se ozvala siréna podruhé a skvělá akustika mé pracovní se mi v tu chvíli zadírala hluboko do mozku. Druhá hláška o Margin Callu mi říkala, že mi broker uzavřel další pozici. Bylo tam ještě otevřeno to zlato. Gold pozice dávala naději. Neměl jsem vůli pozici uzavřít. Naděje se nekonala, cena klesala někam do propasti. Stejně tak, jako má naděje. Třetí Margin Call byl na dosah. Raději jsem zavřel počítač. Nějak to dopadne. Tuto bitvu jsem prohrál.

Nebyl to vůbec pěkný pohled. Díval jsem se na člověka, kterého jsem měl rád a který se zachoval jako naivní idiot. Vůbec jsem toho člověka nepoznával. Pocity z podnikání na dalším levelu byly ty tam.

Vyšel jsem na louku před dům. Došlapal jsem nahoru na kopec, díval jsem se do krajiny a přemýšlel jsem, kde se stala chyba.

Dal jsem na burzu zkušebně kapitál 10 tisíc dolarů. Měl to být můj účet finanční svobody, díky kterému rozjedu své nové podnikání. Popravdě, byl to rizikový kapitál, který jsem ve svém podnikání uměl vydělat za pár týdnů. O nic vážného nešlo. V podnikání jsem ztratil podstatně více peněz. Jen z neplatičů jsme tahali každý rok milióny korun, z některých marně. A to nehovořím o špatných investicích, o rozhodnutích a okolnostech, které mě připravily o větší peníze. Klasické podnikání je stejně rizikové podnik jako burza. Pouze burza je rychlejší a když se připravíš o peníze, nemusíš si najímat právníka a složitě je řešit. Prostě jsou z blbosti fuč, tak je to jednoduché. Rychlá smrt, financial exitus.

Během pár dnů jsem si dokázal, že můj sen má reálný základ. Ano, na burze lze vydělávat snadno a rychle velké peníze. Ale také je mohu ztratit, tuto variantu jsem si nepřipouštěl a byl jsem na ni málo připraven.

Ve skutečnosti šlo o něco jiného. Byl jsem na sebe nazlobený, protože jsem se hloupě připravil o příležitost, kterou jsem pro sebe našel, skvělou příležitost pro jednoduché podnikání a takto jsem ji snadno zahodil. Podlehli jsem chamtivosti a iluzi rychlých peněz. Hloupé na tom bylo, že můj původní záměr byl zhodnocovat peníze na burze o 20 % za rok. Já jsem se pustil od hry, kdy jsem získal 100 % za jediný týden. Na burze to jde. Na burze jde vše. Na velkou hru je třeba mít štěstí. Na dlouhodobě úspěšnou hru na burze je třeba přidat rozum.

V tu chvíli jsem nevěděl, kdy, zda a jak budu pokračovat. Moje burzovní ego bylo poškozeno. Odvaha se vypařila.

Druhý den jsem se podíval na kotace z burzy a na to, jak šly grafy cenového vývoje Dow Jonese, EUR/USD a zlata. Podíval jsem se do nezávislých zdrojů, bál jsem se otevřít svůj účet. Pochopil jsem, že i moje poslední pozice šla do kopru, tužil jsem třetí Margin Call.

Za pár dnů šly ceny těchto aktiv přesně tak, jak jsem predikoval, a to dokonce velmi významně. S množstvím otevřených lotů jsem oněch 20 tisíc mohl ztrojnásobit. Místo toho jsem účet zhavaroval. Když jsem po pár dnech svůj účet přece jen otevřel, musel jsem absolvovat svůj třetí Margin Call, ta hláška prostě přišla a nešlo ji odvrátit. Po lehkém cenovém prokluzu mi na prvním účtu zbylo po trojitě dávce Margin Callů 270 dolarů.

Několik týdnů jsem si dal burzovní volno. Pochopil jsem, kde jsem udělal chybu. Zatížil jsem účet množstvím lotů, přeobchodoval jsem účet a sám sebe. Bojoval jsem tam, kde se má myslet. V zásadě stačilo vidět toho Dow Jonese a neotevírat další obchody a byl bych na dvojnásobku. Kdyby, kdyby... Kdyby byly v řiti ryby, nebyly by rybníky.

Učil jsem se z dostupných zdrojů. Na vlastní kůži jsem poznal manipulace a pytel keců burzovních spisovatelů. Proč to probíhá píšou? 80 % všeho, co je o burze napsáno, nejen, že je na nic, ono je to navíc i finanční riziko! Pochopil jsem, že na burze jde zejména o peníze, nikomu nejde o moje blaho.

Rozhodl jsem se, že moje příhoda s trojitým Margin Callem zůstane utajena a uvedu ji do zapomnění. Proč jítřit mysl a trápit se něčím, co nelze napravit? Jako neoživíš mrtvého, nezískáš zpět peníze, které jsi ztratil. Jednoduché poznání.

Krasobruslaři mají svou výzvu – těžký ztrojený skok nazývaný trojitý salchow. Je to jejich postupová meta. Když se jim to podaří, jsou na vyšším sportovním levelu. Když se jim nepodaří, spadnou a někdy si nabijí tělo, ústa, zadnici. Pády bolí. Možná je lepší neustát trojitý salchow než zkoušet trojitý Margin Call. Mnozí úspěšní obchodníci mi říkají, že zažili podobné okamžiky, že je to prostě daň z nezkušenosti, zaplacené vyšší školné. Náklad v podnikání. Ano, lze to tak brát.

Na realizaci trojitého salchovu potřebuje krasobruslař trenéra. I ten nejlepší a nejtalentovanější sportovec musí mít trenéra a mentora, který mu srovná tělo, mysl a naladí jej k výkonu. Pro trojitý Margin Call trenéra nepotřebuješ, hubu a zadek si nabiješ sám. Trenér se ti může hodit, pokud jsi rozhodnut, že disciplína trojitý Margin Call se tě nikdy týkat nebude. Když se ti přihodí Margin Call, je to jako když padá hvězda za mohutného burácení přímo na tvou hlavu. Žádná romantika to není.

Učím lidi podnikat na burze. Tento příběh jim vyprávím jako autentickou zkušenost. Je v tom emoce. Je to příběh, který má v sobě okolnosti, ve kterých se mohou poznat. Moje zkušenost je, že díky jistým postupům a díky jinému přístupu k tomu, jak se naučit na burze vydělávat peníze, nemusíš takovou zkušenost nikdy absolvovat. Ano, naučím tě na burze obchodovat, spekulovat a podnikat a nic z toho, co jsem absolvoval já nebo tvoji předchůdci, ty absolvovat nemusíš. Vlastně by to byla hloupost. Stačí dávat pozor a dodržovat jistá pravidla a postupy. Jsi na to připraven? Ano? Potom můžeš pokračovat ve čtení a můžeš si plánovat svůj Život na burze LEHCE MIMO SYSTÉM.

Také jsem si byl jistý, že já o burze nikdy žádnou knihu nenapíšu. Nevezmu si na svědomí to, že dám někomu špatný návod, příklad, postup. Když se musím tou džunglí prokousat sám, ať si to každý zkusí. Navíc jsem neznal osobně nikoho, kdo by to zkoušet chtěl a pro koho bych takovou knihu napsal. Ty ano?

Realita se mění se změnou okolností. Ty se mi podařilo změnit. Stejně tak, jako jsme změnili burzovní realitu stovek dalších lidí. Píšu „změnili jsme“, protože od jistého okamžiku se moje výsledky na burze a realita, která se děje, staly následkem změny, která nastala okamžikem, kdy jsem se rozhodl, že na svůj nový byznys nebudu sám a že se o něj podělím. Díky tomu jsem možná více dostal, než dávám. Najednou má smysl knihu napsat a podělit se. Nejen o to dobré, ale i o to horší, co bylo součástí příběhu. Vítej v mém světě!

Lidé práce budou dále pracovat a budou dávat přednost svým jistotám. Je to tak v pořádku, někdo musí pracovat. Nemohou všichni podnikat nebo dělat spekulace na burze, byť je to nejjednodušší cesta k penězům, co znám. Důvodem není to, že by neměli vzdělání, inteligenci nebo schopnosti. Když pominu skutečnost, že většinová populace na to fakt nemá a prostě musí svůj život přežít a prožít tak, jak jim systém předurčil, potom hodně šikovných lidí prostě nikdy nenajde vlastnosti a motivaci dělat věci jednoduše a s odvahou.

Nikdy v sobě neobjeví touhu, zvědavost, a proto nikdy nevyzkoušejí to, nač mají možná intelekt i schopnosti. Hybatelem všeho je motivace. Lidé podnikaví ji mají. Když přidají touhu, odvalu, odhodlání a vytrvalost, mohou dosáhnout všeho, nač pomyslí. Musí tomu samozřejmě i věřit, zejména pak musí věřit sami sobě a svým záměrům. A je moudré se poučit od těch, kdo onu cestu již prošli.

Dnes naštěstí nikdo nemusí sundávat z těžních věží symboly totality, nesvobody a mentálního útisku. Přesto je doba složitá a je třeba být stále ve střehu. Člověk podnikavý hledá svoje místo na slunci vždy a za každých okolností. Svoboda, nezávislost ani peníze nejsou samozřejmým výdobytkem doby. Pro vše je třeba něco udělat v čase, který nám byl vyměřen. Pokud víme, že to chceme udělat, a najdeme v sobě sílu, odhodlání a opravdovou motivaci, musíme začít dělat tady a teď a na nic nečekat. Hodiny, dny a týdny utíkají, stanou se minulostí a jednoho dne si řekneš: „Jsem rád, že jsem to zkusil.“ Máš jenom jeden čas, ve kterém můžeš zažít i lepší příběhy, než je ten, který jsem ti právě dopsal.

Když padá hvězda, něco si přeji

Já si přeji, abych neztrácel hlavu a schopnost myslet. To stačí a je to spolehlivější než si přát cokoliv jiného. Když prosvítí tvoje šťastná hvězda tobě nad hlavou, buď rád, že stojíš nohama pevně při zemi. Bude se to hodit!

Od těchto příběhů uplynul již nějaký čas. Pár horkých okamžiků v podnikání i na burze jsem samozřejmě ještě absolvoval. Dnes žiji svůj život na burze lehce mimo systém a vše se zdá být jednoduché. Víím, co se změnilo. **Zde mám pro tebe pár poučení:**

- Štěstí je krásná věc, ale prachy si za ně nekoupíš. Nespoléhej na padající hvězdy, na kolemjdoucího kominíka ani na náhodu.

- Život, výsledky, peníze a vše, co máš, vyrábíš schopností myslet a jednat. Žij tak, aby tvé emoce, tělo a mysl byly v pořádku, a pečuj o sebe.
- Vzdělávej se, prověřuj, testuj, měj odvahu dělat. Peníze, život, podnikání a vše, co máš, se tvoří procesem děláním. Pouze si přát (když padá hvězda), to nestačí.
- Promysli si hodnoty, cestu a životní styl, jaký chceš žít, a od toho se bude odvíjet to, nač budeš myslet a co se bude ve tvém životě odehrávat.
- Neber věci příliš vážně. Život i podnikání jsou pouze hra ve vyměřeném čase. Zacházej s ním moudře!
- Neboj se dělat chyby. Je to jediná možnost, jak se něco naučit, a je to jediná cesta, jak uspět v tom, co děláš!
- Když to dáš správně, potom může být život na burze lehce mimo systém i tvůj životní styl.

Na závěr kapitoly se pochlubím. Naše komunita traderů a podnikatelů kolem burzy se utěšeně rozrůstá. Mí následovníci zpravidla již podobné chyby nedělají. Jejich cesta je kratší, přímočará a úspěšnější již od začátku. Zkušenosti mé a stovek dalších parťáků z mých burzovních projektů prostě fungují a jsou k nezaplacení. Můžeš je získat za hubičku. Nestačí ale pouze si to přát, musíš pro to ještě něco udělat.

3

Jak na burze děláme peníze

Kdyby to bylo tak jednoduché, dělali by to všichni, říkají lidé, když slyší o tom, jak je báječně snadné vydělávat peníze na burze. Podnikání na burze jednoduché je, ale z nějakého důvodu to 99 % lidí nikdy nepochopí, a to je naše skvělá šance!

Levně nakupuj, za více peněz prodávej. To je poctivý způsob vydělávání peněz v každém podnikání. Levně koupit, draze prodat. Na burze to můžeme udělat i opačně. Nejdříve draze prodat a poté výhodněji koupit. A máme vyděláno. Tak jednoduché to je! Pokud jsi, milý čtenáři, burzou již políbený a dotčený, víš, o co jde.

Ale je mi jasné, že pokud je tato kniha pro tebe první informací o burze, nemusí ti být tato okolnost jasná. Jak lze nejdříve něco prodat a až poté to koupit? To zní lehce obráceně!

Uděláme si proto stručnou exkurzi do základů burzovních spekulací, abychom si lépe rozuměli! Podrobně se základům v přiměřeném rozsahu věnujeme ve druhé části knihy s dějovou linkou (Tajný) Expertní Byznys. Protože ale i v první části ŽIVOT NA BURZE se to místy bez expertních termínů neobejde, trošku předběhneme. Pokud nebudeš čemukoliv rozumět, neřeš. Já jsem zpočátku také nerozuměl všemu. Pouze jsem získával motivaci a jasno v tom, že chci tento byznys dělat. Rozhodnutí a odhodlání hlavu a informační nedostatky postupně narovnáji!

Levně nakupuj, za více peněz prodávej. Této větě jsem rozuměl, když jsem ji slyšel poprvé. Byl jsem již deset let v podnikání a toto byl skutečně princip všeho. Poctivé vydělávání peněz v praxi znamenalo, že jsem v podnikání musel zboží, služby a vše potřebné koupit levně. Poté jsem musel zajistit přidání hodnoty a s obchodní přírážkou, marží, jsem vše za více peněz prodával.

Bereš to jako fakt, jako nutné zlo a místy to můžeš vnímat jako užitek pro společnost. Pokud tě tedy neoloupí o více, než bys chtěl, což se děje často a pravidelně. Abys přežil tlak, stresy a nároky podnikání, potřebuješ mít zatraceně silnou vizi, motivaci a vše si ospravedlňuješ posláním, užitečností, výsledky či životní úrovní.

Kdo nezažil, nemusí to pochopit. Kdo podnikání zažil či zažívá, potom si rozumíme. Klasické podnikání je jistě lepší cesta než práce pro někoho. Nejen k penězům, ale zejména k seberealizaci, k životnímu poslání a naplnění a také k větší míře svobody a nezávislosti. Tedy, pokud jde vše, jak má. Pro mě byla výchozí situace taková, jak popisuji. Pro většinu lidí je ale burza úrok stranou z profesí, které vykonávají, a vidí zde prostě šance na přivýdělek nebo možnost vydělávat peníze jinak. Mentální prostředí, ze kterého startují, může předurčovat výsledky. Ale rovnou prozradím, že opravdová motivace a pár dalších ingrediencí jsou důležitější faktory k úspěchu.

Vraťme se na úvod příběhu. Seděli jsme s kamarádem ve vyhřáté vířivce luxusního 5* hotelu na Kanárských ostrovech. Povídání o burze a o příležitostech komoditního obchodování bylo téma na každé volnější odpoledne. Začal jsem chápat, že obchodování na burze je technicky nejjednodušší vydělávání peněz, o kterém jsem do té doby slyšel.

Příležitost vypadala jednoduše a jasně. Máš na burze rizikový kapitál a obchoduješ s komoditami, jako jsou obilí, kakao, pomerančový džus, ropa, plyn nebo třeba akciový index. Když jsou levné, nakoupíš je, a později prodáš za více peněz. Je to poctivý koncept pro vydělávání peněz a v zásadě je to totéž, co jsem dělal v podnikání. Víím, že tuto větu opakuji, ale chci tím zdůraznit, že myšlenka vydělávání peněz na burze je skutečně jednoduchá!

Z bazénu, z pláže nebo v hospodě či kdekoliv v relaxovaném stavu se věci představují v růžových brýlích, vypadají lehce, snadně. Vzpomněl jsem si, jak jsem v dětství ve vyhřáté posteli snil o dobrodružství, jak stavím v drsné zimě sněhové iglú a jak si užívám divočiny. V kožešinách se dá mráz přežít a musí to být opravdu dobrodružství, romantika. V reálu, když jsem o pár let později stavěl v zimě opravdové iglú a chystal se v něm přespát, byla skutečnost syrovější, komplikovanější, a hlavně podstatně mrazivější. Prozradím, že moje první iglú nevydrželo noční oblevu a já se nad ránem probudil zasypán hromadou mokrého sněhu. Představy a imaginace o tom, jak snadné a vzrušující mohou věci být, prostě občas (většinou) nevyjdou.

Nicméně potvrzuji, že věci jsou takové, jaké jsem si je vysnil!

Podnikání na burze je technicky a technologicky nejjednodušší podnikání na světě, o kterém vím. Koncept „nakup nízko, prodej vysoko“ je jednoduchý a funguje. Navíc nepotřebuji složitosti klasického podnikání. Nepotřebuji zboží, sklady, lidi, logistiku, marketing, auta, budovy, experty, vyžírky, úředníky, systém.

Tím, kdo dělá záměry na burze komplikovanými, je člověk sám. Ano, lidská mysl umí efektivně vytvářet složitosti, klikaté cesty, problémy a potíže jak na běžícím pásu. Vyznat se ve vlastní hlavě je pro většinu lidí opravdu obtížné, a to přesto, že jinak rozumí všemu a všem a mohli by z fleku dělat ředitele zeměkoule.

Na burze vyděláváme tak, že nakupujeme nízko a levně a poté prodáváme vysoko, draž a za více peněz. Každý den se na světových burzách obchodují akcie, komodity nebo měny na devizové burze Forex. Denně se na burzách protočí miliardy dolarů, eur a desítek dalších měn. Akcie, komodity a měny neustále mění vlastníky. Online, každou sekundu, každou minutu, hodinu, od nedělní půlnoci do pátečního večera pěkně dokola na burzách v Asii, v Evropě a poté ve Spojených státech.

Na burzách obchodují lidé s nejrůznějšími úmysly. Původní poslání burz bylo umožnit výměnu aktiv a prostředků podle přání a motivací účastníků. Na burzách jsou prodávající, nakupující a potom také organizátoři, úředníci, zprostředkovatelé. Všichni se burzovních transakcí účastní výhradně za jediným účelem, všichni chtějí vydělat a rozmnožit peníze. Některým se to i podaří. Je třeba vědět, komu, jak a proč. Jak to dělají. Do těchto tajů v této knize nahlédneme!

Na burzách z 98 % převažují spekulanti, individuální nebo instituce. Pouze nepatrná část účastníků chce opravdu něco nakoupit nebo prodat. Většina chce pouze vydělávat. Mechanismus finančních trhů je dnes takový, že se 100 % finančních transakcí děje elektronicky a díky internetu online.

Na akciové burze můžeme balíky akcií nakupovat nebo prodávat podle toho, jaké máme úmysly a motivaci. Můžeme chtít akcie vlastnit, můžeme je chtít prodat. Nebo je chceme vlastnit pouze chvíli za účelem spekulace. Nebo je vlastnit nechceme vůbec a upřednostňujeme možnosti obchodovat s finančními instrumenty, které mají na obchodované akcie přímou vazbu. Cíl je převážně vždy stejný, levně

nakoupit, draze prodat. Nebo to udělat opačně. Pouze malá část investorů chce akcie vlastnit dlouhodobě jako aktivum, popřípadě pro dividendy. Vlastnit akcie je výhodné, když jejich hodnota stoupá a ceny rostou. Vlastnit akcie může být nevýhodné, pokud jejich hodnota klesá. Dívat se na to, jak se vám zmenšuje majetek, může být frustrující.

Na komoditní burze se obchoduje s klíčovými komoditami a surovinami tak, jak je znáš a potřebuješ. Komoditní burzy jsou pro velké kluky a vážné hráče. Pro malé spekulanty je zde prostor lehce pootevřen obchodováním nejrozumnějších finančních instrumentů. Díky tomu můžeme dělat spekulace na růst či pokles ceny na komodity zemědělské, energetické nebo finanční. Teď samozřejmě hodně zjednoduší. Oblíbené komodity pro spekulace jsou akciové indexy, díky kterým lze realizovat spekulace na růst nebo pokles cen akciových trhů. Ještě o tom bude řeč.

Na devizové burze Forex obchodují s měnovými páry obchodníci, spekulanti, zajišťovatelé, firmy, blouznivci i hledači štěstí ve velkém. Tato burza jede v zásadě 24 hodin denně a účastnit se transakcí na této burze je technicky velmi snadné.

Motorem pro zisky a finanční nadílky na burze jsou cenové pohyby všech těchto aktiv, které se dějí s vazbou na aktuální poptávku a nabídku. Převažuje-li poptávka, je více kupujících, ceny aktiv to žene nahoru. To umožňuje spekulace na růst ceny, nakupujeme nízko, chceme prodat za více. Převažuje-li na trzích nabídka, je více prodávajících a ceny aktiv to tlačí dolů. Toto jsou situace pro spekulace na pokles ceny, kdy aktivum nejdříve prodáme za vyšší cenu a následně ho za nižší cenu kupujeme.

A teď vidím opět otazníky ve tvé hlavě.

- Jak lze něco nejdříve prodat za vyšší cenu a poté nakoupit levněji?
- Jak je to s vlastnictvím aktiv?
- Přistanou mi doma balíky akcií nebo barely ropy, když je nakoupím?
- Kde je vezmu, když je nevlastním, a přesto je chci jako spekulant na pokles cen nejdříve prodat?

Jsou to správné otázky. Teď pouze prozradím, že my spekulanti pracujeme s finančními deriváty, což jsou v podstatě smlouvy o finančním vyrovnání hodnoty aktiv v okamžiku nákupu nebo prodeje.

Na burzách se ve skutečnosti jen přelévají peníze od jednoho účastníka ke druhému podle toho, jaký kontrakt a k jakému aktivu a v jaké situaci byl realizován. Na burze zjednodušeně řečeno stačí mít kapitál, peníze a smlouvy o tom, co nakoupit a prodat. Obchody se uzavírají online přes elektronický systém na pár kliknutí. Žádné vlastnictví se nekoná.

Tím je život spekulanta jednodušší, než je život klasického podnikatele, který k tomu, aby prodal draž, musí mít plné sklady nebo zboží na cestě, které musel nakoupit v předstihu a levněji. Takže opakuji, nehrozí nám žádné sklady, nakupování, logistika, marketing, zákazníci, neplatiči, složité účetnictví, byrokracie.

Když ceny čehokoliv na burzách rostou, nakupujeme, abychom později prodali za více. Jsme v rostoucím neboli býčím trhu. Děláme obchodní operace “nákup”, tj. Buy. Nakupujeme Long, jsme býci v býčím trhu, bulls.

Když ceny čehokoliv na burzách klesají, prodáváme, abychom později nakoupili za méně, když ceny vyklesají. Jsme v klesajícím neboli medvědím trhu. Děláme obchodní operace “prodej”, tj. Sell. Prodáváme Short, jsme medvědi v medvědím trhu, bears.

Nákupy nebo prodeje se dějí ve standardizovaném množství v tzv. lotech za cenu kotovanou na burze podle aktuální nabídky nebo poptávky. Transakce nám zprostředkovává brokerská firma, která zpravidla zajišťuje online přístup na více burz nebo obchodních míst. Představme si takovou firmu jako supermarket, kde online nakupujeme i prodáváme akcie, komodity nebo měny. Makléři jsou personál a prodavači, jsou většinou otravní a samostatný spekulant je k životu nepotřebuje.

Lidem, kteří se snaží na burzách vydělávat peníze, se říká spekulanti, online obchodníci nebo vznešeněji traders. Slovo „spekulant“ zní lidem systémovým lehce pejorativně, vždyť v minulém století věšeli spekulanty na kandelábry, spekulant byl třídní nepřítel. Ve skutečnosti je spekulantem každý člověk, já i ty. Od rána do večera nad něčím spekulujeme, tj. očekáváme výsledek čehokoliv, a zasahují nám do toho slova jako „možná, pravděpodobnost, snad to vyjde, štěstí“.

Většina lidí neví, že jsou spekulanti, spekulují na tzv. jistoty a diví se, že jim to občas (často) nevychází. Profesionální spekulant umí zacházet s pojmy pravděpodobnost, predikce, plán, strategie, rozhodování, rizika, hodnota, cena a myslí v číslech, jako jsou peníze, procenta, množství čehokoliv. Být profesionální spekulant může být výhodné, zvláště potom finančně.

Obchodníci, traders, na burze „obchodují“. To slovo dávám do uvozovek, protože ve skutečnosti pouze uzavírají smlouvy a dohody o finančním plnění toho, co nakupují a prodávají. Není to klasický obchod, z obchodní činnosti zde zbývají pouze ta slova Nákup, Buy, nebo Prodej, Sell. Mezi námi, nikdy jsem netoužil být skvělým obchodníkem, raději vymyslím a vydělám peníze. Je to více přímočarý koncept.

Obchodníci, traders, používají pro své obchodní transakce na burzách přístupové místo, zpravidla vždy konkrétního zprostředkovatele, brokerskou firmu a online obchodní platformu. Méně zkušení a méně chytří obchodníci-začátečníci se nechají ukecávat makléři a nechávají si radit, co a jak mají na burze dělat. Ti jim radí většinou tak dlouho, dokud klienti-ovce mají na účtech peníze. Proto se ti chytřejší a zkušenější online obchodníci, traders, orientují na plně automatizované online přístupy a platformy a ke svému životu makléře nepřipouštějí. Stačí jim úředník brokerské firmy pro řešení smluvních záležitostí, založení a provoz účtu, posílání peněz oběma směry.

My používáme online přístup pro obchodování s finančními instrumenty typu CFDs a Forex, které nám umožňují realizovat spekulace na sadu největších světových akcií, na nejlikvidnější komodity a zároveň i měnové páry devizové burzy Forex.

Vše máme z jednoho místa jednoduše online a můžeme dělat svůj malý byznys kdykoliv a odkudkoliv, svobodně a nezávisle.

Pro online obchodování, trading, na burze potřebuješ počítač, internet, znalosti a kapitál na burze. Musíš rozumět tomu, kde, kdy a jak vznikají na burzách příležitosti pro ziskové spekulace a jak zisky na trzích realizovat. Musíš znát základy, rozumět rizikům a mít pod kontrolou sám sebe. S lehkou nadsázkou říkám, že naučím chytrého a motivovaného člověka základům na burze za 8 až 16 týdnů. Já sám jsem se to učil podstatně delší dobu. Čas, jak známo, jsou peníze. Mí klienti a partáci často začínají na live účtech již během měsíce, dvou. Doba pokročila, mají se od koho učit. Šetří čas i peníze.

Burzovní transakce a jednoduché operace typu Nákup & Prodej, neboli otevření a uzavření obchodní pozice na online platformě, se dají realizovat velmi jednoduše. Potřebuješ znalosti, čas, něco peněz, odvahu, chuť, odhodlání, vytrvalost a motivaci. Zdá se ti to hodně? Jistě ne, tyto vlastnosti a přístup potřebuješ, kdykoliv chceš dosáhnout výsledku v jakékoliv své činnosti. Burza je fajn podnik pro cílevědomé, disciplinované a podnikavé lidi. Pokud se takovým cítíš být, čteš správnou knihu!

Spekulace na burze se dějí s tzv. finanční pákou, což v praxi znamená, že na otevření pozice na burze potřebuješ pouze malou část skutečné hodnoty kontraktu, ale riskuješ plnou hodnotu zisku nebo ztráty, která cenovým pohybem vzniká. Finanční pákou je strašena naivní veřejnost, ve skutečnosti to je skvělý nástroj na dělání peněz, když se rozumí podstatě a tomu, jak mít rizika finanční páky pod kontrolou.

Ještě jednou a jednoduše, finanční páka je o tom, že s malým množstvím kapitálu kontroluješ sebou otevřenou pozici na burze a můžeš inkasovat celý zisk, nebo riskuješ ztrátu, která vzniká změnou ceny. Za málo peněz můžeš vydělat opravdu hodně peněz. Nevíš-li, co tropíš, můžeš peníze prodělat. Nezáleží na velikosti finanční páky, ale na schopnosti myslet. Blbec prodělá vždy, s pákou i bez páky. Pro chytré spekulanty je finanční páka výrobní nástroj na peníze.

Tato fakta vnímají lidé pod slovem „rizika“. Ve skutečnosti podstupuješ dennodenně nejrůznější rizika, často i s fatálnějšími dopady. Pokud se přihodí něco pozitivního, říkají tomu lidé štěstí, pokud něco dopadne špatně, nazývají to smůlou. Ve skutečnosti jde o nepochopení rizik a potenciálu příležitostí. A ten, kdo podniká v jakémkoliv oboru, ví, že podnikatel riskuje každý den od rána do večera, a riziko vnímá jako výrobní nástroj na peníze. Největší rizika paradoxně nevznikají na burzách a v systému, ale plodí je hlavy a mysl účastníků. Největším rizikem pro sebe je člověk sám, nejen na burze.

Jak vyděláváme na burze peníze?

Ceny aktiv, akcií, komodit a kurzy měnových párů se denně pohybují oběma směry. Na burze máme pouze dvě možnosti pro rozhodování, o to je to jednodušší. Cena čehokoliv může pouze růst, nebo klesat, jiné možnosti nejsou. Nicméně i tuto skutečnost si umí mnoho lidí velmi komplikovat. Na online obchodní platformě vidíme čísla, ceny a grafy aktiv, která jsme si pro spekulace vybrali. Ceny se hýbou prakticky neustále. Učíme se prediktivnímu myšlení a poté adekvátnímu rozhodování.

Když na burze vidíme svou příležitost, potom na pár kliknutí otevíráme svou Buy nebo Sell pozici a čekáme na svoje peníze. Když je zisk dosažen, pozici uzavřeme a shrábneme peníze. Tak je to jednoduché.

Může se stát, a stává se to pravidelně, že náš odhad nevyjde nebo nevyjde hned a pozice je ve ztrátě. Máme více možností, jak se s takovou situací vyrovnat. Buď ztrátu přijmeme a akceptujeme. Můžeme to vnímat jako náklad ve svém podnikání, je to mentálně jednoduchý přístup. Nebo si na zisk počkáme později, v 80 % je toto lepší přístup. Sbírat zisky v zelených, když se daří, to je práce pro cvičenou opičku, neznám nic jednoduššího. Pokud se část pozic pohybuje v červených, tj. ve ztrátě, je třeba zapojit management pozice, hlavu, zkušenosti.

Jistými postupy **umíme uzavírat v ziskových pozicích 80 až 90 % všech obchodů**, které na burze otevřeme. A jistými postupy umíme minimalizovat ztráty nebo je kompenzovat do kladného výsledku. Jsou to postupy, které s parťáky řešíme již řadu let s velmi dobrými výsledky. Ve dvoutisícové komunitě lidí řešíme konkrétní postupy, sdílíme výsledky, vychytávky, bavíme se naším byznysem, je to náš životní styl.

Náš životní styl je investování na burze, a protože je to i naše zábava, prolíná se logicky do života. Cílem je svoboda, nezávislost, lepší život v penězích, seberealizace, a to hlavně lehce mimo systém společnosti, mimo systém, který by nám byl někým předurčen či nalajnován. Záměrně píšu „lehce“ mimo systém, protože naše životy se dále odehrávají ve společnosti, ve které žijeme.

Vyděláváme peníze, abychom je mohli následně proměňovat v jiné hodnoty. Platíme zboží, služby, daně, přispíváme do systému. Ale podle vlastních pravidel, a hlavně se slovy „můžeme, ale nemusíme“.

Ve druhé části knihy s názvem s dějovou linkou (Tajný) Expertní Byznys si dáme jednoduché informační základy, ale jsem si jist, že pro předchozí i následující příběhy ze života na burze lehce mimo systém je toto dostačující.

Jednoduché shrnutí faktů na závěr kapitoly:

- Podnikání či investování na burze je technicky a technologicky velmi jednoduché. Nepotřebuješ komplikované okolnosti klasického podnikání k tomu, abys ses naučil podnikat přímo s penězi.
- Přesto je toto podnikání pro 98 % lidí informačně a mentálně nedostupné, toto berme pro sebe jako výhodu. Na druhé straně v tomto podnikání neexistuje konkurence, proto můžeme sdílet postupy, strategie a vše, co víme.
- Online obchodování, trading, spekulace jsou synonyma pro totéž. Náš přístup vystihují lépe slova byznys, podnikání. Zaměřujeme se na ziskové a bezpečné řízení peněz, kapitálu za účelem zhodnocení a řízení investic.
- Na burze realizujeme krátkodobé spekulace s úspěšností 80-90 % vlastními postupy, které si prověřily stovky lidí zejména z naší komunity. Na tom stavíme plány, záměry a podnikání. Nakupujeme, když jsou ceny nízko, a prodáváme, když jsou ceny vysoko. Nebo to děláme opačně při spekulacích na pokles ceny.
- Pracujeme na online obchodní platformě, kde na finanční páku můžeme realizovat svoje obchody s akciemi, komoditami a s měnovými páry. Nakupujeme Buy, prodáváme Sell, akce na pár kliknutí.
- Na burze nakupujeme za nízké ceny a prodáváme za vyšší ceny. Můžeme to dělat i opačně, pokud vidíme potenciál zisku v poklesu cen. Potom nejdříve prodáme a následně koupíme, v praxi uzavřeme pozici na nižší ceně příkazem Close.
- Uvedené postupy opakujeme, můžeme je vylepšovat, měnit strategii a ve fázi učení i následně monitorovat, co nám funguje nejlépe a co nikoliv. Obchodování na burze je permanentní monitorování rizik, vlastní hlavy a optimalizace.

Vybrané postupy a termíny ještě v knize probereme. Pokud je znáš, je to tvoje výhoda. Možná ti jde z toho lehce hlava kolem (ale těšíš se na cestu lehce mimo systém), ale toto teď přlíš neřeš. Čti dále, soustřeďuj se na příběhy, řešení a fakta. Další přijde do hlavy postupně. Pokud se ještě v textech ponoříme do odbornějších termínů hlouběji, toleruj u sebe, že ne všemu rozumíš. Postupně se ti tento svět otevře a zjednoduší. Čti s otevřenou myslí a s důvěrou ve vlastní schopnost myslet!

4

Když vyřešíš otázky PROČ, ukáže se ti cesta JAK NA TO

Známý slovenský miliardář a motivátor
Peter Krištofovič říká takovou jednoduchou větu:
„Buď chceš, nebo ne. Vše ostatní jsou jenom kecy“.
Za mě jednoduché shrnutí toho, proč se do věcí pouštíme.
Jsou to odpovědi na otázky „proč“.

Pro to, co opravdu chceme, musíme mít opravdovou motivaci,
nejlépe vášně, odhodlání a vytrvalost.

Poté stačí přidat odvahu, akci a nic tě potom nemůže zastavit!

Milý čtenáři, pokud ti hlavou plynou myšlenky, jejichž výčet uvádím níže, potom jsi zde správně. Jsou to například tyto myšlenky či věty:

- Chci vydělávat peníze.
- Chci vydělávat hodně peněz.
- Chci vydělávat peníze jednodušeji.
- Chci více svobody a času pro sebe.
- Chci inteligentně investovat čas i peníze.
- Hledám cestu ven ze systému a ke svobodě.
- Hledám cestu k finanční svobodě a nezávislosti.
- Hledám příležitost k jednoduššímu vydělávání peněz.
- Baví mě užívat si čas podle sebe a přitom vydělávat.
- Baví mě budovat podnikání s penězi a řízení investic.
- Baví mě čísla, grafy, technika a vidím v tom peníze.
- Baví mě podnikat jinak, nezávisle a sofistikovaně.
- Baví mě být sám pro sebe a nezávislost, šance.

Zní to dobře a motivačně?

Pro mě určitě ano! Zasvětil jsem svůj život a cestu tomu, abych přišel na odpovědi na tyto otázky a abych se dostal do myšlenkového flow, v němž se cítím ztotožněn se sděleními, která tyto věty obsahují. Pokud to máš podobně, jsi zde správně! Dostáváme se do synergie a tyto inspirace jsou pro tebe vhodné! Pokud nikoliv, raději tento text opusť včas! Tyto myšlenky jsou nakažlivé a některých z nich se nezbavíš do konce svého života. Neříkej, že jsem tě nevaroval! Fajn, začneme tím nejdůležitějším...

Peníze, štěstí a kvalita života

Každý máme za sebou nějakou cestu. Každý máme svoje sny, vize, někdy i smělé plány, záměry a cíle.

Je zcela legitimní být šťastný a mít kvalitní život. Štěstí je ovšem pojem obtížně uchopitelný a relativní. Není to stálý stav, je to stav emočního rozpoložení, který zpravidla vyplývá právě z kvality života a z toho, jak tuto kvalitu a okolnosti života pro sebe vnímáme.

Kvalita života může být posuzována nejrozličnějšími okolnostmi. Ať jsou to ty osobní, jako jsou zdraví, seberealizace, přátelství, rodina nebo smysl toho, co děláme. Pocity štěstí potom korespondují spíše s emoční stránkou našeho JÁ – jak jsme spokojeni, jak se cítíme. Důležitý je pocit uznání, lásky, sounáležitosti.

Štěstí může být jen emoce, pocit, přízeň osudu, stav mysli. Potom jsou zde okolnosti a hodnoty, které lidé zpravidla vytěšňují a zdráhají se je vztahovat k pojmu štěstí.

Mezi ony vytěšňované okolnosti patří hodnoty jako svoboda, nezávislost, čas a zejména čas pro sebe a vlastní záměry. Často bývají vytěšňována slova jako bohatství a peníze. Přitom tušíme, či víme, že něco jako „peníze“ je to důležité „až na prvním místě“.

Budme struční. **Tato kniha je o penězích**, o přístupu k penězům a o tom, jak je získávat do svého života. Proč? Protože zkrátka víme, že jsou důležité, a nebudeme to zakrývat nějakými esoterickými „prdíky“.

Peníze jsou energie a proudí tam, kde je jim uvolňován prostor. Mohou k lidem přicházet po malých dávkách nebo mohou být připouštěny do života jako flow, to jest přitékat jako potok, řeka.

Peníze jsou základem nejen pro tvorbu aktiv, bohatství a kvalitu života, ale mají významný vliv na pocity štěstí, pokud si jimi plníme právě ty sny, vize, plány, záměry a cíle. Peníze samy o sobě štěstí nepřinášejí.

O penězích si většina lidí myslí, že se vydělávají prací. Ve skutečnosti se ty opravdu velké peníze a bohatství vytvářejí mentálními procesy – myšlením. Myšlení navazuje na náš emoční stav. Jak se cítíme, tak následně myslíme a vytváříme podmínky pro cestu peněz do našeho života. Není to esoterika, ale je to praktické poznání, je to fyzika peněz.

4 Když vyřešíš otázky PROČ, ukáže se ti cesta JAK NA TO

Peníze a bohatství tedy vytváříme myšlením. Musíme ale myslet jako inteligentní investoři. Peníze jsou totiž výsledkem investičního procesu. Do čeho investujeme svůj čas, svou energii a potenciál, tam nám to roste a tam se dějí výsledky.

Kam a jak soustředíme síly, kam zaměříme pozornost, tam to roste. Vědomě můžeme inteligentně investovat nejen peníze, ale zejména čas, osobní prostor a svobodu, energii a úsilí. Kam a jak investujeme, takové máme výsledky. To jsou vědomá pochopení inteligentního investora.

Proč naprostá většina lidí nemá tolik peněz, kolik by si přáli?

Ano, tušíš správně, milý čtenáři. Jasně, že jsou zde okolnosti jako duševní a mentální schopnosti. Ale těch má naprostá většina lidí, kteří na peníze pomýšlejí, opravdu dostatek. Příčina nedostatku peněz je jinde.

To, čeho se lidem nedostává, jsou vědomosti, informace a vzdělání.

Většina lidí peníze vydělává po malých dávkách tím, že prodávají svůj čas, svou energii a potenciál – jiným lidem za peníze. Výsledkem je, že nemají pro sebe dostatek času a svobody pro to, aby nejen vydělávali peníze, ale aby si například plnili svoje sny, vize či smělé plány.

Pravda je taková, že je to takto nastaveno přirozeným způsobem – je to prostě systém. Je to nastavení společnosti, vzdělávacího systému i myšlení lidí. Tak, jak si lidé myslí, že svět funguje, tak do něj projektují svou pozici a tak následně vytvářejí předpoklady pro kvalitu svého života.

Prostě **jak lidé myslí, tak se mají.** Mají se tak, jak mysleli a kam zaměřovali či investovali svá aktiva – svou pozornost, energii, svůj čas, potenciál, motivaci nebo peníze. Není-li tato kvalita života taková, jak by si přáli, je to mimo jiné i o tom, že nerozuměli tomu, kam a jak investovat výše uvedená aktiva.

Pouze malá část lidí zvolí cestu, kdy jdou zkrátka „na své“, projeví odvahu a překonají komfortní zónu a pustí se na svou cestu podnikatele.

To byl našťěstí i můj případ.

Z jistých důvodů se podnikání věnuje pouze malá část populace. Těch důvodů může být více – lidé nemají odvahu, vzdělání, důvody, motivaci. Cítí se dobře ve svém světě „jistot“ a relativního pohodlí. Oželí sny, vize, plány a prostě se přizpůsobí. Dělají to, co je rodiče, škola a systém naučili. Zařadili se, pracují a jen občas sem tam někdo z nich projeví nespokojenost a zkusí štěstí...

Většina lidí si ráda stěžuje na svou přítomnost, ale neradi přiznávají, že si ji vlastně vymysleli a způsobili sami svým myšlením.

Zde je na místě citát Mahátmy Gándhího „Budoucnost závisí na tom, co uděláme v současnosti“.

To znamená, že právě teď můžeš, milý čtenáři, začít ihned měnit vše, nač tvoje mysl pomyslí a čemu uvěří. Právě teď začínáš vytvářet svoji budoucnost. A mimo jiné můžeš právě teď začít měnit svůj postoj k penězům a k tomu, jak se dělají peníze a jak se vytváří bohatství.

Zásadní informaci v této části publikace je fakt, že **peníze se nevydělávají usilovnou prací pro někoho, ale vydělávají se procesem myšlení.**

Peníze, bohatství, dosahované záměry a cíle jsou stavem mysli!

V podnikání se peníze musí vymyslet, rozpohybovat. Musí se řídit jako tok energie, jako řeka, jako flow, nejlépe jako cash-flow.

Musím zmínit ještě skupinu lidí, kterým říkám „pokušitelé štěstí“. Těch je v populaci poměrně dosti. Jsou to lidé, kteří chtějí zbohatnout, vydělávat více peněz bez práce nebo s malou námahou. Tito lidé mají tendenci věřit, že existují „pasivní příjmy“, že existují návody pro snadné a rychlé zbohatnutí. Sázejí svoje úspory (někdy bohužel vypůjčené peníze) do projektů a pokusů, kde doufají ve štěstí. Věří pochybným lídrům, protože je to pohodlné.

Pokušitelé štěstí sázejí pokusy „o štěstí“ tak dlouho, dokud mají peníze a energii. Většinou časem zjistí, že tudy cesty nevedou. Ti chytřejší, více podnikaví, vezmou osud do vlastních rukou, začnou se vzdělávat a prostě jdou penězům naproti svou podnikavostí ve snaze pracovat sami na sebe s cílem vybudovat firmu, podnikání. Některým se to i podaří. Ti, kdo to nepochopí, se vracejí do pracovních procesů, či v horším případě na úřady práce nebo do spárů exekutorů.

To ale není svět, o kterém chceš číst.

Je zde ještě důležitá okolnost, o které musíš vědět. Tou okolností je slovo riziko. Riziko spočívá v tom, že spekulace na to, že se nám vydaří chtěný záměr, prostě nevyjde. Riziko je slovo, které se kamarádí se slovy spekulace, sázka, pravděpodobnost, rozhodnutí, nejistota, smůla, štěstí...

Jak to je s riziky?

V zásadě je poctivé napsat, že každý člověk se narodí jako tvor podnikavý. Již od raného věku podniká vše možné či nemožné pro dosažení svých přání a cílů. Je to legitimní. Ale většinu lidí semele něco, čemu se říká výchova. Následuje vzdělávací systém a poté je nastoupena cesta, kterou mladí lidé zahajují často s nedůvěrou, ale okolí a okolnosti jim říkají, že to tak prostě má být.

Lidé podlehnou většinovému názoru, že život je třeba prožít v práci, v zaměstnání, ve službě pro jiné lidi. Nebo přinejlepším v upracovaném podnikání, ve kterém předpokládají, že za více práce a energie dostanou více peněz. Některým se to i podaří. Jsou lapeni v systému a neplánovaně zahajují něco, čemu se také říká krysí závod.

4 Když vyřešíš otázky PROČ, ukáže se ti cesta JAK NA TO

Většina lidí vůbec netuší, že se mohou v jistých fázích života rozhodnout jinak, svobodně, a že to, po čem opravdu toužili, o čem snili, a to, co opravdu chtějí, je snáze dostupné, než si kdy mysleli. Vůbec netuší, že cesta k možné svobodě a finanční nezávislosti je blízko a že mohou jít lehce mimo systém. Neznají principy myšlení inteligentních investorů, jde to zcela mimo jejich hlavy...

*Jenže je zde ještě ta komfortní zóna, ve které jsou jako v pasti,
a potom jsou zde ta rizika...*

Lidé, aniž jsou si toho vědomi, téměř pořád spekulují a neustále podstupují nejružnější rizika. Rizika na burze jsou oproti tomu procházkou růžovou zahradou. Lidé ale většinou vůbec netuší, že spekulují a že žijí a rozhodují se v pravděpodobnostním systému. Proto nemají tyto skutečnosti pod kontrolou, nejsou si jich vědomi. Jejich život a výsledky jsou náhodný proces. Těžko dosahují svých snů, plánů a vizí, když si neumějí ujasnit efektivní cestu.

Spekulace je předpoklad, že cokoliv, pro co se dennodenně rozhodují, vyjde s přiměřenou mírou pravděpodobnosti či jistoty a bude tak dosaženo chtěného výsledku. Většina lidí vůbec neví, že spekulují na chtěné výsledky v budoucnosti. Myslí si, že jsou nějaké „jistoty“, a nerozumí vůbec hře, kterou s nimi vesmír hraje. Nerozumí pravděpodobnosti, pravidlům, systému, ani tomu, co se kolem nich odehrává. Zkrátka nerozumí hře, ve které jsou náhodnými účastníky a figurkami v herních plánech jiných lidí. Jejich jistoty a komfortní zóna jsou pasti!

Milý čtenáři, sám víš, že to není vždy reálné – dosáhnout všeho a snadno, se zárukou přiměřené jistoty. Opak je často pravdou! Jsou-li ambice vysoké a sázka odvážná, může být dosaženo skvělého výsledku, ale může přijít i nezdar, problém, výprask.

Prostě ne každá sázka a spekulace vyjde.

V podnikání lidé používají spekulace téměř v jakékoliv rozhodovací záležitosti. Jen tomu tak neříkají. Používají slova – chtěl bych, doufám, plánuji, uvidíme... Někdy to vyjde, jindy ne. Dennodenně milióny lidí riskují v podnikání vše, nač jen dokážeme pomyslet. Peníze, čas, energii, osobní prostor, svobodu, zdraví, vztahy, problémy, prohry, potíže, srážky se systémem, s podivnými lidmi...

Zkrátka podnikání jako proces má v sobě vždy prvky spekulací a menších či větších rizik. O většině z nich podnikatel buď neví nebo nechce vědět. Některá může mít pod kontrolou, většinu však nikoliv.

Kdo vedle toho říká, že burza, obchodování, investování či podnikání na burze a řízení „rizikového“ kapitálu jsou riskantním podnikem? Ano, pro lidi neznalé věci je riziko vše, do čeho se bez znalostí, vzdělání, zkušeností a bez pečlivého zvážení okolností pouštět.

Ale může to být právě naopak. Za jistých okolností je podnikání na burze jediným oborem, kde lze rizika poměrně přesně definovat, rozumět jim a mít je pod kontrolou. A je to jedna z mála činností, o které vím, že se dá naučit a natrénovat naprosto bez jakýchkoliv kapitálových rizik. Jen je třeba zvolit inteligentní postupy...

Je třeba k tomu znát cestu.

Podnikání na burze je technicky a technologicky nejjednodušší podnikání na světě. Řídíme zde „rizikový“ kapitál, je to čistá práce s penězi. Nejsou zde zapotřebí žádná povolení, papíry, razítka. Žádní zaměstnanci, zákazníci, sklady, logistika, marketing, účetnictví, EET, kontrolní hlášení, žádní úředníci. Vše jde legálně a poměrně jednoduše lehce mimo systém.

Vše je o úhlu pohledu a o pochopení.

Já jsem na burze začínal z podnikání. Měl jsem jiný vztah k rizikovému kapitálu. Účinkování na burze jsem bral jako alternativu ke svému podnikání. Lákala mě možnost pracovat s penězi jednodušším a více efektivním způsobem, než je tomu v klasickém podnikání. Časem se ze mě stal investor.

Jinak to ale mají zaměstnanci či pokušítele štěstí. Ti na „příležitost burza“ pohlízejí spíše jako na možnou cestu k rychlému zbohatnutí. Doufají, že vymění zaměstnání a nekomfortní život v malých penězích za cestu velkých peněz. Bohužel ale **nechtějí podstoupit cestu vzdělávání**, hledají zkratky a rychlé **návody na zázračné zbohatnutí**. Nic takového ale neexistuje.

Kdo tomu uvěří, sám sebe obere o svoje budoucí peníze i o příležitost pro skvělé podnikání!

Úhel pohledu a přístup k příležitosti, o které zde hovoříme, to jest o podnikání (investování) na burze, je v přístupu, ale i ve výchozí myšlenkové pozici. Z praxe u stovek klientů vím, že i ve hře na burze rozhoduje nastavení mysli **podnikatele** a investora, mindset. Řízení peněz a kapitálu nebo podnikání, investování na burze (obchodování, trading, spekulace – je jedno, jak to nazveme) mají v sobě podobné požadavky na myšlení o výsledku. Mindset, myšlenkové nastavení hlavy, myslí člověka podnikavého v modelu „podnikám a myslím profesionálně s úmyslem podnikat a prosperovat dlouhodobě“, je právě to myšlení úspěšné.

Používám zde slovo „mindset“. Podívejme se, jak je toto slovo definováno. Mindset, česky **mentalita**, je způsob myšlení, duševní a duchovní uzpůsobení jednotlivce nebo skupiny závislé na individuálních dispozicích, věku, výchově, tradici, společenských podmínkách nebo pracovním zařazení. Mentalita je projevem osobní vyzrálosti a schopnost odpovídajícím způsobem reagovat na vnější podněty, ale i vnitřní stavy jedince nebo skupiny. Tvůj život je odrazem tvé mentality!

Pokud si tento poznatek z úvodu vezmeš za svůj, potom povídání o penězích, o přístupu k tvorbě bohatství, o spekulacích, rizicích a o podnikání splnilo účel. Jedeme dále!

Zopakujme si, na co myslí pokašitelé štěstí na burze nebo lidé podnikaví.

Možná již patříš také mezi nás tradery, burziány, podnikatele na burze. Možná pokoušíš štěstí, zajímáš se o příležitost. Důvody jsou v podstatě jasné – hledáš cestu k vydělávání peněz, možná máš i vyšší cíle a důvody.

Když se ptám lidí, co je táhne k burze a k obchodování na burze, jmenují jako nejčastější důvody, které zde opakují ještě jednou:

- Chci vydělávat peníze.
- Chci vydělávat hodně peněz.
- Chci vydělávat peníze jednodušeji.
- Chci více svobody a času pro sebe.
- Chci inteligentně investovat čas i peníze.
- Hledám cestu ze systému a ke svobodě.
- Hledám cestu k finanční svobodě a nezávislosti.
- Hledám příležitost k jednoduššímu vydělávání peněz.
- Baví mě užívat si čas podle sebe a při tom vydělávat.
- Baví mě budovat podnikání s penězi a řízení investic.
- Baví mě čísla, grafy, technika a vidím v tom peníze.
- Baví mě podnikat jinak, nezávisle a sofistikovaně.
- Baví mě být sám pro sebe a nezávislost, šance.

Opakuji tyto věty, protože jsou důležité! **Z těchto vět se totiž vytváří tvoje motivace,** jsou to tvoje “proč”. Těch vět a sdělení bych mohl napsat ještě desítky, ale všechny se točí kolem několika slov. Jsou to zejména peníze, svoboda, nezávislost, cesta ze systému, čas, možnost vydělávat snadněji, jinak a více. Méně potom podnikání, investování, řízení investic. Tomu rozumím, protože to chce více odvahy, zkušeností a také vědět, jak na to.

Na burze sleduji několik skupin lidí.

Nepřekvapivě, jejich motivace, přístup a výsledky kopírují jejich život a bytí v příslušné straně cash-flow kvadrantu (můj myšlenkový model ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ možná znáš nebo znáš výchozí myšlenku o tom, jak funguje „cash-flow“ kvadrant z knih Roberta Kiyosakiho). **Všichni chtějí totéž,** možná říkají věci a cíle podobně, ale přístupy a výsledky se liší.

Možná teď prozradím něco, co bych neměl. Možná to někoho odradí, ale pro jiného to může být výzva. Ale bude dobré si pár věcí ujasnit.

Nejpočetnější skupina lidí na burze jsou hledači štěstí z „levé strany“ cash-flow kvadrantu. Ano, je to potvrzení **Pravidla 80/20 v praxi**. Je to 80 % malých a naivních traderů, kteří mají na burze méně než 20 % peněz, a o většinu z nich přicházejí.

Důvodem jsou zejména návyky většiny lidí, kteří nemají zkušenosti v podnikání, pracují pro někoho, prodávají svůj čas, svou energii a potenciál za peníze převážně ze zaměstnaneckých pozic. K burze a ke spekulacím přistupují jako k náhradě za stávající práci a výdělek. Za málo peněz mají velká očekávání. **Takto to ale nefunguje.**

Jsou to spíše sny a představy. Rádi čtou knihy o burze a sledují desítky zdrojů a prostě neustále hledají něco jako „Svatý Grál“ a zaručené postupy. Stávají se snadnou kořistí profesionálů...

Lidé práce hledají jistoty, snadné návody, pasivní příjmy bez práce. Podceňují vzdělávání, pravidla a nerozumí tomu, jak o burze přemýšlejí ti opravdu úspěšní. Neplánují, ale honí příležitosti. Podceňují rizika a doufají ve štěstí. Občas jim to vyjde. Mindset hledačů štěstí a „zaručených návodů“ je ale dříve nebo později doběhne.

Jinak k burze a ke spekulacím přistupují bohatí lidé, podnikatelé a profesionální investoři. Ano, mají zdánlivě stejné a podobné cíle – také chtějí vydělávat peníze. Ale protože mají jiný mindset, jiné přemýšlení, **umí uchopit příležitost na burze jinak a často podstatně lépe.**

Nerad to říkám, ale musím prozradit jednu věc, kterou v realu vidím.

Na burze naivní pokušíte štěstí o peníze přicházejí snadněji a rychleji. Naopak lidé, kteří mají kapitál a umějí s ním pracovat, lidé mající podnikatelské myšlení, mají na burze statisticky daleko větší šance a lepší výsledky!

Ti, kdo mají na burze více peněz a k tomu zkušenosti z podnikání, jsou zpravidla úspěšnější.

Ti, kdo přemýšlejí o burze jako o podnikání, ti jsou podstatně úspěšnější. Zkušení podnikatelé umí plánovat, drží se strategií a pravidel, mají více pod kontrolou rizika a své rozhodování. Jelikož se umí na burze udržet déle, dávají si podstatně větší šance naučit se to podstatné!

Z toho je zřejmé, že pokud tě tato příležitost zaujme a pustíš se do toho, měl by sis osvojit jisté podnikatelské dovednosti a návyky profesionálů. Neboť nejen na burze, ale i v životě a v podnikání či v jakékoliv hře platí, že amatéři ve velkém otevírají peněženky profesionálům bez ohledu na to, o jaké příležitosti či podnikání jde. Na burze je to stejné.

Zde se ukazuje zásadní fenomén.

- Ten, kdo chce na burze rychle vydělat, rychle prodělá.
- Ten, kdo si dá za cíl se dlouhodobě udržet a učit se, má podstatně větší šanci!
- Ten, kdo přistoupí k burze jako podnikatel-investor a dá do procesu spekulací inteligentní byznys model, má šance na úspěch největší.
- Kdo dá na burzu málo, přijde o to málo rychle.
- Kdo umí dát na burzu hodně, umí si přidávat snadno a spolehlivě.

4 Když vyřešíš otázky PROČ, ukáže se ti cesta JAK NA TO

Výsledek nejen na burze je odrazem schopnosti myslet jako inteligentní investor a podnikatel. Tomu se lze naučit!

Je to o mentálním přístupu. Burza a dění na burze jsou pro každého stejné.

Vše je pouze v hlavě!

V praxi se ukazuje, že bohatí na burze bohatnou a chudí chudnou. Výsledky na burze prostě odrážejí způsob myšlení a jednání. Burza a podnikání na burze jsou mentální proces. A jak je nám známo, peníze se vydělávají procesem myšlení.

Zde přidáme pár důležitých faktů

Lidé s myšlením „zaměstnanec“ berou burzu jako práci. Hledají jistoty, řeší, kolik vydělají za čas věnovaný burze, chtějí hodně za málo práce. Mají málo času, protože nemají svobodu času. Paběrkují příležitostem na burze, když jim někdo povolí kousek svobody a přidělí čas.

Lidé jako „pokušitelé štěstí“ paběrkují zbytky času a chtějí výsledky rychle, protože doufají ve výdělek a šanci utéct ze systému. Ten je však neúprosný a jako magnet je neustále přitahuje zpět.

Je to tak – **nedostatek svobody způsobuje nedostatek času** a zmenšuje prostor pro vidění příležitostí. Život v zaměstnání či život živnostenský je většinou i životem finančního omezení až nedostatku. Lidé s málo penězi na burze doufají ve štěstí a hodně riskují. Hledají štěstí, chtějí peníze rychle, jsou netrpěliví.

Úspěchy je uvádějí do euforie a již si projektují **světlo na konci tunelu**, kdy se vidí na piedestalu úspěchu s vidinou velkých peněz. Tyto představy povzbuzují k akci a vylepšují emoční stavy. Neúspěchy na druhé straně devastují ego, příležitosti a sny o penězích a svobodě odsouvají do neurčitého prostoru snů a blouznění... Za vším je to problikávající světélko svobody a doufání v lepší život.

Ano, lidé doufají ve svobodu a v lepší život a hledají k tomu cesty. Protože však nemají pod kontrolou svoji svobodu a čas, tak jim paradoxně svoboda a čas neustále unikají. Pokud nemáte svobodu a čas pod kontrolou, nemůžete využívat jejich pákové efekty...

Burza není hra pro pokušitele štěstí, kteří si hrají bez znalostí základů tohoto podnikání a pravidel! Ale to zjistí obvykle až po pár neúspěšných pokusech.

Když vyřešíš otázky PROČ, ukáže se ti cesta JAK NA TO

Záměry a motivace jsou v úvodu cesty vždy důležitější než otázky jak na to! Zkoumat, jak věci fungují, a podle toho se rozhodovat, nemusí být na začátku správný postup. Píšu to proto, že to vidím v praxi. Lidé se ze zvědavosti začnou něčím zabývat stylem „zkusím a uvidím“, chybí jim opravdová motivace, smysl toho, co dělají. Výsledek tomu potom odpovídá.

Tato kniha je více o tom PROČ. Řešíme hodnoty a život tak, jak jej chceme prožívat. Máme svoje sny a vize. Nějak se cítíme a oprávněně toužíme po štěstí nebo lepší kvalitě života. Chceme si život užívat, chceme mít poslání, chceme, aby po nás něco zůstalo. Nebo chceme mít spokojenou rodinu, vychovat děti, věnovat se partnerovi, věnovat se zálibám. A také jistě chceme dělat smysluplnou práci. Všim tím se prolíná potřeba peněz.

Ideální stav je jistě dělat, co tě baví, být tím vysoce motivován, milovat to, dělat to s vášní, nasazením a odhodláním. Také potřebuješ dělat něco, co svět a lidé kolem tebe potřebují, vnímáš potřebu seberealizace, uznání a v neposlední řadě za to chceš být dobře placen. Lépe tyto potřeby naplníš v podnikání a ve svobodném prostoru, který si kolem sebe vytvoříš. V podnikání musíš vyrobit hodnotu, abys dostal peníze. Na burze můžeš nejdříve peníze vydělat a následně je proměňovat v hodnoty.

Proto doporučuji:

- Promysli svůj hodnotový systém a to, jakou hodnotu pro tebe opravdu mají peníze, čas a svoboda. Jak se změní tvůj život, pokud budeš mít vlastním přičiněním všeho více?
- Představ si cestu, která vede k naplňování tebou preferovaných hodnot. Sny a vize dej na papír, začni jim dávat konkrétní formu.
- Získej silnou opravdovou motivaci pro to, co chceš dělat. Pokud to bude mít co do činění s burzou, chceš mít jasno ve svých záměrech. Proč se chceš učit, vzdělávat, jaké jsou tvoje postupové cíle? Napiš si, co jsi ochoten pro sebe v tomto směru udělat a proč.
- Tvoje motivace a ujasněné záměry se stanou pohonem a motorem pro další děláni. Nyní je třeba nastoupit cestu a začít. Hned, ne až jindy, ne až později. Přikládej pod oheň, pokud hoří!
- Udělej si plán a ten dodržuj. Začni. Cesta k tomu JAK NA TO se ti ukáže sama! Tvoje hlava má schopnost učení, imaginace a myšlení. Všeho, co si tvoje mysl umí představit a čemu uvěřit, toho můžeš dosáhnout.
- Pročti si příběhy a myšlenky, doporučení a rady v této knize. Jsou ze života, někdy vykoupené časem, jindy penězi, vždy však osudy lidí, kteří ti prošlapávali cestu.
- Tvoje cesta JAK NA TO vede přes neformální vzdělávání, které systém, společnost ani školství neposkytují. Je čas se začít znovu učit, tentokrát pro vlastní cíle a záměry.
- Na cestu přidej vytrvalost, odhodlání, trpělivost a disciplínu. Pokud to uděláš tak, jak píšu, budeš mít svůj cíl na dosah! Držím palce!

Vše, do čeho se na základě motivace a záměrů pustíš, se děje ve tvém vyměřeném čase. Pro dosahování výsledků můžeš použít mocné nástroje: myšlení, Pravidlo 80/20, Ziskové Sekvence Myšlení nabrané v této knize a zejména finanční páku ve všech jejich projevech a podobách. Začněme vyměřeným časem, aby bylo jasné, že je třeba začít ihned.

Dejme tomu, že tvá PROC se vyjasňují, aby se ti začala otevírat cesta k tomu JAK. Záměry a cíle vydělávat peníze na burze a žít svůj život lehce mimo systém jsou motivující, ale zdají se být vzdálené. Jak na ně? Co tak třeba vzít na pomoc účinný nástroj, který si pamatuješ z fyziky a který lidé znají již minimálně 10 tisíc let? Ano, **tím nástrojem je páka**. Její správné pochopení a využívání je základem úspěchu pro jakékoliv podnikání, na burze zvláště! Pokračujme tedy...

5

Vyměřený čas a tajemství finanční páky

Čas jsou peníze, čas je síla, čas je vyměřen.

Čas je tvoje svoboda, nebo nesvoboda.

Čas je tvoje nejcennější aktivum.

Máš ale pouze jeden čas! Jak s ním naložíš?

Faktem je, že čas každého z nás je vyměřen. Čas se nedá koupit za peníze a co ve svém vyměřeném čase děláme, by mělo být věcí svobodného rozhodování. Den každého z nás má 24 hodin, týden 7 dnů, rok 12 měsíců. Kolik máme roků, nevíme. Je na každém z nás, jak s časem zacházíme, nakládáme, jak jej využíváme pro sebe, pro ostatní, pro svoje záměry, poslání, děláním či podnikání, pro kvalitu svého života. Jak se svým časem nakládáme, tak se máme. Den každého z nás má 24 hodin, a přesto máme každý jiné výsledky, jinou kvalitu života, život se nám děje jinak. Pojďme si k tomu říct pár důležitých faktů.

Zabíjäcké věty, které zničí sny, vize i záměry

Lidé mají v různých etapách svého života nejrůznější sny, vize, plány, záměry či cíle. Naprostá většina z nich není nikdy dosažena. V praxi je to tak, že možná 80 % lidí své sny časem vypustí úplně a život zredukují na práci, povinnosti, a když vyjde čas (a peníze), na trochu zábavy.

20 % lidí projeví více snahy něco pro sebe a pro své sny udělat. Některým se to i podaří. Projeví více urputnosti, nadšení, nasazení, udělají pro sebe a své sny více než ti ostatní. Rozumím jim a umím v této věci poradit, protože mé nastavení mysli je právě takové.

Nicméně většina lidí, pokud dojde na jejich sny, vize, plány, záměry a cíle, používá myšlenkové (nebo spíše nemyšlenkové) postupy, kterým nerozumím a neumím se na ně naladit. A ani nechci... Jak to máš ty?

Lidé říkají **tyto zabijácké věty**, které spolehlivě zničí jejich sny, vize, plány a záměry dříve, než se stačí proměnit v jakékoliv výsledky:

- Udělám to až pak.
- Vrhnu se na to později.
- Až dokončím to a to.
- Až mi vyrostou děti nebo vyměním manžela, umře tchyně, dokončím studium, odchovám psa...

(Uvedené ber s nadsázkou).

Jejich povídání o tom, co udělají (až pak, až někdy), se projevuje jako pytel keců, u kterého raději nechceš být, aby ses nenakazil. Příležitosti sedají na rozhodnuté, nikoliv na váhající a neustále výmluvy hledající lidi. Tyto věty vždy obsahují faktor času. Byť máme všichni stejný čas, náš den má stejně 24 hodin, dosahujeme v čase různých výsledků a děje se nám život různě. Podstatou našeho času je, že je jednoznačně vymezen. Pouze nevíme, kolik jej opravdu máme. Odkládáním příležitostí posouváme jejich realizaci do „nikam“. A pak čas opravdu nemáme.

Protože jediné, co máme, je **VYMĚŘENÝ ČAS!**

Název kapitoly jsem si vypůjčil z mého oblíbeného filmu Vyměřený čas (In time). Popisuje podstatu času tak, jak se to děje i v reálu. Představ si, že víš, že budeš žít 85 let. Pak zemřeš. Pokud nevyděláš, neukradneš nebo nezdědíš nějaký čas navíc. Jenže to šlo pouze ve filmu. Příběh ukázal podstatu, kdy čas je nejcennější aktivum, které máme. **Čas je cennější alternativa peněz.**

My usilujeme o to, abychom měli to nejcennější, to jest čas pro sebe, pro svoje sny, vize, záměry, plány a cíle. Víme, resp. měli bychom vědět, že každý z nás je středobodem vesmíru a celý náš život se odehrává kolem nás. Až nebudeš, nebude nic. Moudrý člověk znalý tohoto faktu zachází s časem jako s nejcennějším pokladem. Zaměřuje se na smysl a poslání svého života a své sny, vize, záměry, plány a cíle dává do jeho středu a hlavní dějové linky.

Ti méně moudří lidé časem mrhají, jako by se dal koupit, jako by ho byla spousta. Ale ve skutečnosti je vyměřen všem stejně. Nikdo nemá den kratší, ani delší. Žijí život ze dne na den, z minuty na minutu. Odměřují čas pro odpočinek a těší se na důchod a tím i paradoxně na konec svého času. Na klid, na nicnedělání, na nepovinnosti, na no-stress, na konec složitostí a strastí, na konec utrpení. Přežívají a jen občas užívají. Nemají čas ani peníze na lepší kvalitu života. Zabíli své sny a vize nepochopením fyzikální podstaty času.

Ano, na rozdíl od filmu víme, že další čas si nekoupíme. Proto nám zbývá jediné, moudře využít ten stávající čas, který máme k dispozici a o kterém víme, že je vyměřený. Pouze nevíme, do kdy. Můžeme život přežívat, nebo prožívat. Můžeme žít život podle toho, jak nám to nalajnoval někdo jiný, nebo jej můžeme prožít podle sebe. Můžeme aktivně žít svůj sen, vize, plány a záměry v reálném čase, tady a teď a nemusíme na nic čekat. Chce to pouze

VZÍT SI ZPĚT SVŮJ ČAS!

Ano, pokud víme a jsme si toho plně vědomi, že náš čas je:

- vyměřený,
- konečný,
- plynoucí,
- nevratný,
- nelze si jej přikoupit,
- den každého z nás má stejných 24 hodin,
- nebo může být ztracený, promarněný, nevyužitý, zneužitý...

...potom se můžeme svobodně rozhodnout! **Vzít si zpět svůj čas** a zacházet s ním moudře, chytře a strategicky! Pochopit správně funkci a hodnotu času může znamenat pochopení nejdůležitějšího zdroje pro náš život. Ano, je to tento VYMĚŘENÝ ČAS. Jiný čas není k dispozici. Jak nakládáš s tím nejcennějším, co máš?

Čas jako aktivum

Ano, čas je cennější majetek (dočasný), než jsou peníze, hmotný majetek nebo jakákoliv aktiva. Protože tato kniha je o podnikání a specificky o podnikání burzovním, posuneme myšlenku o zacházení s časem k tomu, co tě zajímá.

Nejdříve tři rovnice v alternativách:

ČAS = PENÍZE = SVOBODA

PENÍZE = ČAS = SVOBODA

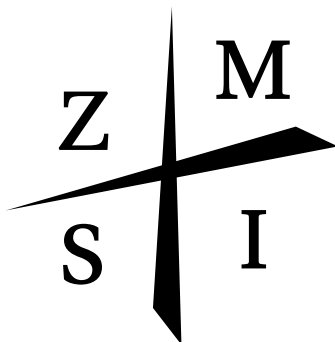
SVOBODA = PENÍZE = ČAS

Čas, peníze a svoboda jsou součástí nás i vesmíru.

- **Čas** je nekonečný, ale pro nás vyměřený. Peníze nemusejí dávat smysl, nemáme-li čas nebo máme málo svobody.
- **Peníze** si představme jako energii, elektřinu, proud aktiv. Bez pochopení faktoru času peníze nevyděláme a kolik jich vyděláme, to je projev svobody myšlení a schopnosti myslet.
- **Svoboda** je vnitřní i objektivní, to, po čem toužíme, a nějak s ní zacházíme. Svobodně se rozhodujeme, jak naložíme se svým časem, a také zda, kde, jak a kolik peněz vyděláme.

Značka ideál je = užívat co nejlépe, v co nejlepších kvalitě svůj život ve vyměřeném čase + přidat peníze, nejlépe tok peněz, cash-flow + užít si toho jako svobodné bytosti a správně a odpovědně svobodu využívat pro naše sny, vize, plány a záměry.

Výše uvedené rovnice nejsou žádná esoterika. Jsou to fakta. Je to fyzika a ekonomika a reálná podstata toho, po čem bychom měli toužit, pokud patříme do oné 20% skupiny lidí tak, jak jsem je definoval v úvodu. Předpokládám, že cash-flow kvadrant a to, jak funguje, znáš.



Zaměstnanci prodávají svůj čas, talent, energii a sami sebe za peníze. Tyto peníze jsou vždy omezeny trhem práce a jsou krutě zdaňovány. Lidem práce opravdu nezbyvá čas, peníze, ale ani svoboda na to, aby se mohli svými sny zabývat. Protože prostě pracují na snech jiných lidí.

Soukromníci a podnikatelé proměňují v peníze svoje dovednosti, myšlenky a s časem i penězi pracují efektivněji. Jsou více v tržním prostředí, které je neomezuje výdělek, a jsou v podstatně lepším režimu zdanění. Když mají čas a pochopí správně funkce času, peněz a svobody, splní si dosažitelné sny a plány. Píšu dosažitelné, protože život a děláni v kvadrantu S na levé straně má svoje omezení.

Nebo můžeš být **Majitelem** svého podnikání nebo podnikání či projekty budovat nebo jsi vědomým **Investorem**, jsi ono M či I na pravé straně cash-flow kvadrantu. Pracuješ kreativně se svým časem, s penězi i svobodou a tvůj život se děje v úplně jiné dimenzi. Je to prostě ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ cash-flow kvadrantu.

Úspěšní lidé na PRAVÉ STRANĚ cash-flow kvadrantu si totiž váží času, peněz i svobody.

- Umí je užívat.
- Umí s nimi efektivně zacházet.
- Vnímají je jako výrobní nástroj.
- Chápou jejich investiční povahu.
- Umí je multiplikovat, násobit, protože je používají jako páku.

Ano, slova čas, peníze, svoboda v sobě **obsahují peníze**, toky peněz, investiční složku a finanční páku. Správným pochopením a využíváním času, peněz a svobody

můžeš multiplikovat své sny, vize, plány, záměry a výsledky opravdu velmi silně. Je to myšlení milionářů. Jiné nastavení hlavy, jiné myšlenkové vzorce. Můžeš si je do hlav nasoukat jako Ziskové Sekvence Myšlení, ale musíš průběžně odbourávat ty ztrátové a nežádoucí myšlenkové vzorce.

Nevědomí lidé, když začínají podnikat, uvažují pouze o penězích. Faktory času a svobody upozadují. Ve skutečnosti upozadují investiční aktiva a strategické výrobní nástroje!

Ale v reálném čase se dějí:

- Myšlenkové vzorce, které soukáme do hlavy.
- Informace, které pouštíme do hlavy.
- Děje se naše konání, akce, rozhodování.
- Zaměřujeme pozornost tam, kde to potom roste. Nebo se děje naše podnikání na burze...
- Kam, proč a jak na burze zaměřujeme pozornost, tam se nám potom dějí věci a výsledky.

Vím, že hodně lidí zájem má. Správně v tom vidí příležitost pro peníze a pro relativně snadné zisky. Méně vnímají příležitost pro svobodu a nezávislost. Ono se těžko emočně představuje to, co není, nebo čeho je málo... A zcela upozadují faktor času, nevnímají VYMĚŘENÝ ČAS, protože říkají:

- až budu mít čas,
- až později,
- až pak,
- až jindy.

A říkají to až do nikdy po celou dobu, po celý svůj **vyměřený čas**. Úspěch, kvalita života, čas, peníze, svoboda a vše, po čem toužíme, jsou výsledkem myšlení, schopnosti myslet a zejména také schopnosti správně používat VYMĚŘENÝ ČAS.

Všeho, co si tvoje mysl umí představit a čemu uvěří, toho můžeš dosáhnout. Ale musíš rozumět podstatě pojmů čas, peníze, svoboda. Musíš znát rovnici ČAS = PENÍZE = SVOBODA opravdu z její podstaty, ne pouze formálně!

Potom neexistují žádná omezení, nejsou žádné hranice!

Když jsem pracoval pro jiné lidi, vydělával jsem nadprůměrně a měl jsem čas a svobodu na příděl. Nic moc život, ale přežít se to dalo.

Když jsem začal podnikat v obchodě a ve stavebnictví, získal jsem podstatně více peněz a lepší možnosti, jak zacházet se svým časem. Plus svobodu, jejíž omezení bylo dáno provozními náležitostmi podnikání. Čím bylo složitější, tím méně času jsem měl a tím více se svoboda vytrácela... Ale život v podnikání byl samozřejmě lepší a úplně někde jinde, mimo mou předchozí představivost.

Když jsem začal dělat na burze, obchodovat a později i podnikat, otevřely se mi jiné, nové a netušené dimenze užívání času, peněz i svobody.

Neztrácej čas! **Během několika měsíců můžeš dosáhnout více než většina lidí za celý život**, když si osvojiš prokázané vzorce úspěchu!

Čas je síla, energie, obsahuje v sobě silnou páku pro realizaci tvých záměrů. Používej tuto sílu moudře! Nejen na burze, ale v jakékoliv činnosti můžeš čas ztrácet, nebo jej efektivně používat. Také jej můžeš získat tím, že uvolníš svoji svobodu správným směrem, lehce mimo systém.

Udělejme si krátkou rekapitulaci!

Lidé práce prodávají svůj čas a svou energii za peníze

- Získávají vědění, vzdělávají se za účelem získání „dobré práce“, aby mohli prodávat svůj čas a energii za peníze.
- Jejich záměrem je získat „dobrou práci“, aby měli peníze. Místo aby se zaměřovali na ty peníze, prodají svobodu...
- Nevědí, že na „burze práce“ nemohou dostat za svůj čas nikdy více peněz, než je tržní hodnota jejich práce...
- Lidé práce využívají svoje vědění a záměry na to, aby získali limitované peníze (almužnu) a prodávají čas, energii a svobodu. Diví se, že mají málo peněz. Málo peněz mají proto, že se zaměřují na formální vzdělání a na práci, místo toho, aby se zaměřili na dovednosti a na peníze.

Lidé podnikaví, podnikatelé, prodávají informace, myšlenky a dělají peníze

- Získávají neformální vzdělání a dovednosti, aby vymysleli peníze a získali tak čas a svobodu.
- Záměrem je dát svým myšlenkám finanční páku a rozpohybovat peníze tam, kde je vidí.
- Na burze myšlenek, záměrů a příležitostí investují čas, energii a peníze tam, KDE JSOU JEJICH PENÍZE.
- Lidé podnikaví využívají svoje neformální vzdělání a získané dovednosti s finanční pákou a zaměřují se na toky peněz, aby získali další peníze, svobodu a čas. Protože mají více svobody a času, mají větší prostor pro vydělávání peněz. Navíc s pákou, která je pro lidi práce nedostupná.

Jak můžeš tyto informace a znalosti využít pro vydělávání peněz na burze?

Musíš zejména pochopit a rozumět podstatě procesu vydělávání peněz v podnikání. Prozradím ti tajemství: Díky pákovým silám můžeš své peníze v jakémkoliv podnikání (i na burze) rozpohybovat s málo penězi a pokud budeš postupovat chytře, můžeš dosáhnout více, než jsi kdy snil. Jen je třeba pro to něco udělat!

Proto teď nemusíš příliš řešit, zda máš, nebo nemáš dostatek peněz pro investování nebo podnikání na burze. To, co musíš řešit, je tvoje neformální vzdělání a musíš si zjistit ta svá PROČ a JAK. To jest musíš mít silnou motivaci a musíš mít vůli zjistit a naučit se, jak na to! Pro většinu lidí jsou a zůstanou řešení pro peníze a lepší život mimo jejich mentální dosah.

Povězme si ještě více o finanční páce. Souvisí totiž nejen s penězi, ale se všemi zdroji, které máš k dispozici a které můžeš používat pro realizaci svých záměrů!

Finanční páka svobody, času a peněz

Zde ještě krátké vysvětlení. Řekněme si pár slov o termínu „finanční páka“, anglicky také „leverage“.

Jedna z věcí, kterými jsou amatéři na burze strašeni, je riziko finanční páky. Finanční páka na burze je získávána tím, že můžeme s malými finančními prostředky kontrolovat a obchodovat aktiva o podstatně větší hodnotě.

Třeba za 1 000 dolarů obchodujeme s kontraktem v hodnotě 10x větším, tj. 10 000 dolarů. Pokud se cena obchodovaného aktiva na burze pohne jakýmkoliv směrem, finanční páka způsobuje, že vyděláváme celý cenový rozdíl vyplývající z hodnoty aktiva odpovídající cenovému pohybu.

Tj. za 1/10 ceny na vstupu můžeme nafasovat 100 % potenciálního zisku nebo ztráty. Zisk je naděje, kvůli které obchodníci na burze podstupují případně riziko ztráty. Ztráta je potom ono vyplněné riziko v praxi.

Pár faktů a skutečností:

- Na burze můžeme pracovat i s finanční pákou podstatně větší. Třeba 1:20, 1:100, 1:400. Důležitější pojem než finanční páka je pro nás „finanční účinnost“ burzovních operací. Ale to teď neřešme, o tom jinde a později.
- Na burze můžeme spekulovat rovnocenně na růst nebo pokles ceny. Jinými slovy, podnikateli na burze je jedno, kam jdou ceny. Řídí svůj kapitál ve směru převažujícího sentimentu. Sentiment je jako vítr, určuje převažující směr pro cenové pohyby. Sám o sobě je také pákou v trhu.
- Nejsilnější finanční páka ve skutečnosti vzniká v hlavě burzovního obchodníka. Tak, jako jsou výsledky jakéhokoliv podnikání výsledkem myšlení podnikatele, stejně je tomu i na burze.
- Ale pouze na burze řešíme pro rozhodování pravděpodobnost 50:50, neboli 1:1. Podnikání na burze je tedy pravděpodobnostní podnik. Tak jako vše v životě i v podnikání. Ale díky pouze dvěma možnostem je to rozhodování a podnikání nejjednodušší! Přesto si jej umí 90 % lidí v hlavě pěkně komplikovat. Lidé bohužel rozum a mozek zneužívají k tomu, aby nadměrně mysleli tam, kde stačí vidět a jednat.

Snad kolem žádné jiné okolnosti finančních trhů není tolik nedorozumění, mýtů a pověr jako u pojmu „finanční páka“! Přitom je docela strategické tomu nejen rozumět, ale zejména nabyté znalosti správně používat.

- Finanční páka je skvělý sluha, ale zlý pán.
- Finanční páka je cesta do finančního pekla, nebo do finančního nebe...
- Finanční páka je riziko, nebo příležitost!
- Vše, co si myslíš a co víš o pojmu „finanční páka“, předznamenává tvou aktuální situaci na burze!
- Vše, co o pojmu „finanční páka“ nově zjistíš a čemu následně přizpůsobíš svoje jednání a rozhodování, předznamená tvou budoucnost!

A tvá budoucnost na burze může být buď skvělá, nebo pochmurná. Je to jen na tobě a na tvé hlavě.

Jaká tajemství a příležitosti se skrývají ve finanční páce?

Ti rozumnější chtějí odhadnout své nástupy do obchodování tak, aby bylo dosaženo zisků co nejrychleji a nejspolehlivěji, a hledají tajné kódy, či způsoby, které by byly při obchodování úspěšné. I kdysi hledali obchodníci „Svatý Grál“ v obchodování. Věnovali tomu spoustu času a prostředků, aniž by 100% úspěšné řešení kdy našli. Proč? Prostě proto, co zkušený už dlouho vědí, že **žádný Svatý Grál v tradingu neexistuje**.

Pokud by existoval, určitě bychom jej znali a stál by opravdu hodně peněz. Pokud máš spolehlivý systém pro predikce trhu, potom jsi schopen určit s poměrně vysokou spolehlivostí pravděpodobnost, kam půjde trh a cena sledovaného aktiva. Vlastně 90 % všeho kolem fundamentální a technické analýzy se týká odhadů, kam půjde cena a kde jsou nejlepší ziskové příležitosti.

Svatý Grál tedy neexistuje. Ale možná **existují určité tajné kódy**, které se vyplatí využívat pro ziskové a bezpečné obchodování. Některé z nich jsou opomíjené nebo úmyslně zkreslované. Jeden z nich se týká **finanční páky, leverage**.

Spousta online obchodníků z nejrozumnějších důvodů přijímá tezi o „opatrném“ obchodování s malou finanční pákou, která je má chránit před většími ztrátami. Řekněme si o tom více.

Na online trzích můžeš s minimální investicí kontrolovat několikanásobně větší hodnotu svého akciového, komoditního nebo měnového kontraktu.

To znamená, že můžeš za málo peněz kontrolovat velkou hodnotu aktiv s možností realizace vysokých zisků (nebo ztrát). Pracuješ zde s leverage – finanční pákou. Čím menší zálohu, margin, pro své obchodování trader používá, tím je jeho vstup do obchodování levnější, ale efekt finanční páky se zvětšuje. Profesionální spekulanti používají vysokou finanční páku.

Nízký margin, vysoká leverage zvyšuje finanční účinnost obchodování. Po uzavření obchodních pozic se vložená záloha, margin, vrací na traderův účet. Margin se takto chová jako vratný kapitál, díky kterému můžeme kontrolovat mnohonásobně větší hodnoty obchodovaných aktiv.

To znamená, že můžeš za málo peněz kontrolovat velkou hodnotu aktiv s možností realizace vysokých zisků (nebo ztrát). Margin může být 50 %, 10 %, 5 % nebo i méně než 1 % z hodnoty aktiva. Vzniká nám tím výsledná páka 1:2, 1:10, 1:20, 1:100 a vyšší. V rámci obchodování CFDs na akcie, komodity či Forex můžeš pracovat s leverage na běžných burzách nedostupnou, u komodit s finanční pákou 1:60–1:200, u měn 1:100–1:250 i více.

Pokud dodržíš správný money management, otvíráš správnou velikost kontraktu, máš přiměřenou výši svého operativního kapitálu a používáš správně finanční účinnost obchodovaných aktiv, může ti být finanční páka do jisté míry lhostejná. Když ale nedodržíš správný money management, proděláš s malou i velkou pákou a každá rada bude drahá. Proto je potřeba věnovat pozornost procesu řízení peněz.

Procesu řízení peněz, pozic na burze, se říká risk management

Risk management v obchodování na burze je nesrovnatelně jednodušší záležitost než risk management (finanční řízení a rozhodování) v jakémkoliv podnikání. Zde mě často udivují lidé, kteří jdou na burzu jako hledači štěstí doufající v komplikované, sofistikované a zaručené návody, a přitom si neumějí spočítat vlastní výplatu. Na burze si potom neumějí spočítat rizika, příležitosti, stanovit parametry čehokoliv.

Jakékoliv podnikání, a tím i podnikání na burze, je o číslech. Čísla v podnikání ani na burze nejsou žádná raketová věda. Tvrdím, že investování i účinkování na burze je o znalostech matematiky 5. třídy základní školy. Používáme pouze sčítání, odčítání, násobení, dělení, přímou či nepřímou úměru či procenta a zlomky.

Zcela mimo dosah 98 % populace je chápání čísel v podnikání i na burze se znalostí **Paretova pravidla 80/20**. Zrovna na burze to ale funguje úplně geniálně.

Proč je znalost Pravidla 80/20 důležitá a klíčová?

Možná kousek předběhnu ve tvém vzdělávání. Znalost a zejména pochopení a používání **Pravidla 80/20** v životě, v procesech podnikání a zejména i na burze umožňuje nejen přímou cestu za výsledky, ale zjednodušuje život, přidává čas a svobodu.

Jistě si v mých vzdělávacích programech ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ nebo i kurzech o burze o pravidle 80/20 nastuduješ a vyzkoušíš v praxi vše potřebné. Toto pravidlo, pokud je pochopeno, **funguje skvěle!** Zejména jde ale mimo hlavu a vzdělání 98 % populace, takže jeho využíváním můžeš získat konkurenční výhodu a vytěžit potenciál všeho, co děláš vědomě za účelem dosažení výsledku či zisku. A to více efektivně za méně času s podstatně lepšími výsledky!

Zde je důležité zmínit, že mimo finanční páku peněz v životě, v podnikání i na burze funguje vědomé využívání finanční páky takových pojmů, jako jsou svoboda a čas. Je to v této fázi tvého čtení důležitá informace!

Jak lze využít finanční páku svobody, času a peněz na burze?

Podnikatelé, investoři a lidé na „pravé straně“ cash-flow kvadrantu mají jiné vnímání těchto slov.

Svoboda je nejen hodnotou a cílem, ale je i prostředkem a pracovním nástrojem. Mám-li zabezpečenou kvalitu života jinak než spekulacemi na burze, nemusím se na burze honit za štěstím. Prostě mohu vnímat burzu jako byznys, jako další prostor pro podnikání. Mohu se rozhodovat svobodně o času, který tomu věnuji, i o způsobu, jak k tomu přistoupím. Nejsou zde žádné tlaky ve stylu „musím, smím, doufám“.

Rozhodování o tom, **co na burze dělat**, se odehrává v hlavě podnikatele. Jsou to rozhodování o plánování, pravidlech a strategiích.

- Bohatí lidé neriskují, protože vědí, že bohatství se buduje postupně.
- Bohatí lidé bohatnou, protože používají páku svobody a svého času, přidávají páku peněz a vědí, že trpělivost, pravidla, strategie a disciplína vedou ke chtěným výsledkům!
- Bohatí lidé používají inteligentní postupy pro investování nejen peněz. Zejména inteligentně investují do zacházení se svým časem, potenciálem, realizují promyšlené, vědomé a inteligentní postupy ve všem, co dělají, pro chtěné výsledky!

Svobodu můžeš použít na děláni bez cílů, nebo vědomě a chytře. Můžeš využít její finanční páku v procesech podnikání!

Čas také obsahuje finanční páku. Buď to chápeš, nebo ne. Podle toho se odvíjí tvé výsledky.

Peníze – u těch je to jasné! Peníze samy o sobě mohou mít v sobě finanční páku, pokud je používáme pro děláni dalších peněz. Nebo je můžeme utratit či s nimi hazardovat, potom nevědomě používáme páku proti svým zájmům. Je dobré znát a používat páku peněz vědomě!

Burza jako podnikání v post-zavírované době?

Vždy jsem se díval na burzu jako na příležitost pro chytré řízení peněz. Každý začíná na burze formou hry. Učí se, vzdělává se a nabírá zkušenosti. Postupně se tato hra mění na hru více profesionální.

Podnikatelé si uvědomují, že život i podnikání jsou hra. Žijeme v herním systému, nakonec to máme vědecky podpořeno teorií her. Jde o to, na jakém hřišti hrajeme, jaká pravidla používáme a jak se zaměřujeme na výsledky.

5 Vyměřený čas a tajemství finanční páky

Zatímco **lidé práce** jsou zvyklí hrát na hřištích jiných lidí podle jejich pravidel a pouze doufají, že se hry zúčastní a sem tam inkasují nějaký ten úspěch, lidé „svobodného myšlení“ to mají jinak.

Používají svobodu, čas a peníze na to, aby budovali vlastní hřiště, vlastní herní systém a pravidla. Hrají podle pravidel, kterým rozumějí a která předurčují chtěné výsledky. **Hrát podle vlastního herního systému je pákový projev svobody a času.** Je to vědomé otočení reality chtěným směrem.

Kam zaměřuješ pozornost, tam to roste!

Aby podnikatel na burze věděl, kam má zaměřovat pozornost, potřebuje o burze, příležitostech a o tom, jak to vše funguje, něco vědět!

Podnikatel na burze vědomě využívá svobodu a svůj čas k procesu učení, vzdělávání, hledání a poté pečlivě plánuje postupy, strategie a zejména si stanovuje pravidla, která vyhovují jeho naturelu, schopnostem a plánům v podnikání.

Podnikatel není limitován svobodou a časem, proto může obojí používat podle svých záměrů a plánů. Na burze obchoduje, když je mentálně a fakticky připraven a má na to opravdu čas a tehdy, když jsou příležitosti. Ne tehdy, když mu čas někdo přidělí. Rozdíl mezi tím, že můžete, kdy chcete a jak chcete, a tím, že se účastníte pouze v přiděleném čase, určuje výsledky a může být dramaticky významný.

Nejvíce peněz na burze vydělávají lidé, kteří chápou Pravidlo 80/20 či 90/10 v podnikání a obchodují tehdy, když vidí příležitosti, které vyhovují jejich pravidlům a poznání.

Nejvíce peněz na burze prodělávají ti lidé, kteří „nemají čas“ a v omezené svobodě honí na burze příležitosti za každou cenu, protože chtějí „udělat“ nějaké ty obchody v časech mezi plněním jiných povinností.

Ale takto burza nefunguje, vůbec se nepřizpůsobuje tomu, kdo má či nemá čas, svobodu či peníze.

Naopak, svobodou, časem a penězi se musíme přizpůsobit tomu, co se na burzách odehrává! Pouze tak efektivně využijeme finanční páku svobody, času i peněz.

Málo svobody, málo času a málo peněz znamená – malou finanční páku pro realizaci chtěných záměrů, cílů, zisků...

Vycházíme-li z rovnice

SVOBODA = ČAS = PENÍZE,

potom je jasné, že o burze platí ono „bez peněz do hospody nelez“, ale v rozšířené formě „bez svobody, času a peněz na burzu nelez“.

Jaké je řešení pro začátečníky a pokušitele štěstí?

Cílem tohoto textu není kohokoliv odradit. Cílem je pouze navigovat v myšlení. Pokud začínáš, přemýšlej o tom, co je tvým cílem na burze. Jistě to jsou peníze! Ano, to je logické. Potom je ale jasné, že chceš-li hodně peněz na konci, musíš jich mít přiměřeně i na začátku. A musí to být prostě něco jako „rizikový kapitál“.

Řeklo by se, že nejlépe je mít na burze tak 100 tisíc eur, či milión. Peníze nedělají peníze. Peníze dělá investor svým myšlením. Ale peníze může dělat pouze tehdy, má-li do čeho budoucí úrodu sázet, a poté záleží i na tom, jak se o ni stará. Hodně peněz na burze je větší pole s vyšší šancí na dobrou úrodu.

Nicméně pro proces učení je možné začít i s méně penězi, to je jasné. **Co je ale bezpodmínečně nutné?**

Je třeba **hru na burze nastavit jako profesionální trénink**, něco jako profesionální demo hru a poté profi trénink s malými penězi.

Nejvyšší ambicí profesionálního spekulanta, tradera, je pracovat s cizím kapitálem. Když to umíš, je jedno, zda děláš na burze s malými penězi nebo s velkými. Technicky a technologicky je to totéž.

Zatímco vlastní pojmy trader či obchodník na burze se vztahují spíše k individuální činnosti jedince, potom sousloví „řízení peněz či kapitálu“ nijak neomezuje jejich zdroj a původ. Stačí přidat myšlenku „podnikání na burze“ s penězi a jakýmkoliv rizikovým kapitálem, přidat myšlení podnikatele a prostě rozjet toto technicky jednoduché podnikání ve větším měřítku.

Pořád to může zůstat jako **podnikání lehce mimo systém**.

Je to podnikání bez omezení času, svobody, bez složitostí klasického podnikání a bez kapitálového omezení. Když ukážeš privátním investorům, že umíš řídit rizikový kapitál lépe, než jim zajistí jakýkoliv myslitelný výnos v bance či z podnikání, a navíc přiměřeně bezpečně s riziky pro obě strany (podnikatele i investora), máš nakročeno k podnikání bez hranic.

Můžeš začít proces učení úplně bez rizika. Když se naučíš mít pod kontrolou rizika a vlastní myšlení či rozhodovací procesy, můžeš se pustit do reálné hry na burze. Pak je možné postupně zvyšovat sázky a vylepšovat strategie, přidávat záměry a cíle až do pokročilé etapy učení, realizace tradingu či podnikání. Vše je jen v hlavě člověka podnikavého a myslícího!

- Chceš-li dosáhnout zisku, musíš se naučit pracovat s penězi jako investor!
- **Chceš-li přidat ke svým ziskům i svobodu, čas a nezávislost**, musíš s těmito hodnotami pracovat jako podnikatel-investor již od začátku.
- Vyvaruj se „zneužívat“ omezenou svobodu na příděl a zbytky času, které ti zbydou poté, co je někomu dáváš za peníze, na to, abys rychle zbohatl!

Takto to nefunguje!

Proto se nauč věnovat svobodu, čas a pozornost burze tehdy, kdy to dává smysl (nikoliv, když ti někdo čas přidělí). **Tím se naučíš využívat finanční páku svobody a času.** Pravděpodobně vyděláš více a pochopíš, jakou páku v sobě mají svoboda a čas. Poté klidně přidej i peníze!

Výsledek na burze v penězích je přímo úměrný součinu svobody, času, peněz a finanční páky i finanční účinnosti tak, jak je můžeme na burze používat.

Cesta podnikatele na burze je vědomá cesta

Je to o pochopení fenoménu svobody, času, je to o plánování, strategiích, záměrech. Je to o vzdělávání a pochopení. Je to o budování vlastního hřiště pro podnikání a vlastního herního systému a pravidel. Je to podnikání, proto musí toto konání na burze obsahovat vize, záměry, proces vzdělávání, testování a plánování. Součástí podnikání je vždy strategie pro řízení peněz a rizik.

Jistě sis všiml, že podnikatelské strategie na burze neobsahují nahánění štěstí, příležitostí, zajců a doufání. Doufání, že když mám chvíli čas, tak prostě vydělám. Někdy to vyjde, ale často ne. Jak tedy na to, aby se podnikání na burze stalo opravdu podnikáním? Do čeho a jak inteligentně investovat čas, energii, potenciál? Abys to věděl, vzdělávej se!

Rozdíl mezi úspěchem a neúspěchem je vzdělání!

Moje zkušenost je, že 90 % úspěchu každého podnikatele v jakémkoliv oboru spočívá v tom, že se vzdělává nejen ve svém oboru, ale také zejména v tom, **jak podnikat**. Je třeba získávat dovednosti, které se ve školách neučí a v zásadě se špatně načítají i z knih.

Řešením, jak na burze podnikat úspěšně, je tedy nejen vzdělávání o tom, jak to na burze funguje. Ale zejména vzdělání o tom, jak na burze myslet jako podnikatel a jak využít finanční páku svobody, času a peněz správným způsobem!

Naše **cesta ke vzdělávání** je o systematickém, promyšleném a fungujícím systému, kdy se vzděláváme v tom, co nás baví, v čem chceme být úspěšní a k čemu zaměřujeme pozornost.

Opravdové vzdělávání je o teorii a praxi. Opravdové vzdělávání je o lidech, jejich příbězích, o zkušenostech a faktech.

Burza a podnikání na burze je dynamický systém. Základy a podstata zůstávají a okolnosti či podmínky se neustále mění.

Naším základem je kurz HRAJEME SI NA BURZE v různých modifikacích. Základy jsou naše hřiště a náš herní systém prověřený časem a příběhy tisícovek lidí.

Postupně jsme přidali cestu INVESTUJEME NA BURZE, která je o tom, jak přeměnit postupně hru a fázi učení v hru profesionální. Přidáváme podnikatelsko-investiční záměry a postupy. Věnujeme se řízení investic, vymýšlíme byznysové modely, třeba MultiTerminalTrading.

Projekt MultiTerminalTrading je o technické realizaci řízení sdružených účtů více rizikových investorů pod vedením profesionálního tradera v rámci jeho podnikatelského projektu. Tím podnikateli na burze vzniká větší příležitost pro bezpečnější, ale finálně i ziskovější podnikání na burze. Ale nepředbíhejme, toto dnes pro tebe není na pořadu dne. K tomu se můžeš propracovat, je to možná něco jako budoucí příležitost. Jistě atraktivní a zajímavá!

Když už jsme u praktických výstupů našeho vzdělávání pro naše současné i budoucí kolegy, přidávám ještě pár informací.

Rádi si zjednodušíme život. Proto do svých postupů zapojujeme **analytické metody**, jako je naše Situační Analýza Online, kterou jsme inovovali do verze 2.0 a díky ní umíme na burze identifikovat ziskové příležitosti s úspěšností 70, 80 až 90 %. Takovou úspěšnost dosahujeme více než 12 let v řadě a je to výsledek jistých postupů v týmu burzovních analytiků a traderů, kteří si všichni prošli mými kurzy.

V další komunitě, v KLUBU INTELIGENTNÍCH INVESTORŮ, udržujeme **komunitu** stovek traderů či burzovních podnikatelů a řešíme měnící se okolnosti, novinky, fakta, vzděláváme se. Chceme chápat naše Tajné Burzovní Kódy a děláme burzu s vizí a záměry podnikatelů.

Chceš-li vědět více, stačí zabrousit na náš web pro bonusy na www.klubinin.cz/kniha-navody-bonusy nebo se rovnou přidat do komunity našeho KLUBU IN IN nebo nejlépe obojí plus opřít se do vzdělávání!

Řekl bych, že tě to může zajímat!

Ted' následuje malá poznámka na závěr této kapitoly a dva obrázky s grafy.

Týká se to aktuální lehce zavírované doby i ekonomiky. Svět kolem řeší problémy, ale na burze vše ukazuje, že jsme na dobré cestě. V našem oboru žádné potíže a krize nehrozí. Ale v mysli lidí virus řádí...

Média se nás snaží utvrdit v tom, že virus je pod kontrolou, vše se uvolňuje a můžeme opět sprádat pracovní či podnikatelské plány. Může to tak být, ale také nemusí. Je jisté, že doba následující bude více než nejistá!

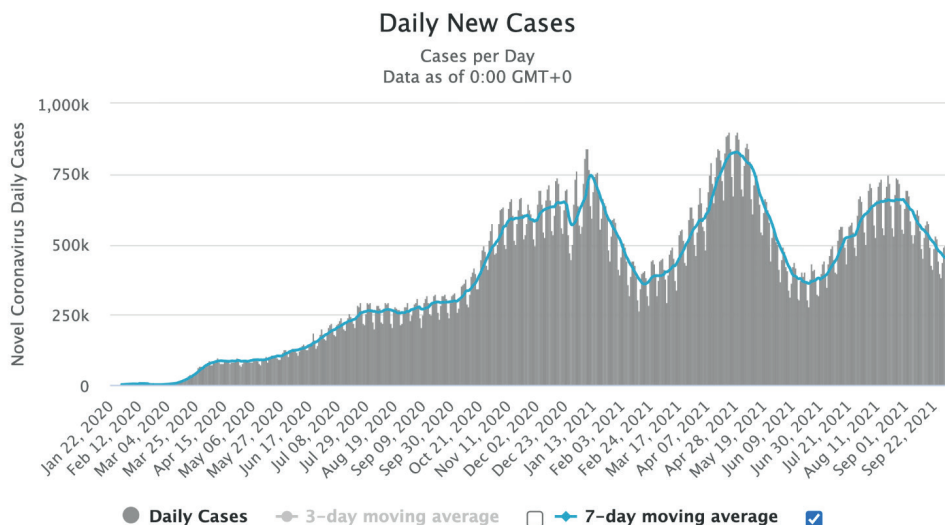
Zde krátká poznámka. Ano, můžeš číst tuto knihu později a virová epidemie bude již za námi. Nebo bude jiná událost, která naruší jistoty světa kolem nás.

5 Vyměřený čas a tajemství finanční páky

Potvrzuje se mi, že **jediná jistota je náš svět online podnikání**, specificky v tomto případě online podnikání na burze. Zde se nemění nic. Virus nevirus, trhy fungují pořád stejně. Rostou, nebo klesají. Klesají, nebo rostou. Fungují a neustále vytvářejí nové a nové příležitosti pro ziskové spekulace. A budou takto fungovat i nadále. V zásadě je nám jedno, zda trhy rostou či klesají. Důležité okolnosti jsou permanentní pohyb cen, volatilita, likvidita.

Je dobré rozumět tomu, co se na finančních trzích děje. Je nutné mít zde aktivovány peníze, přidat svobodu a čas, protože zde vždy byly, jsou a budou příležitosti.

Říkají nám, že „rozvolňují“, ale zároveň šíří paniku. OK, může být. Ale graf vývoje pandemie je zatím pořád rostoucí (psáno v srpnu 2021). Jistoty pro práci a podnikání žádné nejsou, vyhlídky jsou vyhlídky jsou nevalné. Poznámka k III. vydání 2025 – pandemie sice skončila, ale do hry nám globálně naskočily další krizové jevy a události – válka na Ukrajině, Donald Trump, deglobalizace, AI – umělá inteligence, do centra dění se dere Čína, Evropa slábne a slábne... Než dočteš tuto knihu, svět se opět změní!



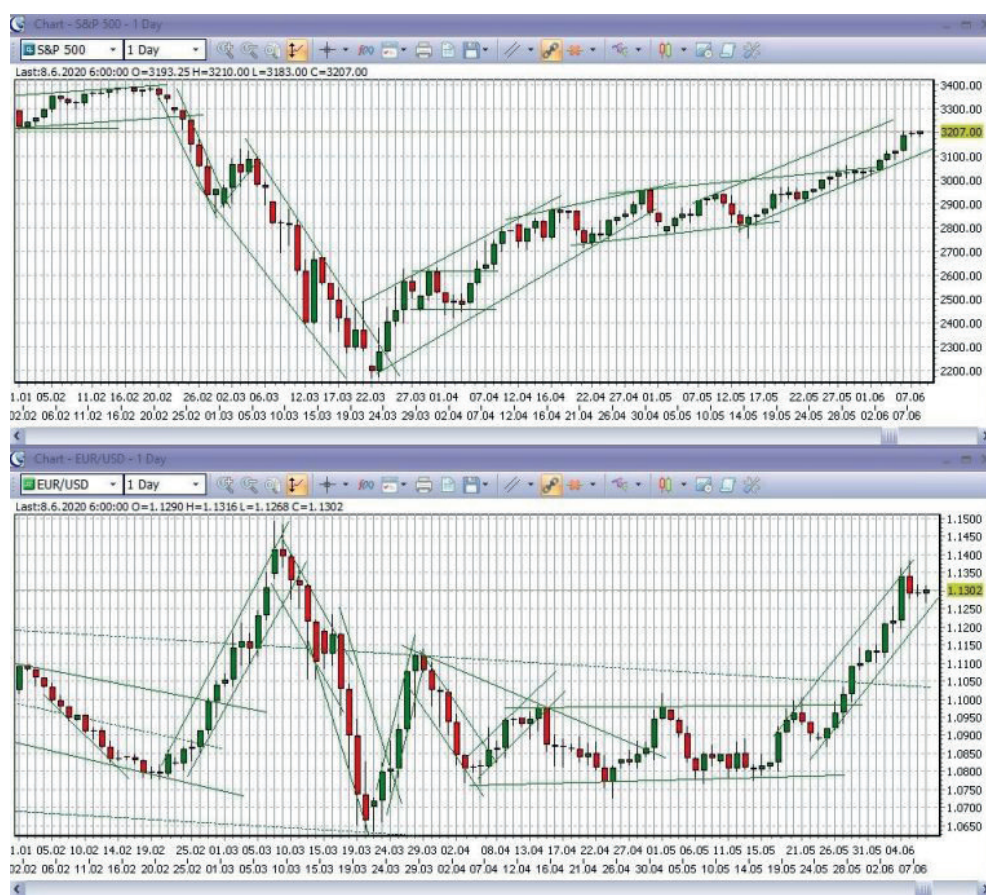
Graf nejistoty a rizika v práci i podnikání!

Proto zaměřím pozornost tam, kde je svět stabilnější a funguje pořád stejně – na burzu!

Mrkni se na graf vývoje pandemie, dosaď si trendové čáry a zvaž nejbližší varianty vývoje. Nevím, jak pro jiné, ale pro mě je to příležitost přisypat kapitál na burzu. O tom je druhý graf – cenový vývoj aktiv, z něhož jsou zřejmé trendy a příležitosti.

První graf ukazuje šíření pandemie. Je to informace o tom, že pracovní a podnikatelský optimismus není úplně na místě. Rizika pro práci i podnikání jsou významná... Nehledě na vývoj ekonomiky.

Druhý graf je také aktuální (2021) a jsou z něj zřejmé příležitosti a peníze!



Graf cenového vývoje aktiv na burze = graf příležitostí a peněz!

Je to o tom, jak využít finanční páku svobody, času a peněz v podmínkách post-zavírané doby, ale také o tom, jak se vzdělávat a jak podnikat na základě poznání a faktů!

Jak můžeš využít vyměřený čas a finanční páku pro své záměry?

- Rozdíl mezi úspěchem a neúspěchem je vzdělání. Začni využívat svůj vyměřený čas pro získání finančního vzdělání, pokud cílíš na výsledky v penězích. Vzdělání poskytne silnou finanční páku tvým záměrům!
- Kam zaměřuješ pozornost, tam to roste a tím směrem se špičkově vzdělávej! Zaměření pozornosti, koncentrace a fokus na tvoje záměry tvoou finanční páku zacílí, posílí a lépe využijí!
- Nezapomeň, že čas jsou peníze, proto neplýtvěj časem na nicnedělání, experimenty a hledání snadných cest. Čas je síla a kterým směrem ji využiješ, tam se ti budou dít věci a výsledky!
- Čas je tvoje svoboda, nebo nesvoboda. Jak o něm přemýšlíš, tak jej máš. Vezmi si zpět svůj čas, pokud jej odevzdáváš jiným nebo pro neproduktivní děláání. Je to svoboda tvého rozhodnutí, jak se svým časem nakládáš!
- Čas je tvoje nejcennější aktivum a jak a do čeho jej investuješ, takové výsledky se ti vracejí. Čas jsou peníze, peníze ti umožňují lépe využívat tvůj čas.
- Protože máš pouze jeden čas a ten si nelze koupit, moudře pracuj s rovnicí

ČAS = PENÍZE = SVOBODA ve všech variantách.

- Finanční páka je všude kolem tebe a ve všem, co děláš. Poznej její podstatu a používej ji moudře!

Pokud svůj vyměřený čas využiješ na to, jak se naučit vydělávat peníze na burze, neztrácej ho na postupech, jak peníze nevydělávat. Nezapomeň, že pracuješ s finanční pákou času, svobody, peněz i s finanční pákou na burze. Vše se násobí a přetváří se ve výsledek, který je výhradně odrazem tvého myšlení. Tvoje myšlení je tvůj čas, je to tvoje svoboda, jsou to tvoje peníze. Jasno? Pokud ano, pokračuj ve čtení!

6

Jdi po stopě peněz a proti proudu

*„Vše, co si tvoje mysl umí představit a čemu uvěří,
toho může dosáhnout“.*

Napoleon Hill

*„S výjimkou toho, co je fyzikálně nereálné, se dá dosáhnout
čehokoliv, pokud k tomu člověk upne svou mysl a je skutečně
odhodlaný to dokázat“.*

Sir Nicolas Winton

Většina lidí si oddechne, když dokončí školu, dostanou papír a myslí si naivně, že díky tomu se zařadí do systému, dostanou adekvátní práci a získají jistoty, o kterých jim říkali rodiče, škola, systém. Nic není vzdálenějšího pravdě! Na omyl, že práce a její intenzita či kvalita souvisejí s penězi a vysněným životem, přicházejí lidé poměrně rychle. Ale cestu hledají jinde, než se nachází. Lidé práce, když chtějí více peněz, shánějí lepší práci, dvě práce, budují kariéru, vydávají více času a energie, aby zjistili, že to k bohatství spíše nevede.

Člověk podnikavý by se měl zajímat, kde jsou v podnikání jeho peníze. Podnikatel vydělává peníze na burze myšlením, příležitostmi a hodnotami. Neustále hledá způsob, jak se dostat na stopu peněz! Když kořist vycítí, vydá se po stopě a na lov, tj. začne pro své peníze něco reálně dělat. Vymyslí plán, určí strategii a jde tam, kde jsou jeho peníze. Musí si umět představit cestu, musí jí věřit a opravdu chtít. Opravdová motivace je něco jako palivo do kvalitního motoru. Systém podnikání a strategie jsou motorem, aby se došlo k cíli. Cesta může být dlouhá a vyžaduje si odhodlání, vytrvalost a navigaci. Navigací může být hodnota, která jako kompas určuje směr na cestě podnikatele, třeba i na burze lehce mimo systém. Ale o tom bude zcela samostatná kapitola. Vraťme se k tomu, jak jsem se vydal na stopu peněz na burze.

Vrátím se do doby svých začátků. Pokud by se ti některé sekvence myšlenek zdály být povědomé, nemusí to být náhoda. Zjistil jsem, že podobnými začátky prochází většina pokusitelů štěstí nejen na burze.

Probírali jsme s kamarády při různých příležitostech postupy, kde najít na burze zdroje peněz a příležitosti. Začala se otevírat příležitost pro technicky nejjednodušší vydělávání peněz, o kterém jsem do té doby slyšel. Příležitost vypadala jednoduše a jasně. Připomínám poctivý koncept pro vydělávání peněz - máš na burze rizikový kapitál a obchoduješ s komoditami, jako jsou obilí, kakao, pomerančový džus, ropa, plyn nebo třeba akciový index. Když jsou levné, nakoupíš je, a později prodáš za více peněz. V zásadě je to totéž, co jsem dělal v podnikání. Něco levně nakoupit a potom to prodat za více peněz. Nebo to udělat opačně, nejdříve drazé prodat a později levně nakoupit. Takto to lze udělat pouze na burze. Je to jednoduché.

Tedy, jednoduše to vypadalo. Tužil jsem, že jsem **na stopě peněz**. Pustil jsme se do studia příležitosti. Podnikání na burze je technicky a technologicky nejjednodušší podnikání na světě, o kterém vím. Koncept „nakup nízko, prodej vysoko“ je jednoduchý a funguje. Navíc nepotřebuji složitosti klasického podnikání. Nepotřebuji zboží, sklady, lidi, logistiku, marketing, auta, budovy, experty, vyžírky, úředníky, systém.

Podnikání na burze je jednoduché, ale dá se neuvěřitelně komplikovat. Můj příběh v začátcích budiž nechtěným příkladem. Nicméně v mých začátcích nebyly k dispozici žádné rozumné a relevantní zdroje a nějak jsem začít musel. Trvalo mi delší dobu, než jsem pochopil a sám sobě připustil, že záměry na burze si člověk komplikuje sám, lidská mysl umí efektivně vytvářet složitosti, klikaté cesty, problémy a potíže jak na běžícím pásu. Pokud jsi někdy, milý čtenáři, hledal cestu déle a složitěji, než bys chtěl, věř tomu, že nejsi sám.

Co jsem potřeboval a potřebuji k vysněné cestě na burzu?

V začátcích jistě motivaci, odhodlání, čas a svobodu pro to, abych se do toho mohl pustit. Píšu to, protože vidím velkou část lidí, jak se jim tyto ingredience nedostávají. Takže opakuji, **pro svůj začátek musíš mít** motivaci, odhodlání, čas a svobodu se tomu věnovat.

Jako samozřejmý předpoklad беру mentální a duševní dostatečnost a přiměřené předpoklady. Nemusíš mít doktorát z jaderné fyziky, ani IQ příslušníka Mensy. Naopak, někdy je přílišné formální vzdělání překážkou k jednoduchým cílům, neexistuje doložitelná korelace mezi formálním vzděláním a finančním úspěchem v podnikání či na burze. Zním opravdu hodně mentálně schopných, vzdělaných a nadaných lidí, co jsou chudí jak kostelní myši nebo škrábou omítku. A znám hodně „jednoduchých“ lidí, co jsou milionáři a mají tah na branku k tomu, co opravdu chtějí. Fascinují mě i někteří mí klienti (nebudu je jmenovat), co vypadají, že neumějí na prstech počítat, mají úplně obyčejnou profesi nebo mikrobiznis a na burze válejí a jsou opravdu dobří. Snažím se na různých místech této knihy dobrat se k předpokladům, které jsou pro úspěch na burze nutné, a pořád mi dokola vycházejí tyto:

- Mentální a duševní způsobilost je jistě předpokladem důležitým.
- Zásadní je motivace a její stupeň, dejme tomu opravdová motivace.
- Je třeba vidět odhodlání, vytrvalost, disciplínu a trpělivost.
- Důležité jsou kognitivní schopnosti pro poznávání světa a reality.
- Burza je o matematice 5. třídy základní školy, je třeba umět počítat.
- Selský rozum, rozum jako takový a jednoduché myšlení s tahem na branku.
- Odvaha a silná touha jít mimo systém a uspět.

Kupodivu nejsilněji mi ze všeho vychází opravdová **motivace** a **záměry**. A to proto, že tyto faktory ovlivňují emoční a psychologický stav člověka, jeho myšlení a rozhodování. Velmi důležitá je emoční a psychologická odolnost a stabilita. Dále potřebuješ mít ujasněnou motivaci a znát odpovědi na otázky, proč bys to měl zkusit. Potřebuješ kompas na cestu pro nový životní styl.

Fajn, máme za sebou psychologický profil ideálního adepta na budoucího spekulanta. Musím říct, že jsem některá z těchto kritérií nesplňoval a že jsem domýšlivě preferoval nepodstatné věci. Jsem vysokoškolák s dobrými výsledky, úspěšný podnikatel, mám něco v hlavě, moje sebedůvěra a přemýšlení o sobě byly vysoko. Minimálně do situace, kdy jsem poprvé na burze vypálil třemi Margin Cally účet a poté jsem se na sebe v podkrovní koupelně nechápavě díval do zrcadla, abych zjišťoval, že toho člověka, co se na mě dívá, vlastně neznám tak, jak jsem si myslel. Ego málem zabilo moje sny dříve, než se dostaly na světlo světa! Myslel jsem si, že...

Myslet si znamená prd vědět, říkával můj děda a měl pravdu. Složitě myšlení, ambice, namyšlenost, nedostatek kritického myšlení, podcenění rizik, nepochopení psychologie sama sebe, to vše byly příčiny prvního nezdaru. To bylo dobré pro pochopení toho, jak na burze (ne)začínat.

Mimo sebe jsem pro své začátky potřeboval:

- klidné místo,
- počítač a nejlépe dva monitory,
- kvalitní internet.

Hodila se mi satelitní televize s ekonomickými kanály typu CNBC, Bloomberg, CNN, dnes mě již víceméně nezajímají.

Potom lidé řeší peníze a to, kolik jich potřebují do začátku.

Extra zmiňuji **peníze do vzdělání**. Ano, i já jsem ve svých počátcích absolvoval pár seminářů a živých akcí. Byly užitečné minimálně proto, že jsem poznal pár lidí, kteří se zajímali také o burzu. A také to bylo fajn pro zpětné poznání toho, co na burze opravdu nedělat. Neuměl jsem v začátcích odlišit, kdo je mluvka a burzovní naháněč, nebo obecně úmysly přednášejících. Protože jsem nedůvěřivý a rád si vše ověřuji sám na sobě a nikdy se nepouštím do akcí pouze na základě rad jiných lidí (používám ono „důvěřuj, ale prověřuj“), aby mě to nestálo další peníze. Na rozdíl od

důvěřivců, kteří byli líní se vzdělávat a raději svěřili svoje peníze a burzovní osudy „odborníkům“ v bílých límečcích.

Online kurzy nebyly. Doplnil jsem si knihovnu literaturou objednanou z USA z Amazonu. Časem se již sem tam nějaká ta kniha dala koupit i u nás. Nejdůležitějším zdrojem informací pro mě byl internet, zejména weby v angličtině. Zde jsem nacházel tutoriály, lekce technické analýzy, doporučení.

Vyzkoušel jsem brokerskou firmu z USA, měli složitou platformu na komodity a opce, ale byznys měli postavený na telefonování a poskytování investičních rad. Moc se to nesetkalo s mými záměry. Do spolupráce s tuzemskými poskytovateli se mi nechtělo, intuitivně jsem cítil, že by to nebylo ono. Desítky osobních a veskrze negativních zkušeností mých pozdějších klientů a partáků mi to potvrdily.

Naštěstí již v roce 2001 jsem narazil na první online desktopovou platformu pro obchodování finančních instrumentů CFDs a Forexu Goldstarway-GCI. Příliš jsem nezkoumal podstatu, ale soustředil jsem se na to, jak to funguje. A fungovalo to báječně. Po prvním stažení prvního demo účtu se mi na monitoru na pěkně udělané online platformě rozsvítila čísla a nabídka stovek akcií, desítek komodit a měnových párů a já jsem jednoduchými povely Buy, Sell, Close otevíral a zavíral první série demo obchodů. Součástí byly i jednoduché možnosti pro zobrazení dat z burzy a grafů s možností jednoduché analytiky a tisku.

Jízda začala. Byl jsem nadšen, že nemusím dělat doporučovaný „paper trading“, tj. stahování zpožděných grafů někde z internetu a hrát na papíře hru na „jako“. Moje první online platforma toto uměla, uchovávala formou reportů s možností tisku historie obchodů. Ke svému technickému vybavení jsem přidal tiskárnu, tiskl jsem si grafy s cenovým vývojem aktiv a pěkně s pravítkem a s barevnými tužkami jsem se učil základy technické analýzy, hledal jsem formace a situace, o kterých jsem si sehnal literaturu. Trvalo mi to jistě několik měsíců, než jsem v tom našel nějaký svůj systém, díky kterému bych rozuměl vizuálně a fakticky tomu, co se na finančních trzích odehrává. Stoh vytištěných papírů s grafy nebo vytištěných publikací o technické analýze se povážlivě zvyšoval. Moje ekologická zátěž spotřeby kancelářského papíru možná převýšila spotřeby mých kolegů v kancelářích. Papíry, sestavy informací, barevné obrázky, poznámky a vše kolem burzy postupně zaplnily skříňky a podlahu mojí horské, poměrně velké pracovny.

Čím více jsem studoval, tím větší jsem měl potřebu po dalších informacích, protože jsem nabýval dojmu, že toho důležitého neznám stále více a více. Povědomě jsem hledal svůj Zlatý Grál k úspěchu. Byl stále v nedohlednu, ale protože se moje úspěšnost v demo obchodování neustále lepšila, po půlroce zkoušení jsem si založil svůj první live účet na burze. Neznámo kam a neznámo komu jsem zaslal svých prvních 10 tisíc dolarů rizikového kapitálu a šel jsem s odvahou a s nadějí do toho. To neznámo je samozřejmě nadsázka, domicil a údaje firmy jsem měl na webu a věděl jsem, kam peníze posílám. Musel jsem ale vytěsnit otázky typu:

- Komu posílám svoje peníze, nejsou to podvodníci?
- Jak jsou moje peníze v bezpečí, jak jsou pojištěny?
- Pošle mi firma moje peníze zpět, budu-li je chtít?

Otázek bylo jistě mnoho, ale jako již zkušený podnikatel jsem věděl, že bez podstupování rizik nemůže být výsledek. Navíc to byl prostě rizikový kapitál, hrábnul jsem jen do firemního cash-flow, účet na burze byl veden na mou firmu, daně a legislativu jsem neřešil. Jak mi zkušenost ukázala později, pouze naivka se ptá na to, jak peníze z burzy zdaní, a ptá se dříve, než se naučí vydělávat. Takže domnělá rizika jsem měl vyřešená snadno.

Nějak jsem nepočítal s tím, že ta **největší rizika pro moje peníze** se nacházejí blíže, než jsem si myslel. Totiž v mé hlavě. Největším rizikem pro své peníze je člověk sám svým myšlením a rozhodováním. Ale tento příběh již znáš!

Hrátky na burze s vlastní hlavou

Po první burzovní nehodě jsem si dal pár týdnů mentální volno. Stále ještě jsem nechápal, co jsem to prováděl a proč. Bylo mi to jasné technicky, přeoobchodoval jsem účet více, než bylo zdravo. Poučení bylo jasné, příště (bude-li nějaké příště) to už neudělám. Nicméně zde byla otázka, kolik je to přiměřené zatížení účtu a také jak lépe zvážit okolnosti spekulace, aby byla více na jistotu a „bezpečnější“. Můj odhad cenového vývoje byl správný. Po minusových korekcích, které mě stály první live účet, se všechna aktiva vydala predikovaným směrem, a to poměrně významně. V zásadě možná stačilo, abych měl úvodní účet dvojnásobný, chvilkový finanční tlak bych přežil a poté se mohly moje otevřené pozice rozpohybovat k opravdu vynikajícím ziskům.

Byl to však reálný předpoklad? Co kdyby mě jiná výše účtu motivovala k jiným rozhodnutím? Začalo mi být jasné, že ta rozhodující chyba se stala v mé hlavě. Rizika burzy byla průzračně jednoduchá a předvídatelná. Předvídatelné naopak nebylo moje myšlení. Tušil jsem, že budu muset podniknout složitější exkurzi do vlastní hlavy.

Když jsem po pár týdnech otevřel svůj první zhavarovaný live účet, zůstalo mi na něm po trojitém Margin Callu 270 dolarů. Potřeboval jsem si ověřit, jak jsem na tom s myšlením a úsudkem. Ponořil jsem se do studia obchodní nabídky mojí platformy, hledal jsem aktivum, které bych mohl s takto malým účtem vyzkoušet. Obchodní margin, tj. vratná záloha pro otevření jednoho lotu čehokoliv na platformě, byla 50 dolarů. Měl jsem tedy na krytí cenového pohybu 220 dolarů před případným Margin Callem. Musel jsem tedy najít aktivum a situaci na grafech, kdy byla negativní pravděpodobnost cenového pohybu přepočítaného na můj zůstatkový kapitál 220 dolarů dostačující. Vytipoval jsem si komoditu Stříbro, která se na CFDs a Forex platformě obchodovala za spotové ceny (cena s okamžitou dodávkou).

Cena stříbra se tenkrát pohybovala kolem 5-6 dolarů za unci, v pěkných trendech a s přiměřenou volatilitou, tj. cenovým rozptylem. Spread, čili poplatek brokerovi, byl tenkrát u stříbra pouhé 2 centy, tj. 2 pips cenového pohybu. Finanční účinnost obchodování byla ale vynikající, bylo to 10 dolarů na každý cent, pips cenového pohybu. Jít do akce znamenalo dát do vratné zálohy, marginu, 50 dolarů, zaplatit 20 dolarů spread a měl jsem 200 dolarů na případných 20 centů cenového pohybu. To píšu proto, abys sis uvědomil, že ta burzovní matematika není složitá.

Šel jsem do toho, během pár dnů se mi díky několika šikovným obchodům podařilo vyluxovaný miniúčet zdvojnásobit. Přidal jsem další aktivum, a sice měnový pár EUR/USD, zde se parametry obchodu počítaly také dobře. Potenciál výdělku byl nižší, stejně tak jako potenciál zisku, což ovšem znamenalo menší rizika. Můj malý účet rostl dále. Pamatuji se na jeden okamžik, kdy jsem na večer před spaním při nějakém cestování zadal u otevřené pozice obchodní pokyn Stop Limit. Jeho dosažení znamenalo automatické uzavření pozice v definované ziskové úrovni. Je to hodně užitečný nástroj, může to být kombajn na peníze. Když jsem se ráno probudil, pozice byla uzavřena o pouhý jeden pips. Kdybych příkaz Limit nezadal, byla by po ránu v mínusu, jelikož se nálada trhu a měnový kurz otočily. Uvědomil jsem si, že o tom, zda z burzy inkasuji zisky, nebo ztráty, rozhoduje moje hlava a že mám pro to skvělé nástroje. Ten miniúčet jsem dostal na 1 000 dolarů a rozhodl jsem se, že se začnu více věnovat studiu své hlavy, protože instinkt na pohyby cen na burze se již rýsoval.

Cítil jsem v sobě jeden zásadní nedostatek. V knihovně mi přibývaly knihy o obchodování na burze. Mimo psychologii a spoustu neužitečných keců obsahovaly návody k technické a fundamentální analýze. Chtěl jsem tuto disciplínu lépe uchopit. Vlastně se to v těch knihách tvářilo jako naprosto zásadní problematika. Průběžně jsem toho načetl hodně a neustále jsem se do toho více a více zanořoval, zamotával a z něčeho, co se jevilo jednoduše, se stávala informační hydra. Hledal jsem Svatý Grál na to, jak identifikovat ziskové situace na burze.

Téměř všechny tyto knihy se tvářily, že základy technické analýzy, tj. malovat si trendové čáry a zóny obratu, jsou základy pro burzovní elévy a blbečky. Ta vyšší střední a vysoká se měla sestávat z více sofistikovaných metod analýz. Z nejrůznějších knih na mě vykukovaly nejrůznější indikátory, korelátory, oscilátory, patterny. Byť byly zpravidla vztaženy k fungování pro cenové analýzy komodit na denních grafech a jejich použití nebylo vysvětleno v jiných časových relacích, tvářilo se vše nadmíru chytře. K tomu stačilo přidat MACD, R/S Williams, divergence, konvergence nebo si to rovnou vše programovat. Na to matematika 5. třídy evidentně nestačila.

Chtěl jsem vědět více a poctivě jsem se učil, experimentoval jsem další měsíce na demo účtu. Tušil jsem, že mezi profesionálními tradery je celá škála přístupů od jednoduchého až po ty nejvíce složité a sofistikované. Který bude fungovat pro mě tak, aby mi pomohl určovat ziskové příležitosti na burze spolehlivě? Nebo mám přejít k forexovým robotům, k algoritmickému tradingu? Ano, možností bylo hodně

a stále přibývají. A jak správně tušíš, tvým úkolem je najít tu, která bude fungovat tobě. A to ti žádná kniha neprozradí.

Vy..r se na složitosti, když jde o peníze aneb proč jsem se nestal nejlepším technickým analytikem finančních trhů

Jednoho dne, řekl bych, že to bylo tak na podzim 2015, mi přišla do e-mailu nabídka účastnit se celodenního tréninku v Olomouci na téma technická analýza v praxi. Těšil jsem se, že konečně prolomím tu informační bariéru a že mi bude naservírováno to nejlepší řešení. V sále nás bylo kolem třiceti natěšených traderů, lektor v obleku, s bílou košilí a kravatou (celkem mezi námirazil). Byl guru, lektor a expert. Dále s ním byl nenápadný člověk ve vytahaném svetru s vizáží intelektuála a podivína. Ten nám byl v průběhu přednášky představen jako nejlepší burzovní analytik v České republice, který pracuje online pro největší banky a brokerské firmy, a také přispíval do médií, snad do zpravodajství České televize. OK, těžký kalibr. S ním se musím seznámit, říkal jsem si.

Přednáška a témata tak nějak šly, podrobnosti si již nepamatuji. Ano, padala moudra o indikátorech, korelátorech, oscilátorech, R/S Williamsech či MACD. Ale celkem nic nového pod sluncem, vše jsem věděl z knih. Vlastně je přednášející přednášel těm, kdo evidentně neuměli číst.

Zpozorněl jsem po obědové přestávce. Na přetřes se dostaly US akcie kotované na NYSE (akciová burza New York). A také oscilátory a MACD, rychlá a pomalá křivka na 2minutových grafech při Open, otevření, americké burzy NYSE. Bylo to o identifikaci ziskových situací. Zjednodušeně, po otevření burzy někdy ceny lítají lehce zmateně, ceny hledají směr a pomalá a rychlá křivka MACD jdou od sebe nebo se na onom 2minutovém grafu protnou, a to je ta správná chvíle pro nástup do obchodní pozice na vybraném akciovém titulu. Zapisovali jsme si poznámky, ptali jsme se na detaily. Můj dotaz zněl, zda mi může tato prediktivní metoda fungovat, protože já na své platformě 2minutové grafy nemám. Mám pouze grafy s timeframe 1 nebo 5 minut a výše. Bylo zřejmé, že 1minutové grafy měly poloviční čas pro vyformování situace a byly tak moc rychlé a 5minutové byly zase pomalé. Po delším váhání lektor prohlásil, že mám špatnou platformu a že si to mám vyzkoušet, že si není jistý, že si myslí, že... Aha?

Školení nějak probíhalo, mých poznámek ubývalo. Zbývalo ještě seznámit se s oním nejlepším burzovním analytikem v České republice, pochyťat od něj nějaká moudra, získat kontakt a příslib individuální konzultace. Lektor to moc nedával, již šel mimo moji hlavu. Číst knihy totiž umím taky, na to jsem nepotřeboval jezdit do Olomouce.

Záměr se podařil, tedy skoro... Po skončení akce jsme si ještě s lektorem (nejlepším traderem v České republice, podle jeho slov) a nejlepším technickým analytikem v České republice sedli chvíli na kávu, probrali jsme pár věcí jako parta zasvěcenců. Kolegové ocenili, že se neptám jako úplný blbec, a dávali mi sice malé, ale přece jen šance. Poté jsme se s lektorem a s kolegou nejlepším technickým analytikem v České republice, podivínem ve vytahaném svetru s laciným vzhledem (žádný selfmademan to nebyl) před hotelem rozloučili. Kolega nejlepší technický analytik v České republice šel k nejhoršímu autu na parkovišti. Otevřel rozhrkané dveře rezavého, hráškově zeleného Favorita, který měl nejlepší léta již dávno za sebou, a bez dálniční známky ve snaze se vyhnout dálnici se nejlepší technický analytik v České republice pomalu odhrkal postranními cestami směr Brno někam do polí.

V tu chvíli jsem pochopil, že se nechci stát nejlepším technickým analytikem v České republice, protože je to opravdu mizerně placená profese. Došlo mi, že ten člověk nemá na burze ani korunu, a pokud ji tam někdy měl, už ji nemá. To nebyl můj záměr.

Řekl jsem si:

„Vy..r se na složitosti, když jde o prachy, a vrať se k tomu, co ti fungovalo!“

Pro ujištění jsem si doma probíranou metodu analýzy trhu přece jen vyzkoušel na 1 i 5minutovém grafu. Lektor slibovat úspěšnost až 70 %, což na neznalé tradery zapůsobilo docela magicky. Potom prý stačí jen nastavit Stoploss a sbírat zisky. Inu, vyzkoušel jsem to na mém minilive účtu. Nefungovalo to a ani nemohlo. Prvním důvodem je, že akciová burza je v rámci prvních minut po otevření nejen zvýšeně volatilní (ceny kmitají sem a tam), ale také podstatně méně likvidní. Onen rozkmit cen je někdy dán připravenými objednávkami a jejich postupnou exekucí, kam se vychýlí poptávka a nabídka, tam se ceny hýbou. Do úvodu obchodování se naopak nehrnou traders, kteří si chtějí počkat na to, až se ceny a sentiment (nálada trhu) rozpohybují. Čekají, kam posunou trhy zprávy, události a drby, a poté nastoupí tím směrem, kam se trhy vydají. Dávají více na fundamentální zprávy.

S otevřením pozice v takto nastaveném úvodu obchodování vznikal další problém, a tím byly cenové prokluzy, jinými slovy, pozice na vybrané akci byla často otevřena za jinou cenu. Malá likvidita a rychlé cenové pohyby totiž přesné učebnicové otevření podle popisu lektora neumožňovaly, možná tak na demo účtu. Bylo mi jasné, že ten blábol testoval na demo účtu. Aha?

Nu a další průšvih byly Stoplossy nastavené podle metodiky lektora, asi to někde četl. Na demu fungovaly přesně, v reálu na live účtu s prokluzy, a hlavně vždy dříve, než se akcie nakoupená za horší cenu rozpohybovala tam, kde byl podle oné technické analýzy předpoklad. Výsledek byl, že místo slibované úspěšnosti 70 % zde byla reálná neúspěšnost 70 %. Aha?

Abych ve svém životě na burze ty složitější metody technické analýzy úplně nezabil, ještě jsem si je vyzkoušel na grafech s jiným rozlišením, postupně na grafech 1, 5, 15, 30 minut, hodina, 2 hodiny, 4 hodiny, den, týden... Ten čas, říká se tomu timeframe, ohraničuje jednotku ceny a graficky ukazuje, co se s vývojem ceny v daném časovém úseku dělo. Potíží je v tom, že čas se měří v jednotkách, jako jsou minuty, hodiny, dny, a tyto jednotky nejsou svými násobky.

Matematicko-statistické modely analýz ale byly vztaženy tvůrcem ke konkrétnímu timeframe a často i ke konkrétnímu aktivu a metodě obchodování. Následovníci často bez rozmyslu převzali tyto výpočtové metody na jiné podmínky trhu, časů i aktiv. Stovky a tisíce knih od sebe kopírují názvy, postupy a metody a lidé na burze si lámou hlavu tím, proč jim to vlastně nefunguje. Stačí si udělat matematicko-statistický model na Day (denním) grafu konkrétního aktiva a totéž stejnou metodikou udělat na grafu s rozlišením v hodinách či minutách a uvidíš vždy něco úplně jiného. Podle čeho se potom rozhodovat, babo raď.

Uzavřu toto téma. Protože díky lenosti, ochotě myslet samostatně a touze dělat věci jednoduše, i díky tomu, že jsem zatratil ambici stát se nejlepším technickým analytikem v České republice, mimo jiné i proto, že to bylo evidentně špatně placeno, se mi podařilo najít svou vlastní cestu.

Našel jsem pro sebe lepší řešení!

Moje řešení, jak na analýzu trhů efektivně, má původ v mé lenosti a neochotě dělat věci zbytečně složitě. Rád přemýšlím o jednoduchých a více efektivních řešeních. Vlastně i toto má svůj příběh! V prvních letech jsem tiskl tisíce papírů s grafy, abych si je mohl porovnávat a malovat do nich trendové čáry, bariéry, supporty, rezistence a otočky trendů. Naučil jsem se tisknout grafy minutové, hodinové, denní a hledal jsem souvislosti. Tiskl jsem si grafy nejrozumnějších aktiv a hledal jsem jiné souvislosti. Časem jsem zjistil, že souvislosti a vztahy mezi aktivy a tím, co se na burzách odehrává, existují a že souvisejí se slovy pravděpodobnost, trend, synergie, korelace. Prostě to, co se na trzích děje, jsou pravděpodobnostní děje, které spolu souvisejí, a statistika.

Přišel jsem postupně na to, že mi tyto souvislosti neodhalí žádné ze známých složitých a sofistikovaných matematických modelů. Že je prostě musím vidět a rozumět tomu, co se na trzích děje z hlediska sentimentu, statistiky, souvislostí a pravděpodobnosti. Učil jsem se trhy vidět z nadhledu, zajímala mě situace a to, zda ji vnímám a rozumím jí. Časem se mi situace na trzích začaly objevovat v jasnějších konturách a ze změní grafů se na mě dívaly čísla a situace, kterým jsem rozuměl. Uvědomil jsem si, že se učím vidět svoje peníze a že to, na co se musím soustředit, je, jak je dostat k sobě!

Jak jsem se dostal na stopu peněz?

Přečti si o tom, jak vznikla naše úspěšná prediktivní metoda, kterou dnes tisíce našich klientů znají pod názvem Situační Analýza Online.

Vytrvale jsem se snažil přijít na jednoduchou metodu, která by mi informace o tom, co se na trzích děje, dávala rychle a jednoduše. Tiskl jsem sestavy s grafy, maloval jsem do nich trendové čáry, označoval jsem bariéry, zaznamenával si souvislosti. Papíry na podlaze jsem nějaký čas různě prohazoval, abych souvislosti viděl doslova z nadhledu. Přicházel jsem posupně na zjednodušující metodu, kterou jsem později nazval Situační Analýza. Nebyla online, protože se odehrávala na podlaze a později na nástěnce. To bylo někdy v letech 2004 až 2005.

Moje další zjednodušení bylo to, že jsem pověřil mou milou kolegyni Andreu (můžeš se s ní seznámit, je stále v mém týmu) tím, že denně vytiskla sestavu 8 papírů ve formátu A4 s grafy v jistém nastavení. Udělala do těchto grafů mechanicky to, co jsem dělal já. Vzala si pravítko, barevné tužky, zakreslila mi uptrendy zeleně (růst cen), downtrendy červeně (poklesy cen), pod supporty zakreslila zelenou vlnovku, nad rezistence červenou. Takto zpracované papíry s grafy mi dala na nástěnku v jistém pořadí. Celé jí to každé ráno v určenou hodinu trvalo pár desítek minut, které mi tím krásně ušetřila. Podotýkám, nikdy na burze neobchodovala. Tento přístup bych naučil snadno kohokoliv, kdo umí zacházet s pravítkem a s barevnými tužkami.

Když jsem ráno přišel do práce, měl jsem na nástěnce zpracovanou Situační Analýzu. Stačilo si udělat odstup a z větší vzdálenosti se podívat na sentiment, na to, kam jdou ceny, trendy. Byly vidět souvislosti, synergie trendů a korelace cenového vývoje mezi vybranými aktivy, například mezi akciovým, komoditním a měnovým trhem, konkrétně třeba mezi indexem DJIA, Crude Oil a měnovým párem EUR/USD. Ve skutečnosti právě tyto souvislosti hýbou cenami nejruznějších aktiv na světových burzách. Jen je třeba je umět vidět.

Kolem roku 2006 přišel můj operátor burzy s vylepšením obchodní platformy do vizuálu a funkcí tak, jak je můžeš v zásadě vidět dnes. Využili jsme funkcionalit platformy ActTrader k tomu, abychom si zde nastavili profily s grafy natrvalo tak, abychom situaci na trzích v požadovaném nastavení viděli online. Tak se zrodila naše TOP analytická metoda, kterou jsem nazval Situační Analýza Online. Dnes je základem pro naše rychlé náhledy na trhy, pro identifikaci ziskových příležitostí s úspěšností 80 až 90 % a pro řízení otevřených obchodů. Z naší SAO vychází můj tým burzovních analytiků, vesměs absolventů mých kurzů HNB, pro řízení našich investic a pochopení toho, co se na trzích děje.

Moje analytická metoda Situační Analýza Online (SAO) se stala chytrým nástrojem jistě pro tisícovku následovníků a dnes mých parťáků na burze. Slovo „situační“ vyznačuje, že nás zajímá cenová situace vybraného aktiva a možná predikce. Slovo „analýza“ je zde myšleno jako analýza velmi jednoduchá, rychlá a mající za účel rychlé posouzení situace. Slovo „online“ říká, že svou denní SAO děláme online

přímo na platformě s jistým nastavením a využitím funkcionalit naší platformy (ActTrader pro CFDs a Forex). Denně nám stačí několikrát pár minut na to, abychom uměli identifikovat ziskové situace s výslednou úspěšností 80 až 90 %.

Můj návrh je › nauč se na burze pracovat s burzovními predikcemi jednoduchými postupy z naší SAO, protože čas jsou peníze. Nauč se to bez rizika nebo s minimálním rizikem. Cílem je peníze vydělat, nikoliv riskovat. A také šetřit čas a peníze. Protože svůj čas můžeš využít chytřejším způsobem, než je permanentní vysedávání u počítačů. Co myslíš?

Když se to takto naučíš, těžko tě někdo přemluví, aby ses věnoval něčemu složitějšímu, co zabere více času a má horší výsledky.

Zásadní poznání je, že analyzovat trhy pro identifikaci ziskových pozic nestačí. Daleko důležitější je totiž jejich řízení. Potřebuješ vědět, jak daleko nechat dojít otevřenou pozici pro dosažení optimálního zisku, na jakém timeframe do pozic vstupovat, na jakém a kdy vystupovat. Důležitý je management pozic, které se z nejrůznějších důvodů propadnou do ztráty. Zde pomůže jednoduchá trendová analýza, naše SAO pro monitoring situace, znalost burzovních cyklů a burzovních souvislostí.

Orientovat se s otevřenými pozicemi pomocí složitějších matematicko-statistických indikátorů, korelátorů a oscilátorů může být finančně smrtící a složité, často spíše nemožné. Orientovat se analytickými metodami na vstupy do pozic a hledat něco jako Svatý Grál je cesta do burzovního pekla.

Proto jsem přestal hledat Svatý Grál a snažím se věci maximálně zjednodušovat. Učím své klienty naší Situační Analýzu Online. Mí kolegové, burzovní analytici z projektu WinSignals, mají díky SAO úspěšnost 70, 80 až 90 % a často i lepší. Někteří řídí účty klientů díky možnostem MultiTerminal Tradingu na obchodní platformě ActTrader. Orientují se na risk management a psychologii svého přístupu a méně času tráví analýzami obtížně analyzovatelných trhů.

Smysl řízení peněz na burze

je peníze vydělávat, podnikat! K podnikání patří zisky, ale i občasné ztráty. Ztráty pod kontrolou jsou nákladem podnikání. Neexistuje žádné podnikání bez nákladů či občasné ztráty. Také není něco jako ziskové nebo ztrátové podnikání. Peníze, zisky nebo ztráty totiž vznikají v hlavě. Nikoliv na burze. Ta je pro všechny víceméně stejná. Ale schopnost myslet a používat informace správně je u každého různá.

Pokud máme prediktivní systém a umíme dělat predikce vývoje cen vybraných aktiv na finančních trzích s úspěšností 80, 90 i více procent, potom tomu musíme přizpůsobit strategii jednání. Praxe ukazuje, že stačí sázet a následně sklízet úrodu s 90% úspěšností. To samo o sobě umí generovat kapitál v Equity na případné krytí dočasných ztrát.

Burza je živý sociálně-ekonomický digitální organismus. Má svoje zákonitosti i prvky nepředvídatelnosti. Má svoje burzovní cykly, volatilitu, souvislosti, synergie, korelace, místy lehce blázní. Ano, vydat relativně úspěšnou predikci s velkou,

klidně i nad 90 % vysokou šancí na úspěch, to umíme. To, co se děje s naší cenou, otevřenou pozicí a jaké děje se mohou odehrávat v naší hlavě v mezích, než je finální ceny dosaženo, to se ovlivnit nedá.

Důležité poznání. Trend je trend, ceny jedou v burzovních cyklech, vykazují volatilitu, občas reagují na něco, o čem nevíme. To, co se děje na cestě k zisku, neumíme ovlivnit. To, co ovlivnit můžeme, je naše chování a rozhodování. Pokud máme v trzích „zapákováno“ a zasazeno přiměřeně, nic se neděje, emoce mohou být v klidu, průběžně sklízíme, občas musíme udělat rozhodnutí (pozici držet, zavřít, kompenzovat).

Důležitější, než být nejlepším burzovním analytikem, je schopnost dodržovat systém, pravidla, bezpečný risk management, schopnost pochopit sílu a účinnost systému, emoční stabilita, rozhodovací schopnosti, disciplína, vztah k riziku, ambice a realita, vědomosti (vzdělání) a zkušenosti. Faktorů ovlivňujících výsledek je hodně.

Jsem si vědom toho, že jsem v této kapitole lehce přestřelil a možná jsem šel lehce více do hloubky, ale to prostě patří do života na burze, umět si vyřešit poměrně zásadní otázku, zda chceme být špatně placenými analytiky, nebo velmi dobře placenými spekulanty a podnikateli. Ještě si udělejme krátkou rekapitulaci k tomu zjednodušování věcí na burze.

Zjednodušujme, co se dá! Aneb neřešme složitosti, když jde o peníze!

Jednoduchost přináší rychlý efekt a snižuje možnost chyb. O čem to hovořím? O umění dosáhnout co nejlepších výsledků s co nejmenším úsilím. Tato věta vypadá jednoduše, ale přináší neskutečné efekty ve veškeré lidské činnosti, tedy i na burze. Proč?

Když jsem před léty začínal, studoval jsem, co mi přišlo pod ruku. První výsledky začátečníka byly uspokojivé, nakoupil jsem tedy literaturu a pustil se objevovat svět burzy do hloubky.

Začal jsem studovat indikátory, používat vážené průměry, oscilátory, Fibonnaciho retracement, studovat fundamentální zprávy. Později jsem to spočítal, studoval jsem zhruba 70 patternů, které podle literatury přinášely jasné zisky. Zkoušel jsem 8 indikátorů a různé kombinace vážených průměrů, podle literatury jasné ziskových. Aplikoval jsem to na desítky aktiv a forexových párů.

Moje platforma umožňuje práci s desítkami forexových párů, 16 až 20 akciovými indexy, desítkou komodit, forexových futures a má přes 240 titulů akcií velkých společností (čísla, počty a skladba se mohou měnit). Hurá, je třeba **najít ty správné!** Zjišťoval jsem, co si o trzích myslí zkušený (většinou brokeri), četl desítky zpráv v různém zahraničním tisku. Studoval jsem intenzívně vše, co mi přišlo pod ruku a co jsem sehnal. A po několika měsících jsem se ohlédl zpět, a zjistil katastrofální informaci:

Moje výsledky byly výrazně horší než na začátku. Čím to je?

Po zevrubné analýze situace jsem dospěl k názoru, že VŠECHNO JE JINAK. Proto, abych viděl co nejvíce detailů, jsem zapomněl na odstup a pohled na trhy s použitím své vlastní hlavy. Pomohla mi k tomu i kniha o Pravidlu 80/20 od Richarda Kocha. Kniha popisuje umění, **jak dosáhnout co nejlepších výsledků s co nejmenším úsilím**. Pravidlo 80/20 je klíčem k tomu, jak kontrolovat a usměrňovat svůj život. Pokud se dokážeme soustředit na několik nejmocnějších a nejdůležitějších sil v nás a kolem nás, můžeme obrátit své úsilí správným směrem a znásobit tak svou efektivnost.

Pravidlo 80/20 uvádí, že existuje vnitřně daná nerovnováha mezi příčinami a výsledky, vstupy a výstupy, úsilím a odměnou, 80 procent výstupů je výsledkem 20 procent vstupů a 80 procent výsledků vzniká z 20 procent příčin. V podnikání byla platnost pravidla 80/20 již potvrzena na mnoha příkladech. 20 procent výrobků, které organizace vyrábí, jí přináší 80 procent zisku, 20 procent zákazníků vytváří 80 procent tržeb organizace a 20 procent výrobků a zákazníků také obvykle vytváří 80 procent jejího zisku.

A jak je to na burze? Na burze je toto pravidlo spíše ještě více koncentrováno do poměru 90/10 (někdy 99/1).

- 90 % peněz se zobchoduje v 10 % času na 10 % trhů (instrumentů).
- Obchoduje je 10 % z počtu účastníků trhů, kteří však mají 90% podíl na významu a vlivu na cenové pohyby a na objemu peněz na burze.
- 90 % všech účastníků trhů na burze prodělává, protože se věnují 90 % technik a know-how, které mají ale jen 10% význam.

Neúspěšní pokušítelem štěstí nevědí, co hledají, a pak dělají nejčastější chyby.

- Neví, jak zvolit časový rámec grafu, mění strategie, slepě věří indikátorům, které ale ukazují pouze minulost...
- Mají chaos na platformě. Chaos = nevím, co dělám, co obchoduji. Bez systému není dlouhodobý zisk.
- Učí se specifické formace/vstupy/techniky bez porozumění sentimentu, nevnímají trhy jako celek.
- Myslí si „teď už se to musí otočit“, „co jde nahoru, musí i dolů“, „teď si to vynahradím“, „já musím mít pravdu, trh se mýlí“. Řeší své EGO místo systému.
- Za každou cenu se snaží kompenzovat předchozí nezdary, dokazovat sobě i okolí, že „na to mám“. Toto jsou destruktivní, ale časté vzorce uvažování. Je to cesta do burzovního pekla.

Dělej to právě naopak, zjednodušuj, co se dá!

- Aplikuj Pravidlo 80/20 na burzu v zaostřené verzi 90/10 nebo 99/1!
- Použij 1 % nejlikvidnějších, kurzotvorných a nejsnáze obchodovatelných aktiv, která není možné zmanipulovat. Příkladem jsou akciové indexy nebo dolarové měnové páry, ropa, zlato.
- Sleduj **sentiment a určující 2hodinové a 4hodinové grafy**. Trendy potvrzuj na Day a Week grafech.
- Sleduj 10 % vstupů (čas, trhy) pro 90 % výsledku! Smysl využití Paretova pravidla 90/10 je **zjednodušit si život**.

Musím se přiznat... Poté, co jsem si prošel peklem s indikátory a patterny, jsem se postupně vrátil zpět k jednoduchým přístupům. Trošku nad plán jsem tady přidal něco ze svých obchodních postupů, proveř si je!

Už jistě chápeš, proč mám rád jednoduchý přístup k burze, metodu SAO, kterou učím ve svých kurzech a denně ji využívám v rámci svého podnikání na burze.

Mám doma kolem 60-80 knih o burze a investování. Poctivě jsem četl hlavně ty z nich, které byly o tradingu, o Forexu, o komoditách a které probíraly všechno možné od začátečnických rad po různé složité analytické metody, strategie, doporučení, prostě vše, po čem hlava učícího se obchodníka na burze touží. Mezi námi, kdyby se udělala rešerše těchto knih a nějaký průnik, byl by to pěkný informační guláš. Není divu, že po několika knihách o burze je hlava začínajícího tradera spíše v chaosu. Pokud k tomu přidá často pochybné návody od brokerských firem, jejich vzdělávání, live roomy a vedení a další manipulující složitosti, je zcela ztracen a odsouzen k finanční záhubě.

Musel jsem oddělit signál od šumu, zrno od plev, užitečné od balastu a to, co funguje, zjednodušit a sepsat do fungujícího návodu. Proto jsem v roce 2008 napsal 650stránkový Online Trading Manual, kde jsem se svým klientům snažil sepsat to nejdůležitější, aby se nemuseli probírat hromadami knih a ztrácet čas experimenty. Poté na principu Pravidla 80/20 vznikl online kurz Hrajeme si na burze a další vzdělávací programy. Je to esence toho, co opravdu na burze funguje! Jsou to zkušenosti mé a zkušenosti desítek lidí z mých kurzů, kteří se dnes burzou živí a s nimiž jsem ony burzovní mýty a pověry probíral. Společně jsme dospěli k závěrům, které nám z burzy dělají relativně jednoduché podnikání, které nás baví.

A hlavně, mám to prověřeno praxí a zkušenostmi stovek lidí. Vůbec nejde o to, co píšu nebo říkám já. Nejsem guru. S pokorou sleduji úspěchy svých vlastních žáků, sdílíme to, co víme. Nejsme si konkurencí a sledujeme stejný cíl. Tím cílem jsou samozřejmě peníze jako jediný měřitelný výsledek toho, co děláme. A s penězi můžeme mít pod kontrolou svůj čas, svobodu i budoucnost.

Jak se tedy naučit vydělávat peníze na burze?

Jak se vydat po stopě peněz, kde je směr, cesta a jak na ni?

Ano, řešíme postupy, strategie, identifikace ziskových příležitostí. Snažíme se maximalizovat zisky, minimalizovat ztráty (risk management) a víme, že jistými postupy lze v zisku uzavírat 80 až 90 % všech obchodů a že na tom lze stavět naše podnikání. Vypadá to jednoduše, ale ke chtěnému stavu vede cesta, kterou je třeba vyzkoušet, pochopit a sladit se svými ambicemi, myšlením a záměry.

Nicméně stejně důležité, jako vědět, jak na burze peníze **vydělávat**, je znát, jak na burze peníze **neztrácet**!

Ano, k čemu je vědět, jak peníze vydělávat, když je neumíme udržet a lehce je ztrácíme? Dovednost a pochopení toho, jak peníze na burze neztrácet, je minimálně stejně důležitá, jako vědět, jak je vydělávat! Potvrzuji tedy, že

je stejně důležité vědět,

JAK PENÍZE VYDĚLÁVAT a také JAK PENÍZE NA BURZE NEZTRÁCET!

- Obchodníci na burze se 90 % svého času věnují tomu, kde a jak peníze vydělávat. Když je začínají ztrácet, netuší, co mají dělat, protože to nemají natrénováno. Nemají znalosti, nemají návyky. **Honit se za penězi** je více sexy než řešit plány „B“ a než si připouštět ty horší varianty, či dokonce ztráty. Děláme to tak i v životě, kdy se raději ženeme za svými sny a představami a to špatné z hlavy vytěšňujeme. Když to horší potom přijde (a ono to přijde téměř vždy, jen nevíme kdy), nevíme najednou, co máme dělat. Život se natrénovat nedá. Možná se dá vylepšovat zkušenostmi?
- Lidé na burzách ztrácejí peníze špatnými mentálními postupy. Často nechápou, co se děje nejen na burze, ale zejména to, co se děje v jejich hlavách. Příležitost pro rychlé a snadné peníze na burze láká, přitahuje a někdy zatemňuje mozek. Do hry vstupují očekávání, ambice, mění se realita, emoce – zejména chamtivost a strach.
- Podnikání (včetně toho burzovního) je o číslech. Byznys je penězích. Musíme neustále dělat **rozhodnutí** o tom, kde jsou naše peníze, jak je vydělat, či jak je neztratit. Pokud do rozhodování vpustíme emoce, kalkulačka v hlavě se vypne a do hry vstoupí hormonální bouře. Amygdala (corpus amygdaloideum, párová mozková struktura obratlovců) rozpohybuje emoce radosti, strachu a neuropsychické pochody, které potlačí racionální rozhodování, a na průsvih na burze je zaděláno!

Kde vznikají ztráty na burze?

Většina lidí, když ztrácí peníze na burze, viní ze svého neúspěchu vnější svět a svádějí to na okolnosti. Z „klasické“ burzovní literatury, z doporučení chamtivých brokerů a poradců (kteří radí tak dlouho, dokud máte na burze peníze) vzniká v hlavě guláš a chaos, jehož výsledkem je neřízené obchodování, přeoobchodování účtu, domýšlivost, nedisciplinovanost, netrpělivost, špatná taktika a strategie (nejhorší jsou rady těch, kterým záleží na vaší ztrátě – je jich více, než si myslíš), přemíra analýzy a komplikací pro rozhodování. Výsledkem je často mentální, emoční a finanční horská dráha, která s profesionálním přístupem podnikatele s jasnými záměry nemá nic společného.

Dejme tomu, že v tom máš jasno. Cílem tvého snažení na burze je peníze vydělávat, nikoliv je ztrácet. Jak se však naučit ty správné postupy, jak začít s učením? Jak najít cestu? Odpověď zní:

Jdi po stopě peněz a proti proudu!

Tato poznání se ti mohou jevit v kontextu knihy jako jasná, jednoduchá a logická. Ale v jiných knihách a zdrojích je v zásadě nenajdeš. Je to totiž naše zkušenost. Abychom uspěli, naučili jsme se jít **proti proudu**. Museli jsme odfiltrovat signál od šumu, zrno od plev. Museli jsme oddělit burzovní pohádky, lži, fabulace a manipulace od reálného základu, abychom zjistili, že je hodně věcí jinak. I o tom je tato kniha. Jdeme lehce mimo systém konvenčních myšlenkových proudů o burze.

- Jdeš-li s proudem, ten tě odnese tam, kam všechny ostatní.
- Jít proti proudu vyžaduje odvahu, vidět na cestu, směr a cíl, cítit peníze a jít po nich bez ohledu na to, co ti kdo říká.
- Jít proti proudu je cesta, která dává smysl a má výsledky.
- Jít proti proudu znamená vyhnout se burzovním lžím a fabulacím, nenechat se manipulovat a vláčet podle úmyslů autora.
- Jít proti proudu znamená nevěřit, ale prověřit. Nevěř ani mně! Vše, o čem píšu si prověř sám v praxi, zda to takto funguje i tobě!
- Jít proti proudu znamená ignorovat postupy a doporučení brokerských firem. Ty radí tak dlouho, dokud máš peníze.
- Jít proti proudu znamená brát s rezervou nejružnější doporučení expertů ohledně analýz nebo managementu peněz. Nežfídka pracují pro brokery a jejich úkolem je svést tě na špatnou stopu. Společně tě oškubou o peníze dříve, než narazíš na správnou stopu peněz.
- Jít proti proudu znamená přemýšlet, ověřovat si a hledat svou cestu!

Vím, že jsem ti to teď neulehčil, ale to není mým úkolem. Mým úkolem je povědět ti, jak to je. Tvoje nastavení hlavy, přesvědčení, motivace a zkušenosti mohou vykazovat odlišnosti a výsledky mohou být jiné. Důvěřuj, ale prověřuj. Nejen tyto informace, ale prověř s důvěrou i sám sebe! Možná se překvapíš.

Jdi po stopě peněz a proti proudu!

Vše důležité na cestu najdeš v druhé knize JAK ZAČÍT NA BURZE!

Už toho víš poměrně hodně a musíš si je umět najít. Cestu a směr jsem ti naznačil. Dříve však, než probereme, kde vzít kompas na cestu, přečti si, jak se vyhnout horské dráze. Tu mít na cestě nechceš!

7

Jízda na horské dráze a nejsnadnější peníze na pár kliknutí

Mozek si zapisuje emoční data dedukcí z okolních situací. V základním nastavení jsou uloženy dvě emoce zatím beztvaré (pro jedince bez hlubšího významu) › láska a strach. Dedukcí vůči těmto dvěma primárním emocím se začínou nastavovat další emoce. Tím se následně vytvoří celý emoční strom pro chování daného jedince ve formě: pokud se stane toto, udělám toto, nebo nastane-li toto, cítím se takto. Na burze se láska k výsledku a k penězům projeví jako chamtivost. Strach je potom motorem pro dělání průšvihů. Mozek na horské dráze umí nadělat pěknou paseku. Žaludek také.

Život ani podnikání nejdou zpravidla podle plánů. Máme svoje záměry, cíle a plány, ale okolnosti někdy mění klidné moře v rozbouřený oceán. Dráha života stoupá a klesá, zatáčí a kroutí se, někdy strmě padá, jindy letí vzhůru k nebi. Jdeme po sinusoidě, ve spirále a někdy se nám z toho lehce točí hlava. Život i podnikání jsou někdy jako horská dráha. Nemusí to být jen adrenalin. Když se to přežene, důsledky mohou být neblahé. Na burze potom zvláště, protože když se do dělání přidá finanční páka, je z toho někdy pěkná horská dráha!

7 Jízda na horské dráze a nejsnadnější peníze na pár kliknutí

Před pár lety jsem byl na služební cestě v Hongkongu. Je to futuristické město v deltě Perlové řeky. Mimo jiné je to významné finanční a burzovní centrum, vedle Tokia jistě nejvýznamnější v Asii. Provázeli jsme Českou delegaci několika vrcholových manažerů teplárenského podniku. Ředitel Karel, obchodní ředitel Honza, já a můj parťák Pavel. Oba teplárenští ředitelé byli již strejdové před důchodem a chtěli si na služební cestě užít. My si užíváme vždy a všude, navrhli jsme odpolední radovánky v Ocean Parku nedaleko centrální čtvrti Kowloon. Město „Devět draků“ je souborem opravdu velkorysé mrakodrapové architektury a je v něm umístěn zábavní park.

V době naší exkurze zde byla největší horská dráha na světě. Bylo jasné, že si ji musíme vyzkoušet. Nasedli jsme do vláčků, připoutali jsme se a už to s námi svištělo, místy hlavou dolů, rychle a zběsile, žaludek byl občas v krku. Do toho adrenalin a nadšení. Já osobně takové atrakce moc nemusím, ale říkal jsem si, že jsem na tomto místě možná jednou v životě, a proto je to důvod si vyzkoušet i tuto bláznivou jízdu. Když jsme ji dokončili, byl jsem rád, že jsem ji přežil ve zdraví. Euforie přebýjela lehkou nevolností, stálo to za to. Horská dráha, to je jízda nahoru a dolů, místy hlavou k zemi a s žaludkem v nebi. Je to vzrušení, adrenalin, občas je možná fajn si to vyzkoušet. Ale stačilo mi to. Nikoliv však kolegům pánům teplárenským ředitelům.

Rozhodli se, že si jízdu dají ještě jednou. Asi tušíš, jak to dopadlo. Druhé vystoupení z adrenalinového vláčku již nebylo s nadšením a v pohodě. Vymotaly se z něj dvě postavy se zeleným obličejem, opravdu nevypadali úplně zdravě. Žaludek to nedal, detaily popisovat nebudu. Večer jsme byli pozváni na skvělou opulentní večeři do 5* hotelu New World s výhledem na záliv. Takové menu jsem ještě neviděl. Servírováno bylo na stříbře, personálu tak 2 lidi na hosta, skvělé jídlo, pití, exotické chody. Užili jsme si to. Tedy užili jsme si to jen my dva, co jsme nedali druhou jízdu. Parťáci strejdové ředitelé zůstali u sucharů, vody a nedali ani žaludeční likér. Mezi námi, ta večeře stála našeho hostitele kolem 10 tisíc dolarů. Projedli jsme můj první vklad na burze a ještě zbylo. Poučení? Horská dráha je fajn, ale s mírou!

Byl to skvělý večer v luxusní restauraci na pražských Hradčanech. Kamarád Petr (jméno změněno) byl úspěšný miliardář. Byl pro mě kamarádem a zároveň velkým vzorem. Možná znáš zásadu P10P? Máš takový finanční příjem jako je průměrný příjem tvých 10 nejbližších přátel. Od jisté doby si dávám záležet, od koho přijímat rady do podnikatelského života. Petr mi ten příjmový průměr docela vylepšil, a to i fakticky. O pár měsíců dříve si založil live účet a přeposlal mi přístupové údaje. Byl to svěřený kapitál, 30 tisíc dolarů. Říkal: „Ukaž, co umíš, a potom uvidíme“.

Pustil jsem se do hry s kapitálem, který nebyl můj a byl mi s důvěrou svěřen. První dojmy byly zvláštní, bylo to jiné. Když jsem kdysi přecházel z demo účtu na svůj první live účet, připadal jsem si jak na jiné planetě. Změna nebyla o prostředí a funkcionalitách účtu, změna byla psychologická. Najednou bylo vše jinak a já měl pocit, že začínám. Během let jsem si zvykl. První neúspěšný pokus byl téměř zapomenut a vytěšněn. Následovalo několik dobrých let, kterými jsem se kvalifikoval

k tomu, abych začal vzdělávat jiné lidi a také k tomu, abych postoupil na další level, kterým je jistě řízení svěřeného kapitálu.

Test dopadl výborně. V trzích jsem se vyznal, ceny akcií, komodit i kurzy měnových párů byly slušně předvídatelné. Finanční zatížení účtu jsem při obchodování snížil 5-10x, obchody byly klidnější. Stačilo jen zvýšit četnost. Raději obchodovat s menším množstvím, ale častěji. Dařilo se mi. Testovací účet jsem během měsíce zvýšil na 120 tisíc a držel jsem ztrátu kolem 30 tisíc. Bilance byla tedy výborná a já jsem byl připraven i dočasně ztrátové pozice ukočírovat. Nicméně Petrovi pokus stačil, účet jsme uzavřeli a peníze jsme poslali zpět. Bylo nutno prověřit kanál pro výběr a posílání zisku zpět. Testovací účet byl na české s. r. o. a vznikla lehká starost, 60 tisíc dolarů ke zdanění. Bylo nutné změnit strategii.

Ten večer na Hradčanech vznikly plán a dohoda. „Tady máš milión dolarů a máš tři pokusy. Když to vyjde, přitáhneme do hry dalších pár kamarádů miliardářů,“ říkal Petr. Trošku jsem to sdělení zkrátil, jde o podstatu. Taková příležitost se neodmítá. Ten večer na Hradčanech při svíčkách a s luxusním červeným vínem Pago ze Španělska byl rozlučovací večírek s rizikovým kapitálem. Petr jako významný podnikatel věděl přesně, do jakého rizika jde. Žádné řečičky, kecy, povídačky. Byl to férový byznys na podání ruky. Žádné smlouvy, papíry, komplikace. Toto by mohla být i tvoje meta, milý čtenáři?

Live účet byl založen z Holandska, v té době lehce mimo systém a z daňového ráje. Upozorňuji jen, že to byl a je legální postup. Jako podnikatel můžeš mít firmu kdekoliv na světě. České legislativní a daňové prostředí nepatří k nejprívětivějším. Když jsem otevřel první live účet s miliónem dolarů, ani mě to nepřekvapilo. Nakonec jsem tuto situaci několik let plánoval. Řídit svěřený kapitál jiných lidí, to je ambice a sen mnohého tradera. Některým se to i podaří.

Počítej se mnou. Pokud dáš na burzu svých 10 tisíc dolarů nebo eur a chceš vydělávat 100 % ročně, musíš účet zhodnocovat o 8 % každý měsíc. Technicky je to jednoduché, z hlediska reality a psychologie je to náročnější. Ale je to možné. Když se ti to podaří, pošleš si po roce domů výplatu 10 tisíc dolarů nebo eur a začínáš znova. Nebo máš možnost zisk na burze ponechat a můžeš hrát tuto hru na zhodnocování několik let. Může se to vyplatit, ale musíš na to mít zdroje, peníze, čas a svobodu. Z něčeho musíš žít. Takže je zde dilema, zda zisky průběžně projít formou výplaty, nebo reinvestovat.

Nebo je zde druhá možnost. Máš na burze 1 milión svěřeného kapitálu v dolarech, nebo eurech. Dohodneš si podíl na zisku, třeba v poměru 40 % ty a 60 % investor. To je fér poměr. Nemusíš tlačit na pilu, rozumnému investorovi stačí 15-25% zhodnocení p. a. Můžeš tedy snížit riziko a cílit na 40% zhodnocení za rok. 4% úročení účtu p. a. dodá broker jako pobídku pro majitele live účtu, na tobě je dalších 36 %, tj. 3 % měsíčně. To se dá, toto umí každý šikovný absolvent mých kurzů. Zhodnotíš-li miliónový účet o 40 %, tvoje odměna bude 40 % ze 400 tisíc, tj. 160 tisíc dolarů nebo eur. Půlku si pošleš domů jako solidní výplatu, druhou půlku si necháš na burze a pracuješ s ní. To je podnikání s penězi a s kapitálem.

Při řízení svěřeného kapitálu můžeš rizika a ambice radikálně zmenšit a vydělávat můžeš podstatně více!

90 % začínajících traderů se chová na burze jako hlupáci. Úplně stejně hloupě, jako jsem se choval já na svém začátku, který skončil trojitým Margin Callem. Chtějí z mála vydělat hodně za krátký čas. Ano, technicky to jde, občas to vyjde, jindy ne.

Udržíš-li začátečnické ambice na uzdě a použiješ-li svůj první účet výhradně k účelu vzdělávání s cílem se na burze udržet dlouho a naučit se, můžeš se dožít zájmu potenciálních investorů. Když neopatrným jednáním svůj rizikový kapitál propálíš, sen o podnikání na burze vyfíčí komínem a ty můžeš opět jen snít a říkat si, co by bylo bývalo, kdyby...

Jízda na prvním milionovém účtu začala relativně klidně a dařilo se. Během pár měsíců bylo jasné, že plán na 40% zhodnocení je realistický a může být i překročen. Vidle do záměrů nám dala právě startující finanční krize 2008. Můj milý investor měl svou firmu kotovanou na burzách a ceny jím vlastněné firmy se začaly razantně propadat. Shortovat, tj. spekulovat na pokles hodnoty vlastní firmy nelze. Pouze se díváš, jak ji trh lehce dusí. Došlo na problémy s cash-flow, které náš slibně rozjetý projekt ukončily. Petr potřeboval kapitál z burzy vybrat a postupně ho finanční krize semlela. Již není miliardář...

Nicméně se podařilo pár obchodů udělat a neplánovaně se z poklidného obchodování stala divoká a zrychlující se jízda na horské dráze. Místy bylo potřeba vystoupit a zklidnit. Finanční krize 2008 začínala a s ní i horký podzim na burzách. Divoká volatilita cen rozkolísala burzy a tradingové účty. Na mizině skončilo hodně spekulantů, traderů, ale možná ještě více podnikatelů, investorů a majitelů aktiv, jejichž cena otestovala dna, která byla mimo reálné představy kohokoliv v té době. Možná bylo předčasné ukončení projektu dobře, mohlo dojít ke zklidnění i v mé hlavě. K výplatě podílů na zisku tenkrát nedošlo, peníze převedené z burzy zpět na účet majitele, investora Petra, se prakticky ihned dostaly pod kontrolu Petrových věřitelů. I jeho klasické podnikání totiž jelo na finanční páku a věřitelé chtěli zpět svoje peníze, když s obavami sledovali kataklyzma v ekonomice světa. Pro mě zadostiučinění, že nemusí být ve finanční krizi dobré vlastnit firmu kotovanou na burze a podnikající s finanční pákou úvěrujících subjektů.

Když jsem situaci analyzoval, uvědomil jsem si, že to nebyla výhodná situace, jak řídit někomu jeho účet. Neměl jsem pod kontrolou pravidla hry, možnou dohodu o délce finančního depozitu svěřeného kapitálu, ani možnosti účtování podílů na zisku. Proto jsem druhý projekt vyzkoušel jinak. Nabízela se možnost udělat něco jako fond rizikového kapitálu a sdružit peníze na jeden účet. Pokud by šlo o dohodu privátních investorů, bylo a je to stále možné a legální. Ale kdo touží po tom, aby měl někdo pod kontrolou vaše peníze? Něco jako bankovní tajemství bylo a je u nás fikce. Nabízela se lepší varianta, organizačně náročnější, ale bezpečnější. Tradin-

gový live účet si na burze založila offshore firma, která byla pod kontrolou (nepíšu koho). Parťáci investoři poslali peníze na účet firmy, se kterou měli něco jako partnerský smluvní vztah včetně kontroly kapitálu a toku peněz. Šlo to poměrně hladce, během dvou měsíců byl od první myšlenky na tradingovém účtu opět téměř milion EUR. A mohlo se začít.

Projekt měl svoje mouchy. Jednak osobní kontakt tradera řídícího účet (nepíšu, kdo jím byl) na investory. Ti byli méně kvalifikovaní z pohledu rizika než investor Petr. Ve hře bylo očekávání, více komunikace, kontroly. Zpětně vzato to není dobré pro psychiku tradera. Máš-li kapitál ve světě v jakémkoliv fondu rizikového kapitálu, máš dohodu s vlastníkem fondu, firmou a většinou neznáš tradera, člověka, který zde fyzicky obchoduje. Nemáš koho pochválit, ani komu vynadat. Trader nepracuje pod emočním tlakem a tebe jako investora nezná. Tento faktor jsem podcenil. Další negativum byla logistická administrativní náročnost s posíláním a evidencí peněz, rozúčtování zisků a podobně. Ale byl to jakýsi prototyp fondu rizikového kapitálu privátních investorů a byl také náležitě prolit dobrým vínem na bujarém večírku ve vinném sklepě s cimbálovou muzikou. Jenže místo rozlučkového večírku s kapitálem šlo mentálně o oslavu ambicí a plánů, které nebyly jasné.

Obchodování privátního fondu nebylo klidné. První nákupy ropy, Crude Oil, byly z nejnižších cen za 2 roky, finanční krize pokračovala a srážela ceny komodit historicky nízko. Takže opakovaný nákup pár desítek kontraktů s cenovkou kolem 60 dolarů za barel se zdál být výhodným. Jenže krize na trzích pokračovala a kulminovala v jarních měsících 2009. Cena energií a tím i ropy šla na dlouholetá minima, dokonce hluboko pod výrobní náklady. Uvízl jsem na špatné straně trhu, ale rozhodl jsem se vyčkat. Bylo jasné, že ceny půjdou opět nahoru, až se ekonomika začne zotavovat. Jenže kdy to bude?

Mezitím na světových trzích ceny všeho rekordně padaly. Bylo to jako „mráz přichází z Kremlu“, ale bylo to na jaře a probíhalo to celou planetou na všech burzách kolem dokola. Moje ztráta nebyla fatální, ale spolu s marginem mi blokovala kapitál pro další obchodování. Musel jsem vyčkávat. Jenže cena padala a padala. Otevřené obchody jsem držel ve ztrátě několik měsíců. Poplatky byly přijatelné, swap byl nižší než dnes. Bohužel jsem každý měsíc utrpěl negativní přerolování kontraktů a účet tím trpěl více a více. Nebudu zacházet do technických detailů, co jsou to swapy a co je přerolování futures kontraktů. Pokud tě podnikání na burze bude zajímat, naučíš se to, až bude třeba. Pouze to zde uvádím jako fakt, že investorskému účtu se nedařilo a nebylo se privátním investorům čím pochlubit.

Na přelomu dubna a května na jaře 2009 jsem byl s rodinkou v Turecku, byla to čtvrtá dovolená v tom roce. Báječný život, nebýt té zatracené ztrátové pozice na ropě! Na turecké riviéře to s internetem bylo slabší. V zásadě byl k dispozici pouze na recepci hotelu. Chodil jsem se jedenkrát denně podívat, jak se daří mým pozicím na ropě. Situace se stabilizovala a ceny začaly lehce růst.

7 Jízda na horské dráze a nejsnadnější peníze na pár kliknutí

Mezitím ve světě i v Česku krachovaly tisíce firem. Tisíce podnikatelů zažívaly bezesné noci a řešily větší starosti než já. Můj kamarád, investor Petr, byl se svým podnikáním jako na Titaniku, ze kterého nešlo vystoupit. Několik mých kamarádů zavíralo firmy, propouštěli zaměstnance, docházely jim peníze. A já se válím na pláži na jihu Turecka a jediná moje starost jsou nějaké pozice na ropě. V tu chvíli jsem cítil větší klid, pohodu i vděčnost. Moje ztráta měla být pouze dočasná, a navíc zanedbatelná v souvislosti s tím, co bych možná řešil v klasickém podnikání. Již před odletem domů se ceny ze ztrátových pozic vracely zpět k mé otevírací ceně. Postupně se ztráta snižovala a cena se přehoupla do lehkého plusu. Umazala náklady na swapy a blížil se šťastný konec. Když jsme se vrátili do Česka, uzavřel jsem všechny pozice sice v malém, ale přece jen v zisku. Tento příběh nebyl příliš o adrenalinu a horské dráze. Ale potrápil mé ego i sebevědomí. Byť byl konec šťastný. Nicméně tento model podnikání se také ukázal jako nevhodný. Během pár měsíců jsem jej ukončil.

Následovaly začátky podnikání se systémem MultiTerminalTrading. K tomu se ale dostaneme na jiném místě knihy. Nicméně jsem si ještě několikrát adrenalin a horskou dráhu zažil. Dvakrát jsem si užil i většího minusu, ještě v roce 2009 s komoditou Natural Gas, o dva roky později mě lehce dostal nečekaný sešup cen na zlatě, kdy cenovka Gold spadla během několika dnů možná o 200 dolarů. Bohužel se to týkalo i investorských účtů. Několik investorů to vzdalo se ztrátou, prostě se báli a přijali ji. Neměli na burze rizikový kapitál. Ti, co vydrželi, a byla jich většina, byli odměněni, protože finále bylo slušně ziskové. Na burze dočasný minus nemusí nic znamenat, panika a strach lidí připravuje o peníze. Peníze a zisky se sklízejí tehdy, když jsou slušně v zelených. Jediná šance, jak se toho dožít z dlouhodobého hlediska, byla nehrát na burze horskou dráhu.

Proč a jak se trader dostane na burze na horskou dráhu emocí a peněz?

Jak píšu v úvodu kapitoly nebo jak vyplývá z kontextu příběhů. Rychle pochopíš, že vydělávání peněz na burze je technicky a technologicky neuvěřitelně jednoduché. Máš na burze CFDs a Forex otevřen účet, na něm máš peníze, základní kapitál. Sleduješ grafy vybraných aktiv a pohyb peněz. Odhaduješ sentiment, znáš cenové úrovně trhu a směr, kde jsou tvé peníze. Jsi-li na stopě peněz, promyslíš plán a uděláš akci na pár kliknutí. Vyděláno můžeš mít za pár minut nebo hodin. Ta jednoduchost je fascinující!

Potom jsou zde ale další okolnosti. Jsou to rizika finanční páky, účinnosti a další vlivy, které musíš umět zahrnout do svých plánů. Vidíš peníze na grafech a jsi v pokušení. Kolik můžeš investovat do otevření obchodní pozice, abys vydělal konkrétní peníze? Vidíš zřejmý potenciál na jasný cenový pohyb, predikci s velmi významnou mírou pravděpodobnosti úspěchu. Akce tě přitahuje jako magnet.

Bojují v tobě dvě emoce, strach a chamtivost. Ambice a možná realita. Kolik peněz a jakou páku dát do trhu, když se peníze zdají být poměrně jisté? Co když to nevyjde? Vydělat velký balík peněz rychle je motivující, lákavé, přitahující, magnetické,

zastírající mysl a úsudek. Strach je překonáván ambicí a nadějí. Chamtivost je umírněna strachem, obavami, možností neúspěchu, obavou z blízké budoucnosti. Rozum vyššího mozku bojuje s mozkem plazím.

Úsudek se promíchá s emocemi. Ve skutečnosti téměř vše, co v životě děláme, má emoční základ a úsudek s rozumem jdou často stranou ve prospěch šancí na výsledek. Kdybychom neustále poslouchali rozum, pravděpodobně bychom vyhnuli, protože například v období zamilovanosti jej celkem spolehlivě ztrácíme. Je to jeden ze základů evoluce.

Bohužel, to, co se odehrává v hlavě, nemáme vždy pod kontrolou. Emoce, láska, chamtivost, strach nebo obavy doprovází neurochemické reakce a hormonální bouře. Adrenalin nás ochrání před nebezpečím a zajistí pohyb. Serotonin nás uklidní ke stavu štěstí. Endorfin a radost z děje nás motivují k akcím a zblbnou úplně. Co tedy s tím? Jak na burze vyřešit onu horskou dráhu emocí, strach a chamtivost? Čti pozorně tuto knihu, protože řešení zde najdeš! Ale prozradím jedno, chce to vše zklidnit, přidat disciplínu a za žádných okolností neporušovat pravidla, která jsou prověřena.

Nejsnadnější peníze na pár kliknutí?

Vidíš na burze mezi čísly a grafy své peníze a prostě si je občas vyzvedneš. Ano, technicky nevím o ničem jednodušším. Že o tom ale 98 % lidí vcelku nic neví a mají burzu jako tajemstvím opředený podnik a že ti, kdo si na burze hrají, nejsou ve valné většině moc úspěšní, to je také fakt. Příčinou je možná to, že si myslí, že podnikání na burze je velmi složitý a sofistikovaný podnik a normální člověk to nemá šanci pochopit.

Pravdou ale je, že je to na pochopení „jak vydělat peníze“ to nejjednodušší, co si lze představit. Na burze máme pouze 2 možnosti. Cena aktiv může růst, nebo klesat. Jiná možnost není. Chceme trefit správný směr a jednoduchou spekulací vydělat peníze, které zde vidíme. Samozřejmě se znalostí rizika, kterému rozumíme. Je vcelku neuvěřitelné, jak si umí většina těch, kdo si burzu vyzkoušejí, komplikovat přístup k tomu, co na burze dělají a co od ní očekávají. Ale to je na nich. My jdeme tou nejjednodušší cestou, o které víme!

Předpoklad pro to, abys mohl vyzkoušet tuto nejjednodušší cestu, je třeba vědět › jak to funguje!

Pochopitelně to, o čem zde píšu, předpokládá, že o podnikání na burze již něco víš. Máš za sebou potřebné vzdělání, třeba můj kurz o burze, praxi, zkušenosti. Ideální je projít si i ty složitější postupy a přístupy, abys onu jednoduchost našeho přístupu uměl ocenit. Pravdou je, že 90 % lidí pokouší burzu s přístupem „musím si to odpracovat“. Výsledkem jsou potom stovky a tisíce hodin, které stráví přísunem a analýzou zpráv a své příležitosti na burze se snaží vysedět jako „full time job“. Je to náročné, někdy stresující, vždy ve výsledku vyčerpávající. Je to výměna práce za jinou práci. Přičemž ale může být vše jinak.

7 Jízda na horské dráze a nejsnadnější peníze na pár kliknutí

O co nám v podnikání na burze jde? Přece o peníze, nikoliv o to, abychom u toho stovky hodin seděli, mučili tělo i mozek. Jsou přece radostnější a užitečnější možnosti, jak trávit svůj čas!?

Proč lidé na burze ztrácejí čas? Desítky procent studují a analyzují informace. Hledají přístup, systém a strategie, které fungují. Potom desítky procent času stráví tím, že se koukají na to, jak se vyvíjejí otevřené pozice na burze a neustále studují a analyzují informace. Protože burza je nepředvídatelná a volatilní, je to stresující, náročné a vede to k chybovým rozhodnutím.

Burza je živý sociálně-ekonomicko digitální organismus. Má své zákonitosti i prvky nepředvídatelnosti. Má také své burzovní cykly, volatilitu, souvislosti, synergie, korelace, místy lehce blázní. Ano, vydat relativně úspěšnou predikci s velkou, klidně i více než 90% šancí na úspěch, to umíme. To, co se děje s naší cenou, otevřenou pozicí a jaké děje se mohou odehrávat v naší hlavě v mezičase, než je finální ceny dosaženo, to se ovlivnit nedá.

Představ si tuto situaci!

Děláš to, co tě baví a bavíš se tím, co děláš. Nejlépe i za slušné peníze a cash-flow. K burze máš inteligentní, rezervovaný přístup a respekt. Rozumíš tomu, co se odehrává na trzích a co se děje ve tvé hlavě, pokud se do trhů zanoříš obchodní akcí. Ale ten čas a svobodu pro sebe vnímáš jako drahocenné komodity. Používáš chytrě časově ten nejjednodušší přístup. Víš, že se jedná o pravděpodobnostní cenové predikce s dlouhodobou úspěšností predikovaného profitu 70, 80 až 90 %. To, co se děje na burze mezi tím, kdy do obchodu vstoupíš a tím, kdy je dosažena tvoje zisková cena, nemusíš řešit, protože pracuješ správně s rizikem i se svou hlavou. To jsou základní předpoklady.

A nyní si představ opakované akce › **nejsnadnější peníze s úspěšností 70, 80 až 90 % na pár kliknutí!**

- Uděláš svou denní Situační Analýzu Online a vidíš příležitost s pravděpodobností úspěchu nad 80 %, takových akcí můžeš na burze denně vidět opravdu hodně!
- Klikneš na vybrané aktivum pro směr Buy, nebo Sell. Jiná možnost není, ceny na burze mohou jít pouze dvěma směry.
- Klikneš do políčka pro výběr počtu lotů. Tím určuješ potenciál zisku, rizika a předurčuješ veškeré možnosti pro budoucí možné řízení otevřené obchodní pozice.
- Dříve, než toto odklikneš a potvrdíš, musíš myšlenku na to, kde jsou tvoje peníze, projít s kalkulačkou v hlavě nebo klidně v ruce. Jde o peníze. Malé zatížení znamená větší šanci na úspěch a emoční klid. Větší zatížení účtu je nástup na horskou dráhu. Máš na výběr, co je ti bližší. Množství lotů si na platformě můžeš nastavit fixně a odpadne ti zbytečné rozhodování.

- Potvrdíš akci, otevřeš pozici s vybraným aktivem směrem Buy (předpokládáš, že cena poroste), nebo Sell (předpokládáš pokles ceny). Někdy ti platforma nabídne možnou změnu ceny, protože tyto se na burze hýbou prakticky nepřetržitě.
- Akce se rozběhne, minimálně vždy chvíli z minusu, jelikož vývoj ceny musí vyplnit spread, což je rozdíl mezi Ask a Bid (cena nabídka versus poptávka), mezi Buy a Sell cenou, tj. nákupem a prodejem, je to příjem brokera.
- Pozici můžeš naplánovat a držet na pár minut, intradenně nebo swingově na více dnů přes pár burzovních cyklů, v trendu do plánované mety, do cíle zvaného Profit Target, což je zisková cena.
- Chceš-li pozici uzavřít, máš více možností. Buď ji uzavřeš ručně příkazem Close, někdy může opět proběhnout krátká arbitráž, nabídka jiné ceny v rámci cenové změny. Nebo to necháš na automatickém plnění pomocí příkazů Stop-loss (omezení ztráty nebo zajištění minimálního zisku, což je chytřejší postup) nebo uzavřeš automaticky přes příkaz Stop Limit, zjednodušeně Limit. Limituješ zisk a jedeš na jistotu.

To je v zásadě vše! Jde vždy o akce na pár kliknutí, které by měly mít oporu ve tvé schopnosti myslet a používat hlavu. Peníze na burze děláš procesem myšlení, burza je jen nástroj. Na burze zkrátka vidíš své peníze a chytrým postupem si pro ně dojdeš. Je to taková malá legální loupež. Vidím prachy, tak si je vezmu. Toto by ti asi v bance neprošlo?

Aby ti to fungovalo, musíš si srovnat hlavu před akcí a nikdy nevstupovat na horskou dráhu emocí. Ano, emoce z výhry zde budou vždy, ale neměly by být nadměrné a takové, aby tě uvedly do nadšení a transu. Emoce ze ztrát také budou a budou negativní. Musejí být malé, aby ti nezničily morálku tak, abys mohl i nadále kdykoliv dělat své akce na burze a peníze na pár kliknutí!

Že ty emoce fungují a jak nás zkušenosti nasměrovaly, o tom je pár následujících příběhů, které vyústily ve fantastická poznání a v naše know-how úspěšného podnikání na burze. Také pochopíš, jakou sílu má vzdělávání na obě strany a jaká je síla komunity. Z následujících příběhů je jasné, že sám se v životě skoro nikam nedostaneš. Pokud chceš postupovat dopředu, potřebuješ pomoc jiných lidí.



8

Tušení stínů a Mistr DAX na scéně

Některé věci se můžeme učit, jak chceme. Ale musejí projít přes zkušenosti a čas, aby byly pochopeny. To, co víme, je zpravidla výsledek kolektivního vědomí. Můžeš se snažit, jak chceš, ale pokud chceš postupovat dopředu, potřebuješ pomoc ostatních lidí. To, co mi dalo vzdělávání jiných lidí nejvíce, byly jejich vlastní i sdílené zkušenosti. Lidé se mě ptají, proč vzdělávám, když bych mohl vydělávat v klidu jen sám na sebe. Po přečtení této kapitoly to pochopíš!

Nebyl to blesk z čistého nebe. Tušil jsem to. Nyní to vidím černé na bílém. Díky, Martine. Co s tím uděláme?

Jižní Morava, podzim 2010

Sedíme kolem dubového kulatého stolu v lehkém přítmí slovácké vinárny. Akci do sklípku jsme svolali, abychom se poradili a pobavili. Nejen burzou živ je člověk. Věděl jsem, že je třeba srovnat hladinku, nikoliv však pouze alkoholu, ale hlavně hladinku informační. Bylo třeba si ujasnit informace a mít je analyzované, abychom viděli to, co jsme si mysleli. Vlastně individuálně jsme to tušili a věděli jsme ze své dosavadní praxe, že to tak může být.

Sešli jsme se na podzim roku 2010, abychom dali rozhřešení a směr svým výsledkům na burze. Případali jsme si jako spiklenci, kteří jsou na stopě něčemu významnému. Hledali jsme poklad a viděli jsme ho na dosah. Nicméně cesta k němu byla ještě dlouhá. Na akci ve vinném sklípku jsme ale dostali něco jako mapu na cestu. O co tedy šlo? Musím vysvětlit pár příběhů, které vedly k této akci.

Praha, o dva roky dříve

„Jirko, podívej se na to,“ říkala Kristýna. Ukazovala mi sestavu svých obchodů s akciovým indexem DAX. Kristýny jsem si považoval, patřila mezi nejtalentovanější absolventy mých živých seminářů o burze. A dodržovala pravidla. Možná to mají ženy v hlavě jinak srovnané. Když dáš ženě kuchařku a hromadu surovin a ingrediencí, udělá z nich skvělé jídlo přesně tak, jak vypadá v té kuchařce. Když dostane stejnou kuchařku a návod, hromadu surovin a ingrediencí muž s vysokým egem, vznikne z toho často úplně jiné jídlo. Praxe mi ukazovala, že na burze bylo více mužů s lehce přehnaným sebevědomím a s důvěrou ve vlastní schopnosti a také více žen, které byly naopak schopné naslouchat a jejich cíl byl naučit se udělat podle kuchařky předem daný výsledek.

Kristýna mi ukazovala sestavu s proběhlými obchody na akciovém indexu DAX30, což je německý akciový index Frankfurtské burzy obsahující 30 nejvýznamnějších společností ze segmentu blue chips. Instrument CFDs na tento komoditní futures bylo a je poměrně finančně velmi účinné aktivum. To v praxi znamenalo potenciál velmi vysokých výdělků, ale i rizika ztrát. Pro spekulace s podobnými instrumenty je třeba mít hlavu otevřenou a také je dobré mít za sebou zkušenosti.

Kousek od Brna v létě 2009

Říkal jsem Arnoštovi na jednom z našich burzovních dýchánek, když jsme rozebírali život, burzu i podnikání, větu v tomto smyslu: „Myslím si, že pro mladé lidi je fajn, když se po škole nechají na pár let zaměstnat, poznají praxi, lidi a nabydou pár zkušeností a poté by mohli podnikat...“ „Já to mám po svých životních zkušenostech nastaveno opačně,“ říká Arnošt. „Moje děcka nikdy pro nikoho nepracovala a pracovat nebudou. Hned po škole šup do vlastního byznysu,“ doplnil.

„No já nevím, jsou zde rizika, svět je někdy sviňa, mohou brzy narazit,“ oponuji já. „Jasně, ale je to, Jirko, podobně, jak jsi nás to učil na burze. Prostě děcka nejsou blbá, je třeba s nimi jednat na rovinu. Před jakýmkoliv projektem vezmeme papír, rizika si sepíšeme, vezmeme kalkulačku a ještě si je spočítáme. Věnujeme tomu vždy tak 4x více času než plánování, jak projekt rozběhnout a poté vydělávat,“ říká Arnošt a rozvíjí dále své poznání.

„No to je vlastně pravda, mně praxe v práci taky nic nedala, málem jsem tam zkejsnul, dělal dobře placeného otroka a perspektivu jsem neviděl. Tedy viděli ji jiní, třeba někteří z rodiny mě již viděli jako nějakého vedoucího, nadvedoucího, náměstka či ředitele, ale já jsem jim uhnul lehce mimo systém,“ zavzpomínal jsem.

„No o to přesně jde. Nestojím o to, aby moje děcka pochytila pitomé návyky a myšlenkové vzorce. Raději ať se otřískají v menších projektech, ale ať se naučí jít za svým,“ pokračoval Arnošt.

Musel jsem pomalu přiznávat, že na tom něco je. Když člověk, vychováván rodiči a systémem, stráví život na levé straně cash-flow kvadrantu, tak mu to žádný extra benefit nepřinese. Odevzdává svůj vyměřený čas někomu za peníze a vlastně se naučí pouze nějakou práci, vylepší si expertní dovednosti... „Podívej, Arnošte, a co tak naučit se nějaké expertní dovednosti a potom se osamostatnit?“ dodal jsem ještě nepřesvědčivě.

„Však, Jirko, to je ono. Trefil jsi hřebíček na hlavičku. O co nám jde v byznyse nebo na burze?“ povídá. Nechápal jsem zcela jistě, kam míří. Tak asi přece o peníze, mimo jiné? „O peníze?“ zkouším nahodit odpověď.

„Jasně, jde o peníze!“ říká vítězoslavně Arnošt a mně začíná svítat. „Však ve škole tě nikdo vydělávat prachy nenaučí.“ Zde jenom podotknu, že Arnošt byl vysokoškolský profesor a jistě měl respekt ke vzdělávání. Musel lehce nabourat své ego, když toto řekl. Vzpomínal jsem na to, jak nám ve škole valili klíny do hlavy, když nám říkali: „Uč se, aby z tebe něco bylo. Uč se, abys měl dobrou práci.“ Ale nikdy nám neřekli, kolik můžeme vydělat, ani to, že takto realizovaná práce má svoje finanční limity. Na burze práce ti totiž nikdo nikdy nedá více peněz, než je tvá tržní hodnota práce!

„Takže na co by podle tebe měly být děti experti, na peníze?“ ptám se pro jistotu, i když to bylo v kontextu jasné. „Ano, Jirko. To, co dává smysl, je, aby se člověk stal expertem na to, jak se dělají peníze v podnikání. Když to dokážeš, můžeš si experty na ostatní činnosti koupit, jako rohlíky na krámě.“ „Takže jak by měly naše děti získat finanční vzdělání, když je to ve škole asi nenaučí?“ ptám se. „Na burzu jako nevyzrálé osoby bez zkušeností... Asi ne?“ dodávám.

„No, ty jsi, Jirko, možná zkušenější, já jsem skoro dědek,“ odpovídá Arnošt a pokračuje: „Ale když jsme oba na burze začínali, jak jsme na to byli vyzrálí, jak jsme byli mentálně připraveni? Nevím jak ty, ale já jsem měl mozek nakažený prací na fakultě, dřel jsem jako mezek a s přesvědčením, že se musí všechno odpracovat. Málem mě to stálo zdraví,“ říkal Arnošt a já ho pozorně poslouchal. Pokračoval: „Jsem přesvědčený, že máme děcka podporovat v tom, co dělají, nechat je sbírat zkušenosti, chvíli je koučovat. Ale chci je koučovat ve sportu, který baví mě i je. Já na fakultě stále ještě učím, ale mám to jako zábavu, finančně už je to dávno mimo mě. Šéfové to vědí a nechávají mě dělat podle sebe, dávají mi svobodu a jsou rádi, že tam jsem.“

To mi dávalo velký smysl. Arnošt pracovat může, ale nemusí, to je svoboda. Měl jsem to vlastně podobně. Já vedle burzy podnikám, mohu, ale nemusím. To je svoboda. Byl jsem rozhodnutý svoje děti podporovat v jejich talentu, moc nepřekážet. Dodávat jim zkušenosti, myšlenky, dělat oponenturu. Vlastně jsem jim chtěl dávat to nejlepší, co jsem uměl. V hovoru s Arnoštem mi došlo, že to, co jim opravdu předávat nechci a neumím, jsou zkušenosti ze závislé práce pro jiné. Jak mohu předávat zkušenosti k něčemu, co nedělám, a už jsem zapomněl, jaké to je? Došlo mi, jak pošetilá byla má zmínka o tom, že by děti měly nejdříve pracovat a až po nabytí zkušenosti podnikat. Po nabytí jakých zkušeností? Expertních? Jaké zkušenosti a jaké kompetence jsem měl já, když jsem začal podnikat? Musel jsem si přiznat, že v podstatě nulové, žádné.

V systému se naučíš žít systémově, ve prospěch systému, v souladu s tím, co ti říkali rodiče, škola, zaměstnavatel, politici a kdekdo. Nikdy ti na mysl nepřijdou myšlenky, že by to vše šlo dělat jinak. Naštěstí svobodná mysl a možnost rebelie umožní dříve nebo později ten Rubikon překročit a umožní ti vydat se vlastní cestu. Proč rovnou ne hned?

„No, a jak to mají s burzou, v čem podnikají tvoje děti po škole?“ ptám se ještě Arnošta. „Dcera dělá síťový marketing a dostavuje nový barák u Hodonína...“ Fajn, myslím si. Tak se to povede více lidem, až na to, že jeho dcera měla teprve 25 let. „Syn zkoušel developerské projekty a docela mu to jde. Začínal s rekonstrukcí ratejny pro bydlení, prodal to a teď staví tak šest, sedm domků ročně a kupce má vždy dříve, než kopne do země.“ Vzpomněl jsem si na své začátky, kdy jsem po sundávání hvězdy ze šachetní věže rozjel svoje první podnikání ve stavebnictví ve svých 30 letech a do 2 let jsem atakoval finanční obraty v miliónech korun. Věděl jsem, že to jde. A také jsem si uvědomil, že jsem nebyl expertem na stavebnictví, ani na cokoliv z toho, co jsme ve firmě dělali. Stával jsem se expertem na podnikání, marketing a na vydělávání peněz podnikáním. Díky, Arnošte, že jsi mi pomohl narovnat myšlenky.

„Tak zatím dělá na burze jen dcera, má na to více času a hlavně motivaci. Je to analytická mozkovna, asi po mně,“ chlubí se Arnošt. Mezi námi, Arnošt byl nadměrně analyzující člověk. Ve své pracovně měl několik počítačů a možná desítku monitorů, na kterých prokmitávaly platforma, grafy, zpravodajství, excelovské tabulky, byznysplány. „Moc se s tím nepárala, koupila si, Jirko, tvůj burzovní manuál, založila si live účet a je v tom až po ušiska,“ říká s milým moravským akcentem Arnošt. „A co demo?“ ptám se já. „Tak nechtěl jsem, aby se kazila nějakou pofiderní hrou na „jako“. Dal jsem jí na účet deset litrů (míněno 10 tisíc dolarů) a říkám jí, neriskuj, obchoduj hodně, ale s malým množstvím. Ať se naučíš. Neriskuj, protože jak ten účet propálíš, další ode mě nedostaneš. Tak je prostě opatrná a jede.“ Jasně, vše, co jsme ten večer s Arnoštem probrali, mělo logiku a možná ten večer Arnošt více vzdělával mě než já jeho. A jak to souvisí s příběhem Kristýny?

„Nechtěla jsem si budovat špatné návyky a jsem netrpělivá. Podnikám a pro mě je největší devízou můj čas. Nemohu ztrácet čas hraním,“ povídala Kristýna. „Dala jsem na live 100 tisíc eur a začala jsem se učit s jedním lotem DAXu. Říkal jsi, že pro optimální riziko pod kontrolou je tak 1 lot na 10 tisíc kapitálu, takže bych mohla obchodovat s 10 loty. Ale protože DAX je 5x finančně účinnější než Dow Jones nebo SP500, dávám dnes do hry pouze 2 loty maximálně.“ Ano, víme, že se toto z tak velkého účtu dá hravě ustát. Představ si ale, milý čtenáři, že jsou naivkové a šílenci, kteří si na svůj live účet zašlou povinné minimum, někdy proto, že se bojí poslat více, a následně chamtivě hloupě otevírají obchody se 2 loty DAXu. Prostě až o burze budeš vědět více, sám zjistíš, že je to pitomost.

„Nechci si pokazit hlavu na demu,“ říkala Kristýna. Podobnou argumentaci jsem slyšel již od desítky lidí. Já sám jsem vlastně měl podobnou zkušenost. Na demu jsem strávil ve snaze „naučit se“ opravdu hodně času. Výsledek byl, že jsem se nenaučil nic zásadního a na prvním live účtu jsem se choval jako nevzdělaný blázen. To bylo v době, kdy jsem nikoho na burze neznal. Všude psali, trénuj a uč se na demu.

V době, ke které se vážou tyto příběhy, prošlo mými kurzy již pár stovek lidí a získal jsem desítky přátel v oboru, který mě baví. Z opatrnosti jsem ale do svých kurzů to demo neustále dával jako možnost začít se učit na burze bez rizika, přece jen šlo o peníze. Ale také jsem své absolventy seznamoval s názory a příběhy, které píšu do této knihy. Zpětně vím, že ty příběhy a emoční impulsy z nich vzešlé byly pro úspěchy stovek z mých klientů důležitější než všechny chytré knihy.

„Jirko, podívej se na to,“ říkala Kristýna. Ukazovala mi sestavu svých obchodů s akciovým indexem DAX. Viděl jsem úctyhodnou sérii stovek obchodů s lehce kladným výsledkem. Téměř každý den jeden, dva obchody. Tak 60 % obchodů bylo uzavíráno se ziskem, ale rozptýl těch výsledků byl poměrně velký. Uvědomil jsem si, že 80 % plusových obchodů Kristýna udělala s menšinou z nich. Také se v sestavě červenalo dosti obchodů ztrátových.

Když jsem se do té sestavy uzavřených obchodů díval, upoutala mě jedna skutečnost. První polovina obchodů byla uzavírána ve ztrátě na předdefinovaných Stoplossích. Stoploss je obchodní pokyn, který má zabránit ztrátám z nepředvídatelných cenových pohybů. Zisky byly většinou uzavírány ručně příkazem Close.

Druhá polovina obchodů obsahovala menší množství ztrát, které byly uzavírány ručně, to jest bylo to rozhodnutí Kristýny o tom, že obchod takto uzavře. Větší část obchodů byla uzavřena automaticky příkazem Stop Limit na definované vzdálenosti v bodech, v pips.

V literatuře a v doporučení „expertů“ se s příkazy Stoploss pracuje podle vybraných pravidel (složitě) technické analýzy a je tvrzeno, že to má chránit účet tradera před ztrátami. Ve skutečnosti to bylo programování ztrát s poměrně velkou jistotou, protože ceny na burze kmitají často více, než bychom chtěli. Trader odevzdá své peníze na definovaném Stoplossu, protože se bojí ztráty, a poté se bezmocně dívá na to, jak se cena vybraného aktiva vydává předpokládaným směrem. Bohužel bez něj. Peníze skončily u brokera a zbývají oči pro pláč. Kristýna začala používat příkaz Stoploss pro zajišťování zisků, nikoliv ztrát. Jela podle kuchařky, kterou měla ode mě.

Lidé na burze jsou chamtiví a z rozběhlého zisku chtějí utrhnout co nejvíce. Proto někdy přehlédnou otočku trendu a nechají pozici zřít do červených čísel. Také se mi stávalo, že se pozice rozpohybovala do zisku a já jsem u toho nebyl. Než jsem se vrátil, byla situace otočena v můj neprospěch.

Jednou, když jsem, již poučen, odešel na hodinovou procházku se psem, poctivě jsem si nastavil příkazy Stop Limit případné uzavření pozice v zisku automatickem pro zajištění zisku a příkazy Stoploss, aby se již lehce zisková pozice nepřehoupla do ztráty. Když jsem se vrátil, byly takto nastavené obchody uzavřeny všechny v zisku. Trh se rozpohyboval a naděloval. Něco na Limitech, něco na Stoplossech, ale vše v zelených číslech.

Kristýna v úvodu svého působení na live preferovala více svoje ego, ze strachu sázela Stoplossy a neuměla sbírat zisky, když se děly. To ji stálo hodně napětí, místy stres a hlavně, účet šel do minusu. Poté změnila strategii. Vzala si moji „kuchařku“ a zaujala jiný přístup. Nebrat zbytečné ztráty, inkasovat a zajišťovat zisky. Začala používat obchodní pokyny na obchodní platformě jinak, tak, jak jsme si ověřili, že je to správně. Bylo to proti logice a proti tomu, co se většinou v jiných kurzech učí. Přestala sázet peníze brokerské firmě.

„Tady jsem si udělala zajímavé analýzy, jestli tě to zajímá,“ podsunula přede mě ještě další papíry pěkně vyjeté ve formátu A3 z barevné tiskárny. Byla na konzultaci se mnou připravena bezvadně. Pamatuji si, že měla udělanou ABC analýzu tak, jak jsem o ní vyprávěl na semináři o podnikání. 20 % realizovaných obchodů představovalo 80 % vydělaných peněz. Potom tam byla série obchodů nic moc a ty ztrátové. 80 % ztrát jí způsobilo 20 % nepovedených obchodů, které skončily v červených číslech. Nikoliv náhodou byla většina z nich realizována na špatně nastavených Stoplossech.

Ono s těmi Stoplossy je to potíž všeobecně. Jde o strach a řízení rizik, máme strach z propadu cen, když jsme Long, nebo máme strach z růstu cen, když jsme Short. Dáme-li příkaz pro automatické uzavření, je-li cena dosažena, příliš blízko své Open ceně, to jest k ceně, za kterou jsme pozici na burze otevřeli, programujeme díky cenové volatilitě (pohyby cen v čase) menší ztrátu s velkou pravděpodobností. Pokud dáme fyzický Stoploss daleko od své Open ceny, potom programujeme větší ztrátu s menší pravděpodobností. V obou případech programujeme ztrátu.

Většina traderů má ambici uzavírat zisky podle svého mínění ručně. Myslí si, že přechytračí trh. Nemají odvalu si naprogramovat automatickou exekuci zisku na předem definované úrovni. Co kdyby to bylo málo a predikovaná cena by šla dále?

Na burze fungují emoce, strach a chamtivost. Strach ze ztráty nebo strach, abych neměl málo. Chamtivost a doufání, že se ztráta otočí. Chamtivost a doufání, že zisk bude ještě větší. Člověk se na burze dostane snadno do víru emocí a na horskou dráhu. Něco o tom vím.

Strategie minimalizovat ztráty, nebrat zbytečné ztráty, zajišťovat a maximalizovat zisky musí být strategií chytrého spekulanta na burze. Případné ztráty lze „vysedět“, je-li pozice otevřena ve směru hlavního trendu a je-li dostatečně silný účet nebo jeho zatížení minimální. Srovnej si s mým prvním příběhem na live účtu, tam se mi to vysezení nevydařilo, nedal jsem si k tomu vůbec šanci.

Ztrátovou pozici můžeme kompenzovat příkupy stejným směrem na dalších cenových hladinách. Ziskové pozice můžeme zajistit mentálním nebo fyzickým Stoplossem. Ziskové pozice můžeme pojistit automatickým uzavřením příkazem Limit. Limit můžeme posunout, vidíme-li prostor pro pohyb ceny. Také můžeme u monitoru svého počítače nocovat, když máme ambici pozici uzavřít sami co nejlépe a trh jede pomalu.

Krnov, jaro 2009

Klient a parták Josef z Krnova se mi také pochlubil skvělou sestavou obchodů realizovanou na základě poznatků, které jsme probírali na semináři. Sestava, kterou měl otevřenou na svém notebooku, se krásně zelenala sérií obchodů a jen občas bylo něco v červených. To, co mě zaujalo, byla série s výsledkem 100 eur zisku u jednotlivých obchodů, kterých měl na platformě nasázených možná stovku. Jeho strategie byla otevřít obchodní pozici s jedním lotem, začínal s deseti tisíci. Ke každému obchodu nastavil ziskový příkaz Stop Limit tak, aby vydělal právě těch 100 eur. A dále se nestaral, nechával obchody jejich osudu. 100 eur v praxi znamenalo 100 bodů na indexu Dow Jones nebo 20 bodů na DAXu nebo 100 pips na měnovém páru EUR/USD či pohyb o 1 dolar na ropě Crude Oil. Takové pohyby se na burze dějí prakticky denně.

Zajímal jsem se o to, jak to dělal se ztrátami. Ano, v otevřených obchodech měl sérii pozic v červených. Dvě až tři významnější ztráty ve stovkách eur, kolem deseti pozic bylo ztrátových pod 100 eur a dalších 10 pozic se ztrátou minimální. Celkově na účtu ztrácel kolem 3 tisíc eur bez zajištění Stoplossem. Riziko? Jak se vezme. Byla to různá aktiva otevřená různými směry. Cenové pohyby jedním, nebo druhým směrem korigovaly potenciál ztráty docela přijatelně. Navíc měl již vyděláno téměř 10 tisíc eur a kdyby všechny pozice uzavřel, zůstalo by mu 7 tisíc plus, to jest zhodnocení účtu o 70 % za několik měsíců učení. Ta strategie měla něco do sebe.

Bohužel Josef u této strategie dlouho nevydržel. Zpětným testováním si ověřil, že mohl vydělat mnohonásobně více, kdyby ziskové obchody uzavíral ručně v lepších situacích. Přidal také pravidlo, že maximálně ztrátové pozice bude kompenzovat příkupy na každých 200 eur propadu.

Po nějakém čase jsem Josefa navštívil na jeho pozvání v jeho domě v Krnově. Pamatuji si, že mi otevřela jeho žena, milá paní. „Jožo je v pracovně, máte jít za ním. Nezouvejte se, nám tady běhají psi a kočky. Dáte si kávu, čaj?“ Poděkoval jsem a vydal jsem se v botách ke dveřím jeho pracovny, v botách, ať nemusím mít ponožky plné chlupů. Udělal jsem dobře. Zaklepal jsem na dveře, to se sluší, že. Nic se neozvalo. Zkousím ještě jednou. Zase nic. Žije? Spí? „Běžte dál,“ říká ta milá žena. „On, když do toho furt čučí, tak neslyší, nevnímá...“ Aha, tak to je. Otevřel jsem dveře a téměř nic jsem neviděl. Zakuckal jsem se. V mlhavém oparu cigaretového kouře prosvítalo okno a silueta sedící postavy u problikávajících monitorů. O nohy se mi otřela kočka a málem jsem zakopl o psa. „Tož vítej, Jirko, ještě si tu kliknu a hned se ti budu věnovat.“

Když jsem opouštěl Josefův dům, doprovázel mě jeho pes přes ulici k autu. Počkal si, až nasednu a odjedu. Díval jsem se do zpětného zrcátka, jak podlezl branku, a ještě jsem zahlédl mávání paní domácí v okně. Ta s námi neposeděla ani minutku, pouze donesla výbornou kávu, buchty, starala se. Však o mně hodně slyšela a byla ráda, že mě vidí. Jen ten její Jóža kdyby tak neblbnul. V autě jsem zjistil, že opravdu nevoním. Oblečení bylo nasáklé cigaretovým dýmem, musel jsem pootevřít okénko. Sebe i auto jsem větral ještě celý den.

Josef byl totiž těžký kuřák. Přivítal mě chlapáckým stiskem zasloužilého zemědělce. Na nohou měl boty, slámu, prach. „Však my se nezouváme, není čas na blbosti,“ říkal omluvně, když jsem se podíval v příkrovu mlhy cigaretového kouře dolů. Jenže já jsem se dolů díval proto, abych případně nezakopl o dalšího psa. Jeden nikdy neví. „Tak sedni a probereme burzu. Otevřu okno, dveře? Nevadí, že zafouká?“ ptá se Jožo (tak mu žena říkala). „Jasně, v pohodě,“ říkám. Ve skutečnosti jsem byl rád. V místnosti se začal čistit vzduch. „Však je to škoda takto vypouštět ven, když to tady vypálím,“ říkal Josef, snad z legrace. „Není to škoda, takhle kouřit a zkracovat si vědomě život, když umíš vydělávat? Toho si chce přece užít!“ zkouším mentarovat. „Hele, na něco se umřít musí, tělo do hrobu zdravé nemůže. Nedělej mně tu osobní rozvoj,“ odvětil.

Probírali jsme burzu a změnu jeho obchodní strategie. Fungovalo to. Skutečně si byl schopen svoje zisky vysedět. Zisky natahoval i na stovky eur, ztráty kompenzoval, číhal na každou příležitost. Ten den, kdy jsem ho navštívil, měl za sebou odhadem tak 72 hodin nonstop. Evropské seance na DAXu, libře, euru, zlatu, kávička, cigaretka, US seance na SP500, na ropě, kávička, cigaretka, zdřímnutí u televize, Asijské seance na Nikkei či JPY, ráno oddech, kávička, cigaretka, Evropská seance na DAXu, libře, potom pauza, psi a kočky, něco na zahradě, šlofik, druhá US seance na Dow Jones, na Crude Oil v podvečer, cigaretka, kávička. Navštívil jsem Josefa ve středu odpoledne a vypadal sice ztrhaně, ale spokojeně. Účet narůstal, strategie byla potvrzena.

Když jsem nad tím tak v autě přemýšlel, říkal jsem si: „Hmm, také životní styl. Proč ty peníze vlastně dělá?“ Mezi řečí jsem poznal, že žena ani děti netuší, co to vlastně dělá, ani kolik vydělává. Prý: „To stará nesmí vědět, hned by to chtěla rozfrcat za hlouposti a děcka, nechť si pomůžou samy, už jsem do nich nastrkal dost.“ To mi neznělo hédonisticky, jako že by si Josef života nějak extra užíval nebo že by to plánoval, když se mu dařilo na burze.

Josefa jsem již nikdy neviděl, na semináři, ani na živé akci se již neobjevil. Toho roku umřel. Rakovina plic, rozedma, infarkt. Co s penězi, když je člověk neumí moudře užívat? Je životní styl na burze o tom vysedávat nonstop u počítače a stát se asociálem?

V té době jsem již vnímal poměrně rozdílné přístupy v tom, co můžeme označit jako životní styl. A také výsledky, které s tím byly spojeny. Naštěstí většina mých parťáků v projektech kolem burzy má životní styl, kdy si naplno užívají svobodnějšího života, váží si svého času a umí žít svůj život lehce mimo systém. Ale pravdou je, že to bylo a je často tématem diskuzí, když se o burze spolu bavíme. Otázka proč to děláme, je důležitější, než jak to děláme.

Citace z mého Online Trading Manuálu 2008:

Zisková spekulace na růst ceny

Otevřete-li svou pozici s vybraným aktivem na burze za nejnižší možnou cenu a otevřete-li pozici tak, že je v souladu a v synergii aktuální, krátkodobý a střednědobý trend, sentiment podporující růst cen (býčí převažující nálada trhu, investorů), potom máte pravděpodobnost vyšší, než je 90 %, že bude dříve nebo později dosažen menší nebo větší zisk.

Zisková spekulace na pokles ceny

Otevřete-li svou pozici s vybraným aktivem na burze za nejvyšší možnou cenu a otevřete-li pozici tak, že je v souladu a v synergii aktuální, krátkodobý a střednědobý trend, sentiment podporující pokles cen (medvědí převažující nálada trhu, investorů), potom máte pravděpodobnost vyšší, než je 90 %, že bude dříve nebo později dosažen menší nebo větší zisk.

Ty citace zde zjednodušuji. V zásadě šlo o naši Situační Analýzu Online (SAO) a trendovou analýzu určující sentiment, náladu investorů, kterou sledujeme v různých časových rámcích, timeframe. Proto není vhodné si toto sledování sentimentu komplikovat složitějšími analytickými metodami. Díváme se na synergie jednotlivých úrovní burzovních trendů na grafech 5 a 30 minut (aktuální situace, trendy), 1, 2 a 4 hodiny (krátkodobé trendy), 4 hodiny, resp. Day grafy (střednědobé situace, trendy). Je dobré vnímat i dlouhodobý vývoj cen na grafech týdenních nebo měsíčních, ale na těch toho moc nenaobchodujeme. Sledujeme i vztah, korelace mezi klíčovými aktivy finančních trhů, zejména korelace trhů s měnami vázanými na dolar (USD), akciové indexy, zlato, ropu, popřípadě dluhopisy. Díváme se na burzovní cykly, přidáváme letmé sledování fundamentu. Nastavení oken a grafů na platformě máme uděláno v naší SAO verzi a analýza nám trvá každý den pár minut.

K tomuto poznání jsme vypracovali způsob pro řízení investic, rizik, pro práci se Stoplossy, s Limity. Celé poznání shrnuté do 650stránkového Online Trading Manuálu z roku 2008 se stalo základem pro naše originální postupy, díky kterým jsme konečně uspěli a mohli jsme se o ně opřít. Další poznání ale ještě čekalo na své objevení. Tušení stínů bylo stále zřejmější.

Podzim 2009, Bratislava. Na semináři o burze bylo v přednáškové místnosti plno, dejme tomu 40 lidí. Velmi jsem si vždy dával záležet na tom, abych s absolventy probíral právě rizika, řízení rizik a strategie, které vedly k bezpečnému a ziskovému tradingu. Měl jsem osobní intenzivní špatnou zkušenost sám se sebou a také jsem osobně znal desítky případů, kdy se parťákům na burze nedařilo tak, jak by chtěli. Také jsem ale měl za sebou úspěchy, solidní praxi a hlavně zkušenosti, které jsem mohl předávat. Na burze neexistuje konkurence, proto mohu své postupy prozradit a zcela odtajnit tomu, kdo o ně má zájem. Velmi jsem si dával záležet na tom, abych lidi nepřemotivoval. Vlastně jsem je vědomě odrazoval, moje vzdělávání sestávalo nejen z pozitivních zkušeností a jasných doporučení, ale bylo vždy proloženo i zkušenostmi horšími. Prostě na férovku. Tento přístup se mi osvědčil.

Přednáším, když tu najednou někdo zaklepal na dveře. Jednou, dvakrát, třikrát. Mám přednášet, nebo dělat dveřníka? Poprosil jsem lidi, co seděli nejbližší dveřím, ať otevrou. Vešel muž v šedivém saku se stejně šedivým výrazem ve tváři. Tvářil se dosti smutně, vlastně jsem se docela vylekal. Pochopil jsem, proč neotevřel dveře sám. V jedné ruce držel kufřík, druhou si přidržoval podezřelou bouli pod sakem.

Má tam pistoli? Jde mě zastřelit? Prodělal prachy? Sakra, vždyť všechny poctivě upozorňuji na rizika a na to, co nemají dělat!

„Ahoj Jirko,“ povídá a zatím si stále bouli pod sakem jen přidržoval. Mluvil slovensky, ale já to zde v originále psát nebudu. Mám slovenštinu moc rád, je to pro mě krásný jazyk a neodpustil bych si, kdybych něco komolil, máš to zde ve volném překladu.

„Nerad ruším, mohu si přisednout? Víím, že nejsem na akci objednaný, ale opravdu něco nutně potřebuji. Nechám to na přestávku, nebudu rušit, omlouvám se všem...,“ muž si sednul a já jsem mohl pokračovat. Toho člověka znám, uvědomil jsem si. Jasně, je to Daniel. Copak asi potřebuje? Teď nahlíží do kufříku, trochu nepřítomně sleduje můj výklad. Ruku má zatím na bouli na saku, jako by něco přidržoval, aby mu to nevypadlo. Je kolt ráže 45 takto velký? Co má v tom kufru? Zatykač, trestní oznámení, moje parte? Prodělal prachy na burze a teď to se mnou jde řešit? Nu, trochu mi to přednášení vázlo, ale nikdo asi nic nepoznal. Pouze jsem se rozpomínal, odkud Daniela znám. Ano, byl u mě na semináři několikrát, hodně se vyptával a také ta akce s rodinkou. Jo, to mě mělo varovat!

„Podívej, Jirko, ty analýzy jsou zajímavé a je to tak, jak jsi říkal. Ale já mám ještě jednu, zcela zásadní, a chci se s tebou poradit,“ pokračovala Kristýna. Vytáhla další vytištěný arch formátu A3 s nadpisem „Backtesting“. Začalo mě to zajímat ještě více. To děvče je opravdu chytré. „Tak povídej,“ povzbuzoval jsem ji.

„Udělal jsem si analýzu všech svých otevřených pozic na účtu a jsem docela překvapená z výsledku. Bez ohledu na to, kdy a jak jsem pozice uzavírala v zisku nebo

ve ztrátě, podívala jsem se na cenový vývoj po otevření každé konkrétní pozice, co se dělo následně, jaký byl potenciál,“ pokračovala a já se zájmem poslouchal. Dívala se na mě tázavě: „Jak myslíš, Jirko, že to dopadlo?“ „Tak vidím, že se to tady v kolonkách pěkně zelená. Co znamenají ta čísla ve sloupcích?“ ptám se.

„Řeknu to jednoduše. Zpětným testováním jsem zjistila, že dříve nebo později bylo do 15 dnů v menším nebo větším zisku 96 % všech pozic, které jsem otevřela!“ „Wau, to je paráda,“ povídám nadšeně. „Tak to asi chce jinou strategii. Jsi evidentně dobrá analytička,“ dodávám. „Hele, nejsem. Dělán jen to, co jsme se učili na semináři. Prostě otevírám pozice podle trendové analýzy a SAO, nic více, nic méně. A dělám zmatečky... Ta druhá disciplína, ta hlavní, totiž řízení peněz, sbírání úrody, maximalizace zisků a minimalizace ztrát, to mi moc nejde, zatím.“

„Ale já vidím, že jsi změnila strategii. Vidím hodně pozic uzavíraných na Limitech, ubrala jsi zmatečky (hezké slovo, že) a Stoplossy a ten závěr je pěkný,“ povídám.

„Backtestovala jsem ještě další věci,“ prodlužuje Kristýna svůj výklad. „Tady v tomto sloupci mám pozice, které došly do zisku do jedné hodiny, do 4 hodin, do druhého dne, do týdne a do 15 dnů,“ komentovala Kristýna další a další sloupce. Evidentně zelené výsledky přibývaly s prodlužujícím se časem. Z intradenního obchodování se do swingu přehoupla tak čtvrtina obchodů.

Další sloupečky byly o dosažené vzdálenosti v bodech, pips. Deseti bodů, což je v případě DAXu výdělek 50 eur na lot, bylo dosaženo ve všech 96 % potenciálně ziskových obchodů. Dvacet bodů Profit Distance stále slušných 94 % obchodů. Padesát bodů Profit Distance, to jest vzdálenost pro Limit, uzavření v zisku na automat, stále ještě slušných 88 % potenciálně ziskových obchodů. Bylo to vzrušující, vidět tato čísla, zvláště, když byla podeprvena opravdu kvalitním testem stovek obchodů za pár měsíců.

„A víš, Jirko, co je nejlepší?“ tázavě se na mě dívá Kristýna. „Povídej,“ povzbuzuji. Čekal jsem na nějakou dobrou koncovku. „Tak ještě, že sedíme. Tuto analýzu jsem připravovala před několika týdny. Když jsem si nějaká data kontrolovala včera před naší schůzkou, podívala jsem se na grafy a backtesting jsem cvičně doplnila,“ výklad Kristýny prostě nebyl nudný. Já píšu, že byl vzrušující. Čtenář by jako vzrušující chtěl možná číst něco dobrodružného, seskok padákem, rychlou jízdu, vášnivý sex nebo něco podobného. Ale my jsme řešili věci tak nudné, jako jsou spekulace na burze. Pro většinu populace neznámá a možná smrtelná nuda. Nějaká nudná procenta, 96 %, co to je? Vždyť v systému úderníci plnili plány na 100 % a ještě je překračovali. Nu, ale my jsme byli již lehce mimo systém a pro nás náš byznys na burze vzrušující byl. „Tak povídej, povídej. Backtesting jsi doplnila. A co dále?“

„No to je to nejdůležitější na závěr. Ke všerejšímu dni by došly do zisku další, téměř 3 procenta!“ vítězoslavně se na mě usmála. „Ty jo, 99 % pozic mohlo skončit v zisku a vidím, že...“ „Ano, vidíš, že se třetinou pozic jsem dělala zmatečky a uzavřela je ve ztrátě.“ „Hmm, povídám o tom na semináři a ty mi to tady dávaš černé na bílém.“ „Mně nevadí, že jsem nevydělala. Já jsem nadšená! Z toho, že se učím, a taky mi

něco říká, že bychom měli upravit strategii. Co ty na to?“ dokončovala svůj výklad. Někde v hlavě mi blikala světélka, možná i nějaký ten záblesk. „Díky, Kristýnko, to je fakt dobrá práce. Žačka lepší učitele. S tím bychom měli něco dělat!“ Moje emoce se dostávaly na vrchol.

„Jirko, potřebuji se s tebou poradit,“ říká Daniel. Seděli jsme u stolečku v baru, tak o půl roku dříve, než přišel na můj bratislavský seminář s kufříkem v jedné ruce a s druhou rukou na bouli na saku. V tom baru byl ve velmi dobré náladě: „Jirko, dovol mi, abych ti představil svou ženu,“ povídá a k nám si přisedla milá žena v letech, však i Danielovi bylo jistě kolem šedesáti. Ještě se ke stolu blížil mladý pár, děvče s mladíkem. „Jirko, toto je moje dcera a její přítel. Chtěl jsem, aby tě poznali, hodně jsem jim o tobě vyprávěl.“ Na toto jsem nebyl až tak moc připraven, vlastně jsem o publicitu moc nestál. Děláme s penězi, na burze, je to individuální a víc anonymní, nechťel jsem být středem pozornosti. „Je to bezva, díky Danieli. To jsem nečekal,“ snažil jsem se zakrýt překvapení. Ještě se ke stolu blížil další mladík. Doufal jsem, že nepatří k rodině. Začal jsem si připadat jako ve filmu Marečku, podejte mi pero. Rodina Hujerových se právě dostavila na třídní schůzku rodičů a přátel školy. Moje přání nebylo vyslyšeno. „To je můj syn, taky Daniel, a učím jej dělat na burze.“ „Tak ty mi, Danieli, fušuješ do řemesla?“ říkal jsem si v duchu.

„Opravdu bezva,“ snažil jsem se mít situaci pod kontrolou. „A to se jako fakt přišli podívat na to, jak vypadá Jirka Mazur?“ ptám se. „No, přišel jsem se s tebou poradit a chci, aby byli u toho,“ spustil Daniel a pokračoval: „Rozhodl jsem se založit si live účet. Chci to ze zahraničí, anonymně, však víš...“ Asi jsem nevypadal úplně chápavě. „V tom ti asi neporadím,“ zkouším kontrovat. Přece mu nebudu radit před jeho familií to, co je určeno jen pro čtyři uši?

„Ano, já tuším, že si to musím vyřešit sám. Já jenom chci, aby rodina věděla, že mám účet na burze, a co případně dělat, kdyby se se mnou něco stalo. Jak to vyřídit, kam to poslat a tak... A taky tě chtěli poznat, abych prý nenaletěl podvodníkům.“ To mě lehce dostalo: „Ale já nejsem broker, to neposíláte mně, co já s tím. Vlastně je mi jedno, co kam posíláte.“ „Ano, to vím, ale já jen, že vypadáš jako solidní člověk, tak aby viděli, že ten byznys na burze je také solidní,“ vysvětluje Daniel. „Tak to pěkně děkuji. A dále?“ snažil jsem se pochopit, co se vlastně řeší. „Takže ale poradit bys mohl, co a jak? Nebo, když by byl problém, někdy později pomoci?“

Panenko skákává, tak ten člověk ještě nezačal a už řeší, co by bylo, kdyby... „Jasně, pomohu, poradím, co budu vědět,“ povídám. V duchu jsem si říkal, jestli ten chlap neuspěje na burze, mám na krku jeho rodinný klan. Byla to podnětná konzultace u stolečku v baru.

Pomalu jsem si začal uvědomovat, že lidé věří tomu, co jim říkám na seminářích, a mají s tím úspěchy. Těšilo mě to, je fajn vidět výsledky toho, co děláš. Josef, Kristýna a časem desítky dalších potvrdili pochopení SAO a trendové analýzy a zejména

risk managementu, který byl lehce naruby oproti tomu, co se mohli naučit jinde. Stále více a více lidí se v praxi učilo, že je lepší nechávat peníze u sebe, než je cpát brokerským firmám, a že je fajn věřit sám sobě a úspěšným strategiím. O to zvědavější jsem mohl být, s čím přišel po půlroce Daniel, v šedivém saku, s šedivou tváří, s kufříkem v ruce a s boulí pod sakem.

Měli jsme 20minutovou přestávku a bylo jasné, že ji musím Danielovi věnovat. Běžně využívám čas pro diskuzi s posluchači, otázek off record bývá hodně. Všiml jsem si, že boule zpod saka zmizela. Daniel měl obě ruce na kufříku. Že by ten kolt ráže 45 dal dovnitř? Nicméně Daniel se netvářil agresivně, ale spíše zachmuřeně. Pootevřel kufřík a podíval se na mě, jako by se ptal, zda může něco vyndat. „Tak do toho, Danieli,“ povídám a snažil jsem se ho povzbudit úsměvem. „Mám pro tebe toto a k tomu pár otázek,“ povídá Daniel, hrábnul do kufříku a vytáhl svazek listů, ze kterého se vyklubal hodně dlouhý Report z obchodování. Oddechl jsem si, bude to možná konzultace, nebude to střelčka.

Vzal jsem do rukou svazek, reporty z obchodování, čítající možná několik desítek stran. Očekával jsem nějaké hrůzy, vzal jsem to stránku po stránce a čekal jsem, co to budeme vlastně řešit. Ale to, co jsem viděl, bylo něco jiného, než jsem čekal. Nevěřil jsem svým očím. Před očima jsem viděl série stovek a stovek obchodů výhradně ziskových. Jeden za druhým, stovky v řadě. To se mi snad jenom zdá? Co se mnou chce Daniel řešit? Proč ta šedivá barva ve tváři a zachmuřený výraz?

„Hele, to je opravdu dobré!“ povídám. „Blahopřeju! Ba dokonce to je vynikající! Ty přece nic radit nepotřebuješ!“ chválil jsem ho, a ještě jsem si přisadil: „Nechceš vzít to přednášení za mě? Vždyť ty to umíš!“ Pravda byla, že jsem nikdy předtím ani potom podobnou sérii ziskových obchodů neviděl.

„Podívej se na poslední stránku,“ povídá tiše. „Do bilance obchodů, kvůli tomu potřebuji poradit.“ Aha, povídám si a dívám se, že tam svítí částka minus 18 tisíc eur v Equity, což značí nevyvedené a stále ještě otevřené ztrátové obchody. „Potřebuji poradit, co s tím,“ říká Daniel.

Listuji ještě stránkami a dívám se na další bilanční čísla. Vidím tady 20 tisíc eur výběr. Vklad 10 tisíc, jo, to jsme probírali s jeho rodinkou před půl rokem. Potom již žádné vklady, jenom aktuální ztráta 18 tisíc. „Co jsi dělal, Danieli? Jak jsi postupoval?“ Potřeboval jsem pochopit, co se odehrálo.

Bylo to ve zkratce takto. Daniel celého půl roku obchodoval a měl v hlavě postup a závěr věty, kterou jsem citoval v Online Trading Manuálu, a také měl v hlavě tu možnost, že dojít mohou do zisku v zásadě téměř všechny pozice. Proto prostě obchodoval, obchodoval, uzavíral v zisku, sklízel úrodu a zároveň mu tam visel ranec ztrátových obchodů. Překvapivě na DAXu směrem Long, což již víš, že to byla spekulace na růst ceny. Říkal jsem si, co všichni blázní s tím DAXem, když jim říkám, že je to rizikové aktivum, kterému by se jako nováčci měli spíše vyhnout. Ale chápu to, s DAXem ta nadílka vypadá prostě dobře, je to sexy aktivum pro rychlé peníze. To, co Daniel dělal, bylo, že zaujal postoj, přístup a strategii našeho parťáka

Josefa, se kterým byl v kontaktu. Vysedával u počítače celé hodiny, snad jen s tím rozdílem, že nekouřil. „Když jsem byl unavený, dával jsem si sirky do očí, aby se mi nezavírala víčka,“ říkal Daniel. „Aby mi neutekla chvíle, kdy mi dojde pozice do zisku.“ A že jich tam měl nasázených! Vedle DAXe i Dow Jonese, Eurodolar, zlato, sem tam ropu.

Opět jsem si v duchu říkal něco o životním stylu, ale musel jsem Daniela pochválit. Pokud se rozhodl, že bude na burze makat jako mourovatý, proč ne. Je to jeho volba a já mu do toho nemám co mluvit. Po mě se žádala rada, co s tou 18tisícovou ztrátou.

„Já myslím, že bys na sebe, Danieli, měl být v první řadě hodně pyšný. Vždyť sis již z burzy poslal domů 20 tisíc (za které koupil auto dceři), v Balance máš pořád více, než byl tvůj vklad. Takže kdybys to nechtěl ustát, pořád je tvůj výsledek ohromný.“ Viděl jsem ale na něm, jak urputně stojí o řešení, nechtěl to vzdát. Ale také jsem viděl člověka před kolapsem. Bral burzu a ty výsledky příliš vážně. Neuměl se pochválit za to, jak byl dobrý. Stresoval se tím, že odmítal porážku, bral to jako selhání, nechtěl dělat chyby. Vlastně to je nepříjemný relikv systémů. Učili nás, že dělat chyby je špatné a že přiznat porážku je zbabělost. Učili nás to lidé, kteří nevěděli nic o podnikání, nic o burze a říkali nám, co máme dělat. Daniel v sobě nesl trauma ze systému, to se na kraji šedesátky docela špatně odstraňuje. Nechtěl si přiznat chybu před sebou a před tou „Hujerovic“ rodinkou. Co by tomu řekli, že táta neuspěl?

V dalším pokračování semináře jsem se na chvíli soustředil na Situační Analýzu Online na měnách, akcích a komoditách, speciálně jsme se podívali na akciové indexy. Právě DAX byl po propadech, ale cena byla evidentně stabilizována a rýsovala se zóna obratu. „Já bych ten DAX klidně podržel, možná ztrátu minimálně snížíš,“ povídám směrem k Danielovi. Byl již klidnější, barva ve tváři byla lepší. O další přestávce otevřel kufřík a vytáhl z něj láhev kubánského rumu a obřadně mi ji s díky předal. Vůbec mi nevadilo, že u toho není celá ta „Hujerovic“ rodinka... V duchu jsem se Danielovi omluvil, že jsem měl negativní myšlenky, když přišel šedivý s kufříkem v ruce a s boulí pod sakem, kterou si přidržel rukou. Byl to zřejmě ten kubánský rum, který na chodbě vytáhl z igelitky a nestačil jej dát do kufříku. Byla to ráže 20, dvacetiletý třtinový rum opravdu dobré kvality. Dopadlo to snad dobře.

O týden později jsem měl ve své kanceláři na jednom z šesti monitorů otevřeny grafy s akciovými indexy. DAX právě udělal třetí vyšší support po pěkné TRZ (Trend Reversal Zone). Dal jsem tam několik lotů DAXe, a protože jsem jel něco vyřizovat, kupoval jsem zrovna auto, nastavil jsem příkazy pro automatické uzavření na zisku. Nasadil jsem to docela vysoko, protože trhy vypadal docela dynamicky. Když jsem se za několik hodin vrátil, pozice byly uzavřeny na definovaném Limitu a cena ještě stále rostla. Sakra, u toho jsem měl být. Ale co už, peníze z akce téměř bez práce byly krásné, několik tisíc eur jenom za pár minut koukání do grafů a trochu odvahy. Slušný příspěvek na auto, které jsem právě koupil. Miloval jsem tyto okamžiky!

Uvědomil jsem si, že cena DAXu toho dne překonala hranici nutnou pro eliminaci Danielovy ztráty. Okamžitě se mu zavolal a říkám: „Tak to máme v kapse, kamaráde, DAX dneska naděloval a ty jsi utekl hrobníkovi z lopaty!“ měl jsem radost. „Neutekl, já jsem ty pozice uzavřel před pár dny, protože to ještě začalo lehce vyklesávat a já jsem již nechtěl riskovat svůj původní vklad,“ říká do telefonu smutně Daniel. Daniel si prožil to nejblbější, co s traderem otřese. Bral zbytečně ztrátu, kterou kumuloval dlouho, a poté v panice odevzdal peníze, ač střízlivým pohledem a bez emocí bylo z trendové situace jasné, že světlo na konci tunelu právě na NYSE a ve Frankfurtu rozsvítily. Nejdříve urputnost vítězila nad zdravým rozumem a způsobila víceméně zbytečnou ztrátu. Poté, co se začalo vyjasňovat, zvítězily nad rozumem emoce.

DAX byl po TRZ (trend reversal zone, zóna obratu trendu) a cena se začala zotavovat. Institucionální obchodníci na chvíli srazili cenu, aby vyloupili Stoplossy zbabělců a naivků a cenu poté vytáhli předpokládaným směrem. Daniel po půlročním vypětí nevydržel a zmáčknuł špatné tlačítko. Na pár kliků se dá na burze opravdu hodně vydělat, ale když se člověk rozhodne, potom i prodělat. Daniel si naordinoval několik měsíců burzovního půstu. Přesto, že finálně vydělal fantastických 200 % za půl roku a dcera měla nové auto, zklamání ze sebe sama v kritické situaci jeho psychiku srazilo ke dnu.

Život na burze lehce mimo systém přináší ledajaké situace veselé a euforické, ale i neveselé a smutné. Každému podle toho, jak si to udělá. Do toho se mísí naděje, ambice, realita, emoce, radost i zoufalství. Někdo by mohl říct, že to na té burze je docela náročné, a měl by pravdu. Já bych jen dodal, je to plus minus stejně náročné jako vše v životě nebo v podnikání. Jenom o něco dynamičtější a rychlejší. A jaké si to uděláš, takové to máš!

Nebyl to blesk z čistého nebe. Tušil jsem to. Nyní to vidím černé na bílém. Díky Martine. Co s tím uděláme?

Sedíme kolem dubového kulatého stolu v lehkém přítmí slovácké vinárny. Bylo nás kolem patnácti. Přítomna byla i Kristýna, Arnošt a Daniel, ten dostal od týmu přezdítku Mistr DAX. Po jistou dobu byl i hvězdou v komunitě v naší Facebook expertní skupině. Na akci ve sklípku si rozuměl nejen s Kristýnou, oba byli na ten DAX, ale rozuměli jsme si tak nějak všichni. Další milovník DAXu, Josef, již bohužel chyběl. Byli jsme spiklenci na cestě k objevu něčeho velkého. Pro Daniela to ale byla také poslední akce. Ta šedivá barva ve tváři tenkrát v Bratislavě souvisela s jeho nemocným srdíčkem. Některé příhody ukazují, že peníze nejsou všechno, a je dobré vnímat vlastní vyměřený čas, jeho kvalitu. Užívat si vysněný životní styl na maximum, předat ostatním, co se dá, a brát život, podnikání a burzu jako dočasnou hru. Ale zároveň si této hry patřičně užít. Skloubit burzu, podnikání, peníze, vinařský sklípek na Slovácku s bezva partou spiklenců, to mi potvrdilo, že tak to opravdu chci. Byl jsem vděčný za to, že nejsem sám s čísly, grafy. Ideální je mít svou partu celou lehce mimo systém a potvrzovat si s nimi svou cestu.

Hlavní postavou večera byl Martin z Brna. Martin je matematik a statistik, dokonce učí tyto disciplíny na vysoké škole. Všichni, jak jsme tam ten večer seděli, jsme Martinovi předali reporty z obchodování za poslední rok. Bylo to dohromady několik tisíc obchodů. Martin přišel na to, jak exportovat data z reportů do Excelu, a měl promyšlenou metodiku, jak s tím pracovat. Podařilo se mu z dat platformy exportovat i data k cenovému vývoji aktiv, která jsme zkoumali. Data vývoje cen na platformě si můžete zobrazit graficky, z grafů si děláme backtesting my, normální lidé. Potom tam lze zobrazit tato data i v číslech jako číselnou řadu údajů vázaných ke zvolenému časovému rámci a získat údaje Low, High cen, Open, Close, to jest, jak se ceny hýbaly v čase. Potom stačilo udělat pár programků v Excelu a zjistit, co se mohlo dít s našimi pozicemi. Požadavek byl udělat s našimi obchody podobné analýzy, jako mně a potom týmu ukázala Kristýna.

Nebudu tě napínat. Jak to dopadlo, jaká byla čísla za rok našeho obchodování?

Sedíme kolem dubového kulatého stolu v lehkém přítmi slovácké vinárny. Nebyl to blesk z čistého nebe. Tušil jsem to. Nyní to vidím černé na bílém. Vidím to já a vidí to i ostatní. Koukáme se na pár vytištěných papírů, černobíle, vypadalo to ledabyleji, než to udělala Kristýna. Prostě Martin nezapřel mentalitu ajťáka. Na další údaje jsme se museli sesednout kolem Martina a dívat se mu pod ruce a na obrazovku jeho notebooku. Martin špatně viděl, navíc ve sklípku bylo světlo jako v romantické vinárně. Takže jsme se přes tu jeho velkou hlavu snažili rozumět tomu, co nám říkal.

Tak, jak jsme tam seděli, byl celý tým v součtu po roce obchodování ve ztrátě. Pár nás bylo v zisku, většina v minusu, tři kolegové měli za Margin Callem. „My jsme, Jirko, dělali věci jinak, než jsi říkal. Prostě člověk si nějak musí vyzkoušet tu horskou dráhu, adrenalin, vzrušení...“ No to možná ani ne, říkal jsem si. Jenom kdyby ty vstupenky na horskou dráhu na burze byly levnější. Horská dráha v Hongkongu mě stála pár dolarů. Tady bylo školné v desítkách tisíc, asi by se za to daly projezdít atrakce na cestě kolem světa.

Zásadní informace byla tato: 98,6 % všech pozic, které jsme v průběhu roku jako tým ze slováckého sklípku otevřeli, se dostalo dříve nebo později do zisku nad 10 ticků, centů nebo bodů. 96 % se dostalo dříve nebo později nad 20 ticků, centů nebo bodů. 90 % všech otevřených obchodů mělo potenciál nad 100 eur za jeden lot s jakýmkoliv aktivem.

K těmto číslům Martin zkoumal potenciál ztrát, pokud by zůstaly obchody neuzavřené. V ticks, centech nebo bodech by dosáhly maximální ztráty z otevřených pozic 5 až 15 % z objemu vydělaných pozic. Velmi přijatelný poměr.

A my jsme jako tým ze slováckého sklípku projeli celkově více peněz, než jsme vydělali. Přitom potenciál byl trojnásobný v té třetí variantě, šlo vydělat téměř 300 % z vkladu a dejme tomu klidně z toho 20 % odepsat jako ztrátu, pokud by byla přijata.

Optimistická čísla by lehce snížil fakt, že jsme nezkoumali čas držení otevřené pozice a možné náklady, swapy. To tento druh backtestingu neuměl a ani to nebyl účel.

Ten večer jsme se kolektivně lehce (dost) opili. Jednak výběr vín byl skvělý a skvělá byla i nálada. Byla skvělá i přes ztráty, které někteří utrpěli, jejich vztah k penězům nebyl evidentně úzkoprsý a prostě jsme věděli, tušili, kde jsou naše peníze a jak na ně.

Tušení stínů se změnilo v tušení souvislostí a možné cesty

Daniel, Mistr DAX na scéně, nám ukázal, že to jde. Dělal to, co jsem ho učil. Chtělo to jen místo sirek v očním víčku dávat více těch příkazů Limit a nedrtit ty ambice na možné zisky. Proč usilovat o mega výsledky, když je pár desítek procent v pohodě? V každé bance by ti za desítky procent zhodnocení peněz ruce utrhli. Kdejaký podnikatel by s radostí prodal zásoby, zbytečnosti a s menšími riziky by s vděčností přijal pár desítek procent zhodnocení kapitálu. Který ďáblík nakukává ambiciózním traderům, že stovky procent na burze jsou cílem?

Tušení stínů, to byly ty záblesky, světélka, informace, jak to lidem na burze funguje opravdu. Nikdy bych to nevěděl, kdybych se nedal na cestu vzdělávání. Lidé se mě někdy ptají, proč učím jiné lidi obchodování a podnikání na burze, když bych mohl sám a v klidu nahánět čísla. Jednak musím říct, že bych asi na mnohé věci nikdy nepřišel, nebýt zkušeností desítek a stovek lidí, se kterými jsem se díky svým vzdělávacím programům seznámil. A také díky vzdělávání formuluji myšlenky a postupy, které by jinak zůstaly burzovní komunitě navždy utajené, kdybychom tu komunitu nevytvářeli. Sám je člověk nicka. Energie peněz vyžaduje kvalitní zdroj, sílu, směr. Proto vzdělávám lidi na burze, abych byl sám vzdělán. Školné za vzdělávání je mnohonásobně levnější, než jsou lístky na horskou dráhu emocí, nadějí a zmaru, které podstupují lidé ve snaze nějaký ten drobák ušetřit.

Tato kapitola osvětluje, jak jsem nejen díky svým zkušenostem na burze, ale i díky příběhům svých klientů a parťáků dával postupně dohromady jedinečné know-how a postupy, díky kterým jsem na burze úspěšně a v dobrém duševním zdraví prožil 20 let a díky kterému dnes funguje skvělá komunita mých přátel, kteří směřují ke stejnému cíli, k životu na burze lehce mimo systém. Jsi jednou nohou s námi na cestě. Zda vykročíš i tou druhou, záleží na tobě.

9

Život na burze lehce mimo systém

„Na chudobě není nic vznešeného. Ve svém životě jsem byl bohatý i chudý. Kdybych si měl teď mezi nimi vybrat, kurva že by to bylo bohatství!“

Vlk z Wall Street

„Když ti někdo nabídne úžasnou příležitost, ale nejsi si jistý, že to zvládneš, řekni ano. A až pak se to nauč udělat.“

Richard Branson

„Je lepší divokého koně krotit než líného kopat do prdele.“

Janis Samaras

„Přeživej v davu, nebo si uživej sám na vrcholu. Nahoře někdy fouká, ale také jsou zde nejlepší výhledy a jsi nejblíž k obloze. Vyber si!“

Jirka Mazur

Přečti si tyto informace dříve, než se rozhodneš, jak dále... Jsou důležité. Možná jsou naprosto zásadní! Vše, co v životě máme a jakých cílů dosahujeme, vše je výsledkem motivace a toho, jak jsme schopni pracovat s informacemi. A také, jak chápeme investiční potenciál informací, příležitostí, času a svobody.

Najdi si odpovědi na otázky PROČ, aby se ti poté otevřela cesta, JAK na to!

Když se bavím o burze s parťáky v naší komunitě, hodně často říkají, že žijí život jinak než před tím a že má pro ně burza ještě další přidanou hodnotu, a tou je životní styl. Často padají slova, jako jsou svoboda, nezávislost, čas pro sebe, baví mě to, sype to peníze, vidím v tom smysl, je to mimo systém, je to světlo na konci tunelu v hektické době. Vše směřuje k tomu, že rozhodnutím věnovat svoji pozornost příležitosti na burze zásadně ovlivníš svůj životní styl. Pochopil jsem, že v motivaci pro životní styl je třeba hledat klíč. Jak můžeme vnímat životní styl na burze, a navíc lehce mimo systém? Co si pod těmito slovy představit?

Život na burze jako životní styl?

To zní tajemně a možná si představíš filmové postavy řádící na burzách, třeba takové vlky z Wall Street. Burza, to je svět peněz, výher a proher, šancí a zmaru. Tak se pouze jeví, ve skutečnosti je to finanční průmysl, kterého máme šanci se účastnit v poklidnějším módu než filmové postavy z amerických filmů.

Soukromý ostrov, luxusní jachta, letadlo, zlato, diamanty, majetky v akciích, skvělý život v přepychu, večírky, byznys, zkrátka vše, co oko smrtelníka nikdy neuvidí... Tak přesně o tom tato kapitola ani kniha nejsou a nebudou. Nebudeme řešit peníze, majetky, aktiva a co kdo vydělal, jak si žije. To opravdu ne!

Tato kniha je zaměřena na **příběhy a poučení** z nich. Jsou to příběhy moje a mých parťáků na burze. Ano, řešíme spolu strategie, postupy a vychytávky, sdílíme vše, co se týká našich aktivit na burze. To nás spojuje a dělá to z nás komunitu lidí s podobnými zájmy. Proto mimo burzu a peníze řešíme i životní styl a okolnosti, které souvisí s tím, co děláme.

Zjišťuji, že to, PROČ to děláme, důvody, záměry, motivace a vytoužený styl života a jisté hodnoty na pozadí, nás udržují na cestě a ukazují směr. Díky tomu přicházíme na to, JAK to máme dělat, na co se zaměřovat, co funguje a co nikoliv. První poznatek by mohl být ten, že k životnímu stylu patří vše, co nás spojuje, a součástí je právě komunita přátel a příznivců, se kterými náš svět sdílíme.

Příběhy každého z nás jsou různé, stejně tak životní styl a okolnosti toho, proč do burzy děláme. Životní styl, to jsou postoje, přátelství, příběhy, směřování a také pochopení a užívání si hodnot, které jsou výsledkem schopnosti vydělávat peníze jednoduše, efektivně a jistým stylem.

Jak si užívají úspěšní kolegové svůj život na burze a v čem je jiný? Jakou přidanou hodnotu má mimo peněz a šance na lepší život?

O co přicházejí ti, kdo neuspěli? Možná ani nevěděli, proč se do pokusů na burze poušteli. Jak letmo přišli, tak rychle odešli. Hledají jinde nebo se vracejí do pastiček systému.

Probereme nejdříve, kde vznikají předpoklady a příležitosti pro budoucí životní styl a jak to souvisí s kvalitou života. Bude z toho zřejmé, proč 99 % lidí nikdy nebude na burze obchodovat, i když je to tak jednoduché. Ano, to je otázka, kterou lidé často dávají. Kdyby prý to bylo tak jednoduché, jak říkáme, dělali by to všichni. Já říkám, není to možné, protože si pro to nikdy nevytvoří předpoklady. Nebo jim není dáno. Nejsou naladěni na ten správný životní styl, mimo jiné.

Kde a jak vzniká životní styl?

Životní styl je způsob života, jak jej žijeme. Životní styl předurčuje životní úroveň a naše výsledky. Platí to i opačně, naše výsledky předurčují životní úroveň a následně životní styl. Z toho je jasné, že musíme pochopit, jak spolu životní styl, výsledky a životní úroveň souvisejí. Chceme se mít lépe a potřebujeme vědět, co pro to máme udělat. Nejdříve si ale musíme ujasnit, proč to máme udělat.

Vraťme se k hodnotám, jako jsou svoboda, nezávislost, čas pro sebe, seberealizace a poslání. K nim přidejme peníze.

Naše přesvědčení a mentální nastavení k těmto hodnotám se formuje v dětství a mládí. Dítě se narodí jako svobodná bytost (v normální společnosti) a jako tvor podnikavý a kreativní. Rodiče, škola a systém mohou tyto atributy buď podpořit a rozvíjet, nebo eliminovat a zabít. To, kde se dítě narodí a vyrůstá, ono samo bohužel neovlivní a je to loterie, štěstí nebo smůla.

Kde začíná svoboda a podnikavost

Moje štěstí bylo, že přes dětství a mládí v totalitním systému, byly pro mě instinktivně důležité přiměřená **svoboda**, prostor a čas pro sebe a vlastní cestu. To mi bylo dopřáno a podařilo se mi to udržet. Nepojmenovával jsem to slovy svoboda nebo nezávislost, byl to instinkt. Držel jsem si míru kreativity a seberealizace a hledal jsem cesty. U většiny mladých lidí je to normální, pokud je prostředí neovlivní jinak.

Méně jasno jsem měl ve slovech poslání nebo peníze. Nevěděl jsem nic o svém poslání, ale byl jsem rozhodnutý nejt s davem. Nevěděl jsem moc o penězích, ale měl jsem k nim kladný vztah. Jako základ se to ukázalo být dobré. Asi nejsilněji ve všem rezonovalo to slovo **svoboda** a o tu jsem usiloval. Moje dětské **strategie** byly o tom, abych mohl dělat více to, co chci, a nikoliv to, co mi říkali ostatní, že mám dělat. Měl jsem podporu rodičů a okolí, protože jsem se vyhýbal prostředí, které by mě ohýbalo k obrazu svému. Jistě v tom byl kus štěstí. Ale hlavně jsem si užil mladý věk opravdu dobře ve všem, co jsem si byl schopen představit, vymyslet a realizovat. Byly to dobré návyky. Samozřejmě zde byly i ty horší, ale to vybrousil čas.

Sleduji příběhy stovek lidí a jsem si jistý, že **základ životního stylu** vzniká právě v tomto období, a to bez ohledu na to, zda je náš původ plebejský, nebo pocházíme tzv. z lepší rodiny. Můj životní styl byly příběhy, toulky, akce, příroda, a hlavně jsem jako kluk prožil a procestoval tolik, kolik desítky lidí neprožijí za desítku životů. Výpravy, trampingu, jeskyňáření, horolezectví, individuální aktivity byly základem pro individuální vývoj. Děláním těchto aktivit s fajn lidmi předurčilo dovednosti dělat věci v týmu. Snaha je organizovat předurčila schopnost udávat směr a cestu.

Organizuj svůj život, aby nebyl organizován jinými! Vše v mládí nabyté se později může hodit! Já jsem se v mládí naučil si věci, zážitky a lidi organizovat. Bylo to výhodné, protože potom nemohli organizovat jiní mě.

V mládí příliš neuvažujeme nad slovy svoboda, nezávislost, čas pro sebe, seberealizace, poslání a peníze. Ale v tomto období se formují návyky, myšlenkové vzorce, přesvědčení a vztah k hodnotám, které vyústí v náš životní styl. K životnímu stylu patří aktivita, záměry, strategie děláním a schopnost tvořit a myslet. Co jsme se v mládí naučili, tak se dnes máme. Naštěstí to lze změnit, pokud se ví, proč a jak, když to není vyhovující. Je to svobodná volba každého.

Životní styl člověka zaměstnaného

Systém vede lidi k tomu, aby byli zaměstnaní. Většina rodičů, škola a společnost má za cíl, aby se člověk dobře učil, vzdělával se k budoucímu dobrému zaměstnání, aby se zařadil, poslouchal, nechal se kontrolovat, aby volil, aby platil daně. A to vše s příslibem, že se bude mít dobře, bude mít dobrou práci, za to peníze a může si koupit bydlení, auto, vzít si půjčky, uživit rodinu a přežívat šťastně až do důchodu, kde se o něj postará stát. V závěru cesty člověk zaměstnaný dostane diplom, někdy vázu a důchodový výměr.

Člověk zaměstnaný zjišťuje, že se rychle dostává do krysího závodu. Snaží se pracovat a vydělávat peníze. V určité etapě ho to i baví. Později ale může mít pocit vyčerpání a s nadějí vyhlíží konec a důchod. Čím rychleji člověk běží jako krysa v kolečku, tím více je vyčerpaný a zjišťuje, že běží v kruhu, a tedy nikam. Člověk zaměstnaný, když chce víc peněz, doplňuje si kvalifikaci, buduje kariéru, shání lepší práci, někdy dvě práce a více. Neuvědomuje si, že nikdy nedostane více peněz, než je tržní hodnota jeho času na burze práce. Vyměňuje svůj čas, potenciál a energii za peníze a ztrácí síly. Systém zaměstnané lidi krutě zdaní a udržuje je ve lži, že mají vše zdarma, že mají na vše nárok a že je ochrání. Dodává jim **fikci jistoty**, kterou je drží v ohrádce.

Životní styl člověka zaměstnaného je výsledkem jeho snažení a toho, za kolik umí svůj čas prodat. Smíří se se svobodou na příděl (pár týdnů dovolené a sem tam víkend). Smíří se s tím, že má pro sebe, pro své sny a záměry pouze zlomek času. Přestane postupně řešit svůj potenciál. Pracuje pro sny jiných lidí a přežívá. To je ten horší scénář. Lepší je ten, že si člověk zdůvodní a namotivuje se k tomu, že mu vlastně tento životní styl vyhovuje.

Mám mezi zaměstnanými lidmi i hodně opravdu úspěšných přátel. Mají pěkné platy, hezké domy nebo luxusní auta. Ale většinou **nemají čas** na sebe, na rodinu a jejich svoboda projevu a názorů je omezena na přátelské besídky mimo pracovní prostor.

Obdivuji šikovné lidi v jejich profesích, někteří mají svou práci jako poslání. Peníze z hlavy vytěsní, životní styl uskromní, sny a ambice potlačí, protože pro sebe nevidí jinou cestu. Jsem rád, za to, že jsou, a podnikání a burzu před nimi tajím. Mezi námi, stejně by je to nezajímalo.

Podnikání

Když jsem začal podnikat, můj život se převrátil naruby.

- Vzal jsem si zpět svůj čas a začal jsem jej vyplňovat vlastními záměry.
- Vzal jsem si zpět svou svobodu a dělal jsem většinu věcí ze svobodné vůle.
- Pochopil jsem, že svoboda je odpovědnost a že ve svém čase mohu dělat cokoliv, co si moje mysl umí představit.
- Stavidla kreativity se otevřela a vše se začalo měnit.

Finanční páka vlastního času, svobody, síly tvoření a prostředí pro realizaci podnikatelských záměrů byla ohromující.

Do mého života přišly peníze a nový životní styl

Nový **životní styl**, to bylo více užívání a jiné trávení času, seberealizace, smysl dělání, snadněji dostupné věci. V čase pro sebe jsem si za vydělané peníze mohl pořídit vše, po čem jsem toužil. Zejména lidé z mého původního prostředí to nesli s nelibostí, se závistí a s nepochopením.

Nový životní styl znamenal nutnost opustit původní prostředí a vytvořit si prostředí nové se vším, co to obnášelo – lidé, přátelé, místo, bydlení, komunity, vše... Zjistil jsem, že lze silou myšlení přetvářet svět kolem sebe a že si mohu sám **vytvářet svět**, ve kterém chci žít. Musím poctivě konstatovat, že jsem zpočátku tuto okolnost nechápal a pohyboval jsem se ve svém světě tak trochu jako slon v porcelánu. K budování nového patří bourání starého. Změna životního stylu není procházkou růžovou zahradou. Ale může stát za to!

Odpovědnost a svoboda

Nabytí větší porce svobody a větší nezávislost spolu přinášejí potřebu větší odpovědnosti a více promyšlených postupů. Neboť vše, co v podnikání vymýšlíš, ovlivní život tvůj i lidí kolem tebe. Měníš věci ve svém světě s používáním páky a když si toho nejsi vědom, snadno dojde ke škodě. O to více se v podnikání musíš učit **mít pod kontrolou** sám sebe, procesy ve svém podnikání, prostředí, lidi a další okolnosti. Zjistíš, že podnikání je o procesu myšlení, o strategii, plánování, rizicích, organizaci, záměrech a permanentní kontrole všeho.

Odpovídáš bezvýhradně za to, jak a na co myslíš, jak se rozhoduješ, jak se vzděláváš. Odpovídáš za osudy lidí, které zapojíš do realizace vlastních záměrů. Odpovídáš za vybudovaná aktiva, úspěšnost investic, za peníze a výsledky. Nemůžeš se schovávat za jiné lidi, za okolnosti nebo systém. Máš to, co jsi vymyslel.

Svoboda je odpovědnost. Tu největší máš sám vůči sobě!

Abys to vše dával, musíš přidat **vzdělání**. Zjistíš, že nás ve školách nenaučili nic o penězích, podnikání, managementu byznysu a lidí, strategiích, plánování, komunikaci, marketingu, psychologii, rétorice a dalších dovednostech. Vlastně zjistíš, že z hlediska peněz a podnikání jsou lidé odchovaní systémem a klasickým školstvím totální analfabeti a trotlové. Je poctivé si to v jednotlivých fázích podnikání přiznat a prostě si doplňovat neformální vzdělání ve všem, co je potřeba!

Nauč se investovat svůj čas a peníze do vzdělání. Reinvestuj veškeré volné peníze zpátky do sebe! Tímto jednoduchým pravidlem se budují miliónové firmy stejně tak, jako úspěšná osobní cesta!

- **Kam** a jak zaměřuješ mysl a pozornost v podnikání a investování, tam se dějí věci, výsledky a peníze!
- **Vzdělání** je nejlevnější investice s potenciálem nejvyšších výnosů s nulovým rizikem!

Díky tomu zjistíš, že neformální vzdělání o penězích a podnikání má silnou **finanční páku** a že to je nejlepší **investice** tvého života. A protože jde o život, o životní styl a úroveň, je jasné, že může jít o investici s ohromujícím finančním výnosem! U mě to byly milióny procent p. a. z investic do neformálního vzdělávání. Dodatečně si zde poděkuji za čas a energii, se kterou jsem se neformálně vzdělával, abych mohl žít svůj životní styl. Odměňuji se za své vzdělávací úsilí neustále! Udělej to také, až zjistíš, jak ti páka neformálního vzdělání vylepší životní styl!

Díky podnikání jsem si vzal zpět svobodu a čas pro sebe. Získal jsem větší porci nezávislosti. Dělán, co mě baví, a královsky se za to odměňuji. Našel jsem v tom své poslání a zdroj peněz. Jsem na burze myšlenek a hodnot a vím, že můj finanční příjem není limitován. Odpovídám si za svoje peníze a výsledky výhradně sám tím, co vymyslím a udělám ve svém svobodném čase.

Přechodem ze zaměstnaneckého stavu do podnikání jsem si vždy uvědomoval, že hnacím motorem pro mě bylo a je slovo **SVOBODA**.

Životní styl jsem si vylepšil tím, že jsem změnil klasické podnikání na podnikání v online prostoru. Díky digitálnímu podnikání a podnikání na burze je dnes 90 % mých příjmů z online světa. Nepotřebuji budovy, sklady, zaměstnance, logistiku, dodavatele. Omezil jsem potřebu kontaktu s úřady a se systémem na minimum. Svoboda a nezávislost nabraly ještě vyšší level, jinou dimenzi. Můj život se odehrává v cash-flow, které vytvářím.

Říkám tomu **život v cash-flow**. Dělán to, co mě baví, a bavím se tím, co dělám. Mimo jiné zrovna teď, kdy píšu tyto řádky, mám na vedlejším monitoru otevřen menší obchod s akciovým indexem DIJA a vydělávám pár stovek EUR během desítek minut. Rozuměj tomu, bavím se tím, že píšu tuto knihu a na pozadí mi narůstá můj obchodní účet. Koho by to nebavilo?

Když jsem začal podnikat, říkal jsem si, že do práce se mohu vrátit vždycky. Později jsem přišel na to, že není cesta zpět. O nabytou svobodu jsem se naučil bojovat i v dobách krizí a problémů. Svoboda byla vždy můj kompas, abych vše náročné vyřešil.

Když jsem začal obchodovat a později podnikat na burze, říkal jsem si, že se mohu vždy vrátit k podnikání, protože to umím a byla to prověřená cesta. Časem jsem zjistil, že není cesta zpět. Po burzovních výhrách i pádech jsem pro sebe našel cestu. Ví, že můj kompas byla a je svoboda, protože nyní mám svobodu takovou, po jaké jsem kdy toužil. Času mám tolik, kolik chci a na co chci. Řešení provozních problémů v klasickém podnikání mě opravdu nepřitahuje ani nemotivuje, nechám to jiným nadšencům a šikovným lidem. Ví, že máme vyměřený čas, a ten chci využít moudře.

Můj životní styl není okázalý luxus, ale ví, že jsem hravě vplul mezi horních 10 %, dokonce i výše. Procestoval jsem desítky zemí, za posledních 15 až 20 let jsem si s rodinou užíval 12 až 20 týdnů volna v běžném roce. Mám krásný dům se zahradou, jsme zdraví, dětem jsem dopřál lepšího vzdělání, než bylo to mé. To ale nejsou podstatné věci. Majetky, peníze ani úspěchy nebudou na konci cesty důležité.

Důležité pro mě je, že mohu se svými blízkými **žít vysněný životní styl**, mám skvělou seberealizaci a pro mě smysluplné poslání. To, z čeho mám opravdu radost je, že mám hodně úspěšných parťáků v podnikání i na burze, kterým jsem pomohl. Mám kolem sebe přátele a okruh lidí, které jsem pozval do svého světa a je mi s nimi dobře. Z mého světa zmizeli kamarádi nafasovaní systémem, ze školy, z práce, ze sousedství, protože jsem všechna tato prostředí vyměnil a znovu vybudoval.

Toto je můj životní styl. Každý máme různé motivace a touhy. Tvůj životní styl bude jiný, máš své sny a touhy. To, co vím bezpečně, je, že k jejich naplňování se hodí peníze, čas i svoboda. Pokud se ti, milý čtenáři, nějaké myšlenky a inspirace vloudily do hlavy, upozorňuji, že jsou rizikové!

Neformální poučení o riziku: Na peníze, svobodu, nezávislost a životní styl si snadno zvykneš. Ale zjistíš, že samo se nic neudělá a že musíš umět vystoupit z komfortní zóny, přijmout odpovědnost a musíš se naučit žít sám za sebe. Svoboda a nezávislost je někdy samota a nepochopení jiných lidí. Životní styl, který popisují, si vyžaduje ochotu a schopnost myslet, mít motivaci a odvahu a milovat to, co děláš. Musíš udržovat oheň opravdové motivace, musíš si umět odpovídat na otázky PROČ ve fázi plánů, dělání, když se daří i když se daří méně. Cesta nahoru vede přes odvahu, odhodlání a vytrvalost.

Já jsem přišel na burzu ze světa klasického podnikání. To předurčilo moje mentální nastavení, směr i cestu. Ty to můžeš mít jinak. Můžeš být podnikatel a můžeš přiležitost burzy pro sebe pootevřít a otestovat.

Nebo nemusíš být podnikatel a celou tuto etapu můžeš klidně přeskočit. Pouze doporučuji osvojit si myšlenkové postupy podnikatele, protože ty zaměstnanecké by tě na burze zradily. Víím, co píšu. Sleduji příběhy stovek lidí na burze a vidím, že mentalita, přesvědčení, návyky a schopnost pochopit proces toho, co na burze děláme, jako podnikání, mohou být rozhodující faktory. Tak se nad tím zamysli!

Životní styl na burze a jak se k němu propracovat

Za ty roky, co jsem s komunitou lidí kolem burzy, mám pár zásadních postřehů. Pokud ti některé věty nesednou úplně do hlavy, klidně je přeskoč. Na druhé straně je docela možné, že místy budeš mít pocit, že žijeme podobné životy. Názory na záležitosti, jako jsou životní styl, svoboda volby, přesvědčení nebo osobní pozice v systému společnosti a to, jak tento systém funguje, se budou lišit, prolínat, místy mohou souznít.

Píšu je **s respektem** k jiným lidem jako svá poznání. Ale také s vědomím toho, že podstatná část lidí více podnikavých to může vnímat podobně. Smiřuji se s tím, že většina lidí (a ti zřejmě nikdy nebudou číst tuto knihu), by spíše nepochopila či nesouhlasila. Mám k tomu respekt a říkám jasně, tato příležitost je pouze pro pár procent lidí!

Cílem sdělení je dobrat se k tomu, že výsledky v životě, v podnikání a také na burze velmi těsně **souvisejí** s mentálním nastavením, s hodnotami jedince, jeho motivací a směřováním života.

Byť většina lidí zpočátku vnímá burzu nejdříve jako tajemno a později jako příležitost na zkoušku, potom vím, že u těch úspěšných nastává v jejich životě změna a podnikání na burze se prolne s jejich životním stylem. Měl jsem to stejně a je to normální, jako u všeho, co děláme rádi a s nasazením, a co se stane součástí našeho života. Podnikání je mentální proces, je to schopnost pracovat s myšlenkami, s informacemi, s myšlenkovými vzorci v rámci přesvědčení, zkušeností a motivace. Měníme-li myšlenkami svět kolem sebe, mění nové okolnosti i nás a náš životní styl. Je-li vše v souladu, děláme rádi to, co nás baví, a vidíme v tom užitek, seberealizaci a výsledky, jsme na dobré cestě, která je základem pro náš životní styl a pohodu.

Záblesky poznání · životní styl a svoboda volby

Vrátím se ještě k těm příběhům, ke svému a k těm okolo mě. Pro mě samého je to zajímavá studie do hlubin paměti a vývoje poznání. Díky tomu, že píšu tuto knihu, se opět vzdělávám. Doporučuji ti udělat podobnou cestu do svého světa a odpovědět si pro sebe na otázky PROČ. Proč děláš to, co děláš. Nebo proč chceš dělat něco jiného, třeba obchodování či podnikání na burze.

Je to cesta k hledání motivace a je důležitá! Určuje, co se bude následně odehrávat v dělání tvého života. Burza je o penězích a odlišuje se od klasického podnikání tím, že se na ní odehrává vše velmi rychle. Čísla a grafy, myšlenky a rozhodnutí. V každém okamžiku musíš vědět, co děláš a proč a jaké budou důsledky. Burza je o pochopení sebe sama. Životní styl je výsledkem individuální svobodné volby. Je třeba obojí prolnout, pokud cesta na burze lehce mimo systém bude tvým záměrem. Kde vznikaly ony záblesky svobody a budoucího životního stylu, jsem již prozradil. Probereme ještě další okolnosti.

Chodil jsem do školy, poslouchal jsem rodiče, učitele a dospěláky. Někdy také ne, protože to, co mi říkali, nebylo tak úplně v souladu s mými klukovskými sny. Vyrosl jsem na knihách o dobrodružstvích a cizokrajných zemích a myšlenka, že bych je někdy viděl, byla zcela nereálná. Vyrosl jsem na knihách od Ernersta T. Setona, Jacka Londona, Karla Maye, Julese Verna, Otakara Batličky. Uhranuly mě knihy Františka Flose o lovcích orchidejí, o životě v pralese, v džungli. Moje dětství tak jako část mé generace ovlivnil Jaroslav Foglar. Byl jsem náruživým čtenářem a svět mých fantazií byl jiný než ten, který se nám snažili naočkovat ve škole. Učili jsme se věci, protože jsme museli, byli jsme známkováni, hodnoceni, trestáni nebo chváleni.

Aniž bych si to tenkrát uvědomoval, **životní styl** v mých klukovských snech se velmi odlišoval od toho, jaká byla nabídka systému. Dětské duši souvislost práce s penězi a hektickým životem unikala. Dětství i v totalitě bylo svobodné. Dítě je svobodný tvor, pokud jej rodiče nespoutají do svěřací kazajky svých představ o jeho budoucnosti. To se mi naštěstí nestalo. S věkem a povinnostmi svoboda ubývala, slova práce a zaměstnání nabývala jasnějších kontur.

Potom následovala střední a vysoká, pořád to byly podobné vzorce. Už se, aby z tebe něco bylo, abys měl dobrou práci, aby sis mohl vybrat povolání. Jako studenti jsme občas pracovali na brigádách a měli jsme radost z peněz, které byly vydělány vlastní prací. Neměli jsme informace, ani žádné vzory, že by šly peníze vydělávat jinak. Žili jsme spontánně, v totalitě, ale svobodně. Naučili jsme se klikkovat a organizovat si život tak, aby nás bavil. Na přípravu pro budoucí povolání jsme nějak stále nebyli mentálně naladěni. Naštěstí...

Životní styl mladého člověka, který nic nevlastní, peněz moc nemá, ale zato má svoje sny a čas pro sebe, může být skvělý, když se ten čas dobře vyplní. Můj čas byly dobrodružství, výpravy, tramping, speleologie, horolezectví, zážitky, parta, první lásky. Nikde zatím nic o práci a o povinnostech, kterými neustále vyhrožovali. Zpětně vím, že to byl skvělý životní styl. Přes temné vlivy totalitní společnosti, školství a pofiderního působení systému, jsme v sobě měli jako určující sílu svobodu, která nás neomylně vedla i tam, kde nebyla viděna.

Životní styl byla **svoboda**, lehce v utajení a mimo systém. Ano, svoboda a její užívání je to, co předurčuje kvalitu života člověka. Je dobré to u mladých lidí respektovat. Ale tato kniha o výchově není. Osobně mám k termínu „výchova“ despekt. Nedělej ostatním to, co nechceš, aby bylo děláno s tebou. Toužíš snad po tom, aby tě někdo vychovával? Pokud ne, nedělej to jiným. Mně se u (ne)výchovy dětí osvědčila diskuse, mentoring, koučování, rada, sdílení a osobní příklad. Svobodné a podnikavé dítě si z toho umí vzít to nejlepší. Navíc v praxi vidím, že děti se vyvíjejí přes „kopírku“ podle svých rodičů, vzor je více než „výchova“.

Již od dětství se mi na pozadí myšlenek rodily otázky, **proč se někteří lidé mají lépe** a většina stejně tak nějak nijak, jako my. Informace o horních deseti procentech lidí byla pro mě stejně imaginární, jako byly ty dobrodružné knihy. Pouze zde bylo jisté tušení, že by to mohlo nějak souviset nejen s prací, ale i s postavením ve společnosti. Bylo to snad o těch kádrových posudcích, které se na lidi dělaly po základní, střední i vysoké škole a potom opakovaně v zaměstnání? Platilo, že když bude člověk poslouchat a zařadí se do systému, bude se mít lépe? Nějak jsem o tom vždy pochyboval. Dnes ale vidím, že si i v této době lidé kladou podobné otázky, i když v jiném kontextu času.

Jak se dostat mezi horních 10 % a proč? Většina lidí takto možná (?) neuvažuje, já jsem pouze věděl, že se chci mít lépe. Udělal jsem pro to, co bylo možné. Proklikoval jsem povinným vzděláním a na vysoké jsem měl štěstí, že jsem studoval obor, který byl mým koníčkem. Pochopil jsem, že když člověk dělá to, co jej opravdu baví, může mít nadprůměrné až vynikající výsledky. Ty moje byly na vysoké výborné, pochybnosti ze základky a z gymplu, že ze mě nic nebude a uvíznou na průměru, byly zažehnány. Ze spodních 40% jsem se propracoval téměř pod vrchol mezi 2-4%, ale úplně na vrchol nemírím – moc tam fouká!

Nicméně nástup do praxe, ano do toho stavu, na který nás celé dětství a mládí připravovali rodiče, škola i systém, byl jiný, než bych chtěl. Mohl jsem za málo peněz zůstat jako budoucí vědec na vysoké škole. Ale život vědce v té době byla

sice větší svoboda, ale také bída, vytahané svetry a problém uživit rodinu. Mohl jsem nastoupit na výzkumný ústav a měl bych více. Mohl jsem jít do managementu důlního podniku. Ale já se rozhodl pro dráhu provozního technika, protože zde bylo nejvíce peněz a já jsem měl již rodinu. Uvědomil jsem si, že tady informačně něco nesedělo a že nám ve škole vykládali pohádky. Říkali nám, uč se, abys měl dobrou práci. Ale asi tím neměli na mysli peníze. Protože v praxi platilo, že nejvíce peněz vydělávali ti, kteří se ve škole učili nejhůř. Moje **myšlenková kolize se systémem** pokračovala.

Mladí lidé na vysoké škole se těší, jak začnou pracovat a jak změní svět. Jsou plni elánu a věří tomu, že jsou připraveni na praxi. V praxi potom zjišťují, že neumí téměř nic z toho, co je opravdu potřeba. Zaměstnavatelé se těší, že jim na školách vzdělávají lidi pro praxi a že ti budou něco umět. Poté mohou být zklamáni, že tomu tak není. Často dávali ty nejchytřejší studenty do nejnižších pozic, aby se prý otrkali a aby nabyli praxi. Během „praxe“ na pozicích, kvůli kterým člověk opravdu nemusel studovat, může pěkně zakrnět mozek. Teď to беру z té horší stránky, byly a jsou jistě i výjimky. Dnes je to podobně, pouze v jiném provedení.

Ono „studuj, aby ses zařadil a měl dobrou práci“, se jako mantra opakuje neustále. O opravdu dobré práci rozhoduje často schopnost mít ostré lokty, známosti, loajalita k nadřízeným, štěstí. I dnes platí, čím je někdo blbější, tím se má lépe. Nechci paušalizovat, výjimky existují. Pokud lidé chtějí více peněz, doplňují si formální vzdělání, více pracují, budují kariéru, což je někdy docela ošklivý sport, nebo shánějí lepší práci nebo práce. Když neuspějí, jdou do politiky. Koncentrace těch nejméně schopných je na jistých místech opravdu neuvěřitelná. Tito lidé potom řídí systém. Fajn, už nechci být pesimista, protože založením jsem optimista. Ale asi nejsem daleko od reality.

Životní styl lidí se potom propojuje právě s profesní a pracovní kariérou, s tím, kde je život postrčí, kam se proboují. Budovat kariéru, snaha se prosadit nebo dělat politiku znamená předpoklady a touhu vyhrávat, a to někdy za všech okolností a za použití všech prostředků. Část lidí v tomto soutěživém systému neobstojí a propadají se na dno systému. Stát se tváří, jako by šlo o většinu populace. Má lidi za občany neschopné samostatného života (ovčany), a proto je vše „zdarma“, nárokové, ochranné, rozdávají se sliby, peníze a pomoc. Pouze nedopatřením se nedostane na ty potřebné, co jsou úplně dole. Část peněz z vybraných daní skončí v černé díře, což je pro nás plátce jistě velmi motivující.

Vzpomínám ještě na jeden šok, který měl negativní vliv na životní styl a vše, co mě bavilo. Myslел jsem si, že jsem na pracovní proces připraven. Pracovní proces ve skutečnosti znamenal naprosto radikální **omezení svobody**. Horší snad byla jen vojna nebo pobyt za mřížemi. Ano, věděli jsme, že to tak musí být, ale až tak? To, co jsme se učili 18 let ve škole, bylo rázem odsunuto a k ničemu. Odevzdávali jsme čas a energii a bez ohledu na výkon nás systém platil všechny stejně nebo podobně. Vlastně platilo, že čím hůř jedinec studoval, tím měl horší, ale vlastně lépe placenou práci. Nebylo přece správné platit lépe inteligenci a elitu!

V čele platových žebříčků byli hrdinové práce, kteří měli přednostní právo na podpultové zboží, barevné televize a žigulíky. Vydělávat málo a mít za to lepší, fyzicky méně náročnou či vysněnou práci, to byla společenská norma. Ale lidé si moc nezáviděli, protože se měli všichni přibližně stejně, životní styl byl redukován na práci, svobodu na příděl, dva programy v televizi a občasnou zábavu. Zdánlivě z tohoto procesu nebylo úniku. Nepřipouštěla se svobodná volba ani jiné možnosti. Lidé pracovat museli a vězení v systému trpěli. Svoboda se skrývala uvnitř lidí a čekala na svůj vnější projev. Někdo s odporem, ale většina lidí si k systému udělala emoční vazbu podobnou Stockholmskému syndromu. Zdá se, že to stále přetrvává.

Přiznám se, že výše uvedené jsem již vytěsnil z hlavy. Nebo to znám z doslechu, z vyprávění jiných, z filmů, z příběhů lidí, co žijí někde kolem. Tento svět jsem opustil, **nebyl to můj vytoužený životní styl.**

Podle průzkumů **motivace lidí k práci**, kterou dělají,
20 % lidí nenávidí svou práci, ale nevidí jinou možnost.
40 % lidí práci bere jako samozřejmost a nutnost.
20 % lidí svou práci miluje.
20 % lidí neřeší svou práci, ale hledají cesty, jak svůj život vylepšit.

Z té poslední skupiny se vyčleňují nejružnější TOP experti, vrcholoví manažeři, podnikaví lidé všeho druhu a podnikatelé. 20 % z oněch 20 % je na vrcholu pyramidy příjmů, výsledků a zpravidla žijí svůj vysněný životní styl. Zkušenost ukazuje, že právě z této skupiny se rekrutuje nejkvalitnější jádro našich burzovních parťáků. Nebo se díky své cestě na burze do této skupiny dostali.

Pokud svou práci miluješ, zůstaň u ní. Pokud ji bereš jako nutnost, systém si tě ochočil. Pokud svou práci nenávidíš, změň postoj i místo. A pokud hledáš cestu, jak svůj život vylepšit, vezmi jej do vlastních rukou. Vezmi si zpět svou svobodu a čas. Jdi po příležitostech, kterých je dnes na výběr opravdu hodně. Burza je jedna z nich. Ale není pro každého. Začít svoje děláni na burze vedle práce nebo podnikání je v pořádku, jen neplaš hormony štěstí a nedělej překotná rozhodnutí! Začít můžeš opatrně, abys zjistil, že dělat na burze opatrně se vyplatí dlouhodobě. A pokud to dáš, zjistíš, že burza není „full time job“ na celý život a že díky penězům získáš volný čas a budeš chtít investovat čas, peníze a energii i do dalších věcí, které tě baví a dávají ti smysl.

Možná jsem si mohl tyto pasáže odpustit, ale myslím si, že jsou důležité. Doba je dnes jiná, ale jistá myšlenková nastavení lidí jsou stále stejná. Společnost se proměnila z totalitní na kapitalistickou, ale uvnitř myšlení většiny lidí se mnoho věci nezměnilo.

- Lidé mají svobodu, ale neumějí s ní zacházet.
- Mohou být nezávislí, ale nevědí proč.
- Mohou vydělávat více peněz a být bohatí, ale vlastně až tak nechtějí.
- Chtějí za málo práce průměrně dobrý život, pohodlí.
- Chtějí jistoty, hodně věcí zdarma, i když vědí nebo tuší, že zdarma není vůbec nic.

- Lidé si myslí a žijí v přesvědčení, že mají práva, nároky na kde co.
- Většina lidí vůbec neví, co opravdu chtějí.
- Pouze málo lidí používá svou schopnost myslet, když jde o peníze a výsledky.

Svět se mění a zrychluje. Technologický vývoj nabírá na obrátkách, drancování planety také. Lidí přibývá, svět se může jevit složitě. Informační exploze a možnosti vývoje jdou nad rámec vnímání a pochopení. Velká část lidí by chtěla vzít zpátečku, ale zároveň si chtějí užívat výdobytky moderního světa. Do toho nastoupila zavirovaná doba, ekonomika a jistoty se drolí a výhledy jsou nejasné. Doba se mění rychleji, než se mění myšlení lidí. Je pochopitelné, že trendy zachytí pouze šikovnější menšina a pro většinu lidí mohou být mentální a faktickou přítěží. Když k tomu někteří přemýšlejí o penězích a lepším životě, snadno podléhají splínům. A co burza? To už vůbec...

Školství, klasické formální vzdělávání, se posunuje jen velmi pozvolna. Starší generace netuší, co se kolem nich děje za proměnu světa, nestíhají technologicky, stahují se do svých bývalých jistot. Mladým patří svět, ale většinou netuší, co si s tím počít. Doba je zamotaná a stává se složitější. Architektura okolností světa se proměňuje. Věci, události a technický pokrok, změny klimatu, krize, covid, vše se děje jako ve zrychleném filmu. Ve skutečnosti je svět lepší, je méně hladu a více bohatství. Žijeme ve světě a v době neuvěřitelných příležitostí. Chce to jen dívat se s očima otevřenými, poslouchat s ušima nastraženými a opustit staré mentální vzorce a přesvědčení, které nás brzdí. Chce to vlastně odbrzdít a najet na správné směry. Ale jaké to jsou?

Životní styl je výsledkem (ne)svolobodné volby

Když jsem byl zaměstnán, říkali mi, že mám svobodu. Mohl jsem říkat, co jsem chtěl, ale mimo dosah systému a zaměstnání. Dnes můžeš říkat i nahlas, co chceš, ale to je asi tak jediné, co můžeš dělat. Svoboda slova a názorů zpravidla končí před branami podniku, který tě zaměstnává. To platí dnes více než kdy před tím. Ano, dnes jsou lidé více svobodní, ale neumí se svou svobodou příliš zacházet.

Svoboda je limitována penězi a časem. Zaměstnanci mají svobodu na příděl, sem tam víkend, pár týdnů dovolené v roce. Mohou cestovat, když z krvavě zdaněného platu něco ušetří. Mohou bydlet, kde chtějí, když na to mají. Mohou mít život, sebe-realizaci, koníčky a zábavu vždy v mantinelech peněz a času, které jim zbydou. Svoboda sice je, ale systém šmíruje lidi na každém kroku. Uvnitř systému se tomu nedá vyhnout a lidé si zvykají. Chceš-li šmírování omezit, musíš jít lehce mimo systém.

Životní styl každého bude vždy odpovídat možnostem peněz, času, svobody a dejme tomu zdraví.

Věděl jsem, že chci-li více svobody a času pro sebe, musím vydělávat peníze jinak a ve větším množství. Například kniha od Napoleona Hilla mi kdysi dala skvělý návod, že **peníze a bohatství se dělají myšlením**. Proč tedy trčet v práci, kde je myslet většinou omezeno, či dokonce zakázáno?

Podnikání mi otevřelo nejen stavidla peněz a možnost lepšího života, ale zejména větší prostor pro osobní seberealizaci, a hlavně svobodu a nezávislost. Nebyla to jen slova, z těchto slov se stala realita, výrobní nástroj, chtěná hodnota a životní styl. Když zjistíš, že si myšlením, odvahou a ochotou překonávat překážky vylepšíš finanční situaci, život, a hlavně získáš kontrolu nad svým životem a svobodu, je to pocit, který již nechceš vyměnit a vrátit zpět. Cesta zpět neexistuje a pokud ano, většinou zabolí.

Když jsem v podnikání přešel do online světa a na burzu, parametry svobody, nezávislosti a životního stylu se proměnily zcela razantně.

Je jedno, co tě baví a čeho si chceš užívat a jaké máš koníčky, záměry, poslání. Pravdou ale je, že s penězi a ve svobodě myšlení, jednání i času můžeš vše realizovat snadněji, více efektivně a svůj život můžeš proměnit od základů.

Mám mnoho kamarádů a přátel napříč cash-flow kvadrantem. Ti, kdo jsou zaměstnání, jsou někdy velmi úspěšní, mají slušné peníze, ale zároveň mají nedostatek času a svobody. Někdy je to sráží na energetické dno. Ti, kdo podnikají, mají často více peněz jednodušeji, mají více času, svobody a čas nemusí mít rozdělen na pracovní a na volno.

Podnikáme, co chceme, kdy chceme a kde chceme, kdykoliv na to máme náladu a uděláme si čas!

Podnikání v online světě a na burze posouvá měřítko svobody a nezávislosti na jinou úroveň, a hlavně lehce mimo systém!

Neřešíme složitosti dnešního světa v podnikání, soustřeďujeme se na to, co nás baví a co nám dává smysl. Celá řada úspěšných lidí v podnikání i na burze, kteří jsou tak říkajíc za vodou, má zpravidla ještě další projekty, řídí investice a baví se tím, co dělají. Mozek musí být v akci neustále! Nic jako pasívní příjmy a nicnedělání, jak to mají vysněno přepracovaní lidé práce, neřešíme.

Máš svobodu volby!

Rozhoduješ o okolnostech svého života a o tom, jak nakládáš se svým časem, se svobodou i s penězi. Máš svobodu volby svého životního stylu. Pouze prodáváš-li čas a energii za peníze, tvůj prostor je podstatně menší a právo volby značně omezeno. Je-li to tvoje vědomé rozhodnutí, je to v pořádku. Hodně lidí jede na jistoty, pohodlí a mají rádi svoji komfortní zónu, bytí stojí za starou bačkoru.

Nebo se rozhodneš mít svůj osud ve vlastních rukou, přijmeš **odpovědnost** za sebe, za své myšlenky, děláni a výsledky a přidělíš si více svobody a času pro sebe. Děláš to, co tě baví a část energie zaměřuješ na to, aby do tvého života přicházely peníze nikoliv z dávek a výplaty, ale kontinuálně z procesu podnikání. Nebo nejlépe z obchodování na burze. Nebo ještě lépe z řízení investic rizikových investorů a z podnikání na burze. Peněz je všude kolem více, než si připouštíme, a většinou jen stačí pro ně něco udělat.

Svoboda volby určí vše ve tvém životě! Vyžaduje otevřenou mysl, správné nastavení hlavy, odpovědnost, znalosti a schopnost se vzdělávat ve prospěch chtěných záměrů a cílů. Když víš svá PROČ a když si umíš představit přesně, co chceš, jak to máš udělat, a uvěříš tomu i sám sobě, nic dalšího tě nemůže zastavit!

Výběr životního stylu je tvým výběrem a k tomu ti nebudu radit, co máš dělat. Jen vím, že životní styl koreluje se schopností vydělávat peníze a naopak. Vše, co děláš, minimálně od doby nabytí svéprávnosti, je věcí tvé svobodné volby. Možná se ti to zdá samozřejmé, ale není tomu tak. Naprostá většina lidí žije v rozporu se svou svobodou. Na jedné straně říkají, co by chtěli a na straně druhé mají stále tisíce důvodů, proč to nejde. Ve skutečnosti buď nevědí, jak mají změnu udělat a proč, nebo nemají odvalu nebo je jejich motivace slabá. Jak jsi na tom ty, milý čtenáři? Pojďme na vysvětlení pojmu

Lehce mimo systém

Když jsem se ptal v komunitě mých burzovních parťáků, co pro ně představuje termín „život na burze lehce mimo systém“, šla v anketě v pořadí tato slova:

Příležitost › svoboda › nezávislost › životní styl › peníze › životní úroveň › čas pro sebe › seberealizace a potom řada dalších.

Uvědomil jsem si, že toto je mentální nastavení menšiny lidí ve společnosti, v systému. Je to nastavení lidí, kteří jsou součástí mého světa, a já jsem si vědom toho, že většina lidí to může mít jinak. Většina lidí se cítí dobře a pohodlně v komfortu jistoty práce, sociálních jistot a pečujícího, řídícího a kontrolujícího státu.

Státní zaopatřovací systém je postaven na tom, že říká lidem, co a jak se mají učit, jak mají myslet, co mohou a co nemohou. Dítě se narodí jako svobodná bytost a systém z něj udělá ovčana, zvířátko v ohradce komfortní zóny nebo tažné zvíře plnící bezedný rozpočet státu. Cíl je zařadit ovčana do společnosti, nakrmit, ubytovat, ustájit, naočkovat, přemístit, povolit, zakázat, vydezinfikovat, chránit a dostat z jeho potenciálu co nejvíce, v důchodu odložit. Ovčan je nesvéprávný a podvolený občan, který, byť má občanský průkaz a měl by být schopen svobodné volby, je systémem strašen, manipulován, řízen, regulován, trestán, odměňován. Moc může mít i patologické rysy, proti kterým můžeme mít mnoho výhrad, ale to je asi tak vše. Je možná lepší jít svou cestou lehce mimo systém a věci ovlivňovat ze svobodnějších pozic. Nezávisle, pokud si myslíš, že to ovlivnit chceš. Nezávislý člověk může mít nezávislé postoje a myšlení, protože se nemůže připravit o práci, o místo ve společnosti a má na to mimo jiné peníze, čas a svobodu. Jasně? Já mohu psát tuto knihu, vydat ji na své náklady a nepřipravím se o práci, pozice, ani o peníze a svobodu (snad mě za moje názory nezavřou).

Být mimo systém ve svobodném prostoru je prostě dobré. Přitom mohu respektovat a podporovat vše potřebné, díky čemu může mít systém užitek. Platím nemalé daně, neočekávám děkonné dopisy, pouze respekt. Nic více, nic méně. Ano, štíhlý

stát podporující svobodné, odpovědné, tvořící a myslící lidi je jen na papíře. Stát tyto lidi potřebuje. Ale pouze jako dojnou krávu na výběr daní. Lidé podnikaví, samostatní a na systému nezávislí nejsou podporováni (řečeno jemně). Proč by měl být zájem systému podporovat svobodné, nezávislé, odvážné a podnikavé občany s vlastním názorem a úsudkem? Proč raději stát vychovává a podporuje ovčany ve své ohrádce? Odpověz si sám!

- Většina lidí, když vidí **příležitost**, přivře oči, aby náhodou nemuseli něco dělat.
- **Svoboda** je pro ně pouze možnost vypovídat se na sociálních sítích a v hospodě.
- Slovu **nezávislost** nerozumí, protože závislí být chtějí, je to pohodlné.
- Z **životního stylu** a úrovně slevují, protože mají své důvody, proč to nejde jinak a lépe.
- **Když chtějí peníze**, shánějí si „lepší práci“. Místo toho, aby se zajímali o to, jak a kde peníze vydělávat myšlením.
- Nechtějí myslet na vlastní **odpovědnost**, ale myslí si, že jsou ti nejchytřejší, a rádi o tom poučují.
- Čas pro sebe a **svobodu** mají na příděl a jsou s tím spokojeni, protože stejně nevědí, co by si s větším množstvím času pro sebe počali.
- Jejich **seberealizace** je potlačena ve prospěch pohodlí a jistot díky přesvědčení, že to jinak nejde. Tak to prostě je.

Zde chci prohlásit, že nejsem anarchista ani odpůrce státu. Právě naopak, myslím si, že v tom lehce zmateném světě žijeme na ostrově svobody, dostatku a myslím si, že je škoda, že z toho neumíme vytěžit více.

Systém je ale jako hydra, neustále roste, bobtná, komplikuje se a zabíjí potenciál těch, které má podporovat. Bohužel sen o štíhlém státu, který s malou spotřebou daňové zátěže slouží lidem a poskytuje jim základní služby, je zřejmě nerealizovatelný. Byť ochranu a pomoc systému opravdu potřebuje jen 20 % lidí, systém ji vnucuje všem. Byť je ve společnosti 20 % lidí, kteří o nadměrně „pečující“ stát nestojí, jsou ve skutečnosti válcováni méně schopnou většinou.

Toto se nazývá demokracie. Jak řekl Winston Churchill: „Demokracie je nejhorší způsob vlády na světě. Mimo těch ostatních způsobů.“ Ano, menšina může zabojovat o místo ve společnosti, ale vždy v mantinelech většiny.

Má smysl respektovat to, co funguje, co je užitečné a potřebné, a ignorovat to, co je přítěží a balastem. To je motivace pro část lidí vydat se na jinou cestu, než jim byla předurčena, udělat **úrok stranou ze systému** a jít svou cestu s respektem a s pochopením reality. Ale také s vědomím, že většinu nemá smysl o své cestě přesvědčovat. A také by to k ničemu nebylo, protože systém je nastaven tak, že i onu většinu potřebujeme. Někdo musí pracovat na sny podnikavých, kreativních a odvážných lidí. Svoboda znamená pochopit okolnosti světa, situaci a právo volby.

Systém rozdává lidem občanské průkazy potvrzující, že by měli být svéprávní a odpovědní za své životy. Ve skutečnosti je má za nesvéprávné a neodpovědné ovce, které je třeba neustále poučovat, říkat jim, co si mají myslet a co mají dělat, neustále

doporučuje, nařizuje, povoluje, reguluje, diktuje. Z většinové populace se vytrácí individuální svoboda a výsada nést rizika svých rozhodnutí a svého života. Jistoty většiny se mění v doufání a víru. Život se někdy mění v přežívání a lidé přestávají vidět světlo na konci tunelu. Natahují ruce, žadoní o dávky, s vděčností přijímají koblihy a sliby, ale k tomu, aby vzali odpovědnost do vlastních rukou, k tomu je nikdo nepřesvědčí.

Menšina ví ale svoje a nastupuje svou **cestu lehce mimo systém**. Nakonec, je tady někdo, kdo systému rozumí? Kde a jaké jsou hodnoty, poslání, cíle a vize? Lidé chtějí mít své jistoty a systém je chce chránit před riziky všeho. Jenže bezrizikovitost najdeme jen na hřbitově. Neochota nést rizika a odpovědnost se blíží stádiu klinické smrti, což je stav, kdy svoboda volby to má již lehce za sebou...

Jít mimo systém je něco jako záchrana vlastního života!

Věřit systému nebo na něj spoléhat je něco jako biologické riziko, **biohazard**, což je z definice biologické ohrožení zdraví a života. V tomto případě nikoliv látkami biologického původu, ale mentálním odpadem společnosti, systému a jeho nastavením. Systém potřebujeme, ale jeho přílišné přijetí a závislost na něm ohrožují zdraví, životy, ale i svobodu, nezávislost člověka, talenty, seberealizaci, smysluplné naplnění vyměřeného času a všeho, čím **jsme se systémem v jisté kolizi**. Nu, to je systém, ani dokonalý, někdy ani žádoucí. Jak říkal Jára Cimrman: „Můžeme o tom vést spory, můžeme s tím nesouhlasit, ale to je asi tak všechno, co se s tím dá dělat.“

Já dodávám, můžeme to vzít na vědomí, přizpůsobit se tomu, respektovat a jít vlastní cestou. Je třeba bojovat bitvy, které lze vyhrát, a brousit nůž pod správným úhlem na straně ostří. Je třeba se zaměřit na **jednu věc**, kterou je smysluplné využití vlastního potenciálu v čase a systém příliš neřešit.

Máš pouze jeden život, jeden čas a právo volby. Systému a sobě pomůžeš nejvíce tím, když naplno uvolníš svůj potenciál a talent. K tomu potřebuješ peníze a musíš si vzít zpět svobodu a čas, o které tě systém ve vlastní nevědomosti (?) připravuje. Vezmi si, co je tvoje, zejména svobodu a svůj čas, a vrať a dávej společnosti to, co je potřeba. To je fér přístup k sobě a ke společnosti. Když nemáš nic, jsi chudý jako kostelní myš, pracuješ a odevzdáváš svůj čas, nemáš co dávat. To je fyzika, to jsou kupecké počty, není to žádná geniální myšlenka. Chceš-li být užitečný sobě a ostatním, vydělávej peníze a používej svůj čas a svobodu moudře!

Jsem přesvědčen, že základem rozvoje člověka i společnosti by měli být lidé svobodní podporovaní v jejich talentech. **Bohatství** vzniká díky podnikavosti, kreativě a schopnosti myslet. Život člověka podnikavého je o svobodě a o ochotě vzít odpovědnost za sebe do vlastních rukou. Vyžaduje to jiné myšlení, odvahu jít mimo komfortní zónu systému, jít za svými sny a záměry. K tomu je třeba vědět svá „proč“ a následně i „jak“ na to. Protože systém nemá zájem podporovat nesystémové myšlení, neposkytuje vzdělávání v oborech, jako jsou podnikání, peníze, motivace, úspěch. Jediná cesta, jak uspět, je vydat se na vlastní cestu proti proudu a lehce mimo systém.

Pokud se mi moje záměry daří a já na své cestě získám peníze, svobodu, nezávislost a čas pro sebe, potom vím, že mohu být pro společnost užitečnější, než by tomu bylo, kdybych se přizpůsobil. Víím, že podnikatelé, kreativní a svobodní lidé vytvářejí hodnoty, umí rozpohybovat peníze a díky tomu vznikají příležitosti pro ostatní lidi a díky tomu může společnost a systém fungovat. Jsem rád, že stát a systém fungují, přesto, že celkem intenzívně okopávají kotníky a kladou všemožné systémové překážky těmto lidem.

Žít a fungovat „lehce mimo systém“ neznamena vyčlenit se ze společnosti. Může to být naopak, protože pokud umíme vydělat peníze, jsme nezávislí a umíme s tím svobodně naložit pro sebe i ve prospěch celku, potom můžeme vracet do systému svou energii a svůj potenciál tak, jak to cítíme. Vůbec, málo nebo hodně. Můžeme být sami pro sebe, můžeme se rozdat, ale musíme mít za co a z čeho. Troufám si tvrdit, že bez podnikavých, odvážných a kreativních lidí „lehce mimo systém“ by systém nefungoval. Pouze o tom neví.

Jsem rád, že společnost a stát nějak fungují, ale zároveň si chci udržovat svůj směr lehce mimo systém. Podporovat to, co je funkční a co je potřeba. A neúčastnit se toho, co ubíjí svobodu volby, kreativitu, sny, vize a záměry. Platím daně, vlastně jsem za svou dráhu podnikatele pro stát vyrobil milióny korun daňových příjmů. Nikdy mi jako podnikateli nepřišlo od systému poděkování, pouze naléhavá informace, že „všichni kradnou“. Fajn, to je systém, kdy chci být mimo. Nečekám vděčnost, ale chci respekt. Víím, že do práce mě nedostanou, a účastnit všeho se budu tak, jak chci. Podnikáním, a zvláště tím na burze, **jsem si vzal zpět svobodu a čas** a nehodlám se o ně dělit. Ale rád předám zpět vše tam, kde je to potřeba. To dělám mimo jiné právě teď psaním této knihy.

Právo svobodné volby jednání, která je podmíněná odpovědností, vidím nejvýše. Být „lehce mimo systém“ znamená respektovat tento systém, ale zároveň si legálně a svobodně nastavit mantinely pro svůj život, pro své podnikání a určit si vlastní cestu. Život je krátký na to, abych této možnosti neužil.

Člověk se narodí jako tvor svobodný a podnikavý. Po jistou dobu se díky prostředí, které jej formuje, vytvářejí jeho přesvědčení a návyky, díky kterým žije či přežívá tak, jak to vidíš kolem. V jistém čase někteří lidé pochopí, že svoboda, odvaha, kreativita a podnikavost mohou být jejich projevem lidství, a vykročí na cestu jinou, než jim systém nalajnoval. Je věcí tvého pochopení, vnímání hodnot a světa, tvé svobodné vůle a motivace, jak to máš ve své hlavě srovnáno ty. Pouze věř tomu, že se máš přesně tak, jak myslíš, co děláš a jaké máš přesvědčení. Tvůj aktuální život, stav bankovního konta nebo podnikání je výsledkem přesvědčení, návyků, vzdělání, víry a toho, jak jsi myslel a co jsi dělal. Můžeš to kdykoliv změnit nebo vylepšit, pokud víš, proč to chceš udělat. Pokud budeš mít jasno ve své motivaci a ve svých „proč“, otevře se ti postupně cesta k tomu, „jak“ to udělat.

Nedovoluji si tvrdit, že spekulace, obchodování a podnikání na burze jsou k tomu ideální cestou a že jsou pro každého. Nikoliv! Jsou pouze **možnou variantou** a já ti chci sdělit, proč. Mé zkušenosti a poznání se budou lišit od těch tvých. Mé výsledky,

poznání ani cesta nejsou zárukou štěstí pro tebe. Ale nikdy to nezjistíš, pokud si to neověříš u sebe. Tato kniha není návodem, co máš dělat. Je to pouze sdílení střípků z mého života na burze lehce mimo systém. Respektujeme případné odlišné názory na svět kolem sebe i na fakta uvedená v této knize. Vnímejte život, podnikání i spekulace na burze jako hru a příležitost v čase, který nám je vymezen. Neber nic z toho jako jediný doporučující návod, jako boj o život nebo jako radu, že máš nebo musíš něco dělat. Nemusíš nic! Pouze můžeš, to je ona svoboda volby.

Náš životní styl předurčuje správné používání času, svobody i peněz

Jistě již rozumíš faktu, že náš životní styl je mixem toho, jak umíme používat ČAS, SVOBODU a PENÍZE. Vše, co v životě máme a jakých cílů dosahujeme, vše je výsledkem motivace a toho, jak jsme schopni pracovat s informacemi. A také jak chápeme investiční potenciál informací, příležitostí, času a svobody. Pokud budeš číst pozorně a pochopíš okolnosti i příležitosti, tvoje vnímání času se změní!

ČAS máme vyměřen, neustále jej máme méně a méně. Je věcí svobodné volby, jak jej využíváme, s jakými záměry a výsledky.

PENÍZE jsou veličina velmi proměnná. Můžeme jich mít málo, když pro ně pracujeme. Můžeme jich mít dostatek, když je vidíme a vymyslíme, jak je dostat k sobě a poté opět do oběhu. Peníze jsou energie, jako elektrický proud. Jejich proud směrem k nám je výsledkem napětí, jaké vyvineme a odporu, který vůči nim snižujeme. Připomíná to Ohmův zákon, vidíš?

SVOBODA je stav mysli, promítnutý do naší volby, rozhodování a dělání. Může být nepoznaná a nemusí chybět, zvláště těm, kdo chtějí být závislí a jedou na jistoty. Může být poznaná, znovunabytá nebo ji můžeme vnímat od začátku až do konce jako výjimečnou hodnotu uvolňující tvůrčí potenciál, podnikavost a smysl bytí.

Svoboda vyjadřuje svobodu slova, myšlení a jednání. Jak s ní zacházíš, takovou kvalitou do tvého života přidává. Svoboda znamená odpovědnost. Svoboda je stav mysli.

NEZÁVISLOST je podobné slovo, ale s významovým posunem. Můžeme být závislí nebo nezávislí na systému, lidech, penězích, drogách, sexu, politice, církvi, hodnotách, světonázoru, přesvědčení, na čemkoliv. Míra nezávislosti koreluje s vnímáním svobody myšlení a volby. Nezávislost znamená stav a možnost, svoboda potom volbu. Závislost je opakem. Závislost na lidech, práci, systému, drogách a na čemkoliv jiném snižuje míru svobody mysli, jednání a volby. Nezávislost je faktický projev svobody.

Když lidé říkají nemám čas, nemohu, protože..., často je za tím závislost a nesvoboda, akorát se špatně přiznává. Je to většinou výmluva, ale je pravdivá, pokud vychází z přesvědčení. Závisláka na čemkoliv nedává smysl přesvědčovat o čemkoliv, protože bude uvízlý ve svých pravdách. Hlavě otevřené stačí inspirace, naznačit směr, otevřít mysl a potom jen vysvětlit. Motivace se nedá vyrobit přesvědčováním o jiné pravdě. Je to podobné, jako jsem popsal výše s tou (ne)výchovou. Dospělého člověka nelze vychovávat, a to ani v nápravném ústavu či v systému.

Systém to ví, a proto tlačí na pilu od raného dětství. Proto mentálně lidi připravuje na krádež století, loupí lidem potenciál a svobodu, aby se zmocnil jejich času. Je šance to změnit? Cílem případné změny je, **abys opět vlastnil svůj čas**, který dnes možná za hubičku dáváš někomu jinému...

- Komu a proč vlastně dáváš svůj ČAS?
- Co z toho máš, jakou kvalitu života?
- Jaký životní styl?
- Nejsi spokojen?
- Chceš některé věci ohledně svého času, svobody a peněz jinak?

Smyslem toho, co děláš, je **vlastnit zpět a naplno svou svobodu** a moudře ji užívat ve prospěch cílů a záměrů, které ti dávají smysl a naplnění.

Změníš to?

Čas i svoboda v sobě mají investiční potenciál, finanční páku a informační složku, která tě naviguje na tvé cestě. Správným využíváním času a svobody si nastavuješ mimo jiné i parametry pro své peníze a životní styl. Podnikání jako takové a podnikání na burze nastavují myšlení právě o takových hodnotách, jako jsou čas, svoboda a peníze. Pokud je pro sebe správně uchopíš, tvůj **životní styl** se velmi pravděpodobně změní k lepšímu!

ŽIVOT NA BURZE LEHCE MIMO SYSTÉM

se může jevit jako lákavá příležitost. Ale je třeba změnit vzorce myšlení v hlavě, které s přehledem zničí sny o prosperitě, svobodě a nezávislosti. Tradují se mezi lidmi prapodivné hlášky, jako:

- Uč se, abys měl dobrou práci...
- Peníze se vydělávají tvrdou a poctivou prací...
- Bez práce nejsou koláče...
- Neriskuj, abys neprodělal...
- Sázej na jistoty, hlavně klídek...
- Lásky a svobody se nenajím...
- Nemám peníze, sháním práci...

Myšlenky proti proudu (všeobecného mínění) jsou tyto:

- Uč se, ale to, co opravdu potřebuješ!
- Peníze se vydělávají myšlením, nikoliv prací!
- Peněz bez práce můžeš mít tolik, kolik si vymyslíš!

- Riskuj, protože bez rizika nejsou peníze!
- Sázej na nejistoty, ale rozuměj okolnostem. Klídek zabíjí...
- Láska a svoboda mohou mít skvělou finanční páku pro život!
- Nesháněj práci, ale peníze. Musíš vědět PROČ a vymyslet JAK.

Kde jsou moje peníze & Jak vymyslet peníze!!!

V hlavách lidí jsou usazeny myšlenkové vzorce, jako jsou jistota dobré práce, zdravotnictví zdarma, školství zdarma, stát (systém) zdarma... **Myšlení proti proudu je jiné.** Ve skutečnosti nic jako jistota dobré práce neexistuje, za zdravotnictví platíme velké peníze a to školství zdarma stojí za starou bačkoru. Jeho výsledkem je mimo jiné i to, jak se lidé následně mají... Zadarmo není vůbec nic! Nebo slyšíš od dětství – věř nám a budeš mít jistoty skvělého života. Tak nějak to říkají postupně rodiče, kamarádi, učitelé ve školách, zaměstnavatel, politik, kdekdo... Potom zjistíš, že po relativně svobodném mládí, kdy se těšíš do své první práce, dostaneš svobodu a peníze na příděl a drž hubu a krok, když se ti to nelíbí.

Myšlení proti proudu je jiné:

- Nikdy nevěř, že existují jistoty!
- Nikdy nevěř, že ostatní mají pravdu!
- Nikdy nevěř nic a nikomu!
- Vše si ověřuj a prověřuj!

Proč je to dobrý postup?

- Pokud se smíříš s tím, že jistoty neexistují, naučíš se pracovat s příležitostmi, s rizikem, s pravděpodobností a naučíš se postupně přijímat odpovědnost za svůj život, za svoje výsledky.
- Pokud přijmeš pravdy jiných lidí, budeš žít jejich život. Pokud přijmeš pravdy svých poznání, začneš tvořit svůj život podle sebe.
- Nevěř nic a nikomu, to se může zdát dosti tvrdé. Takže alespoň ověřuj a potom důvěřuj. Ale vždy hledej pro sebe ty nejlepší alternativy!

Když myslíš, plaveš a žiješ unášen proudem, v zásadě nemusíš nic dělat. Nemusíš vynakládat příliš energie, proud tě odnáší a ty neovlivníš, kam. Nemusíš moc přemýšlet, protože stejně nic neovlivníš, nevymyslíš, nezměníš. Když myslíš, plaveš a žiješ unášen proudem většinové populace tak, jak je to nastaveno systémem, potom bude prostě tvůj život takový, jako jsou životy většinové populace a takový, jak ti to systém nasunul do hlavy!

Když myslíš, plaveš a žiješ proti proudu...

- Musíš vynaložit vždy více energie. Také musíš přidat strategii, myšlení a mít představu, kde a proč se proti proudu pohybovat. Chceš plavat proti proudu efektivně, podnikáš akce a aktivity, podstupuješ nejistoty, rizika, měříš, počítáš, vyhodnocuješ, neustále přizpůsobuješ rozhodování tomu, co ti protiproud přináší do cesty.
- Pluješ-li po proudu, vidíš kolem stejný proud lidí, věcí, okolností, příležitostí. Pluješ v tom proudu, do kterého tě život nasunul. Jsou-li to odpadky, těžko se z toho dá vybočit bez vynaložení energie. Jen pozvolna se věci v proudu mění...
- Plaveš-li s proudem (obrazně na naší „levé straně“ cash-flow kvadrantu), je to pohodlné. Plavou tak nakonec téměř všichni, koho znáš. Je to přece normální žít ve světě, kde prodáváš svůj čas, svou energii a potenciál za almužnu mzdy a vyměňuješ svůj život i svobodu za peníze. Dělají to tak přece všichni...

Jistota je, že po proudu se dostaneš pouze tam, kam tě proud zanechá... Nemáš moc na výběr!

- Plaveš-li proti proudu, neustále vidíš nové lidi, věci, okolnosti a příležitosti, jak ti plavou naproti, a ty si jen vybíráš ze švédského stolu. Proud peněz, zajímavého života, okolností, jaké splýváním po proudu prostě nikdy neuvidíš!
- Plavat proti proudu je zdánlivě nepohodlné, protože musíš vynakládat více energie, je to více riskantní a navíc nejisté. To, že někdo má za svůj čas a svou energii jinou odměnu, než jak to lidi naučil systém, nemusí být onou většinou pochopeno.

Jistota je, že aktivním plutím proti proudu se dostaneš vždy tam, kam vědomě plaveš, a můžeš si vybírat, kam to bude! Věřím, že tyto příměry budou pochopeny. Jsou to fakta, která si nechej projít hlavou!

Systém, který tě dostane do pasti krysího závodu

Ano, je to **systém = nastavení společnosti**. Rodiče, škola, společnost, kamarádi, prostředí, zaměstnání, práce. Uč se, abys měl dobrou práci. Uč se vyměňovat svůj čas a svou svobodu, energii, talent, potenciál a své JÁ za peníze. Nechej se zdanit 50, 70 %, užívej si svobody na příděl pár týdnů v roce a doufej, že bude líp. Protože ten kryší závod ubírá energii, ničí perspektivu, krade potenciál. Na konci cesty je v lepším případě diplom, váza, poděkování a mrzký důchod. OK, většina lidí to tak chce, vidí v tom svoje jistoty. Je to jejich život v proudu, po proudu, plyne, splývá, někdy rychle, jindy pomalu, ale vždy jen tam, kam jde proud, kam jde dav, kam určí systém...

Opravdu to tak chceš? Není to náhodou past na tvůj čas a na tvou svobodu? Jak dopadnou tvoje sny, vize, plány? Kolik máš času, kolik máš životů?

Varianata na pokraji systému

Ano, můžeš se rozhodnout a vzít svůj osud do vlastních rukou. Vzít si zpět svůj čas a svou svobodu. Využít svůj talent, potenciál a sílu pro vlastní záměry. Jsi člověk podnikavý a víš, že peníze, bohatství, či lepší život se prostě dělají myšlením. Ano, to je **cesta podnikatele**.

Zažil jsem svůj život na „levé straně“ v systému, který mi říkal, co mám dělat. Udělal jsem rozhodnutí a naučil jsem se dělat to, co je pro mě nejlepší. Zjistil jsem, že je to finančně výhodnější, získal jsem zpět svůj život, svůj čas a netušenou míru svobody. A také jsem se naučil pracovat s nejistotou, s riziky, s pravděpodobnostmi. Učil jsem se to, co systém školství lidi nenaučí. Cesta podnikáním byla vzrušující.

Ano, **podnikání je součástí systému**. Ale jaksi nepochopeně. Podnikatelé jsou ti, kdo sobě, státu i společnosti dělají, vyrábějí peníze a zakládají finanční toky pro výběry daní. Bez podnikatelů a podnikavých lidí by systém neměl co vybírat, umřel by hladem. Podnikatelé pro stát dělají, zajišťují a fyzicky vybírají veškeré daně, krmí stát, krmí hydry, krmí organizovaný zločin. Část těch peněz se dostane i na místo určení, třeba potřebným či pro provoz státu. Daně jsou v pořádku. Co ale v pořádku není, je společenská nálada vůči odvážným, podnikavým lidem, kteří mají odpovědnost za životy svoje, za životy zaměstnanců, za fungování společnosti, za vymýšlení peněz a výběry daní...

*Asi nemusím zdůrazňovat, že se **systém nechová dobře k těm, kdo jej živí**. Podřízne si snadno zlatou husu, zlikviduje ty, kdo tvoří hodnoty a platí daně. A potom si systém otevře penězovod z budoucnosti, kdy okrádá o peníze budoucí daňové poplatníky, kteří se třeba ještě ani nenarodili. Systém, ta nenasytná hydra s prorostlým organizovaným zločinem, s přísátou armádou neschopných lidí, vymyslel fintu, jak tunelovat budoucnost. A potom něco z toho formou dotací přidělí bolševickým nokům, armádě neschopných či všehoschopných.*

Podnikatelé jsou odsouváni na okraj systému. Ten je ale trpí, protože potřebuje jejich peníze. Pravidla a zákony pro podnikatele dělají paradoxně lidé z „levé strany“, často neznámkové a neschopní jedinci, kteří nic o podnikání nevědí. Ale vědí, jak z podnikatelů dostat právě ty peníze... **Podnikání je cesta ke svobodě a k penězům**. Miluji podnikání a miluji vytvářet věci, hodnoty a dělat pro lidi, kteří to potřebují. Ale některé okolnosti podnikání jsou... Jsou prostě náročné. V dnešní zavirované době extra...

Burza je hra s čísly a s penězi, u které většina lidí vůbec netuší, jak funguje.

My víme, že se toto ve školách neučí a systém spekulanty na burze nepodporuje, mlží, tají nebo prostě neví, netuší... Ano, i burzy jsou součástí jistého systému. Ten systém se jmenuje kapitalismus. Podnikání na burze je tvrdý a nekompromisní kapitalismus. Je to rovná šance mozků a schopností. Vítěz bere vše a nebere ohled na poražené. Vše zde funguje jinak, než chtějí lidé, co myslí a jedou na jistoty.

To, co mě zaujalo na příležitosti burzovních spekulací, bylo zejména to, že jsem tuto příležitost pro sebe viděl jako alternativu pro svoje podnikání. Vždyť jen stačilo aktiva přeměnit v peníze, dát tyto peníze do hry a pracovat s nimi jiným způsobem. Ano, vydělávání peněz na burze jsem pro sebe a stovky dalších lidí objevil jako alternativu k jakémukoliv složitějšímu a náročnějšímu způsobu vydělávání peněz. Burza je technicky a technologicky nejjednodušší podnikání, které znám. Navíc žádné papíry, povolení, žádné starosti s provozem firmy, se zákazníky, s logistikou, s neplatiči, s úředníky, se systémem...

Nemít **žádné plotky se systémem...** Vlastně toto byl nejbáječnější a nejnadějnější objev. Systém o podnikání na burze v podstatě moc neví. Legislativní ukotvení příležitostí pro spekulanty je nijaké až vágní. Šmírovací systém v podstatě nulový, daně legálně minimální. Žádné evidence, hlášení, kontroly, zaklekávačky, EET, kontrolní šmírování, šikana. Téměř absolutní svoboda ve všem, co se kolem burzy dá vymyslet! **Legálně!**

V podnikání přicházely a přicházejí nejen úspěchy, ale sem tam i neúspěchy, prohry a potíže. Burza pro mě byla a je alternativa a příležitost k tomu, že mohu **vydělat kdykoliv tolik peněz, kolik potřebuji**. Nějaké krize a problémy řešit nemusím. Podnikání na burze mi dalo čas a svobodu. Potom jakýkoliv problémek v podnikání je méně náročný, než by byl samostatně, protože podnikáním na burze jsem došel do stavu, že to klasické podnikání prostě mohu, ale v kterémkoliv čase nemusím mít. Mohu, ale nemusím. To je svoboda.

Svoboda a čas souvisejí s penězi. Svoboda a čas bez peněz nefungují. Peníze bez času pro sebe a bez svobody ztrácejí smysl. Rovnice **ČAS = SVOBODA = PENÍZE** dává smysl v podnikání, a na burze potom dvojnásob! Také jsem se naučil, že pojmy čas a svoboda nejsou jen prázdná slova nebo slova se skvělým obsahem. Ve skutečnosti právě **tato slova obsahují** v sobě peníze, investiční složku a zejména úžasnou páku, leverage.

Začínal jsem jako většina ostatních pokušitelů štěstí na burze

Studoval jsem knihy, články, sháněl jsem návody, doporučení, moudrosti či nějaký ten zaručený systém, Svatý Grál na peníze. Zkoušel jsem doporučené strategie, analytické postupy, sázel obchody, Stoplossy, hrál jsem si, hledal jsem. Dnes bych tyto svoje začátky popsal – šel jsem s proudem, učil jsem se stejně jako stovky a tisíce dalších pokušitelů štěstí.

Po čase jsem pochopil, že právě skutečnost, že jsem se učil a že jsem šel s proudem či davem mně podobných obchodníků a traderů, že toto mi způsobilo mix naděje i zoufalství. Přišly úspěchy, zisky, ale i neúspěchy a ztráty. Hrál jsem nerovnou hru se systémem, jehož úkol byl vydělávat peníze. Ale vydělávat moje peníze pro ostatní. Pochopil jsem paralelu mezi státem a systémem, který lidi motivuje k práci a k tomu, aby mu odevzdávali peníze, čas, svobodu a energii. Pochopil jsem, že není pro mě dobré plavat po proudu a dělat to, co ostatní!

Brokerské firmy, rádoby poradci a „experti“, literatura vytvářejí systém informací, které jsou mixem reality, pravdy, a do toho jdou s proudem manipulace, knížecí rady, někdy i podvodná jednání. Výsledky většiny těch, kdo uvěří tomuto systému a jdou s proudem, jsou jako přes kopírák. Jsou to chvilky naděje, rychlé a snadné výhry a peníze a ve finále chyba a fatální ztráta a často i konec. Tito pokušitelé štěstí buď svůj sen vzdají nebo dají další pokusy. Pokud pochopí systém burzovních lží a manipulací a naučí se jít proti proudu, **dávají si šanci vítězit!** Je pouze malá část lidí, kteří to nevzdají a dají si šanci nejen udržet se na burze, ale zejména přehodnotit vše, co nasunuli do hlavy špatně.

Jak a proč podnikat a žít lehce mimo systém?

Pro mě a stovky dalších lidí je burza zejména o možnosti podnikat. Beru tuto příležitost jako podnikatelský systém. Je to životní styl a způsob, jak řídit investice, peníze, aktiva. Poměrně slušně mimo systém. Je to svoboda a odpovědnost.

Jak a proč podnikat a žít lehce mimo systém, to je otázka, kterou by si měl položit čtenář tohoto článku dříve, než se to dozví ode mě a od mých parťáků. Možná důležitější jsou ona proč. Proč usilovat o to, získat vzdělání a jisté expertní dovednosti k tajnému byznysu lehce mimo systém. Pouze kvůli penězům? Nebo zde hraje roli otázka dalších hodnot, jako jsou svoboda, čas pro sebe, nezávislost, seberealizace a další? Jak je ta motivace opravdová? Je to opravdová touha, nebo jen pokus?

Odpověz si na otázky PROČ a potom se zabývej otázkami JAK na to.

Mnoho burzovních obchodníků a tzv. traderů má burzu jako herní systém na peníze, něco jako ruletu. Hledají zaručené návody a živí víru, že to něco musí existovat. Řeší jen technikálie, analýzy příležitostí, zisky, ztráty a doufají, že prostě vymění místo zaměstnance za super pozici vydělávajícího tradera. Podlehnou sebeklamům a s vidinou, že z mála peněz nasekají rychlé prachy, nejlépe milióny, chovají se na burze nerozumně, hazardují, vlastně někdy řadí jako šílenci. A blouzní o patternech, klouzavých průměrech, zázračných indikátorech, chytají se kdečeho...

Ale můžeš mít **přístup podnikatele**. Nešfílet, nebláznit, jít obezřetně, vědomě, vytrvale s odhodláním za svým cílem.

- Pochopit, že jsi v nejprůzračnějším pravděpodobnostním systému, ve kterém můžeš mít rizika pod kontrolou.
- Pochopit, že za jistých okolností můžeš sbírat 70, 80 až 90 % všech otevřených obchodů na burze v zisku.
- Pochopit sám sebe a odbourat složitosti, mýty, pověry a naučit se myslet a jednat proti proudu!

Ano, na burze můžeš vydělat klidně desítky procent týdně či měsíčně. Je to o štěstí, jindy o promyšlené strategii. Je to o schopnosti pracovat s riziky. Ale musíš pochopit a připustit si fakt, že to největší riziko není na burze, ale že se nachází ve tvé hlavě. Na burze obchoduješ se sentimentem a pracuješ výhradně se svou hlavou. A máš pouze dvě možnosti, ceny buď rostou, nebo klesají. Jen se musíš naučit dvě věci:

Brát zisky, když jsou, a pochopit, že klidně i více než 90 % všech obchodů na burze, které otevřeš jistým způsobem, můžeš uzavírat v zelených, to jest v zisku. Zasadíš myšlenky a sklízíš peníze. Tak je to jednoduché.

Nebrat zbytečné ztráty. Ano, je to tak, neúspěšné obchodníky na burze kosí fakt, že až 80 % ztrát berou zbytečně. Neumějí pracovat s riziky, ani se svou hlavou. Takový je fakt. Je jednoduché se naučit, jak to dělat správně. Je náročnější to dělat poctivě...

Šance v (post)zavírované době

Zdravotní situace společnosti v době, kdy píšu tuto knihu, je špatná a výhledy na nejbližší měsíce či dokonce roky nejsou nejlepší. Odviruje-li se úspěšně tato doba, přijdou jistě další okolnosti, které nás „překvapí“. Můžeme si o tom myslet, co chceme, ale nic neovlivníme. Můžeme ovlivnit pouze sami sebe a to, co děláme. Jak zacházíme se svým časem, se svou svobodou a s příležitostmi. I takto zavírovaná doba těch příležitostí nasází hodně! Jen je třeba mít oči otevřené a je třeba být připraven. Neboť kdo je připraven, není překvapen.

Proto mimo jiné několikrát do roka využívám příležitosti pro to, abych si přidal peníze na live účty na burze a přidal k nim bonusový kapitál. Také mí investoři, kteří jsou v mém „tajném“ uzavřeném fondu, přisypávají svoje peníze. Takže ona ta doba není až tak špatná. Překvapuje mě neustále, kolik mají lidé peněz. Vypadá to na rekordní žně...

- Pokud se naučíš konzistentně vydělávat a riskovat opravdu málo, myslet a jednat profesionálně s výsledkem dejme tomu 20, 30 či 60 % ročně, nezatěžuješ své účty a mysl riziky a umíš stahovat z burzy svoje peníze, klidně i 80 až 90 % všech obchodů v zisku, potom si dáváš šanci na to, aby se do tvého podnikání dostávaly peníze rizikových investorů. Mezi námi, je to snadnější, než si lidé myslí!
- Pokud movitější lidé se zdravým vztahem k riziku zjistí, že umíš relativně bezpečně udělat třeba jen těch 20 % zisku ročně, sesypou se na tebe jako čmeláci na med. Nemusíš riskovat se svými penězi, a přesto můžeš dělat s velkým kapitálem. Bez osobních rizik. S minimálním zdaněním, legálně, tajně, mimo systém. Víš o něčem lepším?

Ještě něco k tomu podnikání

Jistě víš, že jen málo lidí opravdu podniká. Ano, lidé chtějí peníze, lepší život, více času a svobody pro sebe. Ale naprostá většina o tom jen sní a opravdu neudělají žádné kroky pro to, aby to změnili. **Možná je to i tvoje situace?** Možná ano...? Ale dobrá zpráva je, že to můžeš změnit! Pojďme si ještě povědět pár slov o podnikání na burze jako o možném životním stylu.

Proč se mnoho lidí zajímá o obchodování na burze? Ano, lidé zde cítí šance na změnu, šance na peníze. Podnikání na burze je zajímavá alternativa pro podnikatele, jak pracovat s kapitálem jednodušším způsobem, než jak to dělají v podnikání.

Burza je technicky a technologicky nejjednodušší byznys na světě! Má ovšem svoje úskalí a zákoutí... A protože se lidem nedostává kvalitního finančního vzdělání v systému klasického školství, nevědí nic

- o podnikání,
- o burze,
- o penězích.

Proto jsou počátky v pokusech o podnikání složité a začátky na burze složité a rizikové. Přitom všichni, kdo si burzu, obchodování na burze a spekulace s penězi vyzkoušejí, jsou **ohromeni tím**, jak snadno a rychle lze vydělávat peníze. Ale protože nemají správné vzdělání, informace a návyky, sen o jednoduchém podnikání mimo systém se jim většinou rozplyne v rámci několika neúspěšných pokusů.

Burza je opředena nejrůznějšími mýty a pověrami. Je snadné je šířit, je snadné jim i uvěřit, když neexistuje formální vzdělání a neexistují ani veřejně dostupné poctivé informace o tom, jak to s obchodováním na burze vlastně je a zda je to opravdu příležitost i pro menší hráče.

- Podnikatelé i podnikaví lidé, kteří podnikání na burze neokusili, tuší správně v příležitostech na burze řešení pro finanční svobodu a nezávislost.
- Podnikatelé i podnikaví lidé vidí správně v příležitostech kolem burzy **cestu lehce mimo systém**, cestu k lepšímu životu.

Proto se občas do této hry pouštějí. Věnují začátkům desítky, většinou však spíše stovky či dokonce i tisíce hodin. Vše ve snaze přijít na kloub tomu, jak opravdu tato příležitost funguje a zda je i pro ně.

Lidé si myslí, že obchodování na burze je o stovkách hodin složitých analýz, sedí u počítačů a ve spletitych grafech se snaží hledat příležitosti. Většinou si zkomplikují vše, co se zkomplikovat dá.

Přitom burza je podnikatelský systém, kde řešíme **pouze dvě možnosti**, pravděpodobnost 50/50 nebo 1:1. Chceme vědět, zda ceny vybraných aktiv budou růst, nebo klesat. A chceme realizovat spekulace správným směrem. Jak jen je pošetilé na pouze dvě možnosti hledat desítky či stovky metod pro rozhodování!

Neexistuje jakékoliv jiné podnikání, ve kterém bychom museli řešit **pouze dvě možnosti** pro své rozhodování. Jakékoliv podnikání je z tohoto pohledu vždy složitější! Něco o tom vážně vím! Žádné podnikání není z hlediska statistiky pravděpodobnosti tak jednoduché, jako jsou spekulace na burze.

Na druhé straně to chce něco znát, něco umět! Vybrat správné trhy, správná aktiva, správné situace, a hlavně si osvojit dovednost identifikovat a sbírat zisky. A eliminovat či minimalizovat případné ztráty. Nakonec, to je i koncept klasického podnikání, kde je to ovšem podstatně složitější. Víím, o čem píšu, protože jako podnikatel mám za sebou i pár miliard obrátu v klasickém podnikání.

Pro podnikání na burze nepotřebujeme žádné složitosti klasického podnikání. Žádné zboží, sklady, zaměstnance, logistiku, marketing, poradce, složité účetnictví.

Naopak, styk **se systémem je zcela minimální, až téměř vůbec žádný.** Tedy mimo situace, kdy si užíváme výsledků svého podnikání.

Legálně, v pohodě, se svobodou času i jednání, podnikáme na burze lehce mimo systém. Je to cesta inteligentního investora v praxi.

Proč se o tuto příležitost zajímat?

- Můžeš se pouze něco nového naučit.
- Můžeš si doplnit finanční vzdělání a lépe tak pochopit svět, ve kterém žijeme.
- Můžeš si skvěle potrénovat mozek na peníze a rozhodování...
- Otázka, jak začít podnikat, souvisí se souslovím, jak inteligentně investovat.

Podnikání je vždy promyšlený způsob a systém investování!

Inteligentní investování přináší inteligentní výsledky. Inteligentní znamená promyšlené, chtěné, strategicky vymyšlené. Cílevědomé, vzniklé v hlavě a myslí podnikatele, inteligentního investora.

Řekli jsme si, že inteligentně můžeme investovat mnoho aktiv, která máme ve vlastnictví a pod osobní kontrolou. Nikoliv pouze jen peníze, ale i čas, svobodu, energii a potenciál. Do čeho a jak investujeme, takový výsledek můžeme očekávat.

Kam soustředíme svoje síly, tam se věci dějí! Pokud si člověk vezme do hlavy, že něčeho dosáhne, a zabývá se výhradně svým plánem a investuje-li do něj vše, co může soustředit ke chtěnému cíli či záměru, musí uspět navzdory překážkám. Takový člověk je vědomým inteligentním investorem a může dosahovat cílů, o kterých se jiným ani nezdá. Jsou mimo představivost těch, kdo toto mentální nastavení nemají. Jak tedy začít, jak na to?

Důležité je dělat věci nebo investovat „vědomě“. K vysněnému životnímu stylu vede cesta pouze přes vědomé činnosti, které k tomu cíli směřují. Životní styl je tedy výsledek toho, do čeho investujeme svůj čas, svou svobodu, energii, potenciál. Je to výsledek toho, jak a čím se vzděláváme, jak myslíme a jak následně jednáme.

Svoboda a nezávislost znamenají odpovědnost. Za svoje výsledky a za svůj životní styl odpovídáme výhradně my sami. Buď si těchto faktů, milý čtenáři, vědomě vědom a investuj vše, o čem píšu výše – inteligentně, chytře, promyšleně, strategicky, s jasnými záměry a cíli!

Zbývá jen na závěr probrat, jak začít podnikat lehce mimo systém...

Zopakujme si fakta!

Důvodem, proč jsem na burze začal, nebyly pouze peníze. Těch jsem měl jako úspěšný podnikatel dost!

Kolem roku 2000 jsem dělal ve 3 projektech finanční obraty kolem 120, 150 milionů korun. To mě kvalifikovalo mezi, dejme tomu, menší až středně velké podnikatele. Měli jsme vše, co jsme chtěli a kvůli čemu jsme podnikali. Na druhou stranu si klasické podnikání nemalujeme na růžovo. Má to svoje mouchy...

Jistě, žádné podnikání není jednodušší než to, o kterém je řeč! Víím, o čem píšu, mám to ověřeno nejen u sebe, ale i u stovek lidí, kteří podnikají a vedle toho prohánějí čísla a peníze na burze!

To, co lákalo mě a hodně kolegů podnikatelů, byla a je možnost podnikat s penězi a kapitálem jednodušším způsobem. Dalším faktorem je fakt, že toto podnikání umožňuje větší svobodu a nezávislost na systému. Pokud se to umí, jednoznačně dává prostor pro zvýšení kvality života. Málokdo se chce vrátit do hektického systému vydělávání peněz...

To, co láká na burzu jiné lidi, nepodnikatele, mohu jen tušit nebo to znám z jejich vyprávění. Ano, jsou to opět peníze a touha vyzkoušet jiný životní styl, jít lehce mimo systém. Vydělávat peníze jednoduše a věnovat se smysluplnějším věcem. Možná jako problém vidím, že začátečníci z této skupiny příliš akcentují potenciál peněz a zisků, mají vysoká očekávání i ambice. Možná více riskují a méně mají pod kontrolou svoje emoce a rozhodování. Některé návyky z cesty podnikatele jim prostě chybí.

Ale ty, milý čtenáři, již víš, jak tento nedostatek vyřešit. Nemusíš absolvovat martyrium podnikatelské cesty, aby ses naučil podnikat. Pouze si musíš postupně osvojit důležité návyky pro podnikání na burze a musíš pochopit principy podnikání lehce mimo systém. Nezanášej do svého světa a rozhodování nedobré návyky pokušitelů štěstí a možná pro jistotu zahod' všechny knihy, které sis o burze a investování již pořídil. Nemusí být dobrý nápad podle nich postupovat!

Zásadní informací je, že hra na burze, spekulace, trading, obchodování, řízení investic a peněz a vše, o čem se lidé na burzách pokoušejí, je legální cesta a směr. Nicméně 99 % lidí o této možnosti nemá tušení!

Pro tyto činnosti nepotřebuješ žádná povolení, papíry, kvalifikaci, doporučení. Zkrátka nic z uvedeného. Pokud jedeš sám na sebe, nepodléhá tvoje snažení na burze jakékoliv kontrole systému.

Tedy až na jednu výjimku. Pokud pracuješ se svými penězi u regulovaných brokerských firem, vezmi na vědomí, že smyslem regulace není ani tak ochrana tvých peněz, jako spíše dohled státu a systému nad tvými penězi. Regulovaný broker má vůči systému stejné povinnosti jako banky a u těch, jak známo v našich končinách, v zásadě neexistuje nic, jako je „bankovní tajemství“.

Naštěstí je jasné, že naše končiny nejsou pupkem světa, není jím ani EU. Více než 90 % všech peněz na burzách i peněz přes brokerské firmy se točí mimo Evropu, v USA, v Asii a v celé řadě destinací s tradicí skvělé ochrany kapitálu a vyspělého finančního průmyslu. To na pražské „pseudoburze“ opravdu nehledej!

Obchodování, spekulace nebo podnikání na burze? Je na rozhodnutí a vnímání každého, jak své účinkování na burze vnímá. Slova spekulace, obchodování, trading a podobně jsou zde v zásadě synonyma. Do jisté míry předurčují myšlenkový postup a výsledky. Myšlenkové nastavení „vědomě podnikám“ se ukazuje být nejlepší.

Na druhou stranu, my víme, že na burzách v zásadě s ničím opravdu neobchodujeme. To, co zde děláme, je uzavírání smluv pro zajištění cen kontraktů nejrozumnějších aktiv. Nebo ještě lépe, děláme spekulace na cenové pohyby aktiv za účelem vydělávat na cenových rozdílech.

Řídíme svůj kapitál a peníze za účelem jejich zhodnocení. Činnost realizovaná za účelem zisku je v zásadě podnikáním. Proto je nám podnikatelský přístup k tomu, co na burze děláme, mentálně nejbližší a navíc víme, že funguje nejlépe!

Je to podnikání, které nepotřebuje atributy běžné pro klasické podnikání. Tedy žádná povolení, živnostenská oprávnění a podobně. Je to podnikání „bez papírů“. Nikdo jej neeviduje. Nejsou zde zaměstnanci, logistika, marketing, experti vysávající peníze, úředníci.

Je to podnikání lehce mimo systém!

Asi jediné, co zbývá řešit, jsou finanční převody a daně. Nicméně tato kniha není o daních. Je o podnikání. A v podnikání platí, že každý podnikatel daní tolik, kolik si zaslouží. Každý si může svobodně zvolit svůj systém a model podnikání. Ale toto teď opravdu řešit nemusíš! O tyto záležitosti se starej, až si ověříš, zda ti tato příležitost funguje!

To, co tě musí zajímat, je, jak se na burzách dělají peníze a jak se vytváří bohatství, které má být výsledkem tvého podnikání.

Je ale třeba vědět, že burza je nejtvrďší kapitalismus na světě, je o penězích a tvorbě bohatství, je o práci s kapitálem a penězi. Podnikání na burze je technicky a technologicky nejjednodušší podnikání na světě. Milióny dobrodruhů, hledačů či pokusitelů štěstí, ale i seriózních investorů, profesionálních obchodníků a finančních podnikatelů zde hledají štěstí, naplnění, cesty k penězům, k finanční svobodě, k nezávislosti či kapitalizaci svého podnikání nebo života.

Důvody, proč se účastní, jsou v zásadě stejné – peníze. Jedněm, a těch je vždy menšina, se to daří a vydělávají. Jiní prostě neuspějí. V tom má burza paralelu v celé historii lidstva. V každém konání i v procesu bohatnutí byla, je a vždy bude úspěšná menšina, dejme tomu 10 % lidí nebo v koncentraci jen 2 až 4 %. Může se nám to zdát jako nespravedlivé, ale prostě je to fakt.

Co s tím můžeme udělat, jak si můžeme naprojektovat svoje cesty v podnikání, třeba na burze, tak, abychom se dostali mezi ty úspěšné? Cesta dnes vede přes vzdělávání

10 Most přes Rubikon a 13 praktických kroků

a přes sdílení informací a postupů s těmi, kdo to dokázali. Úspěšní lidé se neradi dělí o své postupy v podnikání, oprávněně se bojí vyžrazení svého know-how, tajemství a postupů. Bojí se konkurence.

V tom mě fascinuje burza jako podnikání, kde to funguje právě opačně. V rámci podnikání na burze totiž nemůžeš mít konkurenci. Sdílením postupů, návodů a všeho můžeš pouze vydělat. Proto právě na burze úspěšní lidé rádi sdílejí svoje znalosti a dělí se o ně s ostatními a za odměnu dostávají rady, zkušenosti a inspirace od druhých.

Před staletími a tisíciletími si úspěšní a bohatí lidé svoje tajemství a postupy chránili a činili je nedostupnými. Dnes se úspěšní lidé o své postupy a návody dělí a násobí tak pákové efekty podnikání a investování do neuvěřitelných obrátek.

My, malí investoři, v zákrytu a v pološeru, legálně a lehce mimo systém, studujeme, jak tento finanční svět funguje, a vymýšlíme způsoby, jak vydělávat peníze, díky kterým žijeme svůj životní styl. Ano, je to náš ŽIVOT NA BURZE LEHCE MIMO SYSTÉM.

10

Most přes Rubikon a 13 praktických kroků

V úvodu knihy jsem připomněl příběh Gaia Julia Caesara. Překročit Rubikon a udělat rozhodnutí, jít odvázně za svými záměry, to je cesta hodna budoucího vítěze. Popsal jsem několik okamžiků, kdy jsem udělal změnu a rozhodnutí.

- Když jsem začal podnikat, myslel jsem si, že se mohu vrátit kdykoliv zpět do svého zaměstnání. Mýlil jsem se.
- Když jsem se pustil do podnikání na burze, myslel jsem, že se mohu vrátit do světa klasického podnikání. Mýlil jsem se.
- Zpětně vím, že příčinou byla poznaná a fyzicky realizovaná SVOBODA. Nemůžeš se vzdát svobody, pokud jsi ji zakusil! Představy o svobodě máme často platonické a nejasné. Je to svoboda slova, myšlení, jednání, pohybu, dělání?

Co se stane, když se rozhodneme a uděláme jakýkoliv krok na základě svobodné volby? Co se stane, když svobodu jako stav myslí proměníme v nezávislost, v akt dělán? Ty to tušíš. Ano, věci se následně změní!

Žijeme ve světě binárního rozhodování.

Zpravidla se můžeme rozhodovat vždy ve stylu ANO – NE, doprava – doleva, pro to, či ono... Je to binární systém rozhodování. Volíme školu, partnery, práci, zábavu, aktivity, podnikání. Každý den se rozhodujeme. Každé rozhodnutí je buď benefit, nebo riziko ztráty. Někdy to vyjde, jindy ne. Většinou není cesta zpět, protože okolnosti života se mění právě v okamžiku svobodné volby. Rozhodneš-li se, jdeš následně jednou, nebo druhou cestou. Vrátit se nemůžeš, protože čas, kdy bylo učiněno rozhodnutí, již uplynul a neexistuje. Můžeš udělat něco jako návrat nebo otočku, ale nikdy nezjistíš, jaké by to bylo, kdybys vytrval. Často tě povzbuzuje zvědavost, žádostivost, vnitřní motivace nebo intuice. Víš, že zpětně nelze nic měnit, ale přesto jdeš kupředu. V podstatě si takové menší nebo větší Rubikony řešíme denně.

To, co málokdy lidé dělají, je, že si vezmou do ruky kalkulačku, papír, tužku s cílem sepsat si varianty a body plánu, pro a proti. Jasně, že to vždy nelze. Ale bohužel se tak neděje ani v případech, kdy by to bylo žádoucí. Třeba v akcích na burze, v podnikání, v investování. Nakonec těch rozhodnutí, kdy je dobré spočítat si a posoudit rizika a možné výsledky, je opravdu hodně. Lidé to obecně nedělají a potom se diví, kde je vítr zavál a kam je jejich osud nasměroval. Přitom většinu rozhodnutí, která vedla k aktuálnímu stavu života, financí či podnikání, udělali někdy v čase ze svobodné vůle.

Burza je ideální podnik, jak si natrénovat mysl na budoucí děje a jak se naučit rozhodovat! Naučíš se projektovat budoucnost a poté se strategicky naučíš dosahovat výhod, které v budoucím čase vidíš. Někdy musíš zariskovat, jako Caesar, abys dosáhl úspěchu a slávy.

- Rozhodnutí vyzkoušet si obchodování či podnikání na burze může být málo významné, když zůstane u pokusu. Může se stát závažnějším, když proděláš, nebo vyděláš větší peníze. Obě varianty určí tvůj další směr.
- Rozhodnutí vyzkoušet si obchodování či podnikání na burze může být důležité, pokud si ujasníš svoje PROČ a dosadíš si představu budoucnosti, ve které bude více svobody, nezávislosti a času pro sebe. Pokud projevíš chamtivost ve stylu chci rychlé prachy a bohatství, nepřekračuješ Rubikon, ale vstupuješ do propasti. Pokud projevíš strach, zůstaneš na svém břehu.

Rubikon ve tvé mysli může být neškodný potok, ale klidně také dravý proud. Nemusíš se brodit. Z motivace a znalostí postav most a přejdi na druhou stranu suchou nohou. A přlíš se neohlížej!

Tvůj MOST PŘES RUBIKON by měl být postaven kvalitně, bytelně a bezpečně. Nechceš se vracet tam, kde jsi byl. Ale pokud uspěješ, můžeš se přes něj vracet do původních teritorií, abys zde narouboval nové projekty. Burza by neměla být

jedinou alternativou tvého života. Není to tak, že přejdeš Rubikon, začneš vydělávat, posílat si domů výplatu a již nic jiného nedělat.

V době, kdy začneš konzistentně vydělávat, můžeš spustit projekt svého **podnikání na burze**. Můžeš navýšit svůj kapitál nebo do hry přitáhnout peníze jiných lidí. Možná jsi četl knihu Roberta Kiyosakiho o tom, že základem chytrého investování je naučit se pracovat s kapitálem a přitáhnout do svého projektu peníze rizikových investorů. To je **podstata podnikání**.

Nicméně chceš tuto činnosti dělat jako podnikání. Dáš světu vědět, co umíš a jaké máš záměry. Vyslovíš závazek. **Kostky budou vrženy** a ty překročíš opravdový Rubikon po mostě, který sis vybudoval. Do původního světa zpět nepovede, ale mezi lidi a do prostředí, ze kterého jsi vzešel, možná ano. Tvůj most ti dá právo svobodné volby pohybu na obě strany, ale již nikdy nebude cesty zpět tam, odkud jsi udělal první kroky. Trochu jsme ten příběh s Rubikonem posunuli...

Začni budovat svůj kvalitní MOST PŘES RUBIKON!

Jdi na to a ještě dříve, než se pustíš do dalšího obsahu, přečti si 13 praktických kroků inteligentního investora a podnikatele k ziskovému podnikání na burze a pro cestu a životní styl lehce mimo systém. Těchto 13 kroků jsem sepsal původně do online publikace pro parťáky, ale myslím si, že se sem hodí.

13 kroků na cestě LEHCE MIMO SYSTÉM

Projdi si těchto 13 praktických kroků a rekapitulaci důležitých myšlenek s otevřenou myslí!

1. Proč málo lidí podniká a většina jen sní

Tato okolnost je daná nastavením lidí, společnosti a systému. Vždy a v každé době se 80% většina lidí konformně přizpůsobuje převažujícím či dominantním názorům společnosti a potlačuje svoje vlastní „já“, svoje ambice, cíle, sny nebo vize. Je to projev kolektivní socializace, kdy jedinci potlačují svoje vědomí ve prospěch vědomí systému.

Většině lidí tento stav vyhovuje, akceptují jej a identifikují se s komfortní zónou, která jim byla přidělena.

Gaussova křivka intelligence, kognitivních i duševních schopností naznačuje, že pouze **menšinová část společnosti má předpoklady** pro inteligentní investování svého času, svého osobního potenciálu a svých předpokladů do alternativní cesty, víceméně jsou „nonkonformní“.

Pouze 20 % lidí a méně má v sobě potřebu se ze společnosti a systému vymanit. Průnik této skupiny s průnikem skupiny lidí na té správné straně Gaussovy křivky

vytváří ještě o něco menší skupinu lidí, kteří jsou více podnikaví, zvědaví a umějí hledat svůj směr inteligentním, chytrým a více strategickým způsobem.

Zde tedy hledej odpověď na otázku, PROČ hledáš změnu!

Když je tedy například „podnikání na burze“ tak jednoduché, proč to tedy nedělají všichni? Odpověď je jasná. Mentální, kognitivní a duševní předpoklady pro podnikání s cílem „vzít odpovědnost do vlastních rukou“ má vždy jen malá část populace, dejme tomu tak 20 % a pouze 20 % z nich, dejme tomu 4 % lidí, se jejich záměry v podnikání podaří realizovat. Proto kolem sebe vidíš pouze malé procento relativně úspěšných lidí v jakémkoliv oboru.

Ale zároveň vidíš směr a cestu. Víš, že můžeš inteligentně investovat svůj čas, svou energii a potenciál do procesu učení a vzdělávání (plus třeba i drobné peníze, ale s minimálním rizikem). K tomu přidáš jasné záměry, disciplínu, a pokud máš právě ty správné kognitivní a duševní předpoklady, dáváš si šanci uspět.

Jsem si celkem jistý, že ta většinová část populace tuto knihu nechte, ani si k ní nikdy nenajde cestu. **Takže tvoje šance vidím podstatně výše!**

Důležitý fakt – v podnikání nemusí být rozhodující měřitelné IQ či formální vzdělání, důležitější jsou více specifické druhy inteligence, jako schopnost počítat a mít představivost, a také vlastnosti a návyky, jako jsou schopnost držet směr, vytrvalost, disciplína, jasné záměry.

2. Vědomá mysl inteligentního investora

Téměř vše, co v životě, v podnikání nebo na burze děláme, je **proces investování**. Investujeme nikoliv pouze peníze. Tou hlavní vědomou investicí je schopnost investovat a řídit svůj čas, svůj prostor (svobodu), potenciál směrem ke svým záměrům. Pokud k tomu přidáš výše uvedené schopnosti, neformální vzdělání a ukážeš světu, co umíš a co je v tobě, peníze a kapitál si k tobě cestu najdou samy!

Mimochodem, **strategickým záměrem inteligentních investorů** nemusí být trápit se na burze s úsporami a našetřenými, uškrtnými či půjčenými penězi, ale záměrem a cílem je přitáhnout k sobě kvalifikované a inteligentní investory a jejich kapitál.

Je potom jednodušší a relativně bezpečnější řídit na burze miliónový rizikový kapitál inteligentních investorů, kteří umějí kalkulovat s rizikem a s příležitostmi, než naivně pokoušet štěstí a sázet své úspory.

Rozumíme si?

Většinová část populace neví o procesu investování vůbec nic nebo mají zkreslené či mylné představy. Proto nemohou podnikat a zůstávají chudí, respektive se neučastní tvorby bohatství. Pouze chtějí „být bohatý“, blouznit o štěstí, pasivních příjmech a hledat štěstí jinde prostě nestačí.

Inteligentní investor ví, že pouze on sám může pro sebe najít ty správné cesty a způsoby, jak investovat čas, potenciál a peníze do těch správných příležitostí.

Inteligentní investor ví, že musí mít tuto cestu pod svou osobní kontrolou a chce být vlastníkem svého know-how pro vydělávání peněz.

Většina lidí hledá příležitosti pro „investování“, ale nejsou ochotni a schopni pochopit, že jim nikdy nikdo nedá více, než jsou „obvyklé“ výnosy, a v horším případě jen přicházejí o peníze. Neboť někdo prostě musí vykutálené podnikavce dobře živit.

Věřím, že toto není případ tvého myšlení!

K cíli totiž vede pouze **vědomá mysl inteligentního investora**, který rozumí investičním procesům, chce je mít pod svou kontrolou, chce je vlastnit a má jednoznačně ambice i vnitřní nastavení vzít odpovědnost za svůj život do vlastních rukou. Bere na sebe rizika, ale i jakékoliv výnosy a zisky bezvýhradně!

To je jediná prověřená cesta k bohatství, ke svobodě a k nezávislosti. Je to vědomá mysl inteligentního investora, která určuje záměry, cíle i výsledky!

Tento text tě má inspirovat k vytvoření a k nastavení vědomé mysli investora. Pokud ji využiješ k příležitosti směr burza, je to jen na tobě!

3. Podnikání jako řízený proces inteligentního investování

Člověk se rodí jako podnikatel. Nebo jako člověk podnikavý. Úkolem je naučit se obstát, přežít a prosadit se. Výchovou, školstvím a systémem se „podnikatelské“ schopnosti a svobodný duch naprosté většiny lidí vytratí. Systém vyžaduje poslušnost a zařazení se. Většina lidí ani nepostřehne, jak se dostali tam, kde jsou...

Pouze malá část lidí přemýšlí o podnikání. Proč je jich vždy menšina a proč pouze malá část ve svých záměrech uspěje, jsme si již vysvětlili.

Mám za sebou opravdu akcemi nabitý život podnikatele. Vím, že podnikání je cesta k bohatství, ke svobodě, ke splnění opravdových cílů a záměrů. Je to výzva, cesta, životní styl.

Podnikateli se do života dostávají slova, která ostatní potlačují. Jsou to například – nejistota, rizika, spekulace, adrenalin, svoboda, nezávislost, příležitosti, složitá rozhodování. **Podnikatel přebírá odpovědnost za sebe**, ale většinou i za ostatní lidi. Podnikání je cesta, výzva a životní styl. Nemůžeš podnikat jen jako, na půl plynu, na zkoušku nebo jako „demo“. V podnikání jsou energie, peníze, závazky, rizika, příležitosti a možnost lepšího života.

Vlastně kvalita života, jeho směr a vyplňování, osobní čas, prostor, svoboda, osobní talent a potenciál, smysl – o to vše se zde v této hře hraje!

Většina lidí neví, že všechno, co v životě a v podnikání dělají, je investování. Jak investují svůj čas a svou energii, do čeho, do koho a jak investují svůj potenciál a svoje záměry, tak se jim to v životě projevuje jako výsledek a aktuální stav.

Většina lidí si myslí, že peníze se vydělávají v práci, v zaměstnání. Ve skutečnosti se peníze a bohatství dělají procesem myšlení. Podnikaví lidé a podnikatelé to vědí.

Pokud do všeho, co děláš, přidáš vědomou mysl inteligentního investora, potom vše, co děláš, zapákujeteš neviditelnou silou investičních záměrů, a výsledky mohou být ohromující.

Kam a jak zaměřuješ pozornost, koncentraci, energii, sílu, peníze, čas a potenciál, tam ti to roste!

Na co myslíš a jak myslíš, to se ti děje a tak se máš. Mysl inteligentního investora určuje směr, cestu, způsoby i výsledky.

Podnikání je jen inteligentně řízený proces inteligentního investování!

4. Alternativní cesta inteligentního investora světem burzy

Můžeš být aktuálně v jakékoliv situaci. Dostal jsi se do ní díky tomu, jak jsi myslel a kam jsi investoval (a jak inteligentně) svůj čas, svou energii, potenciál, svoje záměry a svoje děláni. Můžeš to kdykoliv změnit, vylepšit nebo potvrdit směr a cestu = to je svoboda záměrů a jednání!

Jsi-li podnikatel, jako já, mohou být tvoje záměry a motivace podobné. Já jsem šel na burzu s úmyslem najít pro sebe alternativu a jednodušší, více přímočarý systém podnikání.

Také jsem si říkal, že bych mohl lépe, více a jednodušeji pracovat s disponibilním kapitálem, který mi obíhal v podnikání, ve firmě, v budovách, autech, v logistice, v marketingu, ve skladech, v zásobách, v závazcích, v pohledávkách, v pochybných investicích do kdečeho. Někdy se tomu říká „oběhový kapitál“: pobíhá si, mrška, všude možné, jen ne na mých účtech.

Mnoho podnikatelů má i kapitál bokem, ležící ladem. Co je jednoduššího než jej dát na burzu, kvalifikovaným inteligentním, vědomým a promyšleným způsobem se zaměřit na jeho zhodnocování v rozumných procentech a výnosech? Vždyť udělat zhodnocení 5, 10, 20 i více procent na burze je technicky tak jednoduché!

Z výše uvedených důvodů jsem nikdy příliš nemusel řešit něco jako „rizikový kapitál“. Peníze na burzu šly vždy z peněz z oběhu, které jsem mohl aktuálně postrádat.

V jiné situaci jsou „pokušitelé štěstí“, kteří na **burzu jako rizikový kapitál dávají svoje úspory**, stavební spoření, peníze za prodej něčeho. V nejhorším případě si i půjčí. Nejhorší je, že to jsou systémem „krvavě zdaněné“ a uškudlené peníze, na kterých opravdu záleží.

To s sebou přináší nadměrnou emoční zátěž při práci s penězi na burze. Spekulace se proměňují v loterii, v souboj, v emoční horskou dráhu. Toto ale není vědomé podnikání, to je činnost, které by ses měl vyhnout.

Jak tedy začít na burze s minimem kapitálu a proč?

Moje zkušenost z mých vzdělávacích programů je o tom, že znám osobně desítky lidí, kteří z mála opravdu udělali hodně profesionálním a trpělivým jednáním. Dostí šikovných jedinců se na burze učí proto, aby se to naučili, dokázali sobě a svému okolí, že to umějí, a pokračují s ambicí správy kapitálu kvalifikovaných investorů.

Umějí vytrvale a trpělivě „podnikat na burze“ a získávají do svého řízení stovky tisíc eur či dolarů. A svoje podíly na zisku, zpravidla 20 %. Je ale lepší mít svých 20 % ze zisku velkého kapitálu než nahánět svoje drobné úspory s ambicí na rychlé zbohatnutí.

Doporučuji ti, abys těmto faktům a zkušenostem porozuměl. Ušetříš si hodně času, energie, peněz a jasně zaměříš svou pozornost, energii a inteligentní investice!

5. Jít lehce mimo systém je řešení pro podnikavé lidi

Dělání na burze lze vnímat různě. Většina amatérů a hledačů štěstí naivně věří, že tradingem, čili obchodováním, ke štěstí dojdou snadno a rychle. Proto hledají návody, konzumují knihy, následují šarlatány a marketéry. Věřící, že najdou svůj „Svatý Grál“. **Tato víra zabíjí peníze...**

Pro mě a stovky dalších se osvědčil koncept:

Měníme postupně hru na burze v profesionální podnikání!

Podnikání na burze je technicky a technologicky nejjednodušším podnikáním, o kterém vím.

Nepotřebuji zde žádné papíry, povolení, vyjádření kohokoliv. Je to jen o svobodném a vědomém rozhodování.

Nepotřebuji zde atributy klasického podnikání, které jsou vždy s vazbou na spoustu okolností, nákladů, problémů. Nepotřebuji firmu, zaměstnance, náklady, logistiku, procesy, marketing. Nemám neplatiče, nadměrnou komunikaci, nemusím se o nic a nikoho starat.

Nikdo se nemusí starat o mě. Nepotřebuji účetní, právníky, úředníky, systém.

Je to zkrátka **podnikání lehce mimo systém.** A abych uspěl, musím zde realizovat postupy inteligentního investora!

Ano, je mnoho podnikavých a šikovných lidí, kteří chtějí působit mimo systém legálně, a přitom mimo dosah. Vydělávat peníze, a přitom si zachovávat svobodu, nezávislost a čas pro sebe. A cílit na přiměřenou kvalitu života. O to jde...

Opravdu to ale není pro každého. Vlastně, jak píšu výše a jak z toho vyplývá – není to pro naprostou většinu lidí. Je to pro lidi podnikavé a nezávislé. Pokud mezi ně patříš a přidáš vůli se vzdělávat, disciplínu, vytrvalost a jasné záměry inteligentního investora, potom pokračuj ve čtení této publikace. Ještě máš stále čas z toho utéct,

než tě myšlenka pohltí...

6. Podnikání na burze jako životní styl

Většina lidí má něco jako konformní životní styl. To jest, žijí nebo chtějí žít jako všichni ostatní, jako většinová společnost. Pokud se jim to daří a pokud to vyhovuje a přináší to pocity uspokojení a štěstí, potom je to v pořádku. Nic proti...

Jiní lidé chtějí mít život výjimečný, jiný, nekonformní. Je to můj případ a možná i tvůj. Je to také v pořádku. Potom je ale třeba vědět, že konformní postupy, vzdělání a děláním nevedou k výjimečným výsledkům a k vysněnému životu. **Je třeba pro to něco dělat!**

V zaměstnáních je faktem, že je v tom 80 % lidí až po uši, žijí v pasti a v krysím závodu, a je faktem, že 80 % z nich dělá svou práci jen pro peníze a protože musí. Je to životní styl moderních otroků, poddaných, závisláků na systému.

Čemu a komu věřili, čí příběhy si vepsali do hlavy, těch životy dnes žijí. Jsou to jen mentální vzorce, které jsou vtisknuty do hlavy jako software. **Naštěstí je lze vyměnit, přemazat.** Pro těch pár procent (20 %) lidí, co svou práci milují, mám vzkaz – zůstaňte tam, kde jste, potřebujeme vás.

Co je skvělé na této příležitosti „Podnikání na burze“, je fakt, že se to může učit každý, aniž by z práce a zaměstnání prchal. Prostě se to může každý učit bez rizika. Může zkoušet, trénovat mozek na peníze, může si hrát. **Postupně může tuto činnost převést v záměry a změnit životní styl.**

Když se ptám lidí, co je drží na burze bez ohledu na to, jak se jim daří, říkají, že je to nejen šance na peníze a lepší kvalitu života, ale že to pro ně je i životní styl. K životnímu stylu patří i přátelé, komunita, jiné trávení času, záměry. **Proto je „podnikání na burze“ i součástí mého životního stylu.**

7. O čem je náš (TAJNÝ) EXPERTNÍ BYZNYS

Sousloví (TAJNÝ) EXPERTNÍ BYZNYS je o tom, jak pro sebe tuto příležitost vnímáme. Slovo „tajný“ chceme pro sebe odtajnit s vědomím, že pro 99 % populace to zůstává mimo jejich hlavy i nadále. Odtajněním fungujících postupů se stáváme experty na specifický druh podnikání a děláme to, co nás baví. **Navíc za peníze!**

TAJNÝ. Slovo „tajný“ odtajníme vědomým procesem inteligentního investování času a osobního potenciálu. V počátcích zejména do prověřeného systému vzdělávání, není důvod ztrácet čas experimenty! Poté do testování, tréninku nabytých vědomostí a dovedností. Poté realizujeme svoje záměry.

EXPERTNÍ. Cílem je stát se expertem na to, co mě baví a co je středem mého vesmíru, středem a podstatou toho, kde dělám peníze. To je ono slovo „expertní“.

Chceš být obchodníkem, traderem, spekulantem, hráčem, podnikatelem nebo opravdovým expertem na to, co děláš a jaké s tím máš záměry?

BYZNYS. „Byznys“, to slovo je jasné. Buď si hraješ, nebo děláš byznys. Jediným měřitelným úspěchem a výsledkem byznysu jsou peníze. Buď je dělat umíš, nebo ne. Cíl je jasný!

To je náš (TAJNÝ) EXPERTNÍ BYZNYS! Je o něm druhá část této dvojknihy.

8. Podnikání je řízení peněz a rizikového kapitálu

Podnikání je mentální proces. Podnikání se nedá odpracovat, peníze se nevydělávají nadměrnou prací. **Peníze se prostě musejí vymyslet.**

Burza je rovnocenná příležitost pro všechny účastníky. Funguje pro všechny stejně, má stejné podmínky, ceny se posunují nahoru a dolů všem stejně. Všichni spekulanti, obchodníci, podnikatelé i investoři vidí stejná čísla, stejné grafy.

Přesto mají rozdílné výsledky. Pravdou je, že méně kvalifikovaná, méně inteligentní a více si hrající většina hledačů štěstí zde otevírá svoje peněženky menšině profesionálů, kteří se téměř výhradně rekrutují ze skupiny podnikatelů na burze, podnikatelů s penězi a z řad inteligentních investorů.

Lidé na Jižní Moravě říkají: „Lidé jsou chytré, nebo blbě...“.

Není nic mezi tím. Na burze jsou lidé úspěšní a neúspěšní.

Investoři jsou inteligentní a potom ti ostatní.

Na burze řídíme kapitál, peníze. Je technicky jedno, zda to jsou peníze naše nebo rizikových investorů. Je-li jich více, naše šance na podíly na zisku zvyšujeme! **To může být cílem.**

Na burze jsou podnikatelé úspěšní a ti ostatní.

Kam a jak se člověk dostane, závisí výhradně na něm. Není na to žádný univerzální postup a návod. V hlavě buď je, nebo není. Buď se urodí, nebo ne. Urodit se ale může pouze tehdy, když se zasadí a o úrodu se pečuje!

To znamená, když se nezasadí, nic nevyroste. Pokud tuto příležitost nevyzkoušíš, nikdy nebudeš vědět, zda ti funguje a zda je tvoje mysl připravena na opravdové peníze. Aby se tak ale stalo, musíš následovat cestu vědomě inteligentního investora. Polopaticky řečeno nesmíš být v davu hledačů štěstí a chovat se na burze jako blbec...

Zadání je jasné!

9. Jak začít a jak se propracovat ke svému snu

Důležité je prostě začít. Nejlépe začít hned. Protože cokoliv, co se odloží na „až pak“, se nikdy nerealizuje. Sny zůstanou sny a vize se rozplynou.

Důležité je začít systematicky. Ano, můžeš si nakoupit hodně knih, abys po několika letech zjistil, že jsi studoval „burzovní lži, povídačky a mýty“. Můžeš roky hledat „Svatý Grál“ a chtít získávat věci na jistotu, ale zadarmo. Než pochopíš, že nic takového neexistuje. Ale mezitím uplyne několik let. Ta ti nikdo nevrátí.

Důležité je začít inteligentně. Třeba tím, že si ověříš, že naše postupy ve vzdělávání ohledně „podnikání na burze“ jsou reálné, pravdivé, fungují a že jsou s námi „tajně“ ve hře nejméně stovky, spíše ale nějaká ta tisícovka lidí.

Na burze neexistuje konkurence. Tím, že se o své postupy vzájemně dělíme, si můžeme pouze prospět a pomoci. Naopak existuje konkurence mezi šarlatány, kteří chtějí svoje „ovečky“ prostě někam dostat. To my nemáme zapotřebí. Naprosto respektujeme svobodu rozhodování každého jedince. Ale chceme urychlit cestu a podnikat efektivně!

Jak teď začít?

Přečti si pořádně obě knihy! Raději si je přečti klidně několikrát. Opravdu záleží na pochopení toho, o čem je zde řeč!

Projdi si druhou část, burzovní manuál JAK NA INVESTICE. Zjisti si, o čem to je. Pochop pojmy i to, jak to na burze funguje. Kde a jak vznikají peníze a příležitosti. Podstatné pojmy z burzovní hantýrky, aby ses cítil v komunitě traderů či burzovních podnikatelů jako mezi svými. **Tímto postupem začínalo mnoho mých parťáků na burze!**

Nauč se pro sebe jednoduchý doporučený systém JAK NA INVESTICE. Je to lehce koncentrovaný a rychlý postup, jak začít trénovat to, v čem chceš podnikat. Tento postup tě nasměruje k dobrým návykům, a hlavně ti ušetří čas (a tím i peníze). Tento postup se ti bude zdát jednoduchý a logický. Ale tisíce lidí, protože jej neznaly, se k tréninku na burze vůbec nedostaly. Nebo zbytečně ztratily stovky hodin času. Nebo si v hlavě nastavily špatné vzorce a návyky.

Pozor! Tento postup není součástí, máš jej jako bonus online. Postup, jak jej získat, máš v závěru knihy JAK NA INVESTICE.

*Ty, jako inteligentní investor, udělej zkratku a následuj prověřenou cestu!
Invenci a vlastní strategie si nechej do podnikání...*

10. Proč a jak si osvojit Tajné Burzovní Kódy

Rozdíl mezi úspěchem a neúspěchem je vzdělání!

Pro většinu lidí je úspěch v jakémkoliv oboru činností či podnikání tabu, protože se nevzdělávají. Škola a klasické vzdělávání neobsahují informace, které by vedly k úspěchu v čemkoliv. **Chybí zde něco jako „tajné kódy“ k úspěchu.**

Faktem je, že ony „tajné kódy“ ti nemůže předávat ten, kdo sám není úspěšný, a těmto kódům proto nerozumí. Byť se s nimi seznámil.

To znamená druhý fakt. **Vědět a znát nestačí.** To, že ti někdo vyslepičí „tajemství“, o jehož podstatě sám moc neví, k úspěchu nepovede. A to i tehdy, když důvěrné informace mají reálný základ.

To, **co dělá mistra mistrem**, je prověřená cesta a následně praxe a zkušenosti!

Každá činnost člověka vedoucí k významným úspěchům a výsledkům v čemkoliv, včetně podnikání, takové „tajné kódy“ obsahuje.

Ale nikdo je nedává zadarmo. Je to pochopitelné, proč by to dělal?

Tajné vzdělání je vždy „něco za něco“, musí mít svůj účel a smysl. Proč by někomu mistr předával své učení (know-how) bez jistoty, že učeník-následovník je hoden tohoto „tajného učení“?

Proto mistři i podnikatelé ve svých oborech museli pro svůj úspěch a pro svoje výsledky něco opravdu udělat. Nikdo nechce trénovat lidi bez dostatečné motivace nebo lidi bez záměrů.

Proto úspěšní a bohatí lidé, podnikatelé a experti všeho druhu investují. A investují-li inteligentně, to jest promyšleným způsobem, strategicky a s jasnými záměry, potom jim jejich investice přinesou kýžený efekt. To je špatná zpráva pro hledače štěstí, ale dobrá pro budoucí profesionály.

I burza obsahuje něco jako „tajné kódy“. Říkejme tomu pracovně **Tajné Burzovní Kódy**. Jsou to ty informace, které v knihách nenajdeš a které jsou součástí záměrů a strategií úspěšných lidí. V zásadě mají málo důvodů, aby se o ně s někým dělili. A pokud to udělají, musejí mít pro to zvláštní důvody a záměry.

Proto si ušetři cestu, energii, čas a peníze a neinvestuj do hledání zaručených návodů a „Svatého Grálu“. Neexistují! Ale jsou lákavé a existují tisíce lidí, kteří do nich (ne)inteligentně investují. Nechtě to není tvůj případ, milý čtenáři!

Naše Tajné Burzovní Kódy se nacházejí v našem vzdělávacím systému.

Ten začíná online kurzem HRAJEME SI NA BURZE v jeho aktuální verzi HNB AKADEMIE, v době psaní je součástí KLUBU IN IN. Učíme zde „podnikání na burze“ formou profesionálně pojaté hry bez rizika. Vysvětlujeme zde naše **Tajné Burzovní Kódy**. V době čtení této knihy může být koncepce mých kurzů inovovaná, ale principy zůstanou. Vždy se budeme dělit o to, co nám v praxi funguje a je to prověřeno mými parťáky na burze!

Naše **Tajné Burzovní Kódy** jsou způsoby výběru burzy, aktiva, způsob řízení peněz. Identifikace příležitostí, práce s riziky, s vlastní mentalitou. Je to naše **Situační Analýza Online**, učíme své parťáky základy toho, jak pracovat s burzovními predikcemi s úspěšností 80–90 %. Učíme je vše, co víme.

Podstatná část jich postoupí do našeho **Klubu Inteligentních Investorů** a dále se vzdělávají.

Pracujeme s komunitou. Pracujeme s výsledky, ověřujeme strategie a postupy úspěšných parťáků i ty méně úspěšné. To podstatné sdílíme ve své komunitě. Zde zůstává to podstatné – naše zkušenosti, know-how, doporučení, postupy, strategie a naše Tajné Burzovní Kódy. Ven se nedostane téměř nic.

Lidé, kteří si svoje vzdělání zaplatili penězi, časem i zkušenostmi, si je moudře chrání! Dobrá zpráva pro tebe je, že se k nim můžeš přidat!

11. Jak nezabít sny o ziskovém podnikání?

Platí to všeobecně. **Většina lidí zabije svoje sny, vize a plány zásadním přístupem – nečinností.**

Prostě jen sní, doufají, plkají nebo raději tají vše, po čem v hloubi duše touží. Důvody jsou natolik různé, že zde nemáme prostor je probírat. Je to (ne)vzdělání, konformita, poddajnost, (ne)ambice, znevýhodněná pozice na Gaussových křivkách – každému prostě není dáno...

Potom jsou nám známí odvážnější a pokušíte štěstí. Zabijákem snů i budoucích zisků je soubor přesvědčení, mentálního nastavení, návyků a myšlenkových vzorců, který vše zajímavé a nadějné odsune na smetiště dějin. Často dříve, než pokus o „něco“ spatří svět okolo těchto lidí.

Podnikaví lidé, podnikatelé (i ti burzovní) mohou mít smělé cíle a plány. Mohou mít skvělé záměry, ale... Ne všem je souzeno se k úspěchům a k výsledkům propracovat.

Inteligentní sny, vize a plány pro podnikatelské záměry musejí mít oporu v inteligentním procesu myšlení a investování.

Plus je třeba přidat soubor kognitivních schopností, dovedností...

Plus vzdělávání, odhodlání, trpělivost a disciplínu. Odvahu a ochotu dodržovat vlastní pravidla a systémy, které jsou podnikatelem poctivě vyzkoušeny a otestovány.

Součástí výsledků je mentální nastavení. Peníze v podnikání i na burze se dělají procesem myšlení. Je třeba mít hlavu a mysl v pořádku a funkční ve prospěch chtěných cílů.

Podnikání, a zejména podnikání na burze, je o mentalitě, o emocích a o psychologii. Podmínky na burze jsou pro všechny stejné, ale mentální procesy v hlavách lidí jsou naprosto odlišné. **To, čím se na burze vydělávají peníze, nejsou čísla, grafy a analýza.**

Peníze a výsledky závisí zejména na schopnosti myslet, na rozhodování a chování podnikatele, když je v reálné akci s penězi. To jest, jak otevírá pozice na burze a jak kočíruje svou mysl ke správnému rozhodování. Neboť pohyby cen na burze individuální mysl neovlivní, ale své vlastní rozhodování je opravdu dobré mít pod kontrolou!

Jak nezabít sny o ziskovém podnikání?

V první řadě to chce mít srovnáno v hlavě a emocích. I běžné rozhodování v životě a v podnikání je o emocích, málokdy o zdravém rozumu.

Ničitelem peněz na burze jsou nejen nepochopení a neochota se správným způso-

bem vzdělávat a připravovat se tak na cestu inteligentního investora a podnikatele na burze.

Hlavním zabijákem jsou přehnané ambice, ego, nedisciplína, netrpělivost a emoce jako strach nebo chamtivost.

Účinkování na burze je především psychologická záležitost. Vše technické je zde opravdu velmi jednoduché. V hlavě vzniká vše složité, hlava obsahuje hlavní rizika a zabijáky snů i zisků (nejen na burze).

Jsi ochoten pracovat na své myslí inteligentního investora?

12. Jak postupně měnit hru na burze v podnikání?

Naše podnikání a investiční proces mají několik etap.

Tou první je rozhodnutí. **Motivace, proč to chceš dělat a jak!**

Druhou etapou je prospekce a zkoumání této příležitosti. **To jest studium, zkoušení, prokousej se touto příležitostí.**

Třetí etapou je vědomé vzdělávání a **postupné zapojování se do komunity lidí**, kteří následují podobný směr.

Zde je třeba říct zásadní skutečnost. Účinkování a podnikání na burze jsou velmi individuální činnosti. Může to být skvělá příležitost i pro introverty a lidi, co se moc rádi do komunit nedruží. Ale...

Vezmu to ze své zkušenosti.

Naučil jsem se základy a pustil jsem se do akce. Bylo to vzrušující, někdy adrenalinové. Brzy jsem zjistil, že to, co mi zásadně chybělo, byla možnost komunikace s lidmi, kteří by rozuměli tomu, co dělám. Někdy to bylo opravdu náročné, být sám.

Nedám proto (ač jsem lehký introvert také) dopustit na svou komunitu. V ní jsem našel opravdové zdroje motivace, podporu, zkušenosti. Tato komunita umí lidi zvednout, když padají. Pomůže, když to potřebují. Požádá o pomoc, protože má kde.

To je tedy další krok – držet se komunity lidí a expertů, podnikatelů a inteligentních investorů, jejichž cesta a záměry jsou podobné!

A poté nastane čas na ty opravdové podnikatelské záměry a třeba na to, nasypat do svého podnikání peníze kvalifikovaných investorů a pěkně to podnikání na burze roztočit! **Samozřejmě s myslí inteligentního investora!**

13. Postup a pár tipů pro rizikové investory

Fajn, jsme u konce. Rekapitulujme si postup!

Milý čtenáři, **projdí si několikrát důkladně obsah knihy**, aby se ti do hlavy dostaly

ty správné myšlenky. Chtěj vědomě a svobodně dělat to, co tě baví.

Toto podnikání tě bude bavit, máš-li podnikavou mysl, kritický vztah k ambicím a k riziku, a pokud jsi ochoten se učit, vzdělávat.

Poté stačí přidat jasné záměry, disciplínu, trpělivost, vytrvalost a odhodlání!

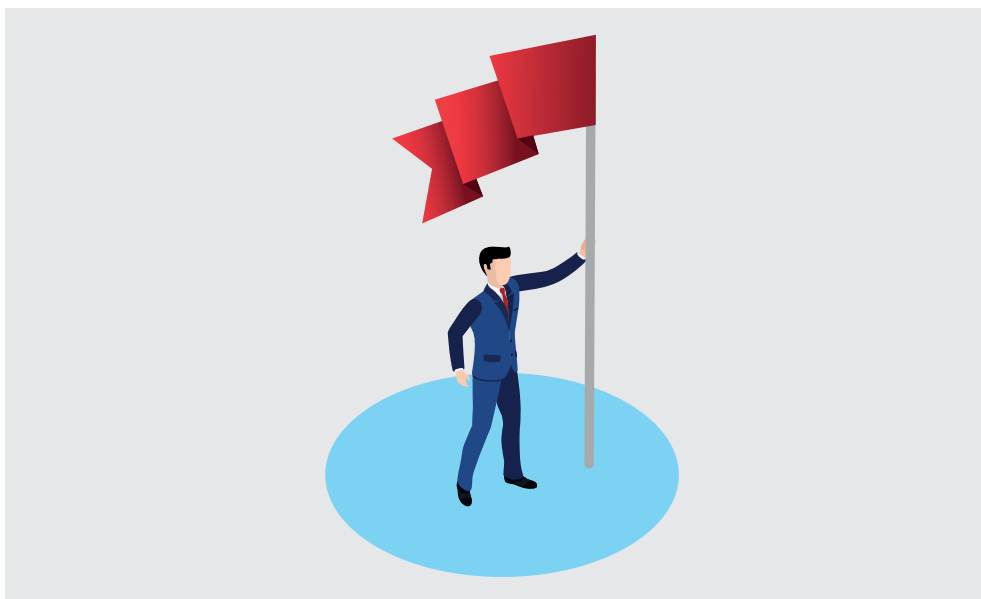
Projdi si knihu JAK NA INVESTICE o tom, **jak fungují burzy** a kde a jak se na burzách dělají peníze. Nauč se základní pojmy, pochop jednoduché základy.

Na další level s námi a mými parťáky se můžeš dostat tehdy, když se cesty zúčastníš. Je skvělé mít kolem sebe partu inteligentních investorů a schopných lidí. Je na tobě, zda se přidáš. Kam se chceš dostat?

- Soustřeďuj svoje síly, koncentruj svoji mysl na své sny a chtěné záměry.
- Tvůj čas, tvoje energie a tvoje peníze jsou výhradně pouze tvoje.
- Věř tomu, že kam a jak zaměříš svoji pozornost, tam ti to poroste.
- Projdi si tento doporučený postup s otevřenou myslí!
- Investuj svůj čas a potenciál jako inteligentní investor!

Máš přečteno? Je ti vše jasné? Mohli bychom zde končit, víš vše podstatné pro to, aby sis odpověděl na otázky JAK na to.

Ale ještě je tady něco, co ti musím prozradit. Je to jistá **jedna věc**, o které musíš vědět. Možná zde najdeš klíč k postupu a ke změně myšlení, kterou si i toto podnikání, byť je lehce mimo systém, vyžaduje.



EPILOG

Jedna věc

Většina toho, co chceme, pochází jen z malé části toho, co děláme. Lidé mají tendenci dávat si hodně cílů a dělat mnoho věcí, protože si myslí, že je to tak správné. Ve skutečnosti hodně pracují a honí se za mnoha zajíci a to, po čem opravdu touží, jim často uniká. Jisté přísloví říká, že **když honíme dva zajíce zároveň, nechytíme ani jednoho**. Myšlenkový vzorec, že všechno je stejně důležité, že má smysl pracovat na více úkolech zároveň, že disciplínou a vůlí lze zvládnout všechno, že se věci musí odpracovat, aby byly výsledky. Nepřipomíná ti to něco? Kolik z toho nám říkali rodiče, ve škole, v práci?

Většina toho, co chceme, pochází jen z malé části toho, co děláme. Ve skutečnosti je problém odhalit, z jaké části našeho děláním pochází to, co chceme opravdu. Škola, rodina, práce, podnikání, koníčky, zábava, zážitky, odpočinek, čas pro sebe, čas pro druhé. Do toho nové věci, šance, příležitosti, myšlenky a nápady. Které povedou k cíli, ke chtěnému výsledku. Co vlastně chtít a proč?

Tato kniha motivuje a inspiruje mimo jiné k zásadní otázce – **proč děláme to, co děláme a co opravdu chceme?** Ano, nemohu říkat někomu jinému, co by měl dělat, chtít a proč. To je záležitost tvého rozhodování. Jedna věc je ale jistá. Jak myslíš, jak se rozhoduješ a co děláš, takové máš výsledky, peníze a kvalitu života. Probírali jsme hodnoty, které určují cestu a to, co opravdu chceme. Jsou to svoboda, nezávislost, čas pro sebe, kvalita života a vše, co s tím souvisí. A také jsme si řekli, že realizace těchto hodnot souvisí s penězi a se schopností je vydělávat.

- Peníze můžeš vydělávat prací a prodejem času a energie na burze práce se všemi výhodami i nevýhodami, které to má.
- Peníze můžeš vydělávat procesem myšlení a monetizací myšlenek, tvorbou přidané hodnoty na burze podnikání.
- Peníze můžeš vydělávat tím, že pochopíš jejich podstatu a zaměříš se na procesy investování a rozmnožování kapitálu pomocí sil, které jsou běžným lidem neznámé.
- Na pozadí je vždy tvůj hodnotový systém, slovo svoboda a to, jak máš toto slovo usazeno v mysli a jak je projevuješ směrem ven.
- Je věcí tvé svobodné mysli a projevu (ne)závislosti, jak se rozhodneš vydělávat peníze a jak tím vytvoříš podmínky pro realizaci svých snů, vizí, plánů, záměrů a cílů.

- Výsledky, tvoje peníze, svoboda, nezávislost, seberealizace a kvalita života budou vždy souviset s tvou ochotou myslet a s používáním slova svoboda.
- Finanční svoboda a nezávislost jsou přímou funkcí výše uvedeného a je na tobě, kam zaměřuješ svou pozornost a čas.

Platí jednoznačně, že kam zaměřuješ pozornost, tam ti to roste!

Pokud chceš, aby ti rostly peníze a míra nezávislosti, musíš zaměřovat pozornost ke svému finančnímu růstu a nezávislosti. Pokud zaměřuješ pozornost na práci, máš více práce, ale málokdy více peněz.

Důležitý faktor je ČAS. Ano, máš pouze jeden čas, tvůj den má 24 hodin, stejně jako ten můj nebo jiných lidí. Co ve svém čase uděláš, tak se následně budeš mít. Nezapomeň, že čas v sobě obsahuje investiční potenciál a finanční páku! Obojí musíš používat správně, pokud chceš, aby výsledkem tvého děláním v čase byly peníze!

Rovnost je lež! Tvým pomocníkem je pochopení pravidla koncentrace na podstatné věci s využitím Pravidla 80/20. Svoje záměry podporuj poznanými pákovými silami. Investuj správně čas, energii, peníze, ale i svou svobodu a své JÁ. Správné investování všeho do 20 % věcí s vědomým využíváním páky ovlivní 80 % peněz a výsledků. Investovat čas, potenciál a energii do všeho a doufat ve výsledky je bláhové. Rovnost je lež. Tajemné fungování Pravidla 80/20 je o schopnosti se správně zaměřovat, koncentrovat a rozdělit čas, energii, svobodu do správných 20 % zdrojů. Udělej to!

Jedna věc

Máš pouze jeden život, jeden pokus!

Máš pouze jeden čas, který je vyměřen!

Máš pouze jednu svobodu, kterou používej správně!

Život mě naučil, že pokud dělám hodně věcí a mám mnoho záměrů, je to energeticky náročné, a navíc vše dělám v jednom čase, nemám dva časy. Aby člověk našel cestu, musí si nejdříve definovat cíl. Má-li mnoho cílů, pravděpodobně bude hledat mnoho cest. Lidé bohorovně říkají, však život je dlouhý, mám dost času a svoboda je relativní. Důvodem je, že si naložili mnoho činností a povinností, které nestíhají. Říkají často, nemám čas, nemám energii, nemám peníze.

Když jsem se zaměřoval na práci, měl jsem hodně práce, možná lepší práci. Pokud jsem více pracoval, měl jsem jen o málo více peněz a hlavně, neměl jsem čas. Vlastně jsem neměl čas pro sebe, pro rodinu a pro jiné záměry. Čas nenafoukneš. Ani si jej nekoupíš.

Když jsem podnikal, měl jsem více peněz, ale také hodně práce a stále málo času. Kvalita života se změnila. Zvýšila se mi životní úroveň, míra nezávislosti a seberealizace. Ale stále jsem měl málo času. Času pro sebe, pro rodinu, pro další záměry jsem měl stále málo.

V jisté době jsem změnil koncept myšlení

- Začal jsem se zaměřovat na to, abych si mohl lépe užívat svobodu.
- Začal jsem se zaměřovat více na čas pro sebe, pro rodinu, přátele a pro vlastní seberealizaci.
- Protože jsem nechtěl snížit životní úroveň, začal jsem vše ve svém podnikání intenzívně řešit s využíváním Pravidla 80/20 a zvýšil jsem pozornost na procesy „kde jsou moje peníze“, „jak vymyslet peníze“ a hlavně na jednoduchost.

Cestu jsem našel právě na burze!

Svobodně a nezávisle rozděluji svůj čas na děláni peněz, na seberealizaci, na rodinu a na to, co považuji za důležité a přínosné. Výsledkem je, že mám dostatek peněz, svobody a času. Žiju nezávislý život na burze lehce mimo systém a našel jsem tu nejlepší cestu pro sebe.

Mám skvělý život. Vydělávám tolik, kolik potřebuji, kdy chci, jak chci a odkud chci. Prožívám skvělý život s rodinou, ročně jim dávám 12 až 18 týdnů času, procesovali jsme svět, užili si a užíváme. Postavil jsem krásné domy, bydlím, kde chci. Mám přátele, jaké chci. Kam zaměřuji čas a svobodu, tam se mi děje fajn život. Žádné stížnosti, vše mám ve vlastních rukou. Nikdo mi neříká, co mám dělat a proč. Tvořím svůj život i svět a baví mě to. Mohu mimo jiné psát i tuto knihu a mohu do ní napsat jakékoliv názory, protože jsem nezávislý. Je to můj ŽIVOT NA BURZE LEHCE MIMO SYSTÉM.

Můžeš to mít jinak, stejně nebo podobně. Každopádně si svou cestu děláš a volíš sám.

Jedna věc

Myšlenka „jedna věc“ je schopnost intenzívně se koncentrovat na právě jednu věc, která dává smysl z pohledu dlouhodobých cílů. Pokud je mým dlouhodobým cílem svoboda, nezávislost a čas pro sebe, potom podřizuji krátkodobé cíle tomuto záměru. Vše, co dělám, musí mít v sobě parametry vedoucí k tomu, co opravdu chci. Nic jiného dělat nechci.

Koncentruji se na postupy, jak vydělávat peníze na burze, jak řídit peníze a kapitál. Přidávám pár projektů, které se týkají burzy a toho, co mě baví. Baví mě vzdělávat, baví mě být součástí komunity, kterou pomáhám vytvářet. Mám v ní přátele a fajn lidi. Většina z nich jde lehce mimo systém, vidí světlo na konci tunelu svého někdy hektického života. Krátkodobě se modelu myšlení s koncentrací na dílčí „jednu věc“

držím kvůli dosažení směru dlouhodobého. Tím jsou svoboda, nezávislost, čas pro sebe a seberealizace. Je to jednoduchý a účinný koncept, pokud jej pochopíš.

Krátkodobý cíl, záměr, jedna věc, to může být konkrétní záměr, projekt a plán vedoucí k tomu dlouhodobému. Proto vždy u každého záměru posuzuji nejen finanční potenciál, ale i to, zda se neomezím na budoucím čase pro sebe nebo zda si neuzůjím prostor pro svobodu a nezávislost. Je jasné, že žijeme v systému, ve společnosti a že vše bude mít vždy svoje nastavení a mantinely. Jde o to, abychom je měli pod kontrolou.

Možná pracuješ, možná podnikáš. Možná máš mnoho cílů a záměrů a jsi člověk čínorodý. Také to takto mám, ale praxe a život ukazují, že pravidlo totální koncentrace a zaměření se na jednu věc je skvělým konceptem. Když jsem dělal na dvou a více projektech, rozděloval jsem pozornost, energii, sílu a čas na více věcí, směrů. Rozptyloval jsem sílu koncentrace. Nechápal jsem finanční, investiční potenciál a silnou páku slova koncentrace. Když jsem si toto uvědomil a méně ziskové či víc časově náročné projekty jsem opustil, začaly se dít zázraky.

Koncentrací na jednu věc se výsledky mnohonásobily, a to za stejný čas, menší energii a často i s menší investicí.

Proč to píšu v souvislosti s burzou a v kontextu k tématům této knihy?

Můžeš mít podobné zkušenosti, příběhy, záměry. Co vím zcela jistě a co poradím – **koncentruj se vždy na jednu věc** a realizuj jednu cestu, která vede k dlouhodobému cíli, tj. k tomu, po čem opravdu toužíš a co je projevem tvého hodnotového světa. Pokud se součástí tvé cesty stane i burza, dělej vše pořádně, s nasazením a s vědomím, proč to děláš a jaká jsou tvoje PROČ. Opravdová motivace a jasné záměry tě udrží ve správném směru. Nejasná motivace tě vždy zradí někde na cestě.

Kam zaměřuješ pozornost, čas, svobodu, energii a investice, tam se ti budou dít výsledky, čas, svobodný prostor a peníze!

- Měj na paměti jednu věc, jednu cestu a jeden cíl.
- Kompasem je slovo svoboda a prostředkem jsou peníze.

Nikde na světě se neválí tolik peněz jako na finančních trzích. A málokde získáš více svobody než v nezávislém podnikání lehce mimo systém!

Magické myšlení, schopnost a ochota myslet

Ochota samostatně a svobodně myslet není zdaleka tak samozřejmá, jak by se mohlo zdát. Ve škole a v pracovním procesu si lidé zvyknou na to, že vše již bylo a je vymyšleno a po nich se chce věci zejména odpracovat. Kolik tomu dají času a energie, tolik peněz dostanou. A aby si odpočali, dostanou i kousek svého času na příděl. Podnikaví lidé si vydělávají peníze myšlením, musí myslet na to, jaké cesty a procesy vedou k jejich penězům a výsledkům. Aby uspěli, musí používat více svobodné a kreativní myšlení.

Kreativita, představivost a to, jak vznikají výsledky, připomínají někdy kouzla a magii. **Z mála se udělá hodně** díky tajným silám, jako jsou Pravidlo 80/20, síla koncentrace, času, investic a pákové efekty všeho druhu. Výsledky podnikajících lidí mohou připadat běžným lidem jako kouzla, magie. Nebo říkají „asi podvody, štěstí, bůhví co...“. My však víme, že do hry vstupuje něco, čemu říkám „magické myšlení“. Na burze je ho zapotřebí někdy více, než by si racionální mozek připouštěl.

Jak používat „chytrou mašinku“ a malá lekce „záhadologie“...

Každý z nás něco jiného říká, něco jiného dělá, něco jiného si myslí a něco jiného skutečně potřebuje! Vzorce toho, co říkáme, co děláme, co si myslíme a co skutečně potřebujeme, jsou ovlivňovány mnoha okolnostmi. Naše přesvědčení, myšlenkové vzorce, archetypy našeho životního příběhu vznikaly v nějakém prostředí, výchovou, vzory, nasloucháním, zkušenostmi...

Výsledek je takový, jaký prostě je. Stav našeho štěstí, okolností života, peněz, zdraví je výsledkem mixu prostředí, vlivu systému, osobní motivace, úrovně poznání. Jak jste s tím spokojeni? Psycholog Carl Gustav Jung stanovil orientačně čtyři základní psychologické funkce:

Vnímání, které nám říká, že něco reálně existuje.

Myšlení umožňuje rozpoznat, co to je.

Cítění nás informuje o tom, jakou to má hodnotu.

Intuice nám říká, odkud to přichází a kam to jde.

Věci a okolnosti existují tak, jak je vnímáme. Skutečnost ale může být odlišná. Vše je o úrovni poznání a o schopnosti vnímat, myslet, cítit... Myšlení je kategorie z oboru „záhadologie“. Nikdo neví, odkud pochází, jak vzniká, k čemu je, ale všichni si myslíme, že... Jak myslíme, tak se máme. Myšlení může být logické, sociální, vědomé, podvědomé, podprahové, tvůrčí, intuitivní, prostě různé...

Mezi námi, s tím kusem šedé hmoty, co váží tak 1 250 až 1 400 gramů a spotřebuje 20 % energie, kterou „vyrobíme“, můžeme dělat zázraky. Sto miliard nervových buněk a každá má kolem 10 tisíc synapsí a neustále to pracuje nebo něco dělá. Na tu „chytrou mašinku“ zatím nemá ani Apple se svým procesorem M1, ani neuronové či kvantové počítače. Jak tu mašinku používáme, takové to máme!

K cítění máme dány smysly, zrak, sluch, hmat, čich, chuť. Jsme vybaveni miliardou senzorů k poznávání světa a k tomu, jak tento svět vyhodnocovat. Umíme ale svět kolem sebe vyhodnocovat správně? Přidáváme rozum (někdo také ne), intuici, emoce. Psychosomatická, chemická i hormonální továrna vyrábí naše aktuální rozpoložení. Z něj vznikají emoce, myšlenky, dějí se věci. Jak se cítíme, tak myslíme a následně děláme. Běda, když je ta továrna rozhrkaná. Pokud jde o trading a o peníze, mohou být důsledky fatální!

Někde uvnitř na různých místech naší hlavy se dějí prapodivné věci. V neokortexu, v šedé kůře mozkové, se nám soustřeďují a protínají neuronová vlákna, synapse a vytvářejí nejdokonalejší výpočetní středisko ve známém vesmíru. V limbickém systému se nám protínají funkce různých částí našeho superpočítače, vytvářejí základy mozkového kmene a podporují funkce emocí, chování, paměti a ovlivňují vybrané receptory. Z mozkového kmene vychází svazek nervových vláken zvaný retikulární formace, která ovlivňuje a aktivuje řadu funkcí, jako je spánek, bdění, dýchání, ovládání receptorů, vědomí, sexuální vzrušení. Retikulární systém je pravděpodobně branou, kudy vstupují do mozku informace, které mají vliv na emoce, jednání a ovlivňují vše, čím žijeme. Někde tam uvnitř se nachází život, duše, naše JÁ. Kdo toto vymyslel a proč?

Jistě nemám ambice fušovat do řemesla psychologům, neurovědčům a všem těm badatelům kolem lidského mozku, vědomí, myšlení. S úžasem hledíme nad dokonalostí tohoto výtvaru přírody, vesmíru (?) a přemýšlejme, jak s ním zacházíme.

Vraťme se na začátek svých příběhů, ke svému dětství. Pokud jsou okolnosti a prostředí v zásadě normální, rodí se každé dítě jako podnikatel, resp. jako tvor podnikavý, který má evoluční úkol naučit se používat kapacitu a možnosti svého mozku a sama sebe. Za tím účelem podniká, co může, co umí... Zde je kámen úrazu. Ve skutečnosti podniká převážně to, čemu je učen ostatními a s jakými úmysly. Podnikavost dítěte je časem zadupána do země, ztracena, zapomenuta. Je mu přidělena jiná úloha (poslání zaměstnání, něco). Dítě se narodí jako svobodná bytost s vědomím, že je středem vesmíru, že se vše točí kolem něj a může dělat to, co jej baví, čím se rozvíjí. Že může objevovat, rozvíjet to, co je v něm. Rodiče, škola, prostředí a systém to ale otočí jiným směrem.

Zásadní dar, který nám byl dán, je magické myšlení!

Ano, jsou to pohádky, svět fantazie a představivosti. Svět princezen, draků, čarodějnic, zloduchů i hrdinů. Ve své fantazii jsme se stávali princí, králi, rytíři nebo klidně piráty, magnáty, vílami či kouzelníky. Kdo by nechtěl vlastnit kouzelnickou hůlku, knihu kouzel, Svatý Grál, návody na štěstí, na zázraky, na peníze, na jistoty... Časem se dětská mysl, svět fantazie, imaginace a bezbřehé představivosti obrousí a stáváme se občany (ovčany), zařadíme se do systému (kvůli tomu jsme se přece vzdělávali), zavážeme se ke kdečemu, zadlužíme se, začneme se ohlížet po těch jistotách. Zpočátku s nadšením, později s rozpaky, ještě později i se zděšením či zklamáním začneme vyměňovat svoje dětské sny a fantazie za realitu jiných lidí, svůj čas za peníze, svou svobodu, svůj potenciál a talent dáme na oltář vlasti (systému, jiným lidem nebo je prostě zahodíme do žumpy). Potom se čas a život překulí a v jistém čase začneme říkat, že už to nemá cenu, že se to nedá změnit, že se to už nějak doklepe... Ale zde již brzdím, to jsou lehce děsivé myšlenky!

Zásadní uvědomění je, že se **vše děje výhradně v naší hlavě**. Naše dětství, naše začátky, nadějně mládí, kariéry, projekty, nápady, sny, vize, záměry, plány... Že vše pokračuje v rámci různých okolností, prostředí, událostí, čas utíká, pracujeme, honíme kariéry, bereme hypotéky, uzemňujeme se, zklidňujeme. Začínáme se obávat... Nebo rovnou bát. Budoucnosti, toho, co řeknou ostatní, chudoby, podlomeného zdraví, stárí... Vše se to odehrává v naší hlavě. Jak s tou mašinkou, co máme uvnitř, zacházíme, tak se vše průběžně děje! Svobodně, nesvobodně, závisle, nezávisle, bohatě, chudě, nádherně, mizerně. Jaké si to uděláme, takové to máme...

Ano, jsme-li děti, stěží ovlivníme, kdo, proč a s jakým úmyslem nám něco do hlavy nasouvá. V období vzdoru, revolty a prvního sebeuvědomění máme šanci začít věci měnit. Můžeme se začít rozhodovat, zda jít s proudem, nebo proti proudu. Svoboda dospělosti je nadějná. Ale vzorce myšlení, přesvědčení, jednání a zkrátka toho, jak používáme tu svou „chytrou mašinku“, jsou rozhodující. Někdo ani nepostřehne ty okamžiky, kdy se může začít rozhodovat sám za sebe, svobodně a nezávisle. Protože na to nemá čas, motivaci nebo jej to nenapadne.

„Haló, tady jsem!“ Ozývá se někdy z hlavy tajemný hlas. Vynořují se sny a vize, záměry a plány, které jsme zahodili. Nebo opět jiné „Haló, tady jsem!“. To jsou nové myšlenky, nápady, sny, záměry... Ale bojujeme se světem. Nejsme sami. Jsou kolem nás takoví, kteří nám říkají, co a proč máme dělat. Nebo proč to či ono dělat nemáme. A tak pořád kolem dokola. A ta naše „chytrá mašinka“ začíná hloupnout, protože se dostává do koloběhu. Každý z nás něco jiného říká, něco jiného dělá, něco jiného si myslí a něco jiného skutečně potřebuje!

Napoleon Hill napsal:

*„Můžeš dosáhnout čehokoliv, co si umíš představit
a čemu tvoje mysl uvěří!“*

Mně tato věta změnila naprosto život. Pro její hlubší uvědomění jsem musel jít lehce proti proudu myšlení lidí kolem mě. Že mohu dosáhnout čehokoliv, musí být moje myšlenka, představa a silná víra. Je naprosto jedno, co si o tom myslí ostatní! Naučil jsem se ignorovat to, co si myslí ostatní o tom, co mohu nebo co bych měl dělat. Protože Napoleon Hill v té větě měl na mysli právě mě a mou mysl, mou „chytrou mašinku“, ne tu ostatních lidí!

To, co si umím představit, to je svět fantazie. Je to imaginace, představivost. Jsou to ty představy, vzorce a nastavení v té mojí „chytré mašince“. Nemá to nic do činění s „mašinkami“ jiných lidí. Je to můj svět fantazie. Mohu si představovat, projektovat, tvořit, počítat, dělat, jak se mi zlíbí a co chci. A také je zde to slovo uvěřit. Ano, mohu dokázat jen to, čemu uvěřím opravdově, s vášní. Nic mě nezastaví, neznám překážky, nikdy to nevzdávám, pokud mám víru ve svůj sen, ve svou vizi, ve své záměry a plány. Je to jasné?

Ano, to jsou tři magická slova - mysl, představivost a víra. Z nich vzniká něco tajemného, co mě vždy ohromuje, uvádí mě do mého světa, vytváří to můj svět, mění vše, nač pomyslím a nahrazuje onu kouzelnou hůlku z dětství. Spojením tří slov MYSL + PŘEDSTAVIVOST + VÍRA vzniká magické myšlení! Jsi vlastníkem chytré mašinky = mozku!

- Jsi schopen vnímat, cítit, myslet a používat intuici!
- Byly ti dána do vínku svoboda, čas, potenciál, talent!

Ve své „chytré mašince“ můžeme spojit tři magická slova MYSL + PŘEDSTAVIVOST + VÍRA a obnovit to, čím byla obdarována každá lidská bytost, a sice **magické myšlení**.

Magické myšlení je schopnost tvořivě užívat svůj čas, svou svobodu, svůj potenciál, svůj talent ke svému prospěchu a přeměňovat sny, vize, záměry a plány v realitu a ve výsledky. Proč? Protože prostě můžeme! Otázka je pouze, chceme-li...

- Magické myšlení může být nebezpečná zbraň v rukou hlupáka či člověka nevědomého.
- Na druhé straně je to výrobní nástroj pro tvoření, pro děláni, pro budování vlastního světa, pro tvorbu umění, vztahů, zdraví, hodnot, peněz, bohatství, prosperity...
- Magické myšlení tě napojí na zdroj, propojí s lidmi, předělá okolnosti, změní architekturu tvého světa, nasměruje flow příležitostí, peněz, děláni... Je to opravdová magie, nepotřebuješ kouzelnou hůlku, když tuto schopnost máš ve své hlavě!

Znáš již myšlenku, že peníze se nevydělávají prací pro někoho, ale že se dělají myšlením!? Jistě ano. Opravdové bohatství a opravdu šťastný život se dějí magickým myšlením! Toto udělej:

- Udělej si čas pro sebe (protože je tvůj).
- Dopřej si svobodu (protože je tvoje).
- Objev pro sebe opět svůj zdroj magického myšlení!

Ptáš se, jak to máš udělat? Daruji ti návod na to, jak a kde jej opět objevit! Teď udělej přesně to, co ti píšu:

Pěkně si zvedni ruku ke své hlavě a ťukni si na čelo! Váháš? Už to děláš? Tak šup na to! Ruku k hlavě a pěkně ukazováčkem přesně tam, kde máš „myslivnu“. Ťuk! Ťuk! Ťuk! Klidně přidej! Ťuk, ťuk... Máš to tam! Je uvnitř! Máš ve své hlavě schováno „magické myšlení“! Nyní se opět objevilo. Nauč se je znovu používat!

Dopřej si čas a svobodu pro to, abys začal opět používat sílu imaginace, představivosti a zejména používej svou „chytrou mašinku“ na své magické myšlení. Věř tomu,

že ta tvoje mašinka je na to dobře vybavena. Pouze musíš mít chuť a motivaci. Nebo ještě lépe odvahu a opravdovou touhu!

Začni opět sprádat odvážné sny, vize. Začni magicky vytvářet záměry a plány, změň magicky nechtěnou realitu. Nesháněj se po kouzelné hůlce, nesháněj Svatý Grál, zaručené návody a něco... To „něco“, co opravdu potřebuješ, se nachází výhradně ve tvé hlavě! Začni to používat. Mimochodem, ta „chytrá mašinka“ patří pouze tobě, nikomu jinému, a neseš odpovědnost za její používání. Neseš výhradní odpovědnost za svůj čas, za svou svobodu, za své zdraví, za vztahy s lidmi, za své výsledky, za využívání svého potenciálu, talentu a svého JÁ.

Je to tvoje JÁ! Jeho významnou součástí je schopnost magického myšlení. Je tvoje! Nepromarni již ani minutu svého času, ani kousek své svobody, svého potenciálu. Mysli na sebe, abys mohl magicky vytvářet svět, ve kterém se budou dobře cítit i ostatní!

Důležité nakonec tohoto textu. Uvědom si, že **magické myšlení** nemá rádo slova jistoty, nesvoboda, strach, obavy, klídek, lenost, komfortní zóna. Nesmí být rušeno zónou vlivu jiných lidí. Musí být autentické, osobní, svobodné, nezávislé, odvážné, vášnivé, nespoutané. Pouze tak může nadělit splněné sny, vize, představy, záměry, plány a chtěné výsledky! Napojeno na zdroj a pracující ve zdravém prostředí „chytré mašinky“ ve výhradní prospěch svého majitele a na jeho výhradní odpovědnost. Takto funguje magické myšlení nejlépe!

Držím ti palce v objevení tvé magické mysli. Neboť to, co si umíš představit, vymyslet a čemu uvěříš, to se může stát realitou. Pozor na sílu a zákonitosti imaginace a magického myšlení!

- Dej pozor, co říkáš!
- Dej pozor, co děláš!
- Dej pozor, na co myslíš!
- Dej pozor, po čem toužíš!
- Dej pozor, co si představuješ!
- Dej pozor, co opravdu potřebuješ!

Magie tvého myšlení ti způsobí přesně to, nač myslíš, nikoliv to, co si přeješ! Každý z nás po něčem touží, každý z nás si něco představuje. Každý z nás něco jiného říká, něco jiného dělá, něco jiného si myslí a něco jiného skutečně potřebuje! Na burze je lepší myslet než si pouze přát.

Pokus se tyto věci dát do souladu a synergie! Každý z nás si udělá svůj svět tak, jak používá svou „chytrou mašinku“. Svět každého je výsledkem toho, po čem opravdu touží, jak dalece to miluje, jaký užitek z toho mají lidé v jeho světě, jak a kolik mu zaplatí, aby dělal dobře to, co dělá rád, co si představuje a jak využívá svou schopnost imaginace či magického myšlení!

Ziskové sekvence myšlení

- Děláme to, co umíme a co jsme se naučili!
- Myslíme tak, jak nás to naučili a jak si myslíme, že máme myslet.
- Výsledkem myšlení je potom náš život a realita.

Projevem myšlení jsou okolnosti našeho života, aktuální stav života, výsledky, sny, vize, plány, akce. Dále podnikání a vše, o co usilujeme, zejména peníze, cash-flow a další chtěné výsledky:

Bída nebo bohatství nebo něco mezi tím...

Zdraví nebo nemoc nebo něco mezi tím...

Moc nebo bezmoc nad životem, osudem, děním, výsledky...

Jak myslíme, tak se máme! Co s tím? Po čem opravdu toužíme? Co je a co není reálné a proč? Myšlenkové vzorce, které zabíjejí osud, kvalitu života, chtěné výsledky, peníze... Máš se přesně tak, jak šlo v čase tvoje myšlení!

Já se nezabývám myšlenkovými vzorci, které jsou k ničemu, které nevedou nikam (někam). Zabiják snů, vizí a plánů, zabiják peněz, skvělého života a všeho dobrého, co by nás mělo potkat, je **informační naivita**, což jsou zejména (ne)vzdělání, chybné vzorce myšlení, lenost, slabosti všeho druhu, (ne)motivace, neochota myslet, počítat, být aktivní...

Jaké máš sny, vize, plány, záměry a cíle? Máš pro ně správně nastavenou hlavu? Co pro ně děláš?

Odbočíme do světa, který znáš, do světa více digitálního, protože v něm se nachází prostředí pro naše podnikání na burze. Musíme spojit svět myšlení, imaginace s možnostmi technologického světa. Jak funguje inteligence digitálního světa? Poslání digitálních technologií je sloužit lidem. Aktuální TOP level je informační obor umělá inteligence (UI).

Umělá inteligence kombinuje obory logistiky, informatiky, robotiky, zpracování jazyka a kódů lidské mysli, jazyky a masívní informační toky. Mimo jiné vše vymysleli lidé! Úkoly jsou různé – učit se, pomáhat, dělat, vyrábět... Pracujeme s termíny neuronové sítě, evoluční algoritmy, strojové učení, hluboké učení, inteligentní rozhodování. Inspirujeme stroje sami sebou, aby za nás dělaly to, nač nestačíme!

Co ale chybí umělé inteligenci? Jsou to zejména emoce, schopnost cítit, imaginace, touha, motivace. Stroji a umělé inteligenci schází téměř vše, co nás pohání dopředu v rámci svobodného myšlení! Vraťme se k nám, k lidem a k našemu mozku! Přednáška z neurověd se konat nebude, ale... Jsme bytosti obdařené schopnostmi cítit, mít emoce, toužit, představovat si, motivovat se.

Můžeme se rozhodovat na základě svobodné vůle, nikoliv jen na základě naučených algoritmů...! Připodobněme náš MOZEK k počítači a k umělé inteligenci! Pochopme, že to, co učíme stroje, umíme lépe, a navíc s tvůrčí inteligencí a představivostí! A že pouze člověk může mít něco, co jsem nazval magické myšlení!

Pár poznámek k připodobnění člověka a stroje s umělou inteligencí.

Hardware je vlastní stroj pro výkon požadovaných funkcí. Tím je naše hlava, naše tělo v nějakém prostředí, v okolnostech. Navíc se svobodnou vůlí a schopností cítit (5 základních smyslů). Plus emoce, rozpoložení, stav mysli i duše, což předurčuje použitelnost našeho hardwaru (stroje).

Software je program, podle kterého jede UI a lidský mozek. Je složen z programových sekvencí, které ovlivňují:

- Vzdělání & nevzdělání
- Informační kapacita & informační prázdnota
- Vzorce, schémata, styl, motivace...
- Výchova, prostředí, ovlivňování
- Sociální prostředí a interakce

Co se do hlavy nasune, to potom určuje, jak hlava funguje a v čí prospěch. Jaký software v hlavě používáš ty?

Informační toky jsou data, vnímání reality, prostředí, záměry... Informační přizpůsobivost & odolnost. To, co do hlavy pouštíš, ti tvůj software zpracovává a následně se ti děje v rámci tvého hardwaru.

Informační naivita versus touha znát podstatu toho, co chceme vědět, co chceme a hodláme udělat, po čem toužíme a proč, může být prolomena vzděláním, implementací správného softwaru a datových toků, informací. Naše zkušenost, zpracování informací, otisky dějů, jejich paměťové selekce a přizpůsobení informací disponibilnímu softwaru rozhoduje o tom, jak náš „stroj“ funguje.

Máme tedy hardware, software, informační toky, a navíc **svobodnou vůli**, jak s tím pracovat, naložit, zacházet! Vrcholný projev svobodné vůle je zaměření a schopnost koncentrace na tu správnou jednu věc, která vede k tomu, po čem toužíme. To je význam lidství a toho, proč tady jsme. Pozor, kam zaměřuješ pozornost!

- Kam zaměřuješ pozornost, tam jde tvoje energie...
- Kam zaměřuješ pozornost, tam jde tvoje energie, tam se věci dějí tak, jak se na ně zaměřuješ...
- Kam zaměřuješ pozornost, tam jde tvoje energie, tam to roste!
- Kam a jak zaměřuješ mysl a pozornost v podnikání a investování, tam se dějí věci, výsledky a peníze!

Nejlevnější investice s potenciálem nejvyšších výnosů s nulovým rizikem je vzdělání!

Jsme tvůrci všeho, na co umíme zaměřit pozornost!

Důležité, toto musíš vědět. Tento fakt totiž může být i zbraň hromadného ničení, pokud pozornost zaměřuješ špatným směrem! Kam, na co, jak a s jakými záměry, s jakou motivací zaměřuješ pozornost, tam se nachází aktuální výsledek, tvůj život, stav tvého zdraví, peněz a toho, co děláš, co máš. Jsi s tím spokojen? Můžeš to kdykoliv změnit!

Co je to smysluplné zaměření, vědomé a pod kontrolou? Usiluješ-li o práci, máš práci. Usiluješ-li o vzdělání, máš vzdělání. Zaměřuješ-li se na byznys, máš byznys. Jsou-li středem pozornosti peníze, máš peníze, nebo je-li to cash-flow, máš proud peněz. Chceš-li kariéru, máš kariéru. Usiluješ-li o lásku, máš lásku. Zaměřuješ-li se na přátelství, máš přátelství. Cílíš-li na zdraví, máš zdraví. Kdo si stěžuje, že něco nebo nic z toho nemá, zřejmě pro to nic neudělal nebo dělal málo a se špatným zaměřením. Zaměřoval pozornost a systém hardware, software a informační toky špatným směrem! Kdo cílí na hodně věcí, má jich ve výsledku málo. Neodvaha usilovat o jeden cíl, o jednu věc a smysluplné zaměření vyústí zpravidla v chudobu všeho.

Jak můžeš implementovat a spouštět ztrátové sekvence myšlení? Ano, můžeš mysl zaměřovat jiným směrem, než je chytré a ziskové myšlení. Můžeš se soustředit na nemoc, na nešťastný život, na zlé lidi a okolnosti, na politiku, na nespokojené lidi, na negativní projevy vlastního já, poškozování zdraví, nepoctivost, zlé úmysly. Můžeš cítit křivdu, zlost, žal, negativitu. Můžeš se cítit jako oběť **okolností, výchovy, vzdělání, špatných** doporučení a úmyslů, špatné doby, manipulace, politiků, virové situace, systému. A budeš mít nejspíše pravdu. Ale v bídě...

Jak se budeš cítit, takové budou emoce, myšlení, děláni, výsledky... Proto neustále pracuj na svém hardwaru, softwaru a informačních tocích, které pouštíš do hlavy! Jak to následně zpracuješ do cyklu emoce – pocity – myšlenky – akce – děláni – výsledky – emoce – pocity – myšlenky, tak se ti budou odehrávat život, podnikání i peníze! Je to koloběh, který **vytváří tvou realitu!**

Svobodná vůle umožňuje změnit a ovlivnit prostředí, místo a okolnosti života a to, jak pracujeme sami se sebou, se svou hlavou a emocemi (hardware), co do hlavy nasouváme, proč a s jakými úmysly (software), jaké informace, jaká data (informační toky) do hlavy pouštíme za účelem zpracování.

Jak se cítíme, jaké máme emoce a rozpoložení mysli, tam jde motivace a následně rozhodnutí, akce, děláni. Tam jsou potom výsledky! Výsledky nerostou na stromech, ale mají původ v naší hlavě! Nač myslíš, to přitahuješ. Tajemství **přitažlivosti není esoterika**. Je to fyzika. Nač myslíš, to se děje! Co si umí tvoje mysl představit a čemu opravdu uvěří, toho může dosáhnout!

Největší objev v psychologii člověka!

Náš systém hardwaru, softwaru a informačních toků má vliv na emoce, myšlení, motivaci a děláni. Vše, **co děláme, je výsledkem emocí!**

Principy proměny světa a okolností našeho života jsou ZISKOVÉ SEKVENCE MYŠLENÍ. Jsou to kódy, sekvence informačních toků, očkování, mutace, děje se to v naší hlavě díky softwaru, který nám v hlavě funguje. Ziskové sekvence myšlení se prolínají procesem emoce – pocity – motivace – akce – děláni – výsledky. Každá část tohoto procesu evokuje myšlenky! Jsme odpovědní za své myšlenky a za to, jak s nimi zacházíme!

Vše toto můžeme ovlivnit svobodnou vůlí a rozhodnutím. Naše JÁ, svoboda a čas patří jen nám. O hardware, tělo a mysl můžeme pečovat. Odpovídáme za kvalitu softwaru, což jsou přesvědčení, myšlenkové vzorce, kvalita vzdělání, schopnost a ochota myslet. Odpovídáme za vlastní datové informační toky, které pouštíme do hlavy, ale i ven. Tím, co vypouštíme ven, vytváříme podmínky pro vlastní život. Nejen na burze jsou tato uvědomění důležitá!

Svět a vlastní výsledky si vytváříme podle toho, jaké si pro to děláme podmínky, podle sebe, podle své motivace, svobodné vůle, ke svému prospěchu a ku prospěchu jiných lidí, na kterých nám záleží.

Peníze prý nerostou na stromech a nejspíše to bude pravda. Osobně jsem zatím úrodu peněz na stromech neviděl. Peníze vznikají v hlavě. Chceme mít hlavu připravenou na peníze a vše, co s nimi souvisí. Chceme do života pustit nejen peníze, ale raději rovnou cash-flow, proud peněz. Chceme přidat svobodu, nezávislost, zdraví, přátele, podmínky pro rodinu a kvalitní život, chceme zážitky, splněné sny, vize, cokoliv. Cokoliv, co má pro nás hodnotu.

Použij **ziskové sekvence myšlení** ve svůj prospěch, vytříškej z celé knihy pro sebe, co se dá! Ziskové sekvence myšlení mohou pro tebe být výrobním nástrojem, další pákou do tvého děláni. Mít na burze promyšlené ziskové sekvence myšlení a umět je odlišit od těch ztrátových je nesmírně důležité! Přidej k nim jedinečnou schopnost, kterou máme pouze my, lidé, a tou je magické myšlení. Udržuj v ziskovém módu svůj systém hardware, software a informační toky! Vše zpracováváš v nejdokonalejším neuronovém počítači světa, dodáváš emoce, pocity, které rozpohybují ta správná rozhodnutí a akce. Výsledkem mohou být mimo jiné i tvoje peníze!

Zaměstnání, řízení auta, pilotování, podnikání i obchodování na burze (a vlastně cokoliv) vyžadují předpoklady, schopnosti a kompetence. **Zamysli se** nad tím, zda máš pro své cíle správně nastaven systém ziskových sekvencí myšlení a zda pracuješ efektivně na svém vzdělávání a kompetencích pro to, co tě může skvěle živit!

Nastav správně svůj systém ziskových sekvencí myšlení a investuj jako inteligentní investor chytře a správně peníze, čas, svobodu, energii, pozornost, talent, zdroje, sám sebe a nezapomeň ve skvělém emočním rozpoložení i počítat! Je to výhodné! Mimo jiné i finančně!

Účet finanční svobody

Jeden z hlavních cílů podnikání jsou peníze. Na peníze je úzce napojena faktická svoboda. Může to pro nás být důvod, proč to celé děláme. Svoboda je kompas, cíl, naděje a smysl. Nezávislost je projev svobody v realitě a souvisí s tím, jak se nám daří ve finančních záměrech. Svobodu můžeme snít, nezávislost prožívat.

Představ si, že dáš na burzu svých 10 000 EUR a máš pouze jeden pokus. Když jej dáš, jsi na cestě ke svobodě a k nezávislosti. Když účet projedeš se zbytněným egem a s myslí hazardního hráče, příležitost se rozplyne a SVOBODA také. Čeká tě návrat do práce, do systému nebo zpět k hektickému životu. Zavřeš si vrátka k životu lehce mimo systém...

Co na takovém účtu budeš dělat, jak budeš postupovat? A do čeho se zcela jistě pouštět nebudeš?

Zde se ti jistě vybaví různé pasáže obou knih. Příběhy, inspirace, doporučení. Začneš si je promítat do hlavy a možná si je budeš ukládat, jako svoje první ziskové sekvence myšlení.

Na burzu chceš umístit něco, čemu se říká **rizikový kapitál**. Je to kapitál, objem peněz, které si můžeš dovolit ztratit, aniž by to ovlivnilo tvou životní úroveň. To je definice, ale realita je jiná. Vztah k riziku má každý člověk jiný. Vnímání rizik je různé. Dát na burzu peníze z podnikatelského cash-flow, které je v přebytku, je něco jiného než na live účet vložit celoživotní úspory z krvavě vydělaných a zdaněných zaměstnaneckých peněz. Proto má každý člověk ke svým penězům jiný vztah a emoční přístup.

Na burzu můžeš vstupovat s různým očekáváním a ambicemi, s plánem nebo bez plánů, prostě to chceš jen tak zkusit. Lidé mají různé motivace, hodnotové vidění světa, záměry a plány. Sto lidí to má stokrát různě. Ty tvoje pochopitelně neznám a ani znát nemohu.

Když lidé začnou na burze vydělávat, přidávají kapitál a někdy zvyšují rizika. Vidina rychlých peněz je lákavá. Ne vždy je to dobře. Část lidí ale peníze prodělá. Někdo dá další pokusy, jiný to vzdá. Někdo se bojí dávat na burzu více peněz, i když by mohl, a zkouší s větším rizikem štěstí na malých účtech. Jiný dá na burzu pořádný kapitál a učí se po malých dávkách a soustavně s minimalizací rizika. Různé přístupy probíráme v knize JAK ZAČÍT NA BURZE, proto zde tyto situace připomínám pouze namátkově.

Jistě si vybavuješ můj **první příběh**, který jsem napsal v úvodu této knihy. Můj ŽIVOT NA BURZE začal pouze s nadějí a bez valného plánu. Záměrem bylo vydělat peníze snadno a rychle. Výsledek znáš, svůj první účet na burze jsem ztratil. Byl to můj rizikový kapitál a v podnikání jsem mnohokrát přišel z nejrůznějších příčin o podstatně více peněz. Ale tato situace byla jiná.

První prohrou jsem se málem připravil o šanci, naději a příležitost!

Ano, když budeš lehkovážný, připravíš se na burze o peníze. Ve skutečnosti se možná připravíš o příležitost k zajímavému podnikání lehce mimo systém a také o větší porci svobody. Prohrou namíříš zpět tam, kde jsi byl. Do práce, do hektického podnikání, někam, odkud jsi chtěl s nadějí vykročit jinam.

Když uspěješ na burze, dáváš si šanci a naději, že příběhy ze života na burze lehce mimo systém budou i tvoje příběhy.

To, oč v začátcích na burze jde, nemusí být rychlé a snadné peníze. Burza není vhodný podnik pro hazardní hráče a blázny, ani není únikovou cestou z nesnadné finanční situace. Dokonce ani není vhodné počítat s nějakou pravidelnou výplatou, protože když dojdeš v knize JAK ZAČÍT NA BURZE do konce, budeš motivován řídit investice s využitím toho, co Albert Einstein nazval osmým divem světa, totiž se složeným úročením.

Takže chceš uspět, protože ve hře jde o víc, než jsou pouhé peníze. Ve hře je zvýšená míra svobody, nezávislosti, životní styl a možná cesta lehce mimo systém.

Proto svůj první účet na burze, na kterém budeš mít opravdové peníze, vnímej jako svůj účet finanční svobody a zaujmi k němu správný postoj. Nechť je ti kompasem slovo svoboda nebo jakákoliv tebou preferovaná hodnota, která ti dává v životě smysl. Peníze se totiž vážou ke všemu, oč usilujeme, jsou energií, kterou chceme mít pod kontrolou.

Účet finanční svobody může být tvoje finanční elektrárna, která tě bude touto energií zásobovat. Nepodělej to!

Den nezávislosti

Když jsem začal podnikat, mou vizí byly lepší peníze, život a více svobody. Měl jsem touhu dělat věci podle sebe a byl jsem ochoten přijmout odpovědnost. Myslel jsem si, že se mohu kdykoliv vrátit zpět. Později jsem přišel na to, že to nelze. V jisté chvíli jsem věděl, že do práce, do zaměstnání, mě již nikdo, nikdy a za žádných okolností nedostane. To raději nemít co do huby... Realita je ale taková, že když se naučíš peníze vymyslet a nikdy nepřipustíš návrat pod ekonomický bod zvratu, chudoba nehrozí. Dokud funguje podnikavá hlava, je vždy více možností a příležitostí jak peníze vymyslet, než jak je odpracovat!

Toto poznání bych nazval svobodou realizovanou v nezávislost. Poznání, že mohu kdykoliv jakékoliv podnikání rozjet z nuly, protože vím „proč“ i „jak“, bylo tím okamžikem. Akorát jsem ve sledu událostí nepostřehl, kdy se tak stalo. Kdy nastal ten Den nezávislosti. V podnikání může být ve skutečnosti každý den tím Dnem nezávislosti. Přesto je v klasickém podnikání jistá míra závislosti pořád, pouze s ní musíš vhodně zacházet. Vždy jako podnikatel budeš více záviset na tržním pro-

středí, lidech, na ekonomice, na systému.

Tušil jsem, že **na burze může být projev svobody do života ještě vyšší**. Podnikat lehce mimo systém, bez závislosti na trhu, zaměstnancích a na systému, to jistě šanci na nezávislost v praxi zvyšuje. Musel jsem pro to něco udělat a neříkám, že to bylo jednoduché a že je to pro každého. Ale je fajn tomu dát šanci, protože nikdy nezjistíš, zda je to pro tebe, když to nevyzkoušíš.

Ani si nepamatuji na ten den, kdy jsem pochopil jednu zásadní záležitost. Mohu podnikat, bavit se tím, co dělám. Může se mi dařit, nebo nedařit, ale nabyt jsem jistoty, že nemusím dělat vůbec nic, pokud mám na burze přiměřený kapitál a umím s ním zacházet. Nemusím řešit politiku, ekonomické cykly ani podnikatelské prostředí. Mohu neřešit „systém“ a mohu si dělat to svoje. Stačí mi pár desítek minut denně podle přístupů, které popisují v knize JAK NA INVESTICE, a je vystaráno. Krize, nekrize, lehce mimo systém.

To je svoboda na druhou, vyšší level. **Nezávislost v praxi**. Na množství peněz nemusí záležet. Záleží více na času, který si mohu užívat svobodně.

Den nezávislosti mohu slavit každý den!

Když bude tvým majákem a kompasem na cestě k cíli slovo SVOBODA, máš šanci uspět. Stačí přidat informace, vzdělání, motivaci, odhodlání a vytrvalost.

Ti, kdo to dokázali

Ve chvíli, kdy dopisuji tuto knihu, mám před sebou příběhy stovek lidí z naší komunity, kteří to dokázali a podělili se o to.

Jsou to skvělé příběhy a zpětná vazba. Partáci a partačky se se mnou dělí o svoje výsledky, posílají screeny ze svých účtů, série ziskových obchodů, situace na grafech, kdy dělají obchody tak, jak se to s námi naučili. Bylo by to zde možná na pěkně hutnou kapitolu nebo klidně na celou knihu. A také bych se mohl pochlubit tím, že jsem hodně lidí naučil to, co v obou knihách popisuji.

Mými kurzy prošlo přes 4,5 tisíce lidí a odhaduji, že tak kolem 40 % z nich na burze obchoduje, a hlavně, drží se ve hře dlouhodobě! Odhadem v létě 2025 spravují kolem miliardy korun a toto číslo dynamicky roste. Možná čeká i na tebe? Naši partáci denně prohánějí čísla, studují grafy, realizují svoje ziskové obchody. Sem tam se s námi někdo podělí i o neúspěchy a téměř vždy mi dává zapravdu, najde se někde v těch ztrátových sekvencích myšlení. To k životu i k podnikání patří.

Mám pro tebe tento návrh. Po přečtení obou knih na tebe čekají bonusy, který jsem umístil pro tebe zde:

www.klubinin.cz/kniha-navody-bonusy

ZÍSKÁŠ:

✓ **Postup, jak založit demo účet a jak s ním pracovat**

Založ si demo účet dříve, než začneš knihou!

✓ **Doporučení, jak začít na burze s omezením rizika ztráty peněz**

Investiční Gamechanger + zásady pro bezpečné a ziskové řízení investic

✓ **Přístupy do komunity Klubu Inteligentních Investorů**

Investorská Akademie + podpora a sdílení, VIP programy

✓ **Konzultant a parťák 24/7 „FINvestorAI“**

Financial Investor AI Consultant, novinka roku 2025

✓ **10 Pilířů Vědomého Investora**

Koncept pro úspěšné myšlení a kompetence

Vyzvedni si stručný návod k tomu, jak začít na burze, a také se podívej na pár příběhů těch, kdo to dokázali. Občas tyto informace aktualizuji, což v knize není možné. A také tě zde čeká pozvánka do skvělé komunity. Nejlepší bude, když se s těmi, kdo to dokázali, seznámíš osobně!

Milý čtenáři! Děkuji ti za pozornost i tvůj čas. Jsem rád, že jsem se s tebou mohl podělit o pár příběhů, které jsou ze života. Jsem rád, že tě mohu inspirovat. Ale zároveň říkám, pokud se přidáš, dělej tak s rozumem a ujasni si svá „proč“, potom ti budou lépe fungovat i ona „jak“ na to. Nastavení hlavy, vnitřní motivace a jasné záměry rozhodnou, zda uspěješ!

Držím ti palce a přeju skvělý ŽIVOT NA BURZE „LEHCE MIMO SYSTÉM“.

Získej svůj INVESTIČNÍ GAMECHANGER, informace o něm máš v odkazu výše!

Přidávám náš burzovní pozdrav: „Přeju ti samé zelené reporty!“ Nicméně i tento pozdrav doznal změn. Smyslem investování nejsou jen samé výhry na burze, ale rychlé a bezpečné inkaso průběžných zisků. Takže výstižnější je: „Seber prachy a vypadni“. Aktuálně si tento pozdrav mí parťáci velmi oblíbili!

Jirka Mazur

Doporučení:

Pokud je část dvojknihy ŽIVOT NA BURZE tou, kterou jsi začal, už víš sice PROČ se o tuto příležitost zajímat, ale potřebuješ si ještě zjistit, JAK na to, potom

udělej následující:

Otoč knihu a začni číst opět od začátku!
Přeči si, o čem je

